

**Yeni Isuzu D-Max, Daha Güvenli,
Daha Teknolojik ve Daha Konforlu** 8



Ticari dünyasının nabızı

Ticariden

ISSN 2717-9915
9 772717 991001

Gazete

YIL: 12 SAYI: 111 FİYATI: 165 TL. 1 - 30 NİSAN 2026

www.ticariden.com.tr

Mercedes-Benz Türk Yenilikleriyle Güç, Verimlilik ve Elektrifikasyonda Öncü



Mercedes-Benz Türk, 2026
model yılı kapsamında kamyon
ürün portföyünde gerçekleştirdiği
kapsamlı yenilikleri tanıttı. 6

Isuzu Yenilenen Novolux ile Turizm'in Standartları Yükseltti



4

Avrupa İtfaiyeleri Allison Şanzımanlara Yöneliyor



20

Düzenli Bağışla Umudu Bağışla

Her düzenli bağış bir çocuğun umudunu yeniden yeşertir.
Küçücük bir iyilik damlası, bir hayatın tüm hikayesini baştan yazabilir.
Ve o hikaye, sizin ellerinizle şekillenir.

losev.org.tr/sayenizde



LÖSEV
Lösemili Çocuklar Vakfı

TİCARİDEN GAZETESİ 2026 Yılına'da Hız Kesmiyor

Yıla hızlı başlayan markalar yeni modellerin de itici gücüyle epey bir yol aldı. Peki bu ay hangi yeni modeller ticarete hız veriyor?



FORD OTOSAN, GÖLCÜK FABRİKASININ ARDINDAN YENİKÖY FABRİKASI İLE DE "GLOBAL LIGHHOUSE NETWORK" E KATILDI

Ford Otosan, 2019 yılında Gölcük Fabrikası ile Türkiye'den Dünya Ekonomik Forumu Global Lighthouse Network'e giren ilk otomotiv üreticisi olmasının ardından, bu kez Yeniköy Fabrikası ile aynı prestijli ödüle ikinci kez layık görüldü.



AVRUPA İTFAİYELERİ ALLİSON ŞANZİMANLARA YÖNELİYOR

İtfaiye hizmetlerinin görev kapsamındaki dönüşüm, acil durum araçlarının teknik gereksinimlerini artırıyor.



YENİ ISUZU D-MAX, DAHA GÜVENLİ, DAHA TEKNOLOJİK VE DAHA KONFORLU

Sağlamlığı ve dayanıklılığıyla bilinen Isuzu D-Max, 2026 model yılıyla tasarım, teknoloji, güvenlik ve konfor alanlarında önemli güncellemelerle kullanıcı karşısına çıkıyor.



MERCEDES-BENZ TÜRK 2026 MODEL YILI KAMYON YENİLİKLERİYLE GÜÇ, VERİMLİLİK VE ELEKTRİFİKASYONDA ÖNCÜ

Mercedes-Benz Türk, 2026 model yılı kapsamında kamyon ürün portföyünde gerçekleştirdiği kapsamlı yenilikleri tanıttı.



ANADOLU ISUZU YENİLENEN NOVO LUX İLE TURİZM TAŞIMACILIĞINDA STANDARTLARI YÜKSELTTİ

Anadolu Isuzu, konfor, güvenlik ve verimliliği bir arada sunan modern midibüsü NovoLux'u yenileyerek turizm ve servis taşımacılığında beklentileri bir üst seviyeye taşıyor.



SCANIA YEDEK PARÇADA DA KAZANDIRIYOR

Scania, orijinal yedek parça kampanyası kapsamında, belirlenen parça gruplarında yüzde 65'e varan indirim avantajı sunuyor.



Ticariden Gazetesi'nin 111'ci sayısını keyifle okumanız dileğiyle,

112'ci Sayımızı Merakla Bekleyiniz...

İbrahim Davsan

ibrahim@ticariden.com.tr

Ticariden

KÜNYE

YIL: 12 SAYI: 111

1 - 30 NİSAN 2026

Tuana Medya
Ticariden Gazete
Ticari Dünyasının Nabızı

İMTİYAZ SAHİBİ VE SORUMLU
YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ:

İbrahim DAVSAN
ibrahim@ticariden.com.tr

GENEL KOORDİNATÖR:
Larasu Tuana DAVSAN
info@ticariden.com.tr

SANAT YÖNETMENİ:
Duru Meva DAVSAN

HUKUK DANIŞMANI:
Av. Nur Şevval YILDIRIM
Av. Aysun ŞEKERSÖZ

YAYIN TÜRÜ:
Gazete

HABER MÜDÜRÜ
Alper GÜLER
info@ticariden.com.tr

YAYIN KURULU
Baran FURKAN TÜRKÜŞ
Caner DEMİREL
Murat ULU

İNTERNET'DE
www.ticariden.com.tr
e-Dergilik

www.turktelekom.com.tr
www.magter.com
www.dijitalbasin.com
www.dMags.net

REKLAM KOORDİNATÖRÜ
İBRAHİM DAVSAN
ibrahim@ticariden.com.tr

BASKI:
İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza
No:11/A/41 Yenibosna-Bahçelievler / İstanbul
Tel: 0212 454 30 00

TÜRKİYE GEN. DAĞ. PLZ.

Dağıtım: PTT
KAYAŞEHİR-İST PP-1

Adres: MAVERA EVLERİ, Başakşehir Mah.
Mehmet Akif Ersoy Cad. Mavera Sitesi
No:18-G - A3/2 Kat:1 Daire:20
P.K:34480 Başakşehir / İstanbul

TEL: 0212 654 45 81 - GSM: 0543 778 37 25

www.ticariden.com.tr
info@ticariden.com.tr

YAYIN TÜRÜ: YEREL SÜRELİ GAZETE

*** Ticariden Gazete Basın Yayın Meslek İkelerine uyar.
*** Tüm reklamların yasal sorumluluğu reklam sahiplerine aittir.
*** Yayınımıza gönderilen yazı, resim veya dokümanların iadesi söz konusu değildir.

Anadolu Isuzu Yenilenen Novolux İle Turizm Taşımacılığında Standartları Yükseltti

Anadolu Isuzu, konfor, güvenlik ve verimliliği bir arada sunan modern midibüsü NovoLux'ü yenileyerek turizm ve servis taşımacılığında beklentileri bir üst seviyeye taşıyor. Modern çizgileri güçlendiren tasarımı, artırılmış güvenlik donanımları ve yüksek performans özellikleriyle yeni NovoLux, segmentindeki iddiasını daha da ileriye taşıyor.

Türkiye'nin önde gelen ticari araç markalarından Anadolu Isuzu, turizm ve servis taşımacılığında güçlü bir konuma sahip olan NovoLux modelini; tasarım, donanım ve teknolojik altyapı alanında önemli geliştirmelerle yeniledi. Çok yönlü kullanım avantajı sunan yeni model, artırılmış güvenlik sistemleri ve konfor odaklı iç mekân iyileştirmeleriyle hem işletmecilere verimlilik hem de yolculara üst düzey bir seyahat deneyimi vadediyor.

GÜVENLİK VE KONFOR ÖN PLANDA TUTULDU

Yeni NovoLux'ün yenilenen iç trim renkleri, kabin içerisinde daha aydınlık, ferah ve modern bir atmosfer oluşturuyor. Yeni nesil koltuk tasarımı ve ahşap görünümlü taban kaplaması, estetik görünümü dayanıklılıkla buluşturuyor.

Yolcuların önünde konumlandırılan ayırıcı panel, kabin düzenini iyileştirerek daha konforlu bir yolculuk sağlıyor. Sürücü alanına entegre edilen multimedya sistemi, sürüş deneyimini daha keyifli ve ergonomik hale getirirken; elektrikli ve ısıtmalı yan aynalar her türlü hava koşulunda güvenli görüş sunuyor.

Ayrıca alçaltılmış bagaj kapağı sayesinde bagaj yükleme ve boşaltma işlemleri çok daha pratik ve kolay bir şekilde gerçekleştirilebiliyor.

YÜKSEK PERFORMANS VE YAKIT VERİMLİLİĞİ BİR ARADA

7.420 mm uzunluğa ve 2.350 mm genişliğe sahip olan yeni NovoLux, Euro VI OBD-E emisyon standartlarına uygun turbo dizel motoruyla dikkat çekiyor. 190 PS güç ve 510 Nm tork üreten motor, 6 ileri manuel şanzımanla birleşerek hem yüksek performans hem de yakıt verimliliği sunuyor.

29 yolcu kapasitesine sahip modelde güvenlik donanımları da üst seviyede sunuluyor. ESC ve ABS destekli tam havalı fren sistemi, gelişmiş acil fren sistemi (AEBS), radar destekli kör nokta bilgi sistemi (BSIS) ve hareketli nesne algılama sistemi (MOIS) standart olarak yer alıyor.

Bunun yanı sıra sürücü dikkat uyarı sistemi, akıllı hız yardımı (ISA), lastik basınç izleme sistemi (TPMS) ve motor odası yangın algılama ve otomatik söndürme sistemi gibi ileri teknolojiler, yeni NovoLux'ü sınıfında öne çıkaran önemli özellikler arasında bulunuyor.

Yenilenen NovoLux, sunduğu modern tasarım, gelişmiş güvenlik sistemleri ve yüksek verimlilik özellikleriyle turizm ve servis taşımacılığında yeni bir standart belirlemeye hazırlanıyor.



SCANIA



SCANIA AYRICALIĞI İLE YOLA ÇIKMAYA HAZIR MISINIZ?

Hayalinizdeki Scania'ya sahip olmanız için tüm hazırlıklar tamam!

Esnek finansman seçenekleri ve kaçırılmayacak indirimler için sizleri Scania Yetkili Satıcılarımıza bekliyoruz.

Mercedes-Benz Türk 2026 Model Yılı Kamyon Yenilikleriyle Güç, Verimlilik ve Elektrifikasyonda Öncü

Mercedes-Benz Türk, 2026 model yılı kapsamında kamyon ürün portföyünde gerçekleştirdiği kapsamlı yenilikleri tanıttı.

Marka, performans, yakıt verimliliği, sürüş güvenliği ve sürdürülebilir taşımacılık alanlarında önemli adımlar attı.

ACTROS 8X2: GÜÇ, VERİMLİLİK VE KONFOR BİR ARADA

Yeni Mercedes-Benz Actros 8x2 nakliye modellerinde motor gücü artırıldı ve ProCab kabin tasarımı devreye alındı. Actros 3242 L ADR 8x2 modeli, 320 HP'den 420 HP'ye yükselen motoruyla ağır yük taşımacılığında

yüksek performans ve verimlilik sunuyor. Actros L 3248 ve 3251 Plus modelleri ise sırasıyla 476 HP ve 510 HP güçleriyle uzun yol operasyonlarında fark yaratıyor.

Yeni ProCab kabin tasarımı, aerodinamik yapısıyla yakıt tasarrufu sağlarken, StreamSpace kabin genişliği, ses ve ısı yalıtımı ile konforlu yatak sistemi uzun yol sürücülerine üst düzey rahatlık sunuyor. MirrorCam, elektrikli sunroof ve multimedya kokpit gibi donanımlar da premium bir sürüş deneyimi yaratıyor.



EACTROS: ELEKTRİKLİ TAŞIMACILIKTA YENİ DÖNEM

Mercedes-Benz eActros 600, 600 kWh batarya kapasitesi ve eAxe teknolojisi ile uzun yol taşımacılığında 500 km'ye varan menzil sunuyor. eActros 400 ise kısa mesafe ve yüksek faydalı yük kapasitesi isteyen operasyonlar için ideal bir çözüm. Mercedes-Benz, elektrikli portföyüyle müşterilere enerji altyapısı ve mobilite danışmanlığı dahil bütüncül çözümler sunuyor.

YENİ NESİL GÜVENLİK SİSTEMLERİ

2026 model yılında güvenlik sistemleri geliştirildi. Yorgunluk Algılama Asistanı 2, sürücünün göz, baş ve direksiyon hareketlerini analiz ederek daha hassas uyarılar veriyor. Aktif Fren Asistanı (ABA 6 Plus) ve radar-kamera sistemleri, çoklu şeritlerde ve yaya/bisikletli algılamada yüksek hassasiyet sağlıyor.

