



Ticari dünyasının nabızı

Ticariiden

ISSN 2717-9915
9 772717 991001

Gazete

YIL: 12 SAYI: 113 FİYATI: 165 TL. 1 - 30 HAZİRAN 2026

www.ticariden.com.tr

Tirsan'ın Geliştirdiği Pendle Low-Loader'a Türkiye ve Avrupa'da Tam Not



Tirsan, ödüllü Ar-Ge Merkezlerinde geliştirdiği bağımsız pendle süspansiyon ve progresif hidrolik dümenleme sistemli pendle low-loaderı K.SLL P'yi Türkiye ve Avrupa Ağır Nakliyecisi ile buluştuğu etkinliklerle tanıttı.

Mercedes-Benz eSprinter Minibüs Dönüşümü ile Dünyada İlk Kez Türkiye'de



13

MAN TGE Ekipleri, Aslan Eğitimleri Kampında Buluştu



8

Düzenli Bağışla Umudu Bağışla

Her düzenli bağış bir çocuğun umudunu yeniden yeşertir.
Küçücük bir iyilik damlası, bir hayatın tüm hikayesini baştan yazabilir.
Ve o hikaye, sizin ellerinizle şekillenir.

losev.org.tr/sayenizde



LÖSEV
Lösemili Çocuklar Vakfı

TİCARİDEN GAZETESİ 2026 Yılına'da Hız Kesmiyor

Yıla hızlı başlayan markalar yeni modellerin de itici gücüyle epey bir yol aldı. Peki bu ay hangi yeni modeller ticarete hız veriyor?



İŞ SAĞLIĞI, GÜVENLİĞİ VE ÇALIŞAN DENEYİMİ ODAĞINDA ETKİNLİK HAFTASI

OKT Trailer, 1 Mayıs Emek ve Dayanışma Günü kapsamında gerçekleştirdiği çok katmanlı etkinlik serisiyle hem çalışan deneyimini güçlendiren hem de dijital dönüşüm vizyonunu somutlaştıran kapsamlı bir organizasyona imza attı.



INTERSCHUTZ 2026 'DA ALLISON TRANSMISSION ŞOVU

Allison Transmission, itfaiye, acil durum ve sivil savunma alanlarında dünyanın önde gelen fuarı olan Interschutz 2026'da (1-6 Haziran 2026, Hannover, Salon 27, Stand H15) itfaiye ve kurtarma araçları için tam otomatik şanzıman ve tahrik sistemleri çözümlerini katılımcılarla buluşturacak.



MARUBENİ TÜRKİYE GENEL MÜDÜRÜ VE YÖNETİM KURULU ÜYESİ CEVDET ALEMDAR OLDU!

Cevdet Alemdar, 01 Mayıs 2026 itibarıyla Marubeni Türkiye Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyesi olarak yeni görevine başladı.



TIRSAN'IN GELİŞTİRDİĞİ PENDLE LOW-LOADER'A TÜRKİYE VE AVRUPA'DA TAM NOT

Tırsan, ödüllü Ar-Ge Merkezlerinde geliştirdiği bağımsız pendle süspansiyon ve progresif hidrolik dümenleme sistemli pendle low-loaderı K.SLL P'yi Türkiye ve Avrupa Ağırlık Nakliyecisi ile buluştuğu etkinliklerle tanıttı.



MERCEDES-BENZ ESPRINTER MİNİBÜS DÖNÜŞÜMÜ İLE DÜNYADA İLK KEZ TÜRKİYE'DE

Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar'ın 2025'teki satışlarının yüzde 63'ünü oluşturan Sprinter, müşteri ve endüstriye özgü ihtiyaçlara uyum sağlama yeteneğiyle öne çıkıyor.



Ticariden Gazetesi'nin 113'cü sayısını keyifle okumanız dileğiyle,

114'cü Sayımızı Merakla Bekleyiniz...

İbrahim Davsan

ibrahim@ticariden.com.tr

Ticariden

KÜNYE

YIL: 12 SAYI: 113

1 - 30 HAZİRAN 2026

Tuana Medya
Ticariden Gazete
Ticari Dünyasının Nabızı

İMTİYAZ SAHİBİ VE SORUMLU
YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ:

İbrahim DAVSAN
ibrahim@ticariden.com.tr

GENEL KOORDİNATÖR:
Ferda CİNER

YAYIN KOORDİNATÖR:
Larasu Tuana DAVSAN

SANAT YÖNETMENİ:
Duru Meva DAVSAN

HUKUK DANIŞMANI:
Av. Nur Şevval YILDIRIM
Av. Aysun ŞEKERSÖZ

YAYIN TÜRÜ:
Gazete

HABER MÜDÜRÜ
Alper GÜLER
info@ticariden.com.tr

YAYIN KURULU
Baran FURKAN TÜRKER
Caner DEMİREL
Murat ULU

İNTERNET'DE
www.ticariden.com.tr
e-Dergilik

www.turktelekom.com.tr
www.magter.com
www.dijitalbasin.com
www.dMags.net

REKLAM KOORDİNATÖRÜ
İBRAHİM DAVSAN
ibrahim@ticariden.com.tr

BASKI:
İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza
No:11/A/41 Yenibosna-Bahçelievler / İstanbul
Tel: 0212 454 30 00

TÜRKİYE GEN.DAĞ.PLZ.

Dağıtım: PTT
KAYAŞEHİR-İST PP-1

Adres: MAVERA EVLERİ, Başakşehir Mah.
Mehmet Akif Ersoy Cad. Maveria Sitesi
No:18-G - A3/2 Kat:1 Daire:20
P.K:34480 Başakşehir / İstanbul

TEL: 0212 654 45 81 - GSM: 0543 778 37 25

www.ticariden.com.tr
info@ticariden.com.tr

YAYIN TÜRÜ: YEREL SÜRELİ GAZETE

*** Ticariden Gazete Basın Yayın Meslek İkelerine uyar.
*** Tüm reklamların yasal sorumluluğu reklam sahiplerine aittir.
*** Yayınımıza gönderilen yazı, resim veya dokümanların iadesi söz konusu değildir.

Mercedes-Benz Türk, Otobüs Bayileriyle Bir Araya Geldi

Mercedes-Benz Türk, “Yıldızın gücüyle şimdi daha da ileriye” mottosu ile düzenlediği bayi toplantısında otobüs ürün grubu ile ilgili gündemi değerlendirerek yeni dönem hedeflerini iş ortaklarıyla paylaştı.

Mercedes-Benz Türk, otobüs ürün grubundaki güçlü yapılanmasını ve yılın geri kalanına ilişkin yol haritasını değerlendirmek üzere 15-16 Nisan tarihlerinde Antalya’da düzenlenen Otobüs Bayi Satış Toplantısı’nda iş ortaklarıyla bir araya geldi. Otobüs Satış Toplantıları kapsamında gerçekleştirilen organizasyon, Mercedes-Benz Türk’ün bayi ağıyla olan güçlü iş ortaklığını pekiştirirken, pazar dinamikleri, müşteri beklentileri ve yılın geri kalanına ilişkin stratejik önceliklerin ele alındığı önemli bir platform oldu. Bayi Genel Müdürleri, Otobüs Satış Müdürleri ve Mercedes-Benz Türk yöneticilerinin bir araya geldiği toplantıda, 2026-2028 dönemine yönelik fikir alışverişinde bulunuldu. Güncel gelişmelerin bayilerle paylaşıldığı toplantıda, 2025 yılı performansları için tüm bayilere teşekkür edilerek verimli bir toplantı gerçekleştirildi.

GÜÇLÜ İŞ ORTAKLIĞI

Toplantı kapsamında otobüs ürün grubunun pazar görünümü ve gelecek dönem hedeflerini aktaran Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış ve Pazarlama Direktörü Osman Nuri Aksoy, şunları söyledi: “Türkiye’nin yedi bölgesinde hizmet veren bayi ağıımız ile

müşterilerimize sunduğumuz hizmet kalitemizi daha da ileri taşıyoruz. Güçlü bayi ağıımız ile operasyonelmükemmeliyet odağımızı daha da güçlendirerek hem müşterilerimize sunduğumuz değeri artırmayı hem de şehirler arası otobüs pazarındaki lider konumumuzu sürdürmeyi hedefliyoruz.”



“Akıllı sürüş, düşük yakıt.
Aradığımız tam olarak bu!”