GELECEĞE YATIRIM VE SÜRDÜRÜLEBİLİR TAŞIMACILIK

Mercedes-Benz Türk, 2026 kamyon yenilikleriyle yalnızca ürün geliştirmeyi değil, taşımacılık sektörünün geleceğine yatırım yapmayı hedefliyor. Artan performans, gelişmiş güvenlik, konfor ve elektrikli çözümler, markayı operasyonel verimlilik ve sürdürülebilir taşımacılıkta lider konuma taşıyor.



Yeni Isuzu D-Max, Daha Güvenli, Daha Teknolojik ve Daha Konforlu

Sağlamlığı ve dayanıklılığıyla bilinen Isuzu D-Max, 2026 model yılıyla tasarım, teknoloji, güvenlik ve konfor alanlarında önemli güncellemelerle kullanıcı karşısına çıkıyor.

Pick-up segmentinde hem iş hem günlük kullanımda güçlü performans sunan araç, modern ve macera dolu bir sürüş deneyimi vadediyor.

DIŞ TASARIMDA MODERN VE GÜÇLÜ İMAJ

Yeni D-Max'ın ön tasarım detayları yenilendi, renk seçenekleri güncellendi ve güçlü karakteri daha belirgin hale getirildi. 18 inç alüminyum jantlar, sis farı çerçevesi, yan

basamaklar ve bagaj kapağı kamera çerçevesi gibi detaylar araca modern bir görünüm kazandırıyor.

TEKNOLOJİ VE KONFORDA YENİLİKLER

Elektronik direksiyon sistemi (EPS) ile direksiyon tepkileri daha hassas hale geldi ve şehir içi sürüşler daha konforlu oldu. Çevre görüş kamerası ve sürücü izleme sistemi sürüş güvenliğini artırıyor. Ayrıca 4G destekli Acil Çağrı Sistemi (eCall) ve yan aynalarda

kamera tabanlı çevre görüş sistemi (SVM) de sürücülere ek kolaylık sağlıyor.

GELİŞMİŞ GÜVENLİK SİSTEMLERİ

Yeni D-Max, Sürücü İzleme Sistemi (DMS), Şeritten Ayrılmayı Önleyici Sistem (LDP), Şerit Takip Asistanı (LKAS) ve Acil Şerit Koruma (ELK) gibi sistemlerle donatıldı. Bu teknolojiler, sürücünün dikkat seviyesini izlerken sürüş sırasında oluşabilecek riskleri minimize ediyor.



MOTOR VE ŞANZIMAN PERFORMANSI

Motor hacmi 1898 cc'den 2164 cc'ye yükseltildi, maksimum güç 163 PS'de korunurken tork 360 Nm'den 400 Nm'ye çıkarıldı. Otomatik şanzıman artık 8 ileri olarak sunuluyor ve bu sayede hem performans hem de yakıt verimliliği artırıldı.

İÇ MEKANDA KONFOR VE MODERNİZASYON

Deri koltuk tasarımı, güncellenen dış renkleri ve arka stop lambaları ile iç mekan daha modern ve sık bir hale getirildi. Konfor ve kullanım kolaylığı odaklı detaylar, uzun yol ve günlük sürüşlerde sürücü deneyimini üst seviyeye taşıyor.



Ford Otosan, Gölcük Fabrikasının Ardından Yeniköy Fabrikası ile de “Global LighthouseNetwork”e Katıldı

Ford Otosan, 2019 yılında Gölcük Fabrikası ile Türkiye’den Dünya Ekonomik Forumu Global Lighthouse Network’e giren ilk otomotiv üreticisi olmasının ardından, bu kez Yeniköy Fabrikası ile aynı prestijli ödüle ikinci kez layık görüldü.

Otomotiv endüstrisinin benzeri görülmemiş bir dönüşüm sürecinden geçtiği günümüzde, artan ürün çeşitliliği ve kırılgan tedarik zinciri yapıları üreticileri daha verimli, daha esnek, daha öngörülü ve dayanıklı olmaya zorluyor. Ford Otosan, 2015 yılından itibaren sürdürdüğü dijital dönüşüm çalışmaları ile şimdi de Yeniköy Fabrikası ile Global Lighthouse Network’e dahil oldu. Ford Otosan, 2019 yılında Global Lighthouse Network ağına katılan Gölcük Fabrikası’nın ardından Yeniköy Fabrikası ile de küresel bir rol model haline geldi.

Bu vizyon çerçevesinde, 2023 Kasım ayında yeniden tasarlanarak hayata geçirilen Yeniköy Fabrikası, Dünya Ekonomik Forumu (WEF) tarafından Endüstri 4.0 alanında dünyanın en ileri üretim tesislerini bir araya getiren prestijli Global Lighthouse Network (GLN) platformuna kabul edildi. Ford Otosan, Global Lighthouse Network tarafından küresel ölçekte örnek gösterilen üretim tesisi sayısını ikiye çıkarırken bu prestijli platformda Türkiye’den iki tesisiyle yer alan ilk üretim şirketi olma başarısını gösterdi. Aynı zamanda Ford Otosan, Global Lighthouse Network’te iki tesisi bulunan dünyadaki sayılı şirketlerden biri olurken Ford Motor Company bünyesinde bu ağa dahil edilen tek üretim organizasyonu olma özelliğini de taşıyor.

“KONUMUMUZU GÜÇLENDİRİYORUZ”

Ford Otosan Genel Müdürü Güven Özyurt, konuyailişkin değerlendirmesinde şunları söyledi: “Ford Otosan olarak Global Lighthouse Network’e 2019 yılında dahil olan Gölcük Fabrikamıza ek olarak şimdi de

Yeniköy Fabrikamızla bu prestijli platformda yer almanın kıvancını yaşıyoruz. 2015 yılında başlattığımız uzun soluklu dijital dönüşüm yolculuğu bugün üretimde neyi, ne zaman ve nasıl yapacağımıza karar veren sistemlerin ayrılmaz bir parçası haline geldi. Yeniköy Fabrikası’nda içten yanmalı, hibrit ve elektrikli motorları aynı hatta üretebilen esnek yapımızla yüksek oktavlı karmaşıklıkla veriyi yönetebiliyoruz, kurduğumuz öğrenen ve dayanıklı üretim modeliyle geleceği net bir şekilde planlayabiliyoruz. Yeniden inşasıyla iki yıl gibi kısa bir sürede bu modeli mümkün kılan ekiplerimizin başarısının WEF bünyesinde takdir edilmesi büyük bir başarı.

Türkiye’den bu platforma dahil olan tek otomotiv firması olarak, dünyanın en prestijli kuruluşlarının öncü tesisleriyle yer aldığı bu platformda iki fabrikamızla birden yer almak hem şirketimiz hem de ülkemiz adına büyük bir gurur kaynağı. Bu seçkin ödül, şirketimizin



dijital dönüşümde ulaştığı seviyenin ve sektörümüzdeki öncülüğümüzün bağımsız ve güvenilir bir otorite tarafından küresel ölçekte bir kez daha tescillenmesi anlamına geliyor. Ödüllü tesislerimizle akıllı üretim teknolojilerinde dünyaya öncülük ediyor, Endüstri 4.0 dönüşümünde küresel ölçekte söz sahibi ‘oyun kurucu’ konumumuzu daha da güçlendiriyoruz.”



GELECEĞİN FABRİKASI OLARAK TASARLANDI

Ford Otosan, esnek üretim yetkinlikleri sayesinde, 4 bininüzerinde ürün çeşitliliğine rağmen tek bir hat üzerinde yalın ve verimli üretim gerçekleştirebiliyor. Yeniköy Fabrikası’nın bu başarıya ulaşmasında, akıllı esnek üretim yönetim platformu, yapay zekâ tabanlı kestirimci bakım sistemleri, akıllı çalışan destek sistemleri, GenAI destekli kalite platformları ve yapay zekâ destekli enerji yönetimsistemleri kritik rol oynadı.

Dijital dönüşüm ve yapay zekâ uygulamalarındaki öncülüğünü Yeniköy Fabrikası’nda daha da ileriye taşıyan Ford Otosan, bu tesisini anlık veri akışı ve yapay zekâ desteği ile uçtan uca yönetiyor. Akıllı fabrikaların temel özelliği olan kapalı döngü modelini temel alan Yeniköy Fabrikası’nda üretim planlaması gelişmiş veri analitiğiyle yürütülüyor. Bu sayede talep, arz ve süreçlerdeki değişimler son derece dinamik biçimde yönetilebiliyor. Akıllı ve esnek üretim altyapısı, anlık veri ve yapay zekâ desteğiyle uçtan uca yönetilen tesiste gelişmiş robotik, makine görüşü ve simülasyon modellerine dayalı dijital ikiz uygulamaları operasyonların verimliliğini en üst seviyeye taşıyor.

Üretim hatlarının tasarımı, senaryo bazlı kapasite analizleri, hatlar arası gerçek zamanlı sıralama ve optimizasyonda kullanılan yapay zekâ teknolojileri ile kapasite kullanımı artırılırken bekleme süreleri azaltılıyor. Yapay zekânın kusursuz entegrasyonu ise verimlilik ve sürdürülebilirlik için üretimin farklı yönlerini optimize ederken tekrarlayan veya fiziksel olarak zorlayıcı görevleri üstlenerek insanlarla iş birliği yapmak üzere tasarlanan cobotlar sayesinde insan-makine iş birliği üretim ortamında verimliliği en üst seviyeye çıkarıyor.



Geçmiş aksiyonları ve çözüm kütüphanesini analiz eden Quality AI Agent ile geline noktada problem çözme hızı üst seviyeye taşıyor.

Yeniköy Fabrikası’nda halihazırda Transit Custom’ın 1000’den fazla farklı versiyonu, 90’ın üzerinde ihracat pazarı için üretiliyor.



Kurulan güçlü teknik yapı sayesindebu yüksek çeşitliliğin tek bir üretim hattında ve hem elektrikli hem de içten yanmalı araçların aynı üretim hattında üretilmesi mümkün hale geliyor.



Tofaş Yeniden ABD'ye İhracata Başlıyor!

Tofaş'ın Bursa'da Ürettiği KO Kodlu Orta Ticari Araç, Ram ProMaster City İsmiyle Yeniden ABD Yolcusu.

Türkiye otomotiv sanayinin köklü kuruluşu olan ve bu yıl kuruluşunun 58. yılını kutlayan Tofaş, yerli otomotiv sanayisinin ihracat pazarlarına yenilerini eklemeye devam ediyor. Tofaş, daha önce Doblo ile gerçekleştirdiği ABD ihracatına, KO kodlu orta boy hafif ticari araç ürün grubu ile kaldığı yerden devam edecek. Bu kapsamda Tofaş Fabrikası'nda 2032 yılına kadar üretilecek olan yeni KO model ailesinin, 2027 yılında Ram ProMaster City ismiyle ABD'ye ihracatına başlanacak.

YÜKSEK ADETLİ İHRACAT

Ram ProMaster City ile Kuzey Amerika ihracatına yeniden başlamaya hazırlandıklarını söyleyen Tofaş CEO'su Cengiz Eroldu, "Bu ihracat, Türk otomotiv sanayisinin Kuzey Amerika pazarındaki varlığını güçlendirmesi açısından önemli bir adım. Ülkemiz otomotiv sanayi ve Tofaş adına mutlu ve gururluyuz" dedi. Bu yıl üçüncü çeyrekte K9 model ailesinin yeniden Tofaş'ta üretimine başlayacaklarını da hatırlatan Cengiz Eroldu, "Üretimine başladığımız KO ürün ailesinde toplam 386 milyon Euro'luk yatırım yapıldı. 2032 yılına kadar yaklaşık 1 milyon adetlik üretim planladığımız KO projesinin 230 bin adedini 2027 yılından itibaren Kuzey Amerika'ya ihraç edeceğiz" diye konuştu.