KAAN BEY, FİLO SAHİBİ



Renault Trucks T, T High.
Her kilometrede tasarruf

Tırsan'ın Geliştirdiği Pendle Low-Loader'a Türkiye ve Avrupa'da Tam Not

Tırsan, ödüllü Ar-Ge Merkezlerinde geliştirdiği bağımsız pendle süspansiyon ve progresif hidrolik dümenleme sistemli pendle low-loaderı K.SLL P'yi Türkiye ve Avrupa Ağır Nakliyecisi ile buluştuğu etkinliklerle tanıttı.

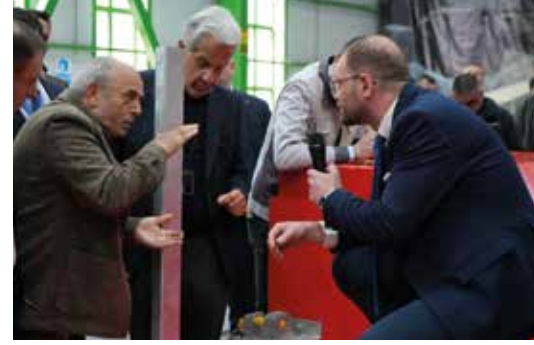
Ağır nakliye sektörünün değerli temsilcileri, Tırsan Adapazarı Mega Üretim Kampüsü'nde gerçekleştirilen etkinlikte bir araya geldi. Sektör temsilcileri Pendle Low-loader'ın yük bağlama, kademeli uzama ve 60 dereceye kadar hidrolik dümenleme fonksiyonlarını etkinlik alanında inceledi. 600 mm'lik süspansiyon hareket aralığına sahip bağımsız pendle süspansiyon ise Avrupa'nın ilk ve tek treyler test pistinde zorlu ve engebeli yollarda gösterdiği kusursuz denge performansı ile büyük beğeni topladı. Tırsan mühendisleri aracın fonksiyon ve performansının canlı izlendiği etkinlikte; tasarım, test, onaylama ve üretim süreçleri ile ilgili detaylı bilgilendirme gerçekleştirilerek sektörün ileri seviye operasyonel opsiyon talepleri değerlendirildi.

TAM NOT ALDI

Sektörün duayen isimleri tarafından titizlikle incelenen, Tırsan mühendisliğinin ürünü Pendle Low-loader, 600 mm'lik süspansiyon hareket açıklığı, 60 derecelik hidrolik dümenleme sistemi, Avrupa'nın zirvesinde üstün yük güvenliği donanımları ve Avrupa'nın korozyon önleme şampiyonu

metalizasyonu özelliğiyle tam not aldı. Türkiye'deki etkinliğin ardından, Tırsan'ın Almanya/Gochsheimde bulunan fabrikasında

Almanya başta olmak üzere 10 ülkeden, 100'ü aşkın sektör profesyonelinin katılımı ile Avrupa lansmanı gerçekleştirildi. Avrupa Low-bed pazarında 2021 yılından bu yana devamlı olarak ilk 2 sırada yer alan Tırsan, ödüllü Ar-Ge Merkezlerinde geliştirdiği Pendle Low-loader ile müşterilerinin rekabetçiliğini tekne, uçak motoru, silo, jeneratör, iş makinesi gibi yüklerde yüksek manevra kabiliyeti ve süspansiyon hareket aralığı ile daha da artıracak.



AĞIR YÜK TAŞIMACILIĞINDA EN YÜKSEK MANEVR A EN RAHAT OPERASYON

Tırsan'ın geliştirdiği Pendle Low-loader, ağır yük taşımacılığında en yüksek manevra kabiliyeti ve en rahat operasyonu sunuyor. Avrupa'nın ilk ve tek treyler test pistinde 30 ton yüklü vaziyette 1 milyon kilometrelik sürüş testi sonrasında onaylanan Pendle süspansiyonlu Low-loader'ın sağlam şasisi ve Tırsan mühendisliği ile geliştirilen süspansiyon sistemi; yapısal bütünlük, burulma dayanımı, uzun ömür, yük dağılımı, yol tutuşu ve işlevsellik alanlarında üst performansı garantiliyor. Bağımsız pendle süspansiyon ve 60 dereceye kadar progresif hidrolik dümenleme sistemi, 0-60 derece arasındaki tüm açılardan Ackermann prensiplerine tam uyum sağlar. Bu sayede 90 dereceden keskin dönüşler, stabilize yollar, tarla yolları ve şantiye sahaları gibi en zorlu koşullarda dahi kusursuz araç hizalaması ve en rahat operasyonu sunar. Tırsan Ar-Ge merkezlerinde geliştirilip onaylanan bağımsız pendle süspansiyon Avrupa'nın en yüksek hareket aralığı 600 mm'ye varan süspansiyon hareket aralığı sunarak, maksimum yük dengesi ve güvenliği sağlıyor.



Almanya mevzuatına uygun olarak aks başına 12 ton taşıma kapasitesi sunar. 350 mm ile Avrupa'nın en düşük platform yükleme yüksekliğini sunan K.SLL P, 3.650 mm yüksekliğe kadar yüklerin ilave izin gerektirmeden taşınmasına olanak tanır. 500 mm'lik kademeler ile 5.550 mm uzayan şasisi ve 2 x 225 mm genişletme braketleri ile iş makinelerinden tarım ve endüstriyel silolara, yapı bileşenlerinden tekneler kadar çok çeşitli yükleri maksimum dengeyle taşır. Kapalı halde 6.750 mm, uzamış halde 12.300 mm olan havuz ile tüm araç uzunlukları, TÜV-DEKRA tarafından Paragraf 70 yönetmeliğine uygunluk kapsamında onaylanmıştır. Böylece bağımsız pendle süspansiyonlu Low-loader, her konfigürasyonda en yüksek manevra ve en rahat operasyonu sunar.



MAN TGE Ekipleri, Aslan Eğitimleri Kampında Buluştu

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., TGE model ailesine yönelik ilk genel kapsamlı ortak eğitim organizasyonunu Antalya'da gerçekleştirdi.

Müşterilerine en iyi hizmeti sunma vizyonu ile hareket eden MAN, kamyon segmentindeki köklü eğitim geleneğini hafif ticari araç (HTA) segmentinde de sürdürüyor. Antalya'da 4-6 Mayıs tarihlerinde düzenlenen Aslan Eğitimleri kampına; Türkiye'nin farklı bölgelerinden gelen MAN TGE birimi çalışanları, satış ve satış sonrası ekipleri ile yetkili bayilerin TGE'den sorumlu çalışanları ve bayi yöneticileri katıldı. Çalışanların teknik yetkinliklerini artırma ve birimler arası sinerjiyi güçlendirmeyi hedefleyen eğitim kampında katılımcılar; TGE araç ailesine yönelik teknik bilgi paylaşımının yanı sıra operasyonel eğitimler ile satış ve satış sonrası süreçlere ilişkin kapsamlı bilgiler edindi.

RAKİPLER İNCELENDİ

Programın en dikkat çekici bölümlerinden biri, aynı segmentteki diğer marka araçların da farklı versiyonları ile eğitim alanında hazır bulundurulmasıydı. Tüm araçların aynı salonda sergilendiği interaktif ortamda katılımcılar, MAN TGE modellerini rakipleriyle birebir olarak karşılaştırma ve detaylıca inceleme şansı yakaladı. Eğitim süresince MAN TGE'nin teknolojik özellikleri ve donanım avantajları detaylı şekilde ele alınırken, rakip modellerin teknik yapıları da objektif bir bakış açısıyla değerlendirildi. Kampa katılanlar, MAN'ın segmentteki avantajlı konumunu teknik veriler ışığında yerinde gözlemlene imkân buldu.

TEORİ VE PRATİK BİR ARADA

Üç gün süren yoğun eğitim programının ilk günü teorik oturumlarla başladı. TGE ürün ailesine yönelik detaylı bilgi paylaşımının yapıldığı programda, farklı iş birimlerinden yöneticilerin katılımıyla birimler arası iş birliğinin ve ortak çalışma kültürünün müşteri memnuniyetindeki önemi vurgulandı.