İHRACAT AĞI GENİŞLEYECEK

Tofaş'ın üretim hacmi ve çeşitliliğini artırarak Stellantis Fabrikaları arasındaki güçlü konumunu daha da üst seviyeye taşıyacağını ve ihracat pazarlarını genişleteceklerini söyleyen Eroldu: "Üretim ve Ar-Ge yetkinliklerimizi daha geniş pazarlara ulaştırmaktan mutluluk duyuyoruz. K9 ve KO projelerimizle, Ülkemizin hafif ticari araç üretim üssü olma iddiasını destekliyoruz. Türkiye'nin ticari araç üretiminde Avrupa'daki lider konumunu güçlendirmesine katkı sağlıyor olmaktan ayrıca gurur duyuyoruz. Tofaş, Stellantis'in önde gelen üretim ve Ar-Ge merkezlerinden biri konumundadır. Şirketimiz, iç pazara üretim yapan bir yapıdan, dünya pazarları için ürün geliştiren ve bu ürünleri global ölçekte ihraç eden bir yapıya dönüşmüştür. Yıllar içerisinde geliştirdiğimiz modellerimizle pek çok başarıya imza attık.



Küresel pazarlar için bir üretim ve Ar-Ge merkezi olmamız, son yıllarda hayata geçirdiğimiz projelerin başarılarıyla birleşerek Türkiye'de önemli üretim ve ihracat adetlerine ulaşmamızı sağladı. KO projesiyle Kuzey Amerika pazarına yeniden ihracat yapmaya başlayacağız. Daha önce Doblo ile bu tecrübeyi yaşamıştık. Bugün ise çok daha deneyimli ve güçlü bir şekilde bu büyük pazar için yeniden üretim yapacağız" dedi.

DÜŞÜK HACİM YÜKSEK GÜÇ

Kuzey Amerika pazarına Ram ProMaster City ismiyle sunulacak ve Tofaş tarafından üretilen yeni orta boy hafif ticari van, 1,6 litrelik dört silindirli turbo beslemeli motorla yollara çıkacak. 166 HP güç ve 221 lb-ft tork üreten motor, gücünü 8 ileri otomatik şanzıman aracılığıyla ön aksa aktarıyor. Güvenlik teknolojileri arasında otomatik acil frenleme destekli çarpışma uyarısı, sürücü dikkat uyarısı ve yan perde hava yastıkları yer alıyor. 4,7 metre küp taşıma hacmi ve 2,82 metre uzunluğundaki yükler için sunduğu geniş yükleme zemini sayesinde araca iki standart ABD paleti arka arkaya yerleştirilebiliyor.



Renault Trucks, Zorlu Pazarda Konumunu Güçlendirdi

2025 yılında, bir önceki yılın ardından taşımacılık pazarında devam eden daralma, küresel ölçekte satış hacimlerinde genel bir düşüşe yol açtı.

Avrupa'da Renault Trucks, 16 ton ve üzeri segmentte (İsviçre, Norveç ve Birleşik Krallık dahil, AB30) pazar payını 0,3 puan artırarak %9,4'e yükseltti. Pazar payı, Avrupa ülkelerinin büyük çoğunluğunda artış gösterdi. Özellikle İrlanda (%14,6; +1,3 puan), İspanya (%14,1; +0,4 puan) ve Lüksemburg'da (%13,1; +7 puan) dikkat çeken büyüme kaydedilen ülkeler oldu. Bu olumlu tablo, büyük ölçekli siparişlerin etkisiyle desteklendi. Örneğin Macaristan'da Waberer's'e teslim edilen 285 adet kamyon, ülkedeki pazar payını 1,8 puan artırarak %12,2'ye taşıdı. Fransa'da ise Renault Trucks, yılı %29,8 pazar payı ile tamamladı (+0,1 puan).

İSTİKRARLI BÜYÜME ALANLARI

Renault Trucks, 2025 yılında 6.649 adet araç satışı ile diğer uluslararası pazarlardaki hacmini 2024'e kıyasla %3 oranında artırdı. Birleşik Arap Emirlikleri'nde rekor performans sergileyerek pazar payını %15'e yükseltti (+6 puan). Katar'da ise Doha şehrindeki atık toplama hizmetlerinin özelleştirilmesi kapsamında Lavajet'e 90 adet kamyon teslim edildi ve 7 yıllık bir servis sözleşmesi imzalandı. Renault Trucks, Türkiye'de ise %6,4 ile istikrarlı pazar payını koruyarak konumunu güçlendirdi. 2025 yılında Karınca Lojistik ve Hilal Trans'a yapılan 100'er adet Renault Trucks T 480 teslimatı, yılın dikkat çeken filo yatırımları arasında yer aldı. Afrika kıtasında büyüme ivmesi devam etti. Tunus'ta satış hacmi iki katına çıkarak pazar payı %22'ye yükseldi (+7 puan). Sahra Altı Afrika'da ise uygun finansman çözümleri ve özellikle madencilik operasyonlarına uygun ağır hizmet araçlarının dayanıklılığı sayesinde satışlar %25 arttı.

YAŞAM DÖNGÜSÜ UZATMA PLANI

Renault Trucks, 2025 yılında 6.588 adet ikinci el kamyon satışı gerçekleştirdi (2024: 7.127 adet araç). Bu düşüş, ağırlıklı olarak ikinci el araç arzındaki azalmadan kaynaklandı. Öte yandan Renault Trucks, kamyonların kullanım ömrünü uzatmaya yönelik çözümler geliştirmeye devam ediyor. Bu kapsamda Bourg-en-Bresse'deki İkinci El Kamyon Fabrikası yeniden kullanım merkezi ve Lyon'daki İkinci El Kamyon Tesisi'nde gerçekleştirilen yeniden kullanıma sunulma imkanlarından yararlanıyor.



ELEKTRİKLİ OTOMOBİLDE GÜÇLÜ BÜYÜME

Renault Trucks, 2025 yılında 2.612 adet elektrikli araç satışı ile 2024'e (1.628 adet) göre %60'lık bir büyüme kaydetti. Bu artışın temel nedeni, elektrikli hafif ticari araçlar oldu. Teslimatlar, 2024'te 625 adetten 2025'te 1.812 adede yükselerek neredeyse üç katına çıktı. Elektrikli hafif ticari araç siparişlerinde geçen yıl kaydedilen %48'lik artış, 2026'da da büyümenin süreceğine işaret ediyor. Avrupa elektrikli orta ve ağır vasıta segmentinde Renault Trucks'ın pazar payı %15 olarak gerçekleşti (2024: %24,2). Artan rekabete rağmen Renault Trucks'ın elektrifikasyon oranı %3,5 ile Avrupa ortalaması olan %2,2'nin üzerinde gerçekleşti. Renault Trucks, iç pazarda ise elektrikli orta ve ağır vasıta segmentinde %63 gibi son derece yüksek bir pazar payıyla liderliğini sürdürdü. Karayolu yük taşımacılığında elektrifikasyona öncelik veren Renault Trucks, bu doğrultuda yatırımlarını artırarak ürün gamını yeni elektrikli modeller ile genişletti. Aşağıdaki modeller 2026 yılında üretime girecek:

- Renault Trucks E-Tech D: Şehir içi dağıtım için ultra kompakt kamyonlar (12 ve 14 ton versiyonlar), Fransa Blainville-sur-Orne

(Calvados) tesisinde üretilecek.

- Renault Trucks E-Tech T 540: Bölgesel taşımacılık için tasarlanan model, Fransa Bourg-en-Bresse (Ain) tesisinde üretilecek.
- Renault Trucks E-Tech T 585: Yük taşıma kapasitesini optimize eden model, Bourg-en-Bresse (Ain) tesisinde üretilecek.
- Renault Trucks E-Tech T 780: Uzun yol taşımacılığı için geliştirilen ve tek şarjla 600 km menzil sunan elektrikli kamyon, Bourg-en-Bresse (Ain) tesisinde üretilecek.

FAALİYETLERE DEVAM

Ayrıca Renault Trucks, 2027 yılında Flexis tarafından geliştirilen yeni nesil hafif ticari araçların satış ve ticari faaliyetlerini de üstlenecek. Renault Trucks CEO'su Antoine Duclaux, değerlendirmesinde; "Renault Trucks, güçlü büyüme yıllarının ardından normale dönen bir pazarda dayanıklılığını bir kez daha kanıtladı. Avrupa'daki konumumuzu korurken uluslararası büyümemizi sürdürüyor, özellikle elektrikli hafif ticari araçlar başta olmak üzere elektromobilité alanındaki atılımlarımızı hızlandırıyoruz. Hedefimiz, müşterilerimizin ekonomik performansını korurken taşımacılığı sürdürülebilir bir şekilde dönüştürmek," açıklamasında bulundu.



Man Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Satış Yönetimini Yeni Atamalarla Güçlendirdi

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., sürdürülebilir büyüme hedefleri doğrultusunda satış yönetiminde üst düzey atamalar gerçekleştirdi. Şirket içi görev değişimi ve terfi yöntemiyle hayata geçirilen yeni yapılanma kapsamında; HTA ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuri Kutlubay, Otobüs ve HTA Satış Direktörlüğü görevlerini üstlenirken, İkinci El Satış Direktörlüğü görevine ise Özgür Özdl atandı. Yeni atamalar 1 Mart 2026 tarihi itibarıyla yürürlüğe girecek.

Şirket, satış organizasyonundaki sinerjiyi artırmak ve operasyonel verimliliği en üst seviyeye taşımak amacıyla yönetim kadrosunda stratejik bir rotasyona imza attı. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu'nun emekliye ayrılmasıyla boşalan pozisyonu da kapsayan bu yeni yapılanma kapsamında, şirket içinden yetişen deneyimli isimler kritik görevlere getirildi.

OTOBÜS VE HTA SATIŞ YÖNETİMİ CUMHUR KUTLUBAY'A EMANET

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. bünyesinde HTA ve İkinci El Satış Direktörü olarak görev yapan Cumhuri Kutlubay, 1 Mart 2026 itibarıyla mevcut görevine ek olarak Otobüs Satış Direktörlüğü görevini de üstlenecek.

Kutlubay, Hafif Ticari Araç (HTA) segmentindeki deneyimini sürdürürken, yeni dönemde MAN'ın otobüs segmentindeki satış operasyonlarının stratejik yönetiminden de sorumlu olacak.

İKİNCİ EL SATIŞ DİREKTÖRLÜĞÜ GÖREVİNE ÖZGÜR ÖZDL ATANDI

İkinci El Kamyon Satış Müdürü olarak görev yapan Özgür Özdl, başarılı performansının ardından İkinci El Satış Direktörlüğü görevine terfi etti.

Cumhuri Kutlubay'dan görevi devralan Özdl, yeni pozisyonunda kamyon, otobüs ve HTA dahil tüm araç segmentlerini kapsayan ikinci el markası MAN TopUsed operasyonlarının yönetiminden sorumlu olacak.

Özdl, yeni dönemde ikinci el faaliyetlerini entegre bir yapı altında yöneterek segmentler arası koordinasyonu güçlendirmeyi ve şirketin büyüme stratejilerine katkı sağlamayı hedefliyor.

TEŞEKKÜR VE BAŞARI MESAJI

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. tarafından yapılan açıklamada, bugüne kadar şirkete sağladığı katkılar dolayısıyla Can Cansu'ya teşekkür edilirken, yeni görevlerine atanan Cumhuri Kutlubay ve Özgür Özdl'e başarı dilekleri iletili.

Gerçekleştirilen bu yeni yapılanma, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş.'nin satış organizasyonunu daha güçlü, entegre ve verimli bir yapıya kavuşturma hedefinin önemli bir adımı olarak öne çıkıyor.



Scania Yedek Parçada da Kazandırıyor

Scania, orijinal yedek parça kampanyası kapsamında, belirlenen parça gruplarında yüzde 65'e varan indirim avantajı sunuyor.

Kampanya dahilinde Fren Disk ve Balata Grubu'nda yüzde 65, Debriyaj Baskı Balata Grubu'nda yüzde 60, Rot Grubu'nda yüzde 55, Süspansiyon ve Hava Körüğü grubunda ise yüzde 50'ye varan indirimler uygulanıyor.