Eğitimlerde; araçların teknik özellikleri, servis hizmetleri, satış süreçleri, satış sonrası hizmetler ve ikinci el operasyonları ile müşteri memnuniyeti gibi kritik başlıklar kapsamlı şekilde ele alındı. Alanında uzman eğitmenler tarafından gerçekleştirilen sunumlarda, MAN TGE ürün grubunun pazardaki konumu, müşteri ihtiyaçlarına sunduğu çözümler ve operasyonel avantajları detaylı şekilde aktarıldı. İkinci gün de uygulamalı karşılaştırma oturumlarına ayrıldı. İlk gün aktarılan teorik bilgiler, eğitim alanındaki araçlar üzerinde gerçekleştirilen çalışmalarla pekiştirildi. Araç başı uygulamalarda katılımcılar, MAN TGE modellerinin teknik donanımlarını detaylı biçimde inceleme fırsatı buldu. Ayrıca pazarda yer alan rakip markalara ait şasi kamyonet, panelvan ve minibus segmentindeki araçlar organizasyona dahil edilerek, MAN TGE ürün ailesiyle teknik ve operasyonel açıdan kıyaslama yapıldı. Değerlendirmelerde performans, sürüş konforu, donanım seviyesi, kullanım avantajları ve toplam sahip olma maliyeti gibi kriterler ele alındı. Katılımcılar, teorik bilgilerin yanı sıra gerçek ürün karşılaştırmaları sayesinde sektördeki rekabet dinamiklerini yakından inceleme fırsatı bulurken, MAN TGE ürün grubunun sunduğu güçlü yönleri daha kapsamlı şekilde değerlendirme imkânı elde etti.



BAŞARI DEĞERLENDİRİLDİ

Kampın son gününde ise bayilerden katılan çalışanların yetkinliklerini ölçmek amacıyla detaylı bir değerlendirme sınavı gerçekleştirildi. Program boyunca aktarılan teknik ve operasyonel bilgilerin ölçüldüğü sınavla birlikte katılımcılar, eğitim sürecini başarıyla tamamladı. MAN TGE dünyasında kalite standartlarını daha ileriye taşımayı amaçlayan organizasyon, satış ve satış sonrası ekiplerinin müşterilere en doğru çözümleri sunma yaklaşımını bir kez daha ortaya koydu. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., gerçekleştirdiği eğitim organizasyonlarıyla çalışanlarının ve iş ortaklarının bilgi birikimini artırmayı ve hafif ticari araç segmentinde müşterilerine sunduğu hizmet kalitesini daha da ileri taşımayı hedefliyor.



TIRSAN

TREYLER MÜHENDİSLİĞİNDE YENİ STANDART

KARADA, TRENDE, GEMİDE EN SAĞLAM, EN GÜVENLİ, EN ÇEVİK

Tırsan, uzman Ar-Ge mühendislik ekibi ile Avrupa'nın en yüksek kapasiteli, ödüllü Ar-Ge Merkezlerinde Yeni Nesil Tenteli Perdeli'yi geliştirdi. Türkiye'nin dört bir yanındaki yollarda ve Tırsan'ın Mega Üretim Kampüsü'nde bulunan Avrupa'nın ilk ve tek treyler test pistinde 1,5 milyon kilometrelik test sürüşüyle en sağlam, en güvenli, en çevik treyler olduğunu tescilledi.

Tırsan, Yeni Nesil Tenteli Perdeli ile treyler mühendisliğinde yeni standardı belirlerken; karada, trende ve gemide rekabet gücünüzü en üst düzeye çıkarıyor.



tirsan.com

Marubeni Türkiye Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyesi Cevdet Alemdar Oldu!

Cevdet Alemdar, 01 Mayıs 2026 itibarıyla Marubeni Türkiye Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyesi olarak yeni görevine başladı.

Dünyanın önde gelen Japonya merkezli ticaret ve yatırım şirketi Marubeni Corporation'ın iştiraki Marubeni Türkiye'de (Marubeni Dağıtım ve Servis) üst düzey bir atama gerçekleşti. Cevdet Alemdar, 1 Mayıs 2026 itibarıyla Marubeni Türkiye Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyesi oldu. Komatsu, Volvo Trucks, Bomag, Tadano, Dieci ve Crown markalarının satış ve satış sonrası hizmetlerini sürdüren, Platinum Rent markası ile kiralama ve Platinum Used markası ile de ikinci el hizmetleri sunan Marubeni Türkiye'nin sürdürülebilirbüyüme yolculuğu, Cevdet Alemdar'ın deneyimi ve vizyoner liderliğiyle devam edecek.

CEVDET ALEMDAR KİMDİR?

Cevdet Alemdar, 1992 yılında Boğaziçi Üniversitesi Endüstri Mühendisliği Bölümü'nden mezun oldu ve 2002'de Sabancı Üniversitesi'nde İşletme Yüksek Lisans (MBA) derecesini tamamladı. 1993'te Sabancı Holding'e katıldı.

Türkiye'de inşaat ve üretim sektörlerine yönelik tel ürünleri yatırımlarında görev aldı; Brezilya, Tayland ve Çin'de Kordsa'nın yurtdışındaki fabrikalarının genel müdürlüklerini yürüttü; Güney Amerika ve Asya Pasifik bölgelerinde satış ve pazarlama liderlikleri üstlendi. Türkiye'ye döndüğünde teknik tekstil ve lastik alanlarında Ar-Ge, inovasyon ve pazar geliştirme çalışmalarına liderlik etti. Ardından Temsa İş Makinaları Genel Müdürü olarak, Komatsu distribütörlüğünü yönetirken Volvo Trucks'ın Türkiye distribütörlüğünü de şirket bünyesine katarak büyüme sağladı. 2017-2020 yılları arasında Brisa Bridgestone Sabancı CEO'su olarak görev yaptı. 2020'de Sabancı Holding Sanayi Grup Başkanı olarak atandı ve grubun 2024'teki yeniden yapılanmasıyla Mobilite Çözümleri Grup Başkanı oldu; bu görevini 2025 yılına kadar sürdürdü.



Daha konforlu, daha çevreci sürüş.

Allison tam otomatik şanzımanlar, kesintisiz vites geçişleri sayesinde yolcularınızın sarsıntısız ve konforlu ulaşımını garantiliyor. Allison'ın Kesintisiz Güç Teknolojisi™, sürücüler için her koşulda hassas ivmelenme ve manevra kabiliyeti sunuyor. Allison'ın hidrolik tork konvertörü, minimum aşınma ve yıpranma ile rakipsiz bir güvenilirlik sağlıyor ve araçlarınızın çalışma süresini maksimuma taşıyor.



allisontransmission.com

© 2026 Allison Transmission Inc. Tüm hakları saklıdır.



3000 Serisi™

Interschutz 2026 ‘da Allison Transmission Şovu

Allison Transmission, itfaiye, acil durum ve sivil savunma alanlarında dünyanın önde gelen fuarı olan Interschutz 2026’da (1-6 Haziran 2026, Hannover, Salon 27, Stand H15) itfaiye ve kurtarma araçları için tam otomatik şanzıman ve tahrik sistemleri çözümlerini katılımcılarla buluşturacak.

Allison’ın odak noktaları; operasyonel performans, verimlilik, güvenilirlik, emisyon azaltımı ve alternatif güç aktarma sistemlerinin entegrasyonu doğrultusunda kanıtlanmış teknolojilerdeki gelişmeler olacak. İtfaiye ve kurtarma araçları için tam otomatik şanzıman teknolojilerinde dünya lideri olan Allison, Daimler, MAN, Iveco, Scania, DAF, Volvo ve Tatra dahil olmak üzere çok sayıda uluslararası araç üreticisiyle iş birliklerini sürdürüyor. Allison şanzımanlar, kurtarma araçlarından merdivenli itfaiye araçları ve su tankerlerine, havalimanı itfaiye araçlarından ambulanslara kadar çok çeşitli acil durum araçlarında kullanılıyor.

EN YAYGIN KULLANIM

Allison, Interschutz fuarında diğer ürünlerinin yanı sıra 4000 Serisi™ şanzımanlarını da sergileyecek. Yaklaşık 597 kW’a kadar motor gücü için tasarlanan bu şanzımanlar, dünya genelinde itfaiye sektöründe en yaygın kullanılan şanzımanlar arasında yer alıyor. Genel kullanım alanları arasında kurtarma itfaiye araçları, ağır kurtarma araçları ve ağır hizmet tipi özel araçlar bulunuyor. Şanzımanlar, kalkış sırasında ve tam yük altında yapılan vites geçişlerinde çekiş kaybı yaşanmadan tork çoğaltma özelliği sunuyor. Bu sayede, en zorlu yük koşullarında ve arazi şartlarında bile rakipsiz bir ivmelenme performansı, hızlanma ve kontrol sağlıyor. Ayrıca düşük hızlarda hassas manevra kabiliyetine olanak tanıyor. Entegre hidrolik retarder ise aracın yavaşlamasına yardımcı olurken servis frenlerindeki aşınmayı azaltıyor. Allison teknolojisinin temel özelliklerinden biri, kesintisiz güç aktarımı sağlayan Kesintisiz Güç Teknolojisi™. Bu teknoloji, tork konvertörü ile birlikte kalkış performansını ve hızlanmayı önemli ölçüde iyileştiriyor. Ayrıca diğer şanzıman teknolojilerine kıyasla yüzde 35’e kadar daha hızlı ivmelenme sunabiliyor. Bu da acil durum operasyonlarında müdahale sürelerine doğrudan katkı sağlıyor.

Operasyonel kullanım açısından önemli olan diğer özellikler arasında entegre hidrolik retarder ve güç çıkışları (PTO) yer alıyor. Pump & Roll fonksiyonuyla birlikte kullanıldığında orman yangınları veya havaalanı yangınlarıyla mücadele gibi kritik acil durum senaryolarında avantaj sağlıyor. Örneğin bir yangın pompası, araç hareket halindeyken dahi çalıştırılabilir. Şanzımanlar ayrıca çeşitli yardımcı ekipmanlar için birden fazla PTO entegrasyonu seçeneği de sunuyor.

TERCİH SEBEBİ

Allison, her türlü itfaiye ve kurtarma aracı için uygun şanzıman modellerini sunuyor: Allison 1000 Serisi™ ve 2000 Serisi™ şanzımanlar, hafif hizmet tipi çok amaçlı araçlarda kullanılıyor. Orta ve ağır hizmet tipi itfaiye araçları, uygulamaya bağlı olarak tek veya çift motorlu (597 kW’a kadar) 3000 ve 4000 Serisi™ modelleriyle donatılıyor. Allison’ın daha büyük 6000 Serisi™ şanzımanları ise 727 kW’a kadar güç çıkışına sahip havaalanı itfaiye araçlarında tercih ediliyor. Allison standını ziyaret edenler, tam otomatik şanzıman teknolojilerini yakından inceleme ve uygulamaya özel çözümler hakkında uzmanlarla görüşme fırsatı bulacak.



Mercedes-Benz eSprinter Minibüs Dönüşümü ile Dünyada ilk kez Türkiye’de

Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar’ın 2025’teki satışlarının yüzde 63’ünü oluşturan Sprinter, müşteri ve endüstriye özgü ihtiyaçlara uyum sağlama yeteneğiyle öne çıkıyor.

Türkiye’de 30 yıldır modern hafif ticari araç segmentine ismini veren ve 2025’te 100 bininci satışını gerçekleştiren Sprinter’in elektrikli modeli eSprinter, Türk mühendisliği ile minibüse dönüştürülüp Almanya’da sertifikalandırıldıktan sonra dünyada ilk kez Türkiye’de satışa sunuluyor. eSprinter Minibüs, 81 kWh kullanılabilir batarya kapasitesiyle WLTP’ye göre karma 340 kilometreye varan bir menzile ulaşıyor. 10+1’den 14+1’e kadar koltuk kapasitesi ile konforlu bir yolculuk sunan eSprinter Minibüs, Türkiye’de 4.010.000 TL’den başlayan kampanyalı lansman fiyatlarıyla satışa sunuluyor.

“İLK PAZAR OLUYORUZ”

Mercedes-Benz eSprinter Minibüs’ün müşteri tanıtım etkinliğinde konuşan Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz, müşteri odaklı bakış açısı kadar elektrikli mobilitenin de en önemli odak noktalarından olduğunu vurgulayarak “Birçok üstyapı çözümü sayesinde müşteri ihtiyaçlarına göre şekillendirdiğimiz Sprinter ile en fazla minibüs koltuk varyantlı ürün gamına sahip markayız. Bunun dışında sektörlerin farklı ihtiyaçlarını karşılamak amacıyla tekrar satışa sunduğumuz Sprinter Kamyonet ve Vito Mixto modellerimiz ile de ürünlerimizi çeşitlendirdik. Bugün ise 2024 yılında pazara giriş yapan eSprinter’i Türk mühendisliği ile minibüse dönüştürdük. Bu sayede, dünya pazarında tek fatura eSprinter Minibüs dönüşümünü gerçekleştiren ilk pazar oluyoruz.” dedi.

BİR ADIM İLERİ

Elektrikli araçların özellikle şehir içi taşımacılıkta çok büyük avantaj sağladığının altını çizen Akdeniz, “Elektrikli araçların düşük emisyon değerleri ve ekonomik işletme maliyetleri nedeniyle taşıma ve lojistik sektöründe giderek daha fazla tercih edileceklerine inanıyoruz. eSprinter ile Hafif Ticari Araçlar olarak elektrikli çağa ilk adımımızı geçtiğimiz yıllarda atmıştık.

Modüler ve ölçeklenebilir VAN.EA mimarisi ile de elektrifikasyon stratejimizi bir sonraki aşamaya taşıyoruz. Yeni nesil ticari olarak konumlandırılacak hafif ticari araç modelleri, farklı sektörlerden müşterilerin ihtiyaç ve beklentilerine eksiksiz şekilde uyum sağlayacak biçimde tasarlandı.” dedi.

ESPRINTER MİNİBÜS 340 KİLOMETREYE VARAN MENZİLE ULAŞABİLİYOR

eSprinter Minibüs, 14+1’e kadar koltuk seçenekleri ve WLTP’ye göre 340 kilometreye varan menziliyle şehir içi taşımacılık için uygun çözümler sunuyor. Ayrıca Lityum Demir Fosfat bataryası sayesinde aşırı ısınma ve termal kaçışa karşı daha fazla güven sağlayan eSprinter, lityum iyon bataryaya göre daha uzun bir yaşam ve şarj döngüsü ile sektörde rakiplerinden ayrılıyor.

eSprinter’in çoğu standart donanıma dahil olan güvenlik ve destek sistemleri de her türlü sektörün güvenli bir şekilde çalışmasına yardımcı oluyor.



İş Sağlığı, Güvenliği ve Çalışan Deneyimi Odağında Etkinlik Haftası

OKT Trailer, 1 Mayıs Emek ve Dayanışma Günü kapsamında gerçekleştirdiği çok katmanlı etkinlik serisiyle hem çalışan deneyimini güçlendiren hem de dijital dönüşüm vizyonunu somutlaştıran kapsamlı bir organizasyona imza attı.

Bir hafta boyunca devam eden program, iş sağlığı ve güvenliği odağından sosyal etkileşime, teknolojik lansmandan basın iletişimine kadar geniş bir perspektifte kurgulandı. Hafta, Pazartesi günü gerçekleştirilen kapsamlı bir acil durum tatbikatı ile başladı. Senaryo kapsamında yangın ve yüksekten düşme durumları eş zamanlı olarak canlandırılırken, Aydın İtfaiyesi, AFAD ekipleri ve sağlık personelinin aktif katılımıyla yüksek koordinasyon gerektiren bir uygulama hayata geçirildi. Gerçek zamanlı müdahale süreçlerini içeren bu tatbikat, olası risklere karşı hazırlık seviyesini artırmayı ve saha reflekslerini güçlendirmeyi hedefledi. Hafta boyunca ayrıca, İş Sağlığı ve Güvenliği yaklaşımını yalnızca sahadaki uygulamalarla sınırlamayan bir anlayışla, çalışanlara yönelik kapsamlı eğitim programları da hayata geçirildi. Temel iş sağlığı ve güvenliği başlıklarından sivil savunmaya, çevre farkındalığından dijital dönüşüm süreçlerine kadar uzanan bu eğitimler, çalışanların hem bireysel farkındalığını hem de kurumsal yetkinliğini artırmayı amaçladı. Devam eden günlerde ise çalışan deneyimini merkeze alan sosyal etkinlikler öne çıktı. Üçüncü nesil kahve ve tatlı ikramıyla başlayan buluşmalar, şirket bahçesinde düzenlenen hamburger organizasyonu ve devamındaki ikramlarla daha geniş katılımlı bir sosyal etkileşim alanına dönüştü. Haftanın ilerleyen günlerinde gerçekleştirilen ödül töreni ise bu sürecin en dikkat çekici anlarından biri oldu. 1 Mayıs, İş Sağlığı ve Güvenliği Haftası ve Bahar Şenliği kapsamında düzenlenen spor turnuvalarında başarı gösteren çalışanlar ödüllendirilirken, şirkete yeni katılan ve hızlı uyum süreçleriyle öne çıkan ekip üyeleri için “uyum ödülü” konseptiyle özel bir takdim gerçekleştirildi. Bu bütünsel yaklaşım, OKT Trailer’ın çalışan bağlılığı, iş güvenliği kültürü ve sürekli gelişim odağına verdiği önemi güçlü bir şekilde ortaya koydu.