YÜKSEK PERFORMANS VE VERİMLİLİK

Scania debriyaj, fren, süspansiyon ve rot grubu parçaları, yüksek performans ve yakıt verimliliği avantajı sunarak araç sahiplerine hem güvenli sürüş hem de kesintisiz operasyon imkânı sağlıyor. Motor torkuna özel tasarlanan debriyaj parçaları, yakıt tasarrufu ve sorunsuz vites geçişi sunarken, yüksek ısıya dayanıklı fren diskleri ve balatalar güvenli sürüş sağlayarak, uzun ömürlü yapısıyla aşınma riskini azaltıyor. Şasiye özel süspansiyon ve hava körüğü sistemleri yükün dengeli dağılımını sağlayarak yakıt verimliliğini koruyor ve yolda kalma riskini azaltıyor. Rot grubu parçaları ise direksiyon hassasiyetini artırıyor, lastik ömrünü koruyor ve sürüş verimliliğini üst seviyeye taşıyor. Scania Yedek Parça Kampanyası Türkiye'deki yirmi yetkili serviste 31 Mart 2026 tarihine kadar geçerli olacak.



Mercedes-Benz Türk'te 40 Yıla Yaklaşan Adanmışlık, Türk Sanayisine Kalıcı Katkı

Türkiye ağır ticari araç endüstrisinin öncü şirketi Mercedes-Benz Türk'ün İcra Kurulu Başkanı ve CEO'su Süer Sülün, 2026 yılının ikinci yarısında emekliliğe ayrılmaya hazırlanıyor.

Kırk yıla yaklaşan kariyeri boyunca yalnızca Mercedes-Benz Türk'edeğil, aynı zamanda Daimler Truck AG ve Daimler Buses bünyesindeki küresel yapılanmaya da önemli katkılar sunan Sülün, Türk otomotiv sanayisinde iz bırakmış liderlerden biri olarak konumlanıyor. Süer Sülün; ardında güçlü bir organizasyon, sürdürülebilir bir başarı hikâyesi ve ilham veren bir liderlik vizyonu bırakırken, Mercedes-Benz Türk güçlü bir mirasla yeni dönemine hazırlanıyor.

FINANS BÖLÜMÜNDEN ZİRVEYE

Süer Sülün kariyerine 1988 yılında Hazine, Nakit Yönetimi ve Banka İlişkileri alanında başladı. Kısa sürede Finans ve Kontrol, Muhasebe ve Vergi fonksiyonlarında artan sorumluluklar üstlenerek Mercedes-Benz Türk Finans & Muhasebe, Vergi ve Sigorta Yönetimi'nden sorumlu üst düzey görevler yürüttü. 2002 yılında Hafif Ticari Araçlar Pazarlama & Satış ve Bayi Yönetimi sorumluluğunu üstlenmesi, kariyerinde yeni bir dönemin başlangıcı oldu. Müşteri odaklı yaklaşımı ve saha gücüne dayalı büyüme stratejileri, onu satış ve pazarlama alanında güçlü bir lider olarak konumlandırdı.

19 Yıl Satış & Pazarlama Direktörlüğü ve İcra Kurulu Üyeliği, 10 Yıl İcra Kurulu Başkanlığı Sülün, 2007-2014 yılları arasında Mercedes-Benz Türk Kamyon, Otobüs, Otomobil ve Hafif Ticari Araçlarda tüm iş birimleri için Satış & Pazarlama Direktörü olarak görev yaptı.

Bu 7 yıllık dönemde, Mercedes-Benz Türk'ün sektördeki lider konumuna ve başarısına yön verirken aynı zamanda İcra Kurulu Üyeliği görevini sürdürdü. 2007 yılında başladığı İcra Kurulu Üyeliği'ni, CEO'luk görevi süresince de sürdürerek toplam 19 yıl boyunca İcra Kurulu Üyesi olarak şirket yönetiminde aktif rol aldı.

Sülün, 2016 yılında Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı & CEO'su olarak atandı. 2016-2026 yılları arasında ise 10 yıl boyunca İcra Kurulu Başkanı olarak şirketin en üst düzey yöneticiliğini yürüttü.

STRATEJİK GÜÇ

Süer Sülün yüksek çalışma disiplini ve güçlü liderliği ile Mercedes-Benz Türk'ün Türkiye'deki ağır ticari araç pazar liderliğini tartışmasız hale getirirken, aynı zamanda Daimler Truck AG ve Daimler Buses ağında önemli bir üretim üssü olma konumunu güçlendirdi.

Bununla birlikte Sülün, bugün Mercedes-Benz Türk'ün Türkiye'nin en güçlü otomotiv bayi ve yetkili servis ağlarından birine sahip olmasında belirleyici bir rol üstlendi.

GÜÇLÜ MİRAS

Kırk yıla yaklaşan kariyeri boyunca attığı her adım, yalnızca Mercedes-Benz Türk'ün değil, Türkiye otomotiv sanayisinin gelişimine katkı sağlayan Süer Sülün, ardında güçlü bir organizasyon, sürdürülebilir bir başarı hikâyesi ve ilham veren bir liderlik mirası bırakıyor.

Süer Sülün'ün emeklilik sürecinin 31.07.2026 itibarıyla tamamlanması planlanırken, Mercedes-Benz Türk yeni İcra Kurulu Başkanı dönemine sağlam bir miras ve güçlü bir organizasyonel altyapı ile hazırlanıyor.

Planlanan liderlik geçiş süreci titizlikle yürütülmekte olup, ilgili görevi devralacak yeni İcra Kurulu Başkanı'na ilişkin bilgilendirme önümüzdeki dönemde ayrıca kamuoyu ile paylaşılacaktır.



Anadolu Isuzu Grand Toro XL ile Uluslararası Başarılarına Yenisini Ekledi

Anadolu Isuzu'nun yeni modeli Grand Toro XL, İspanya'nın ardından Bosna Hersek'te de "Yılın Midibüsü" seçilerek uluslararası başarılarına bir yenisini daha ekledi. Kazanılan bu ödül, modelin konfor, güvenlik ve performans alanındaki güçlü konumunu pekiştirirken, küresel pazarlardaki iddiasını da ortaya koyuyor.

Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu'nun dikkat çeken yeni modeli Grand Toro XL, Bosna Hersek'te düzenlenen "BH Auto 26 Yılın Otomobili" organizasyonu kapsamında "Yılın Midibüsü" ödülüne layık görüldü. Bu ödül, modelin kısa süre içerisinde elde ettiği ikinci uluslararası başarı olarak öne çıkıyor. Modern tasarımı ve ileri teknolojik altyapısıyla dikkat çeken Grand Toro XL, yakın zamanda İspanya'da da "2026 Yılın Midibüsü" ödülünü kazanmıştı.

Henüz yeni bir model olmasına rağmen art arda gelen uluslararası ödüllerle pazara güçlü bir giriş yapan Grand Toro XL, Anadolu

Isuzu'nun küresel pazarlardaki rekabet gücünü pekiştiriyor. Bu başarılar aynı zamanda markanın yenilikçi ürün geliştirme vizyonunun uluslararası düzeyde kabul gördüğünü de gösteriyor.

DÜŞÜK EMİSYONLU ÇEVRE DOSTU MOTORU VE GELİŞMİŞ GÜVENLİK ÖZELLİKLERİYLE FARK YARATILIYOR

Anadolu Isuzu, bir yandan elektrikli araç yatırımlarıyla geleceğe hazırlanırken, diğer yandan içten yanmalı motorlu modelleriyle günümüz ihtiyaçlarına etkili çözümler sunmaya devam ediyor. Bu yaklaşım doğrultusunda, markanın bilinen modeli Grand Toro, farklı kullanım ihtiyaçlarına yanıt verecek şekilde

yeniden ölçeklendirilerek Grand Toro XL versiyonuna dönüştürüldü.

Yeni Grand Toro XL'da yolcu kapasitesi 41'e çıkarılırken bagaj hacmi de önemli ölçüde artırıldı. Kısa ve orta mesafeli servis taşımacılığı, turizm ve havaalanı transferleri için ideal bir çözüm sunan araç; düşük emisyonlu, çevre dostu motoru ve gelişmiş güvenlik donanımlarıyla segmentinde öne çıkıyor.

Grand Toro XL, modern tasarımı, artırılmış kapasitesi ve uluslararası ödüllerle tescillenen başarısıyla Anadolu Isuzu'nun global büyüme stratejisinin önemli bir temsilcisi olarak dikkat çekiyor.



Mercedes-Benz Türk'ün Bayi ve Yetkili Servis Ağı Yeniden Yapılanma Sürecindeki Yeni Yatırımı Gelecek Erzurum

Mercedes-Benz Türk'ün 2004 yılından bu yana bayi ve yetkili servis ağında yer alan Gelecek Otomotiv, Erzurum'da Mercedes-Benz Türk'ün yeni kurumsal kimlik dönüşümünü hayata geçiren yatırımını hizmete açtı.

Mercedes-Benz Türk'ün bayi ve yetkili servisi Gelecek Otomotiv, Erzurum'da hayata geçirdiği yeni tesis yatırımıyla bölgedeki satış ve satış sonrası hizmet altyapısını daha da güçlendirdi. 10.200 metrekare arsa üzerine kurulu 3.000 metrekare kapalı alana sahip yeni tesis, 800 metrekare büyüklüğündeki atölye alanında günlük 30 araca hizmet verme kapasitesine sahip. Mercedes-Benz Türk'ün güncel kurumsal kimlik ve operasyonel standartlarına uygun olarak tasarlanan tesis, bölgedeki ağır ticari araç müşterilerine daha da hızlı ve verimli hizmet sunmayı hedefliyor.

BÖLGESEL TAŞIMACILIKTA STRATEJİK KONUM

Erzurum Kuzey Çevre Yolu üzerinde konumlanan yeni tesis; Erzincan, Kars, Ardahan, Iğdır, Ağrı ve Van illerine uzanan ulaşım aksı üzerinde ve sınır kapısı güzergâhında bulunması sayesinde taşımacılık faaliyetleri açısından stratejik bir konumda yer alıyor.

HİZMET AĞIMIZI HER NOKTADA DAHA DA GÜÇLENDİRİYORUZ

Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, yeni tesisin açılışına ilişkin yaptığı açıklamada şunları söyledi: “Mercedes-Benz Türk olarak müşterilerimize sunduğumuz satış ve satış sonrası hizmetlerin kalitesini daima ileri taşımaya büyük önem veriyoruz. Türkiye'nin dört bir yanında güçlü ve sürdürülebilir bir hizmet ağı ile faaliyetlerimizi sürdürmek markamızın en temel önceliklerinden biri. Bayi ve yetkili servislerimizin yeniden yapılanma sürecimizde gerçekleştirdiği yatırımlar da bu vizyonun önemli bir parçasını oluşturuyor.



Gelecek Otomotiv 2004 yılında Diyarbakır'da başlattığı bayi ve yetkili servis faaliyetlerine 2008 yılında Erzurum'u da ekledi. 18 yıldır bayi ve yetkili servis ağımda yer alan Gelecek Erzurum, bugün hayata geçirdiği yeni tesisteki modern servis altyapısı ve operasyonel kapasitesiyle faaliyetlerini daha da güçlendiriyor. 15'i teknisyenden oluşan yaklaşık 70 kişilik uzman ekibi ile yeni tesisimiz bölgedeki kullanıcılarımıza daha da hızlı daha da verimli hizmet sağlayacak. Ağır ticari araç müşterilerimiz için bakım ve servis süreçlerinin hızlı, güvenilir ve kesintisiz yürütülmesi büyük önem taşıyor. Yeni tesisimiz de Türkiye'nin doğu-batı lojistik koridorlarının keşişiminde konumlanan Erzurum'un bölgesel taşımacılık rolünü destekleyen önemli bir yatırım niteliği taşıyor.” dedi.

BÖLGE TAŞIMACILIK AÇISINDAN POTANSİYELE SAHİP

Gelecek Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Beşir Acar yeni yatırımın bölge için önemine dikkat çekerek şü ifadeleri kullandı: “Gelecek Otomotiv olarak 22 senedir Mercedes-Benz Türk bayi ve yetkili servis ağında müşterilerimize hizmet veriyoruz. Faaliyetlerimizi her geçen yıl istikrarlı biçimde büyüttük ve hizmet kapsamımızı



geniştlettik. Gelecek Otomotiv olarak Erzurum ve Diyarbakır'da yer alan bayi ve yetkili servislerimiz ile yaklaşık 130 kişiye istihdam sağlıyoruz. Bugün, Mercedes-Benz Türk standartlarına uygun altyapısı, geniş servis kapasitesi ve modern teknolojik donanımıyla tasarlanan tesisimizi açmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Yeni tesisimizin müşterilerimize çok daha hızlı ve etkin hizmet sunacağına inanıyoruz. Ağır ticari araç müşterilerimizin ihtiyaçlarını dikkate alarak oluşturduğumuz sürücü dinlenme ve konaklama alanları ise uzun yol taşımacılığı yapan müşterilerimizin servis süreçlerini daha konforlu hale getirecek önemli bir yenilik niteliğinde. Yeni tesisimizin hem müşterilerimize hem de Erzurum ve çevresindeki ticari faaliyetlere önemli katkılar sunacağına inanıyoruz.”



Mercedes-Benz Türk 2025'Te 1,6 Milyar Avroluk İhracat Gerçekleştirdi

Türkiye ağır ticari araç pazarının önemli oyuncularından Mercedes-Benz Türk, 2025 yılında üretim, ihracat ve AR-GE faaliyetleriyle güçlü performansını sürdürdü.

Türkiye'de 58 yılı geride bırakan Mercedes-Benz Türk, üretim, ihracat ve mühendislik faaliyetleriyle ağır ticari araçsektöründeki lider konumunu sürdürmeye devam ediyor. Daimler Buses ağı içindeki en büyük entegre otobüs üretim tesislerinden biri olan Hoşdere Otobüs Fabrikası ve Daimler Truck AG'nin önemli üretim merkezlerinden Aksaray Kamyon Fabrikası ile faaliyet gösteren şirket, Türkiye ekonomisine sağladığı katkısı her geçen yıl artıyor. Mercedes-Benz Türk, Türkiye'den ihraç edilen her 10 kamyonun 7'sine ve her 5 otobüsten 2'sine imza atarken; üretimden ihracata, AR-GE'den satış sonrası hizmetlere uzanan geniş faaliyet alanıyla global Daimler Truck ve Daimler Buses ağında stratejik bir rol üstleniyor. Şirket, AR-GE, bilgi teknolojileri ve satın alma başta olmak üzere 29 farklı iş alanında global ağa hizmet ihracatıgerçekleştiriyor. Bu kapsamda beyaz yaka çalışanlarının yaklaşık yüzde 46'sı global hizmet kapsamlarında görev alıyor. Kuruluşundan bu yana Türkiye'de bugünkü değerle 4,5 milyar Avro yatırım gerçekleştiren Mercedes-Benz Türk, 2025 yılında da yatırımlarını sürdürdü. Şirket, bayi ağı yeniden yapılanması kapsamında Türkiye'nin yedi bölgesinde bayi ve yetkili servisleriyle birlikte 4 milyar TL'yi aşkın yatırım gerçekleştirdi.

STRATEJİK BİR ROL

Süer Sülün, şirketin 2025 yılı performansını değerlendiren sunularısöyledi: “Mercedes-Benz Türk bugün yalnızca güçlü üretim hacmiyle öne çıkan bir sanayi kuruluşu değil; aynı zamanda Daimler Truck ve Daimler Buses için önemli bir mühendislik ve hizmet merkezi konumunda. 2025 yılında otobüs ihracatından yaklaşık 759 milyon Avro, kamyon ihracatından 676 milyon Avro, AR-GE ve diğer alanlardaki hizmet ihracatından ise 113 milyon Avro'nun üzerinde gelir elde ettik. Böylece toplamda 1,6 milyar Avro ihracat geliri ile yılı tamamladık. Global ağıdaki sorumluluk alanlarımızın genişlemesi, Türkiye'nin uluslararası değer zincirindeki rolünüde güçlendirmeye devam ediyor.”

BÜYÜK YATIRIM HAMLESİ

27 bayi ve 45 servis lokasyonu ile Türkiye'nin yedi bölgesinde hizmet veren Mercedes-Benz Türk, bayi ve yetkili servis ağındaki yeniden yapılanma sürecini sürdürüyor. Bu kapsamda 2025 yılında Dilovası, Nakkaş, Şanlıurfa, Kayseri ve Konya'daki tesislerin açılışları gerçekleştirildi. Şirket, müşteri deneyimini güçlendirmeyi hedefleyen bu dönüşüm sürecini 2026 yılında tamamlamayı planlıyor.

ÖNEMLİ KİLOMETRE TAŞLARI

2025 yılında 30. kuruluş yılını kutlayan Hoşdere Otobüs Fabrikası, 4.460 adetlik üretimle tarihinin en yüksek üretim seviyesine ulaştı. Fabrika aynı yıl 3.855 otobüs ihraç ederek, ihracata başladığı günden bu yana 76 bini aşkın otobüsü dünya pazarlarına gönderdi. Üretilen otobüslerin yüzde 86'sı ihraç edilirken, Hoşdere Fabrikası Daimler Buses'in dünyadaki en büyük entegre üretim tesislerinden biri olmayı sürdürüyor. Mercedes-Benz Türk, Daimler Buses ve Otocar arasında imzalanan anlaşma kapsamında Mercedes-Benz Conecto şehir içi otobüsleri 2026 yılından itibaren Sakarya'da üretilecek. Bu iş birliği Türkiye'deki üretim ekosistemine katkı sağlamayhedefliyor. 2025 yılında Aksaray Kamyon Fabrikası 18.943 adet üretim gerçekleştirdi. Aynı yıl 7.107 kamyon ihracatı gerçekleştiren fabrika, ihracata başladığı günden bu yana toplam 130 bin kamyon ihracatına ulaştı.



GÜÇLÜ YAPI

Mercedes-Benz Türk, satış sonrası hizmetler alanında da yatırımlarını sürdürüyor. Şirket bünyesinde bulunan 34.500 metrekarelik yedek parça dağıtım merkezi, Türkiye otomotiv sektörünün en büyük lojistik merkezlerinden biri olarak hizmet veriyor. Şirket ayrıca Omnibus On ve Fleetboard gibi dijital çözümlerle müşterilerinin operasyonel süreçlerini desteklemeye devam ediyor.



Avrupa İtfaiyeleri Allison Şanzımanlara Yöneliyor

İtfaiye hizmetlerinin görev kapsamındaki dönüşüm, acil durum araçlarının teknik gereksinimlerini artırıyor.

Günümüzde itfaiye ve acil durum hizmetleri, müdahalelerin giderek karmaşıklaşması, şehirleşmenin genişlemesi, artan trafik yoğunluğu ve müdahale sürelerini en aza indirmeye yönelik sürekli baskı ile şekillenen bir ortamda faaliyet gösteriyor. Dolayısıyla acil durum araçlarının tasarım ve seçiminde kullanılan teknik kriterler köklü bir biçimde yeniden tanımlanıyor. Bu doğrultuda, kalkışta hızlı ivmelenme, karmaşık kentsel ortamlarda manevra kabiliyeti, yüksek hızlarda araç kontrolü ve zorlu görev döngülerinde güvenilirlik gibi faktörler, itfaiye teşkilatlarının günlük operasyonlarında belirleyici rol oynuyor.

GÖREV PROFİLİ ZORLAŞIYOR

İtfaiye hizmetlerinin faaliyetleri, yalnızca yangınla mücadeleyle sınırlı değil. Müdahalelerin giderek artan bir bölümü; trafik kazaları sonrası kurtarma operasyonları, sel ve olağanüstü hava olayları, arama-kurtarma görevleri, sanayi bölgeleri ve yoğun nüfuslu kentsel alanlarda yürütülen önleyici çalışmaları kapsıyor. Teknik açıdan bakıldığında, bu görevler hızlı ivmelenme, yüksek baskı altında sürüş koşulları ve zorlu hizmet döngülerinde çalışabilecek araçlar gerektiriyor. İtfaiye araçları, sürekli dur-kalk gerektiren operasyonlara, ani yük değişimlerine ve birçok durumda yüksek tork gereksinimiyle birlikte uzun süreli rölantide çalışmaya maruz kalıyor.

KESİNTİSİZ GÜÇ AKTARIMI

Yangın ve acil durum uygulamalarında şanzıman, kritik bir rol üstleniyor. Aracın ivmelenme kabiliyeti, kesintisiz güç aktarımı, araç kontrolü ve aktarma organlarının korunması, doğrudan şanzıman performansına bağlı oluyor. Bu bağlamda, tork konvertörlü tam otomatik şanzımanlar; manuel veya otomatikleştirilmiş manuel şanzımanlara (AMT) kıyasla teknik avantajlar sunuyor. Tam otomatik şanzıman, vites geçişleri sırasında kesintisiz olarak tekerleklerle sürekli güç aktarımı sağlıyor.



Viyana İtfaiye Teşkilatı İtfaiye Şefi Thomas Huber, konuyla ilgili olarak; “Kesintisiz güç aktarımı, özellikle müdahale süresinin kritik olduğu şehir trafiğinde hızlı ivmelenme ve mükemmel çekiş sağlıyor. Tam otomatik şanzıman, sürücülerimizin araç performansına güvenerek kontrolü sağlayabilmeleri sayesinde acil durum ekiplerimizin işini büyük ölçüde kolaylaştırıyor” diye belirtiyor.

MEKANİK KORUMA ÖN PLANDA

İtfaiye araçlarının maruz kaldığı zorlu hizmet döngüleri, aktarma organları üzerinde önemli mekanik yük oluşturuyor. Bu noktada tam otomatik şanzımanlar, tork tepe noktalarına karşı tampon görevi görerek ek bir teknik avantaj sağlıyor. Tork konvertörü, ani yük değişimlerini absorbe ediyor ve akslar, diferansiyeller ile ikincil aktarma organları gibi kritik bileşenler üzerindeki yükleri azaltıyor.



Bu da uzun vadede daha yüksek güvenilirlik ve düşük arıza riski anlamına geliyor. Bu dayanıklılık, özellikle acil durum uygulamalarında büyük değer taşıyor. Avusturya'daki itfaiye filolarıyla yakından çalışan servis yöneticisi Helmut Sonnendorfer; “Allison şanzıman donanımlı ilk itfaiye araçları hizmete girdiğinden bu yana yalnızca küçük sorunlar hatırlıyorum; önemli bir şanzıman arızası ise hiç yaşanmadı. Gerçekten sorunsuz çalışıyorlar” şeklinde açıklıyor. Verdiğimiz unsurlar; güvenilirlikleri, daha çevik müdahale için sağladıkları dinamik ivmelenme ve kurduğumuz yangın pompalarıyla elde edilen hassas uyum” ifadelerini kullandı.



Yüksek Müşteri Memnuniyeti İçin Tam Gaz Yola Devam” Mesajı Verildi

Mercedes-Benz Türk Satış Sonrası Hizmetler Ekibi, Türkiye genelindeki bayi ve yetkili servis yöneticilerinin katılımıyla düzenlenen toplantıda bir araya geldi.

Mercedes-Benz Türk'ün Türkiye genelindeki bayi ve yetkili servis ekibini buluşturan Satış Sonrası Hizmetler Kamyon & Otobüs Bayi ve Yetkili Servis Toplantısı'na, Mercedes-Benz Türk yöneticilerinin yanı sıra Türkiye'nin dört bir yanına yayılan 28 şehirdeki 45 bayi ve yetkili servis lokasyonundayöneticiler de katıldı. Toplantı, Türkiye genelinde yaygın hizmet ağıyla faaliyet gösteren bayi ve yetkili servis teşkilatının stratejik uyumunuda da güçlendirmeyi ve yeni dönem hedefleri doğrultusunda ortak yol haritasını netleştirmeyi amaçladı.

2025'İN PERFORMANSI NASIL?

Toplantıda 2025 yılına ilişkin iş sonuçları, sektördeki gelişmeler ve pazardaki güncel durum kapsamlı şekilde değerlendirildi. 2025 yılı kamyon ve otobüs satış sonrası iş sonuçları, mevcut gidişat ve müşteri beklentileri doğrultusunda önümüzdeki dönemde odaklanılması gereken alanlar detaylı sunumlarla paylaşıldı. Satış Sonrası Hizmetler tarafında yürütülen projeler, hizmet kalitesini artırmaya yönelik çalışmalar ve operasyonelverimlilik odaklı uygulamalar da toplantının ana gündem maddeleri arasında yer aldı.



2025 iş sonuçlarından elde edilen içgörüler doğrultusunda, 2026 yılına ilişkin stratejik öncelikler ve yol haritası da netleştirildi. Değişen pazar dinamikleri ve müşteri beklentileri ışığında belirlenen aksiyon planları paylaşılırken müşteri memnuniyetini odağa alan çalışmaların da çerçevesi çizildi.