OKT TRAILER’DAN TEKNOLOJİ HAMLESİ:

OKT Trailer, 1 Mayıs Emek ve Dayanışma Günü kapsamında gerçekleştirdiği OKT Teknoloji Hamlesi Lansmanı ile, tüm operasyonel süreçleri uçtan uca dijitalleştiren yeni nesil portalı “e-Nokta”yı kamuoyuna tanıttı. Yapay zekâ entegrasyonu ve otonom işleyiş modeliyle dikkat çeken platform, şirketin dijital dönüşüm vizyonunun en somut adımlarından biri olarak konumlandı. Gerçekleştirilen OKT Teknoloji Hamlesi Lansmanı, yalnızca teknolojik bir yeniliğin

duyurusu olmanın ötesine geçerek; emek, üretim ve gelecek vizyonunun aynı çatı altında buluştuğu çok katmanlı bir organizasyon olarak öne çıktı.

TÜM SÜREÇLER TEK PLATFORMDA: “E-NOKTA”

Yeni portal “e-Nokta”, OKT Trailer bünyesindeki üretim, operasyon, insan kaynakları ve müşteri süreçlerini entegre bir yapı altında topluyor. Yapay zekâ destekli analiz sistemleri sayesinde süreçlerin daha öngörülebilir, verimli ve hatasız ilerlemesi hedeflenirken; otonom karar mekanizmalarıyla operasyonel yükün minimize edilmesi amaçlanıyor. Geliştirilen sistem, yalnızca mevcut iş akışlarını dijital ortama taşımakla kalmıyor; aynı zamanda veri odaklı yönetim anlayışıyla şirketin stratejik karar alma süreçlerine de doğrudan katkı sağlıyor. Bu yönüyle “e-Nokta”, OKT Teknoloji Hamlesi Lansmanının merkezinde konumlanan en kritik yapı taşlarından biri olarak dikkat çekiyor.

HAKAN MARAŞ: “GELECEĞİ BUGÜNDEN İNŞA EDİYORUZ”

Lansman gecesinde konuşan OKT Trailer Genel Müdürü Hakan Maraş, şirketin dijitalleşme yolculuğuna dair önemli mesajlar verdi. Maraş, konuşmasında şu ifadelere yer verdi: “Bugün tanıttığımız ‘e-Nokta’ platformu, yalnızca bir yazılım yatırımı değil; iş yapış biçimlerimizin köklü bir dönüşümüdür. Emekle büyüyen bir şirket olarak, çalışanlarımızın gücünü teknolojiyle destekliyor; daha hızlı, daha şeffaf ve daha sürdürülebilir bir yapı kuruyoruz. Geleceği bekleyen değil, onu bugünden inşa eden bir anlayışla hareket ediyoruz.” Maraş ayrıca, yapay zekâ ve dijitalleşmenin insan odağını güçlendiren bir araç olarak konumlandırılması gerektiğini vurgulayarak, çalışan deneyimini merkeze alan projelerin artarak devam edeceğini belirtti.

1 MAYIS’A YAKIŞIR ORGANİZASYON: EMEK VE MOTİVASYON ÖN PLANDA

OKT Teknoloji Hamlesi Lansmanı kapsamında düzenlenen ödül töreninde, şirket bünyesinde gösterdikleri performans ve katkılarla öne çıkan çalışanlar ödüllendirildi. Bu özel anlar, organizasyonun yalnızca teknolojiye değil, emeğe ve insan kaynağına



verdiği değeri de güçlü bir şekilde yansıttı. 1 Mayıs ruhuna uygun olarak kurgulanan etkinlikte, çalışan motivasyonunu artırmaya yönelik çeşitli içerikler ve deneyim alanları da yer aldı. Katılımcılar, hem yenilikçi teknolojilerle tanışma hem de sosyal etkileşim fırsatı buldu.

İKİNCİ GÜN: BASINLA YAKIN TEMAS VE ŞEFFAF İLETİŞİM

OKT Teknoloji Hamlesi Lansmanının ardından ikinci gün düzenlenen program kapsamında basın mensupları OKT Trailer tesislerinde ağırlandı. Gerçekleştirilen ziyaret çerçevesinde Ar-Ge merkezinde yürütülen çalışmalar yerinde incelenirken, devam eden projelere ilişkin kapsamlı bilgiler paylaşıldı. Katılımcılar, şirketin inovasyon odağını ve geliştirme süreçlerini doğrudan gözlemleme fırsatı buldu. Programın devamında OKT Trailer Genel Müdürü Hakan Maraş’ın katılımıyla bir basın toplantısı düzenlendi. Toplantıda şirketin mevcut projeleri, ihracat hedefleri ve dijital dönüşüm stratejileri detaylı şekilde ele alınırken, “e-Nokta” portalının operasyonel verimlilik, hız ve şeffaflık açısından sağlayacağı katkılar kapsamlı bir çerçevede aktarıldı.

DİJİTALLEŞME, ÜRETİM VE İNSAN ODAĞI AYNI ÇİZGİDE

OKT Trailer’ın hayata geçirdiği OKT Teknoloji Hamlesi Lansmanı, yalnızca bir ürün veya sistem tanıtımı değil; şirketin geleceğe yönelik bütüncül vizyonunun güçlü bir yansıması olarak konumlanıyor. Dijitalleşme, sürdürülebilir üretim ve çalışan odaklı yaklaşımın kesişiminde şekillenen bu yeni dönem, sektörde referans oluşturacak bir dönüşüm modeli sunuyor. “e-Nokta” ile birlikte OKT Trailer, iç süreçlerinde verimliliği artırmayı, karar alma mekanizmalarını güçlendirmeyi ve müşterilerine daha hızlı, şeffaf ve entegre hizmet sunmayı hedefliyor. Şirket, teknoloji yatırımlarını insan gücüyle birlikte büyüten yaklaşımıyla, sektöründe dönüşümün öncülerinden biri olma yolunda kararlı adımlarla ilerliyor.

Avrupa Birliği’nde Üretilen İlk Türk Zırhlı Aracı “COBRA II” Romanya’da Sahneye Çıktı

Türkiye’nin lider kara sistemleri ihracatçısı Otokar, Romanya’da düzenlenen BSDA 2026 savunma fuarında Romanya’da üretilen ilk COBRA II zırhlı aracını sergiliyor. COBRA II, Avrupa Birliği sınırları içinde üretilen ilk Türk zırhlı araç olma özelliğini taşıyor.

Bu sene 100. yılını kutlayan Koç Topluluğu bünyesinde yer alan Otokar, Avrupa’daki savunma sanayii varlığını güçlendirmeye devam ediyor.

Şirket, Romanya’nın başkenti Bükreş’te düzenlenen Karadeniz Savunma, Havacılık ve Güvenlik Fuarı (BSDA) 2026’ya üç araçla katılıyor. Otokar’ın Romanya’da yürüttüğü 1.059 adet zırhlı araç projesi kapsamında, Romanya’da yerel olarak üretilen ilk COBRA II, ilk kez BSDA’da sergileniyor. Otokar, üç gün sürecek etkinlikte yüksek ateş gücü ve hareket kabiliyetiyle dünyada bilinen ve tanınan TULPAR Modüler Zırhlı Paletli Aracını ziyaretçilerle buluşturuyor. Otokar standında ayrıca Romanya’nın önde gelen savunma sanayii şirketi BlueSpace Technologies ile Türkiye’nin otonom sistemler konusunda önde gelen şirketlerinden ElektroLand iş birliğiyle Romanya için geliştirilen yeni nesil insansız kara aracı da yer alıyor.

COBRA II AVRUPALI OLDU

Şirketin fuar katılımı ve yerel üretim süreciyle ilgili değerlendirmede bulunan Otokar Genel Müdürü Aykut Özünler, “Savunma sanayiinde teknoloji transferi ve yerel üretimle ülkemizin ilklerine imza atmaya devam ediyoruz. COBRA II’nin Avrupa Birliği sınırları içinde üretilen ilk Türk zırhlı aracı olmasından gurur duyuyoruz. Kara araçlarında dost ve müttefik ülke Romanya’ya NATO standartlarında zırhlı araç üretim kabiliyeti kazandırmakla kalmıyor; Romanya’yı Avrupa’daki savunma tedarik süreçlerimizi yöneteceğimiz stratejik bir merkez olarak değerlendiriyoruz” dedi.

“ROMANYA’NIN HER TÜRLÜ ARAÇ GEREKSİNİMİNE YANIT VERMEYE HAZIRIZ”

Otokar, BSDA Fuarı’nda ayrıca dünyaca tanınan paletli zırhlı muharebe aracı TULPAR’ı ve iki iş ortağıyla birlikte geliştirdiği insansız kara aracını sergiliyor. Şirketin Romanya ve bölgesinde paletli araçlarda da güvenilir bir iş ortağı olmayı hedeflediğini aktaran Otokar Askeri Araçlar Genel Müdür Yardımcısı Sedef Vehbi şunları söyledi: “Romanya’nın ve bölgenin her türlü kara sistemi gereksinimine yanıt vermeye hazırız. Romanya Silahlı Kuvvetleri’nin ve bölgenin zırhlı muharebe aracı ihtiyaçları için TULPAR zırhlı aracımızın en ideal çözüm olacağına inanıyoruz.” Bölgedeki insansız kara aracı ihtiyacına bir konsorsiyum ile çözüm sunduklarını anlatan Vehbi, fuarda sergilenen İnsansız Kara Aracı hakkında da şu bilgileri verdi: “Otokar, Romanya’nın önde gelen savunma sanayii şirketlerinden BlueSpace Technologies ve Türkiye’nin otonom teknolojiler konusunda öncü şirketlerinden Elektroland ile güçlerini birleştirdiği bir konsorsiyum kurdu. Romanya Silahlı Kuvvetleri’nin Çok Amaçlı İnsansız Kara Aracı (İKA) ihtiyacı çerçevesinde üç şirket yetkinlik ve kabiliyetlerini bir araya getirdi. Bu proje ile Romanya’nın savunma sanayii ekosistemini güçlendirmeyi ve insansız sistemler alanında kalıcı bir yerel kapasite oluşturmayı hedefliyoruz.”

COBRA II

Otokar’ın dünya çapında 13 ülkede 20’den fazla kullanıcı tarafından tercih edilen COBRA II aracı, yüksek hareket kabiliyeti ve üstün koruma özellikleriyle dikkat çekiyor.

Romanya ordusunun spesifik teknik ve taktik ihtiyaçları doğrultusunda özel olarak konfigüre edilen araç, personel taşıyıcıdan komuta kontrole kadar pek çok versiyona sahip. Üstün hareket kabiliyetinin yanı sıra yüksek balistik ve mayın korumasına sahip COBRA II, her türlü arazi koşulunda personel güvenliğini en üst seviyede tutuyor.

TULPAR

28 tondan 45 tona kadar genişleyebilen modüler yapıyla farklı görev profillerine kolayca adapte edilebilen TULPAR, çeşitli konfigürasyonlarda ortak gövde ve alt sistem kullanımına imkân tanıyor. Zorlu iklim ve arazi koşullarında kapsamlı testlerden geçen araç, yüksek balistik ve mayın koruma seviyesi sunuyor. Otokar’ın BSDA standında sergilediği TULPAR Modüler Zırhlı Paletli Aracı, Romanya ve bölgedeki araç ihtiyaçlarına cevap verebilecek nitelikte.

ROMANYA İÇİN GELİŞTİRİLEN İNSANSIZ KARA ARACI

BSDA 2026’da Otokar standının bir diğer önemli platformu ise Romanya Silahlı Kuvvetleri ihtiyaçları için geliştirilen Çok Amaçlı İnsansız Kara Aracı (İKA). Araç, Otokar, BlueSpace Technologies ve Elektroland’ın güçlerini birleştirdiği bir konsorsiyum çatısı altında hayata geçirildi. NATO sistemleriyle uyumlu modüler 6x6 platformu olan İKA, geniş görev yelpazesine uyum sağlayacak şekilde geliştirildi.



Tekulaş'tan Akıllı Filo Yatırımı

Tekirdağ Otopark Ulaşım A.Ş. (Tekulaş), filosuna kattığı Allison tam otomatik şanzıman donanımlı Isuzu Novociti Life midibüsler ile yolcu konforu ve sefer sayısını optimize eden çözümler geliştirmeye devam ediyor.

Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi bünyesinde toplu ulaşım ve otopark hizmetlerini yürüten Tekulaş, filosuna yeni kattığı Allison T 3270R xFE™ tam otomatik şanzıman donanımlı 7 adet Isuzu Novociti Life midibüsler ile operasyonel verimliliğini arttırıyor. 2012 yılından bu yana Allison şanzıman donanımlı farklı otobüs modellerini kullanan Tekulaş, daha az yolcu talebinin olduğu ancak sefer sıklığının yüksek tutulması gereken hatlarda kullanacağı yeni araçlarıyla hem yolcu hem de sürücü konforunun artırılmasını hedefliyor.

EN VERİMLİ ÇÖZÜMLER

Çorlu toplu taşıma operasyonlarının yaklaşık yüzde 95'inin Tekulaş tarafından gerçekleştirildiğini belirten Tekulaş Çorlu Operasyon Sorumlusu Fatih Şen; "Çorlu ilçemizde 121 araçtan oluşan filomuzla toplu taşıma hizmeti sunuyor, günlük 65 binin üzerinde yolcunun ulaşımını sağlıyoruz. 2025 yılında Tekirdağ il genelinde toplam 32 milyon yolcuya hizmet verdik. Bu doğrultuda her zaman en verimli çözümleri hayata geçirmeye odaklanıyoruz. Filomuza son olarak katılan Allison şanzıman donanımlı Isuzu Novociti Life araçlarımızı da ihtiyaç duyulan hatlarda konumlandırarak operasyonel verimliliğimizi arttırmayı hedefliyoruz" şeklinde açıkladı.

ÇORLU BÖLGESİNDE HİZMET VERECEK

Tekirdağ'da toplu taşıma operasyonları, Süleymanpaşa ve Çorlu olmak üzere iki ana bölgeye ayrılıyor. Yeni Isuzu Novociti Life midibüsler, Çorlu İşletme Garajı'na bağlı olarak hizmet verecek. Bölgede 21 şehir içi hatta ek olarak ilçeler ve çevre mahallelere hizmet veren 7 ayrı güzergah olmak üzere toplam 28 hat bulunuyor. Bu güzergahlarda 12 metre ve 8 metre araçlarla hizmet sağlanıyor. Tek yön uzunluğu yaklaşık 70 kilometreye ulaşan en uzun hatta toplam 83 durak yer alırken, en kısa güzergah ise 6 kilometre uzunluğa sahip ve 2 duraktan oluşan ekspres bir hat olarak işletiliyor. Yolcu yoğunluğunun hatta göre değişiklik gösterdiği bu yapıda, farklı araç tiplerinin kullanılması operasyonel esnekliği artırıyor. Özellikle yolcu sayısının daha düşük, sefer sıklığının ise daha yüksek olduğu güzergâhlarda 8 metrelik midibüslerin tercih edilmesi, hem verimlilik hem de hizmet esnekliği açısından önemli avantajlar sağlıyor.



ALLISON TEKNOLOJİSİ İLE YÜKSEK VERİMLİLİK

8 metre uzunluğundaki Isuzu Novociti Life midibüslerde maksimum 137 kW (186 bg) güç ve 680 Nm tork üretebilen FPT NEF4 Euro 6 motor ile 6 ileri vitesli, dahili retarderli Allison T3270R xFE™ tam otomatik şanzıman bulunuyor. Allison Kesintisiz Güç Teknolojisi™'nin desteklediği sorunsuz ve sarsıntısız tam güç geçişleri sayesinde üstün ivmelenme ve hızlanma mümkün oluyor. Allison'ın tork konvertörü, motor torkunu çoğaltarak tekerleklerle daha fazla güç aktarılmasını sağlıyor.