BAYİ TEŞKİLATININ GÜCÜ ÖN PLANDA

Toplantının açılış konuşmasını gerçekleştiren Mercedes-Benz Türk Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Tolga Bilgisu, son yıllarda elde edilen başarıların arkasında bayi ve yetkili servis teşkilatının önemli rolü bulunduğunu vurguladı. Satış sonrası hizmetlerin, müşterilerle kurulan uzun vadeli ilişkisinin en kritik yapı taşlarından birini oluşturduğunu söyleyen Tolga Bilgisu, “Bayi ve yetkili servis teşkilatımızla birlikte; hız, kalite ve erişilebilirlik alanlarında sürekli gelişimi

odamıza alarak müşterilerimizin operasyonel sürekliliğine katkı sağlamaya devam ediyoruz. 2026 yılında da müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutmak için tam gaz çalışmayı sürdüreceğiz.” dedi.

ÖDÜL TÖRENİYLE TAMAMLANDI

Toplantı kapsamında, yıl boyunca üstün performans gösteren bayi ve yetkili servisler farklı kategorilerde ödüllendirildi. Çeşitli kriterler doğrultusunda yapılan değerlendirmeler neticesinde başarılı bayi ve yetkili servisler sahnede ödülleri aldı. Program, soru-cevap bölümü ve ödül töreninin ardından sona erdi. Mercedes-Benz Türk, güçlü bayi ve yetkili servis ağıyla müşterilerine kesintisiz ve yüksek kaliteli satış sonrası hizmet sunmaya devam ederken, müşteri memnuniyetini en üst seviyeye taşıma hedefi doğrultusunda çalışmalarını sürdürüyor.



Mertrucks, Scania Yetkili Satıcı Hizmetine Teslimatla Başladı

Geçtiğimiz yıl Scania Yetkili Servisi olarak hizmet vermeye başlayan Mertrucks, 2026 yılında yetkili satıcı unvanını da bünyesine ekleyerek ilk teslimatını Tatarlar Petrol'e, S560 Dynamic Superçekici ile gerçekleştirdi.

Mertrucks Scania Yetkili Satıcı ve Serviseslerinde düzenlenen teslimat törenine Mertrucks Genel Müdürü Erdem Aksaç ile Tatarlar Petrol Ltd. Şti. Yönetim Kurulu Başkanı Yüksel Tatar katıldı.

“YENİ BİR DÖNEME BAŞLIYORUZ”

Teslimat töreninde konuşan Mertrucks Genel Müdürü Erdem Aksaç, yetkili satıcı unvanı ile Scania'nın hizmet kalitesini bir üst seviyeye taşımayı hedeflediklerini belirterek şunları söyledi: “İlk teslimatımızı Tatarlar Petrol'e gerçekleştirmek bizim için ayrı bir mutluluk. Amacımız yalnızca araç teslim etmek değil, müşterilerimizin operasyonel verimliliğine sürdürülebilir katkı sağlamak.” Tatarlar Petrol Yönetim Kurulu Başkanı Yüksel Tatar ise Mertrucks'ın Kocaeli'ndeki güçlü yapılanması ve sunduğu profesyonel servis desteğinin tercih sürecinde belirleyici olduğunu vurguladı.



Leopar Multimodal'dan KRONE Yarı Römork Yatırımı

Leopar Multimodal, 2026 yılı yatırım planı kapsamında filosunu güçlendirmeye devam ediyor.

Sirket, KRONE Türkiye ile yürüttüğü iş birliği çerçevesinde 2026 yılının ilk çeyreği için planlanan 30 adetlik treyleri, kademeli olarak teslim almaya başladı. Gerçekleşen teslimat töreni, iki şirket arasındaki stratejik iş birliğinin ve uzun vadeli büyüme vizyonunun somut bir göstergesi olarak dikkat çekti.

HEDEF SÜRDÜRÜLEBİLİR YAPI

Leopar Multimodal, büyüme stratejisini planlı yatırım, güçlü ekipman altyapısı ve sahada kesintisiz operasyon yönetimi üzerine inşa ediyor. Yeni yarı römork yatırımları, yük planlama süreçlerinin daha etkin yönetilmesini, operasyonel esnekliğin artırılmasını ve hizmet kalitesinin sürdürülebilir bir yapıya

kavuşmasını destekliyor. Leopar Multimodal Yönetim Kurulu Başkanı Serdar Öztürk, konuya ilişkin yaptığı açıklamada, bu yatırımın şirketin uzun vadeli operasyon vizyonunun bir parçası olduğunu belirterek şu ifadeleri kullandı: “Filo yatırımlarımız operasyonel kapasitemizi artırırken aynı zamanda sahadaki planlama kabiliyetimizi ve teslimat performansımızı güçlendiriyor. 2026 yılı yatırım planımız, sürdürülebilir büyüme yaklaşımımızın ve müşterilerimize kesintisiz hizmet sunma hedefimizin bir yansımasıdır.”

KRONE Türkiye Satış Müdürü Ömürden Özacar, törende yaptığı değerlendirmede Leopar Multimodal ile kurulan iş birliğinin uzun vadeli bir perspektife dayandığını belirterek, KRONE markası olarak orta vadeli hedeflerinin Leopar Multimodal filosundaki KRONE yarı römork adedini 3 haneli rakamlara çıkarmak olduğunu, planlı filo yatırımlarının sektörde operasyonel kaliteyi yükselttiğini ifade etti. Yarı römork konfigürasyonlarının Leopar Multimodal'ın operasyonelihtiyaçları doğrultusunda planlandığını, doğru ürün ve zamanında teslimat yaklaşımıyla sürecin yönetildiğini vurguladı.



Mercedes-Benz Türk'ten Akcan Holding'e eActros Teslimatı

Mercedes-Benz Türk, 80 yılı aşkın süredir lojistik ve otomotiv gibi sektörlerde faaliyet gösteren Akcan Holding'e Mercedes-Benz eActros 600 çekici ve eActros 300 kamyon teslim etti.

Batarya elektrikli bu araçlar, Akcan Holding'in lojistik operasyonlarında emisyonuz taşımacılığı destekleyecek.

EACTROS 600: UZUN YOL İÇİN GELİŞMİŞ TEKNOLOJİ

Teslim edilen Mercedes-Benz eActros 600; 600 kWh batarya kapasitesi, gelişmiş sürüş destek sistemleri ve sürücü konforuna öncelik veren donanımlarıyla uzun yol taşımacılığı için tasarlanmış yeni nesil bir çekici. Araç, Gaziantep, Adana, Denizli, İstanbul ve Ankara arasında gerçekleştirilecek lojistik operasyonlarda görev alacak.

EACTROS 300: KISA MESAFE İÇİN VERİMLİ ÇÖZÜM

Filoya katılan Mercedes-Benz eActros 300 ise 300 kWh batarya kapasitesi ve yüklü halde yaklaşık 300 km menzil sunuyor. Araç, Gaziantep ve çevre şehirler arasında madeni yağ taşımacılığında kullanılacak.

TESLİMATTAN MESAJLAR

Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, teslimatla iş birliğinin güçlendiğini vurgularken, Kamyon Ürün ve Pazar Yönetimi Grup Müdürü Serra Yeşilyurt, eActros 600 ile emisyonuz lojistikte öncü olmayı hedeflediklerini belirtti.



Akcan Holding Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Özcan Akcan ise, yeni araçlarla operasyonel verimliliği ve çevresel sürdürülebilirliği artırmayı hedeflediklerini ifade etti.



Erka Erciyes Grubu, Filosunun Tamamını Man Araçlarıyla Yeniledi

Türkiye'nin köklü şirketlerinden Erka Erciyes Grubu, inşaat sektöründeki operasyonel gücünü artırmak amacıyla araç filosunun tamamını MAN araçlarıyla yeniledi.

Kayseri'de 1979 yılında temelleri atılan ve 1986 yılından bu yana faaliyetlerini Mersin'de sürdüren Erka Erciyes Grubu, inşaat sektöründeki büyümesini stratejik yatırımlarla desteklemeyi sürdürüyor. Faaliyetlerini Erdemli Beton markasıyla yürüten grup, filosunu zorlu saha ve yol koşullarına uygun, dayanıklılık, yüksek performans, verimlilik ve yakıt ekonomisiyle öne çıkan MAN araçlarıyla tamamen yeniledi. Yeni araç yatırımını kapsamında Erdemli Beton, filosuna kattığı 16 adet MAN TGS 41.440 mikser kamyon ve 4 adet MAN TGX 18.520 çekiciyi düzenlenen törenle teslim aldı.

TESLİMAT TÖRENİNE YOĞUN KATILIM

Mersin'de gerçekleştirilen teslimat törenine; Erdemli Beton Yönetim Kurulu Başkanı Fevzi Erciyes, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mustafa Erciyes, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Bölge Koordinatörü Ali Tuğrul Aykın ile MAN'ın Mersin Yetkili Servisi ve Bölge Bayii Mancı Kemal Akdemir Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları Ufuk Akdemir ve Mehmet Akdemir ile Satış Müdürü İbrahim Gündüz katıldı.

“MAN İLE OPERASYONEL GÜCÜMÜZE GÜÇ KATTIK”

Törende konuşan Erdemli Beton Yönetim Kurulu Başkanı Fevzi Erciyes, şirketin büyümesini güçlü yatırımlarla sürdürdüğünü belirterek şu ifadeleri kullandı: “Kayseri'de başlayan yolculuğumuzu bugün Mersin'in sektörümüzde önde gelen firmalarından biri olarak sürdürüyoruz. Teknolojik dönüşüme, verimliliğe ve sürdürülebilir büyümeye önem veriyoruz. Bu doğrultuda tercihimizi MAN'dan yana kullandık. MAN araçlarıyla tamamen yenilediğimiz filomuz sayesinde operasyonel gücümüzü daha da artırdık.”

“MÜŞTERİLERİMİZE DEĞER KATMAYA DEVAM EDECEĞİZ”

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Bölge Koordinatörü Ali Tuğrul Aykın ise yaptığı açıklamada şunları söyledi: “MAN olarak, üstün nitelikli araçlarımız ve satış sonrası hizmet kalitemizle sektörde fark yaratmaya devam ediyoruz. Bugün, Erdemli Beton gibi köklü ve güçlü bir firmanın tüm operasyonlarını MAN araçlarına emanet etmesi, markamıza ve sunduğumuz çözümlere duyulan güvenin açık bir göstergesidir. Bundan sonra da güçlü ürün gamımız ve yaygın servis ağımla müşterilerimizin yanında olmaya ve onların operasyonel başarısına katkı sağlamaya devam edeceğiz.”

“GÜÇLÜ İŞ ORTAKLIĞINDAN MEMNUNİYET DUYUYORUZ”

Mancı Kemal Otomotiv Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ufuk Akdemir ise değerlendirmesinde şu ifadelere yer verdi: “Erdemli Beton gibi köklü ve güçlü bir firmanın çözüm ortağı olmaktan büyük memnuniyet duyuyoruz. Teslim ettiğimiz yeni MAN araçlarının şirketin operasyonel verimliliğine önemli katkılar sağlayacağına inanıyor, kendilerine hayırlı ve bol kazançlı olmasını diliyoruz.” Erka Erciyes Grubu'nun gerçekleştirdiği bu filo yatırımı, şirketin operasyonel verimliliğini artırırken, sektördeki rekabet gücünü de daha ileri bir seviyeye taşıyor.



Mars Logistic Yatırımlarına Tam Gaz Devam Ediyor

Güvenilir lider Tırsan, Türkiye ve Avrupa'nın önde gelen entegre lojistik şirketlerinden Mars Logistics'in 800 adetlik özel siparişinin ilk 100 adedini teslim etti.

5 Mart Perşembe günü Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu'nun ev sahipliğinde gerçekleştirilen törene Mars Logistics'ten Yönetim Kurulu Üyesi Gökşin Günhan, Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Başkanı Ertuğrul Erkoç ile her iki şirketin üst düzey yetkilileri katılım gösterdi.