TERCİH DEĞİL ZORUNLULUK

Fatih Şen, konuyla ilgili olarak şu değerlendirmede bulundu; "Çorlu'da toplu taşıma operasyonlarımızı planlarken en büyük zorluklardan biri, şehirdeki hareketliliğinin belirli güzergahlarda yoğunlaşması oluyor. Devlet hastanesi, kaymakamlık, adliye gibi resmi kurumların yanı sıra liseler ve üniversitelerin de aynı hat üzerinde yer alması, bu bölgelerde ciddi bir talep oluşturuyor. Yoğun saatlerde saatlik bazda 20 bin kişiye ulaşım hizmeti sunduğumuz bu hatlarda, talebi yalnızca araç sayısını artırarak karşılamak mümkün değil. Teorik olarak aynı anda 100 aracı sahaya çıkarmak mümkün olsa da şehir trafiği ve diğer yol kullanıcıları düşünüldüğünde bu sürdürülebilir bir çözüm olmuyor. Çünkü şehirde yalnızca toplu taşıma araçları değil; servisler, özel araçlar ve diğer yol kullanıcıları da aynı trafiği paylaşıyor. Bu nedenle kapasiteyi, doğru araç seçimi ve operasyonel verimlilikle yönetmeyi önceliklendiriyoruz" diyerek ekliyor; "Tam otomatik şanzımanlar, her türlü trafik koşulunda sürücüler üzerindeki yükü önemli ölçüde azaltıyor. Sürücüler, vites değiştirme ihtiyacı duymadan tamamen sürüşe odaklanabiliyor. Bu da hem sürüş güvenliğini hem de sürücü konforunu artırıyor. Otobüs şoförlüğü aynı zamanda güçlü bir stres yönetimi gerektiriyor. Yolcularımızın beklentileri yüksek ve insan faktörünün olduğu yerde çeşitli zorluklar yaşanabiliyor. Bu nedenle sürücülerimizin iletişim becerileri ve duruşu büyük önem taşıyor. Tekulaş olarak sürücülerimize yalnızca sürüş eğitimleri değil, aynı zamanda davranış ve motivasyon eğitimleri de sunuyoruz. Allison tam otomatik şanzımanların sunduğu sürüş kolaylığı ve konfor, sürücülerimizin stres yönetimine de önemli katkı sağlıyor."

SÜRÜCÜLER İÇİN DAHA KONFORLU SÜRÜŞ

Tekulaş bünyesinde görev yapan kadın sürücülerden Gülçin Er ise deneyimini şu şekilde aktarıyor: "Sık dur-kalk gerektiren şehir



içi hatlarda Allison tam otomatik şanzımanlar bizim için ciddi bir fark yaratıyor. Tork konvertörü sayesinde motor gücü sarsıntısız bir şekilde tekerleklerle aktarılıyor, araç çok daha dengeli ve güçlü bir şekilde hızlanıyor. Kesintisiz Güç Teknolojisi ile desteklenen bu yapı, sürüşü çok daha akıcı ve kontrollü hale getiriyor. Manuel ya da otomatikleştirilmiş manuel şanzımanlara kıyasla hem araç tepkileri daha net hem de sürüş daha konforlu oluyor. Gün boyu direksiyon başında olmamız nedeniyle bu konfor bizim için çok önemli; işimizi daha rahat yapabiliyor ve günün sonunda daha az yoruluyoruz." Şehir içi taşımacılık için ideal çözüm Allison Transmission Türkiye, Orta Doğu ve Bağımsız Devletler Topluluğu (CIS) Satış Direktörü Berk Gönenç ise konuyla ilgili olarak; "Şehir içi toplu taşıma dinamikleri hızla dönüşürken, verimlilik, sürdürülebilirlik ve operasyonel süreklilik artık tüm karar süreçlerinin merkezinde yer alıyor. Bu dönüşüm, tam otomatik şanzıman teknolojilerini bir tercih olmaktan çıkarıp sektör için stratejik bir gereklilik haline getiriyor. Operatörler yalnızca ilk satın alma maliyetlerine değil, toplam işletme maliyetlerine, sürücü memnuniyetine ve yolcu konforuna bütüncül bir bakış açısıyla yaklaşıyor. Allison olarak sunduğumuz tam otomatik şanzıman teknolojileriyle, bu ihtiyaçlara uzun yıllardır liderlik eden çözümler geliştiriyoruz. Bugün geldiğimiz noktada, Allison tam otomatik şanzıman teknolojileriyle bu dönüşüme yalnızca uyum sağlamıyor, aynı zamanda sektöre yön veren bir lider olarak konumumuzu güçlendiriyoruz" dedi. Tekulaş'ın Allison deneyimi, farklı araç modellerine de dayanıyor. Tekulaş, filosunda daha önce teslim aldığı farklı Allison tam otomatik şanzıman donanımlı araçlar kullanıyor. Filoda yer alan Allison donanımlı Isuzu Citibus ve Otokar Doruk otobüsleri de uzun yıllardır yüksek performansla kullanmaya devam ediyor.



Sağlık Bakım Tır, Uzun Yol Şoförleri için 5. Sezonunda Yeniden Marşa Bastı

Mercedes-Benz Türk'ün kamyon şoförlerine ücretsiz sağlık ve kişisel bakım hizmetleri sunmak amacıyla hayata geçirdiği Sağlık Bakım Tır projesi, 5. sezon açılışını gerçekleştirdi.

Mercedes-Benz Türk'ün kamyon şoförlerine ücretsiz sağlık kontrolleri ve kişisel bakım hizmetleri sunmak amacıyla hayata geçirdiği Sağlık Bakım Tır projesi, 5. sezonuna başladı. Dört sezonda 50 etkinlikte yaklaşık 16 bine yakın şoföre ulaşan ve toplam 23 ödüle layık görülen proje, yeni sezonda da Türkiye'nin farklı noktalarında şoförlerle buluşmayı sürdürecektir. Sağlık Bakım Tır'ında geleneksel hizmetler bu yıl da devam ediyor. Katılımcılar; iç hastalıkları uzmanı, fizyoterapist ve psikolog tarafından sunulan temel sağlık hizmetlerinden yararlanırken, tırda yer alan berberler sayesinde kişisel bakım hizmetlerinden de faydalanabilecek. Proje, kamyon şoförlerinin yoğun çalışma temposunda sağlıklarını veya yaşam kalitelerini desteklemeyi hedeflerken, sektörde önemlibir farkındalık oluşturmaya sürdürüyor.

HER KONUDA DESTEKÇİ

Sağlık Bakım Tırı kapsamında şoförlere, iç hastalıkları uzmanı tarafından temel sağlık kontrolleri ücretsiz olarak sunulurken, psikolog desteğiyle ruhsal iyi oluşlarına katkı sağlanıyor. Fizyoterapistler tarafından ise uzun yolculuklarda uygulanabilecek egzersizler uygulamalı olarak anlatılıyor. Proje kapsamında ayrıca kişisel bakım hizmetleri de ücretsiz olarak sunuluyor. Mercedes-Benz Türk, son yıllarda projeye dijital içerikleri de dahil ederek etkinliklere katılamayan şoförlere sosyal medya üzerinden ulaşmayı sürdürüyor. Etkinliklerde hazırlanan eğitici içerikler sayesinde proje, saha uygulamalarının ötesine geçerek daha geniş bir kitleye ulaşmaya devam ediyor. Sağlık Bakım Tır projesi, bugüne kadar Kristal Elma, Felis ve ACE of M.I.C.E Awards gibi sektörün önemli organizasyonlarında toplam 23 ödüle layık görüldü.

"TAŞIMACILIK SEKTÖRÜNÜN SÜREKLİLİĞİ ŞOFÖRLERİMİZİN EMEĞİYLE MÜMKÜN OLUYOR"

Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt proje ile ilgili yaptığı değerlendirmede şunları söyledi: "Taşımacılık sektörünün sürekliliği, sahada büyük özveriyle çalışan uzun yol şoförlerimizin emeğiyle mümkün oluyor.



Günün büyük bölümünü direksiyon başında geçiren, zorlu yol ve çalışma koşullarında görev yapan şoförlerimizin karşı karşıya kaldığı zorlukları yakından biliyoruz. Sağlık Bakım Tır projesini bu nedenle yalnızca bir sosyal fayda çalışması olarak değil, sektörümüzün en önemli paydaşlarından birine yönelik somut ve anlamlı bir destek olarak değerlendiriyoruz. Dört sezondur sahada elde ettiğimiz geri bildirimler ve gördüğümüz yoğun ilgi, bu projenin gerçek bir ihtiyaca karşılık verdiğini açıkça ortaya koyuyor. Şoförlerimizle yalnızca iş süreçlerinde değil, onların yaşam kalitesine katkı sağlayacak alanlarda da bir araya gelmeyi çok değerli buluyoruz. Beşinci sezonumuzda da Türkiye'nin farklı noktalarında şoförlerimizle buluşarak onların yanında olmaya ve bu değerli projeyi büyültmeye devam edeceğiz."