Türkiye ve Avrupa'nın önde gelen entegre lojistik şirketlerinden biri olan Mars Logistics, karayolu, havayolu, denizyolu ve demiryolu taşımacılığının yanı sıra intermodal taşımacılık, proje taşımacılığı ve depo yönetimi alanlarında geniş bir hizmet ağı sunuyor. Türkiye genelinde 50'den fazla şube ve deposu; yurt dışında ise İspanya, Fransa, İtalya ve Lüksemburg'daki şubeleriyle faaliyetlerini sürdüren Mars Logistics, 3.000' i aşkın çalışanıyla son iki yıldır üst üste Yük Taşımacılığı ve Lojistik Hizmetleri kategorisinde Hizmet İhracatı Şampiyonu oldu.

ÇEVİKLİK ARTACAK

Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu törenin açılış konuşmasında şu ifadeleri kullandı: “Türkiye’de sürdürülebilir lojistiğin öncü şirketlerinden Mars Logistics ile yine büyük bir teslimat için bir arada olmaktan mutluluk duyuyorum. Giderek büyüyen başarılı operasyonları ile son 2 yıldır lojistik hizmetinde ihracat şampiyonu oldular. Bu başarının arkasındaki en önemli etkenlerin doğru stratejiler, doğru insan kaynağı yönetimi ve doğru yatırımlar olduğuna inanıyorum. Uluslararası nakliye sektörü her zaman daha rekabetçi olma, problemlerle başa çıkma, yeni çözümler, rotalar ve alternatif uygulamalar bulma konusunda başarılı olmuştur. Ro-Ro ve demiryolu taşımacılığı için yapılan bu büyük yatırım da sektörümüzün çevikliğini artıracaktır.” Nuhoglu, 800 araçlık teslimat için Tırsan'ın ödüllü Ar-Ge Merkezi'nde gerçekleştirilen mühendislik çalışmalarını ise şu ifadelerle açıkladı: “Mars Logistics'in Ro-Ro ve demiryolu yüklemelerinde kullanacağı araçlarımız için özel talepleri oldu. Taşınacak yükün niteliği ile yükleme ve boşaltma operasyonlarını birlikte ele aldığımızda; daha hafif, ancak özellikle forklift yüklemelerinde daha yüksek taban dayanımına sahip, özel araçlara ihtiyaç olduğunu gördük. Tırsan'ın Ar-Ge ve test yetkinliğini en net şekilde ortaya koyan projelerden birini hayata geçirdik.



Halihazırda nakliyecinin her ihtiyacını karşılamak üzere geliştirilen araçlarımız Mars Logistics'in operasyonel ihtiyaçlarına göre Tırsan mühendislerinin kritik dokunuşları ile son halini aldı. Tırsan'ın her projesinde olduğu gibi bu projede de prototipleme, test ve onay süreçleri titiz bir şekilde yürütüldü. Projeyi hızla devreye alan Mars Logistics ekibine ve Tırsan Ar-Ge ekibine teşekkür ediyorum. Bu çalışma, Tırsan ile nakliyeciler arasındaki güçlü paydaşlığın en somut örneklerinden biridir. Ar-Ge ve test sürecinin uçtan uca iş birliği içinde başarıyla yürütülmesidir. Tırsan, her zaman olduğu gibi sektörle birlikte sektör için geliştirmeye devam edecektir. Hayırlı olsun.”

Nuhoglu'nun ardından Mars Logistics adına açıklamalarda bulunan Gökşin Günhan, “Lojistik sektöründe sürdürülebilir büyümeye, güçlü iş ortaklıkları ve doğru ekipman yatırımlarıyla mümkün. Operasyonlarımızın omurgasını oluşturan Ro-Ro ve demiryolu taşımacılığımızda verimliliği, güvenliği ve çevikliği artıracak bu 800 adetlik yatırım, uzun vadeli stratejimizin önemli bir parçası. Tırsan ile gerçekleştirdiğimiz bu projede, sahadaki operasyonel ihtiyaçlarımızı kendileriyle paylaştık.



Özellikle intermodal taşımacılığımızda dayanıklılık, hafiflik ve yük güvenliği kriterlerini aynı anda karşılayan çözüm, Tırsan tarafından geliştirildi. Bu yatırımın hem operasyonel kapasitemize hem de müşterilerimize sunduğumuz hizmet kalitesine önemli katkı sağlayacağına inanıyoruz. Süreç boyunca özveriyle çalışan Tırsan Ar-Ge ve üretim ekiplerine teşekkür ediyor, iş birliğimizin artarak devam etmesini diliyorum.” dedi.



Kochex Asya Ve Avrupa Yatırımlarında Büyüyor

Güvenilir lider Tırsan, lojistik faaliyetlerini Koch Express Logistics (Kochex) markası altında birleştiren Koçtur'a 12 adet Tren Yüklemeli Tenteli Perdeli Multi-Ride teslim etti. Bu teslimat ile birlikte Kochex'in filosundaki Tırsan sayısı 106'ya ulaştı.

Koçtur 40 yılı aşkın süredir verdiği lojistik hizmetlerini, global pazarda büyüme stratejileri doğrultusunda şubat ayında KOCHEX adı altında topladı. Gerçekleştirilen teslimat töreni ile de Kochex logosu ilk treylerler Kochex filosuna katılmış oldu. Şirket, tüm Avrupa'dan CIS ülkelerine uzanan operasyon ağıyla; gıda, otomotiv, yedek parça, mobilya ve benzeri birçok sektöre ait sanayi ürünlerinin güvenli ve kesintisiz taşınmasını sağlayarak bölgedeki lojistik gücünü her geçen gün artırmaktadır. Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, gerçekleştirdiği açılış konuşmasında şu ifadelerle yer verdi: “Uzun yıllardır bildiğimiz adıyla Koçtur, yeni global markakimliği ile Kochex, köklü iş ortaklığımızı devam ettirdiğimiz sektörümüzün güçlü nakliyecilerindendir. Büyüyen hedeflerine, yeni stratejiler ve organizasyonel yapıları ile hedeflerine daha hızlı ulaşacaklarına inanıyorum. Tırsan da Avrupa'nın en yüksek test kapasitesi ve çeşitliliğine sahip Ar-Ge merkezlerinde geliştirdiği araçlarla her zaman olduğu gibi bu dönemde de Kochex'in yanında olacak, onların rekabetçiliğini artıracaktır. Hem yeni yatırımlarının hem de yeni organizasyonel yapılarının hayırlı olmasını temenni ediyorum.” Teslimat töreninde yaptığı konuşmasına yeni organizasyonel yapılarının detaylarını aktararak başlayan Koch Lojistik A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ayşe Kalafatoğlu şu ifadeleri kullandı: “Koçtur markası altında sürdürdüğümüz operasyonlarımız, bugün yalnızca hizmet çeşitliliğiyle değil; Asya ve Avrupa'daki yeni şirket yapılanmalarıyla da daha geniş ve güçlü bir yapıya ulaşmıştır.

Ulaştığımız bu ölçek doğrultusunda, global hedeflerimizle tam uyumlu bir yapı oluşturmak amacıyla markamızda stratejik bir dönüşüm sürecini hayata geçiriyoruz. Bu doğrultuda, Koçtur çatısı altında yürüttüğümüz tüm lojistik faaliyetlerimizi KOCHEX markası altında birleştiriyoruz. Bu adım; yalnızca bir isim ya da görsel kimlik değişikliği değil, global ölçekte yeniden yapılandırılan organizasyonumuzun ve büyüme vizyonumuzun doğal bir sonucudur. Grup şirketlerimiz, sahiplik yapımız, organizasyonel gücümüz ve hizmet anlayışımız; Koçtur'da olduğu gibi aynı kararlılık, şeffaflık ve sorumluluk bilinciyle faaliyet göstermeye devam etmektedir. Geçmişten gelen tecrübemizi, kurumsal kültürümüzü ve hizmet anlayışımızı koruyarak; yenilenen markamızla Asya'dan Avrupa'ya uzanan daha entegre, daha hızlı ve daha güçlü bir lojistik yapı inşa ediyoruz. KOCHEX markasıyla, uluslararası pazarlarda daha büyük hedeflere emin adımlarla ilerliyoruz.”

REKABETÇİ HİZMET

“Tırsan araçlarına yaptığımız yatırımlar ile uzun yıllardır hem verimli hem rekabetçi hizmet sunmaya devam ediyoruz. 2025 yılı içerisinde Tırsan'ın Tren Yüklemeli Tenteli Perdeli araçlarından teslim almış, Tırsan ile karayolunda elde ettiğimiz verimi ve rekabetçiliği intermodal taşımacılığa da transferlamıştık. Intermodal taşımacılık için yeni yatırımımızda da Tırsan araçlarıyla devam etme konusunda hiç tereddüt etmedik. Ar-Ge ve test süreçlerindeki mühendisliği yakından gördüğümüz, sahada da performansını tecrübe ettiğimiz araçlara güvenle yatırım yaptık.”



EN SAĞLAM, EN ÇEVİK, EN GÜVENLİ

Tırsan Yeni Nesil Tenteli Perdeli, lider mühendis ekipleri tarafından ile Avrupa'nın en yüksek test kapasitesi ve çeşitliliğine sahip ödüllü Ar-Ge Merkezlerinde ve Avrupa'nın ilk ve tek treyler test pistinde toplam 1.5 milyon kilometre test sürüşü ile en sağlam, en güvenli, en çevik olduğunu ispatlayarak treyler mühendisliğinin yeni standardı olarak onaylandı. Tırsan mühendisliğiyle geliştirilen sektörün sağlamlık, çeviklik ve güvenlik öncüsü şasi yapısı en zorlu yol ve yük koşullarında üstün denge ve güven sağlar. Üst yapısı yeniden tasarlanan Yeni Nesil Tırsan Tenteli Perdeli sağlamlığı ve kullanım kolaylığını en üst seviyeye taşır. Tırsan Yeni Nesil Tenteli Perdeli, her darbeye dirençli ön paneli, yenilenmiş sağlam arka yapısı, hafifletilmiş çatı şapkası, kapıya entegre menteşe tasarımı yeni nesil kapısıyla en ince ayrıntısına kadar test edilmiştir. Hızlı ve kolay açılır, ergonomik ve konforlu operasyon sunar. Yük güvenliğinden taviz vermeyen Yeni Nesil Tenteli Perdeli K-Fix sistemi 17.000 farklı kombinasyonda her biri 2.5 ton dayanımda, tüm kanca/spanzet tipine tam uyum sağlayarak her yükte, güvenli ve sabit taşıma sağlar. Karayolu, demiryolu ve deniz taşımacılığına kesintisiz operasyon sağlayan dayanıklı yeni nesil tasarım, intermodal operasyonlarda güvenlik, dayanıklılık ve verimliliği bir araya getiriyor. En sağlam, en çevik en güvenli Yeni Nesil Tenteli Perdeli, treyler mühendisliğinin yeni standardı ile her taşıma modunda her yükte rekabetinizi artırır.



Semih Lojistik Yatırımlarında Vites Yükseltti

Güvenilir lider Tırsan, Düzce bölgesinin köklü lojistik şirketlerinden Semih Lojistik'e 20 adet Tenteli Perdeli Multi-Ride teslim etti.

Semih Lojistik yeni araçlarını Tırsan Adapazarı Mega Üretim Kampüsü'nde gerçekleştirilen tören ile teslim aldı. Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu'nun ev sahipliğinde gerçekleştirilen törene; Semih Lojistik ortakları Güngör Bulut, Necmettin Bulut, Hasan Bulut ve Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Üyesi Recep Demirci katılım gösterdi. Semih Lojistik; Almanya, Hollanda, Fransa ve Belçika başta olmak üzere 64 Avrupa ülkesine ithalat ve ihracat taşımacılığı yapıyor. Komple, parsiyel, transitin yanı sıra exprestaşımalar da yapan Semih Lojistik genellikle otomotiv yedek parça, tekstil ve kimyasal sektörlerine hizmet veriyor. Törenin açılış konuşmasını gerçekleştiren Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, şu ifadeleri kullandı: “Semih Lojistik, uzun yıllardır iş birliğimizin devam ettiği, sektörümüzün köklü ve deneyimli nakliyecilerinden biridir. Operasyona gösterdikleri titizlik, yatırımlarını planlarken uzman ekiplerimize kesin doğru ve hassas bir şekilde ihtiyaç ve taleplerini iletmelerinden net anlaşılmaktadır. Her türlü yol, iklim ve operasyon koşulları için ödüllü Ar-Ge Merkezlerimizde geliştirilen hem kapalı test alanlarımızda hem de Avrupa'nın ilk ve tek treyler test pistinde 1.5 milyon kilometre test edilip onaylanan araçlarımız ile Semih Lojistik'in yanında olmaya devam edeceğiz. Hayırlı olsun.”

YÜKSEK YÜK GÜVENLİĞİ

Teslimat töreninde Semih Lojistik adına açıklamalarda bulunan Güngör Bulut “Semih Lojistik kökleri 1976 yılına dayanan bir şirket. Uzun yıllardır yüksek kaliteli hizmetten taviz vermeden hizmet yelpazemizi ve çalıştığımız rotaları genişletiyoruz. Bugün geldiğimiz noktada Avusturya, Almanya, İsviçre, Fransa, Belçika, Hollanda, Çekya ve Polonya taşımacılarımız devam ediyor. Tırsan tenteli perdeli araçlarını çok uzun yıllardır kullanıyoruz. Bugün de tereddüt etmeden, operasyondaki ihtiyaçlarımızı tam anlamıyla karşılayacağımızı bilerek bu yatırımı gerçekleştirdik. Tırsan'ın yaptığı Ar-Ge çalışmalarını, testlerini birinci elden gördük aynı zamanda yıllardır sonuçlarını deneyimliyoruz. Bugün teslim aldığımız araçların uzun ömrü kadar operasyonumuza özel donanımları da işimizi kolaylaştıracak. Ağırlıklı olarak tekstil, otomotiv yedek parçası ve kimyasal ürünler taşıyoruz. Tırsan, K-Fix sistemi ile sunduğu en yüksek yük güvenliğini arka açılır baba sayesinde en hızlı yükleme boşaltma ile birleştiriyor. Biz de en hızlı ve güvenli hizmet için yatırıma Tırsan ile devam ediyoruz. Hayırlı olsun” dedi.

Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Üyesi Recep Demirci ise teslimatı gerçekleştirilen Tenteli Perdeli Multi-Ride araçları hakkında detaylı bilgileri şu şekilde aktardı: “Multi-Ride araçlarımız özel süspansiyon sistemleri



sayesinde hem 950 mm hem de 1.100 mm 5. Teker yüksekliğine sahip çekicilerle kusursuz uyum sağlıyor ve filo yönetiminde verimlilik getiriyor. Semih Lojistik'in operasyonel ihtiyaçlarını masaya yatırdığımızda ise standart olarak sunduğumuz, Tırsan patentli K-Fix yük bağlama sistemine ek olarak 4 alüminyum + 1 çelik olmak üzere toplam 5 yan yapı ve yük tutucu opsiyonu ile yük güvenliğini daha da ileriye Tırsan mühendisliği ile taşıdık.”

Demirci, teslim edilen araçların yükleme ve boşaltma operasyonlarındaki hızını ise şu sözlerle ifade etti: “Kayar çatı ve perdemiz ile hızlı, ergonomik ve konforlu operasyon sunuyoruz. Semih Lojistik'in arkadan yaptığı yüklemeleri de daha hızlı ve konforlu hale getirmek için araçları 600 mm açılır arka baba opsiyonu ile donattık. Tüm yükleme ve boşaltma operasyonlarında sahadaki tüm ihtiyaçları karşılayacak araçları teslim etmekten mutluluk duyuyoruz.”



Yeni Nissan Townstar Evalia Ev, Geniş Aileler için Elektrikli Teklifi



NEWSCOPE İLE TANIŞIN, MARKANIZI GELECEĞE TAŞIYIN!

197 ülkeyi kapsayan, 40 sosyal medya platformunu ve 152 milyon haber sitesini anlık olarak takip eden Newscope, markanızın geleceğine yön veriyor.



GÜÇLÜ, GÜVENİLİR ÖLÇÜMLER EDİNİN

YAPAY ZEKÂ DESTEKLİ ÖNERİLERE ERİŞİN

EN GENİŞ TAKİP HAVUZUNA SAHİP OLUN



444 9 522

info@aptech.com.tr

AjansPressMT
AjansPress.Turkey

Test



Nissan Townstar EV: Sessiz Güç Sağlıyor

Elektrikli ticari araçlar pazarı her geçen gün büyüyor. Nissan ise bu alandaki tecrübesini yeni nesil modeli Townstar EV ile ticari taşımacılığa uyarlıyor.

Nissan'ın daha önce e-NV200 ile başlattığı elektrikli van yolculuğu, Townstar EV ile çok daha rafine ve şehir içi taşımacılığa uygun hale gelmiş. Kompakt boyutları, sıfır emisyon yapısı ve teknolojik donanımıyla bu araç, küçük işletmelerden büyük filolara kadar birçok farklı ihtiyaca çözüm sunuyor.

TASARIM NASIL?

Tasarım açısından bakıldığında Townstar EV, ilk bakışta içten yanmalı kardeşleriyle aynı görünüme sahip gibi dursa da detaylar onu farklılaştırıyor. Özellikle ön yüzündeki kapalı panjur, mavi vurgular ve "Zero Emission" logoları aracın elektrikli olduğunu belli ediyor. LED gündüz farları ve aerodinamik hatları hem estetik hem verimlilik açısından olumlu katkı sağlıyor. Kompakt yapısıyla şehir içi kullanımda rahat manevra yeteneği sunan Townstar EV, aynı zamanda profesyonel görünümünü de koruyor.

KABİNDE NELER VAR?

Kabine geçtiğimizde ise karşımıza son derece konforlu ve modern bir iç mekân çıkıyor. Dijital gösterge ekranı, batarya durumu, enerji tüketimi, menzil ve rejenerasyon seviyelerini detaylı olarak gösteriyor.

Orta konsolda yer alan 8 ila 10 inç arası dokunmatik multimedya ekranı, Apple CarPlay ve Android Auto gibi bağlantı özellikleriyle donatılmış. Kabin yalıtımı oldukça başarılı; elektrikli motorun sessiz yapısıyla birleşince özellikle şehir içi kullanımda neredeyse mutlak bir sessizlik sunuluyor. Saklama alanları geniş, koltuklar konforlu ve sürüş pozisyonu rahat.

PERFORMANSI NASIL?

Townstar EV'nin kalbinde 122 beygir güç ve 245 Nm tork üreten elektrikli motor yer alıyor. Bu motor, 45 kWh kapasiteli lityum iyon batarya paketiyle besleniyor. İlk kalkışta elektrikli araçlara özgü tork tepkisi sayesinde araç oldukça çevik bir yapıya sahip. Maksimum hızı 130 km/s ile sınırlandırılmış, bu da hem menzili korumaya hem de şehir içi güvenli sürüşe katkı sağlıyor. Rejeneratif fren sistemi sayesinde yavaşlamalarda enerji geri kazanımı sağlanıyor ve bu da menzile olumlu katkıda bulunuyor. Aracın bataryası 45 kWh kapasiteye sahip. WLTP standartlarına göre karma kullanımda yaklaşık 285 km menzil sunuyor. Şehir içi kullanımlarda bu değer 350-380 km'ye kadar çıkabiliyor. AC (duvar tipi) şarj cihazı ile 11 ila 22 kW arasında 2-5 saat içinde tam şarj sağlanabiliyor. DC hızlı şarj (80 kW) desteğiyle bataryayı %20'den %80'e yaklaşık 35 dakikada doldurmak mümkün.



Batarya zemine entegre edildiği için yüklem alanı etkilenmiyor, ayrıca ısıtılabilir batarya sistemi sayesinde soğuk havalarda performans kaybı minimize edilmiş.

KİMLER ALMALI?

Peki kimler için ideal? Townstar EV özellikle şehir içi kısa mesafe teslimatlar yapan kurye firmaları, teknik servis ekipleri, temizlik ve bakım hizmeti sunan şirketler için oldukça uygun. Sessiz çalışması, sabah erken saatlerde veya gece teslimatlarında da büyük avantaj. Ayrıca devletin elektrikli araçlara sunduğu teşviklerle birlikte KOBİ'ler için ekonomik açıdan da cazip hale geliyor.





Mercedes Vito Select 124 CDI: Profesyoneller için Güçlü ve Konforlu Taşıyıcı

Mercedes'in ticari araç segmentindeki iddialı modeli Vito Select 124 CDI, özellikle şehir içi ve uzun mesafe taşımacılık için tasarlanmış bir araç.

Kısa süreli test sürüşümüzde, aracın konfor odaklı sürüşü, güçlü motoru ve işlevsel iç mekân düzeni dikkat çekti.

DIŞ TASARIM: SEDAN KONFORUNU ANDIRAN TİCARİ ŞIKLIK

Vito Select 124 CDI, ticari bir araç olmasına rağmen zarif ve modern bir tasarıma sahip. Ön tarafta krom detaylı ızgara ve markanın karakteristik LED farları aracın prestijini artırıyor. Yan profilde güçlü omuz çizgileri ve uzun dingil mesafesi, hem dayanıklılığı hem de ferah iç mekânı hissettiriyor. Arkada geniş bagaj kapağı ve pratik yükleme alanı, ticari kullanım için önemli bir avantaj sunuyor.

İÇ MEKÂN: KONFOR VE FONKSİYONEL TASARIM

İç mekânda Vito, sürücü odaklı kokpit ve ergonomik koltuklarıyla uzun yolculuklarda konfor sunuyor. 2 kişilik ön sıra ve opsiyonel 3 kişilik orta sıra, ekip taşımacılığı için yeterli alan sağlıyor. Orta konsolda yer alan multimedya ekran, Apple CarPlay ve Android Auto destekli, sürücünün tüm ihtiyaçlarını kolayca yönetmesine imkân tanıyor.

Depolama alanları ve kapı cepleri geniş, kabin düzeni pratik. Ayrıca yük bölmesine geçiş kolaylığı sağlayan arka kapılar, ticari kullanımda operasyonel verimliliği artırıyor.

SÜRÜŞ DENEYİMİ: GÜÇ VE DENGELİ PLANDA

124 CDI dizel motor, 136 HP güç üretiyor ve 7G-TRONIC şanzıman ile kombine ediliyor. Araç, 0-100 km/s hızlanmasını yaklaşık 12 saniyede tamamlıyor ve şehir içi performans açısından tatmin edici bir sürüş sağlıyor. Süspansiyon sistemi, ağır yük altında dahi dengeli ve konforlu bir sürüş sunuyor. Direksiyon tepkileri net ve hassas, özellikle uzun yolculuklarda sürücüyü yormuyor. Eco modu yakıt verimliliğini artırırken, Normal ve Power modları farklı sürüş ihtiyaçlarına cevap veriyor.

TEKNOLOJİ VE GÜVENLİK ÖZELLİKLERİ

Vito Select 124 CDI, adaptif hız sabitleyici, şerit takip ve çarpışma önleyici sistemler gibi kapsamlı güvenlik donanımlarına sahip. Şehir içi ve şehir dışı taşımacılıkta sürücüyü koruyan bu sistemler, özellikle yoğun trafik ve uzun yol koşullarında büyük avantaj sağlıyor. Multimedya ve bilgi-eğlence sistemi, modern bir kullanım deneyimi sunuyor.



SON SÖZ: İŞ VE KONFORU BİR ARADA SUNAN TİCARİ ÇÖZÜM

Kısa test sürüşümüzün ardından Mercedes Vito Select 124 CDI, ticari araç segmentinde öne çıkan bir seçenek olarak dikkat çekiyor. Güçlü motoru, dengeli süspansiyon sistemi ve ergonomik iç mekânı sayesinde hem sürücüyü hem de yolcuları memnun ediyor. İşlevselliği ve konforu bir arada sunması, Vito'yu profesyoneller için ideal bir araç hâline getiriyor.



BAYRAM BAĞIŞLARINIZLA DARÜŞŞAFAKALI ÇOCUKLAR EĞİTİMLE ÜLKEMİZİN GURURU OLUR



**Bu bayram da az çok demeden
Darüşşafaka'ya bağışta bulunun,
eğitimle çocuklarımızın
parlak bir geleceği olsun.**

Darüşşafaka
1863
CEMİYET

#EgitimleOlur

darussafaka.org
0212 276 6714

YOLUN PROFESYONELLERİNE, **PROFESYONEL ÇÖZÜMLER**



PROMETEON

PROFESYONELLER İÇİN LASTİK.