"SAĞLIK BAKIM TIRI'NI UZUN SOLUKLU BİR SOSYAL FAYDA YOLCULUĞU OLARAK GÖRÜYORUZ"

Mercedes-Benz Türk İletişim Müdürü Miray Demirel ise "Mercedes-Benz Türk olarak faaliyetlerimizi yalnızca üretim ve satış süreçleriyle sınırlı görmüyor; sektörümüzün en önemli paydaşlarından biri olan şoförlerimizin hayatına dokunmayı ve onların ihtiyaçlarına yönelik sosyal fayda



projeleri geliştirmeyi önemli bir sorumluluk olarak değerlendiriyoruz. Bugün geriye dönüp baktığımızda, dört sezonda yaklaşık 50 etkinlik gerçekleştirmiş ve 16 bine yakın şoförümüze ulaşmış olmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Bu süreç boyunca yalnızca sağlık kontrolleri sunmadık; şoförlerimizle birebir temas kurduk, onların hikayelerini dinledik ve ihtiyaçlarını daha yakından anlama fırsatı bulduk. Sağlık Bakım Tır'ını yalnızca dönemsel bir proje olarak değil, uzun soluklu bir sosyal fayda yolculuğu olarak görüyoruz. Bugüne kadar toplam 23 ödüle layık görülmesi de bizim için son derece kıymetli. Ancak bizim için en büyük değer, etkinlik alanlarımızdan memnun ayrılan ve kendisini değerli hissedən şoförlerimizin geri dönüşleri. Yeni sezonda da Türkiye'nin farklı noktalarında şoförlerimizle buluşmaya devam edeceğiz." açıklamalarında bulundu.



8. Ağır Vasıta ve Treyler Zirvesi, Tüm Zamanların En Büyük Katılımıyla Gerçekleşti

Treyler ve ağır vasıta sektörünün en büyük buluşması olan Ağır Vasıta, Treyler Zirvesi, 8. kez “Dijitalleşme ve Otonom Teknolojiler Işığında Treylerin Yeni Yolculuğu” temasıyla İstanbul’da gerçekleştirildi.

Sektörün en büyük buluşması, 8 Mayıs 2026 tarihinde İstanbul Crowne Plaza Asia Kurtköy’de 600’e yakın katılımıyla gerçekleşti. Ağır vasıta, treyler, tedarik ve lojistik sektörlerinin tüm paydaşlarını aynı çatı altında toplayan organizasyonda; dijitalleşme, otonom teknolojiler, regülasyonlar ve değişen taşımacılık ekosistemi tüm yönleriyle ele alındı. Zirve’ye TREDER Başkanı Seyit Arslan’ın yanı sıra; TAİD Başkanı Burak Hoşgören, TAYSAD Başkanı Yakup Birinci, AND Başkanı Salih Kodaman, LojiDer Başkanı Dr. Kayhan Özdemir Turan, UND Başkanı Şerafettin Aras, UND Yüksek İstişare Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Konya Ticaret Odası Başkanı Selçuk Öztürk, TSE Başkanı Mahmut Sami Şahin ve Devlet Eski Bakanı Kürşad Tüzmen katılarak birer açılış konuşması gerçekleştirdi. Öğle arasının ardından sahne alan Ekonomist Ali Ağaoğlu, küresel ve yerel ekonomik gelişmeleri lojistik ve üretim sektörü özelinde değerlendirerek katılımcılara önemli projeksiyonlar sundu. Öğleden sonraki özel oturumda ise Teknoloji Yazarı ve Trend Avcısı M. Serdar Kuzuloğlu; geleceğin teknolojileri, yapay zekâ ve trendlerin sektörelansımalarına dair ufuk açıcı bir sunum gerçekleştirdi.

REGÜLASYONLAR VE YENİ TAŞIMA EKOSİSTEMİ

Günün ikinci panelinde, OSD Genel Sekreteri Özlem Güçlüer’in moderatörlüğünde “Regülasyonlar ve Sektöre Etkileri” tartışıldı. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürü Murat Baştör ve TSE Ulaşım Sistemleri Merkez Başkanlığı Otomotiv Belgelendirme Grup Başkanı Öncü Alper’in katıldığı panelde, kamu otoritesinin sektörel düzenlemeleri değerlendirildi.



Ayrıca TREDER Başkan Yardımcısı Kartal Erköy, “Daha Genç Treylerle, Daha Güçlü Bir Türkiye Dünya Yollarında...” başlıklı sunumuyla araç parkının gençleştirilmesinin önemine dikkat çekti.

RÖMORK PAYI YÜKSEK

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme (UHDGM) Genel Müdür Yardımcısı Y. Giray Yüksel, “Regülasyonlar ve Sektöre Etkileri” konulu sunumuyla lojistik ekosisteminin güncel haritasını ve küresel koridorlardaki son durumu paylaştı: “Türkiye lojistik ekosisteminin toplam hacmi 1.579.326 ticari taşıta ulaşmış durumda. Bu güçlü filonun yüzde 57,5’lik kısmını çekici, kamyon ve treyler gruplarından oluşan ağır vasıta ve özel taşıtlar oluştururken, yüzde 42,5’lik dilimini hafif ticari araçlar (kamyonet) oluşturuyor. Uzun yol taşımacılığının yükünü çeken taşıtların dağılımına bakıldığında; sektörde 284 bin 691 adet çekici ve 327 bin 61 adet yarı römork bulunduğu görülüyor.”



Volvo Trucks, Geleceğin Taşımacılık Vizyonunu Paylaştı!

Treyler Sanayicileri Derneği (TREDER) ile Ağır Ticari Araçlar Derneği’nin (TAİD) iş birliğiyle gerçekleştirilen “8. Ağır Vasıta, Treyler Zirvesi”nde, “Değişen Taşımacılık Ekosistemi ve Ortak Gelecek” paneline katılan Marubeni Dağıtım ve Servis Ticari Araçlar COO’su ve TAİD Yönetim Kurulu Üyesi Kıvanç Kızılkaya; dijitalleşme ve otonom teknolojiler ışığında treyler sektöründe elektrifikasyon, otonom sürüş ve bağlantılı sistemlere dair gelişmeleri aktardı.

Marubeni Dağıtım ve Servis Ticari Araçlar COO’su ve TAİD Yönetim Kurulu Üyesi Kıvanç Kızılkaya, Volvo Trucks’ın da üyesi olduğu Ağır Ticari Araçlar Derneği (TAİD) ve Treyler Sanayicileri Derneği’nin (TREDER) iş birliğiyle düzenlenen “8. Ağır Vasıta, Treyler Zirvesi” kapsamında “Değişen Taşımacılık Ekosistemi ve Ortak Gelecek” panelinde, elektrifikasyon, otonom sürüş ve bağlantılı araçlarla ilgili soruları yanıtladı.

DÖNÜŞÜMÜN AYRILMAZ PARÇALARI

Markaların dönüşüme entegrasyonu sırasında yaşananlar ile ilgili olarak; Marubeni Dağıtım ve Servis Ağır Ticari Araçlar COO’su ve TAİD Yönetim Kurulu Üyesi Kıvanç Kızılkaya; “Taşımacılık ekosistemi, elektrifikasyon, otonom sürüş ve bağlantılı araç teknolojileri gibi üç ana dönüşüm başlığı etrafında şekilleniyor. Elektrikli araç dönüşümü binek araçlarla başladı ve kısa sürede ticari araçlarla treyler taraflarına güçlü bir biçimde yansıyor. Otonom ve bağlantılı araçlar ise bu dönüşümün ayrılmaz bir parçası. Başlangıçta bu üç alanın eş zamanlı ilerlemesi hedeflenirken önceliğin; hem verimliliği hem de güvenliği artıran bağlantılı araçlarda olduğunu, araçların birbiriyle haberleştiği ve verilerin anlık işlenerek yeni dönemin hız kazandığını görüyoruz” dedi.

ROLLER DEĞİŞİYOR

Otonom teknolojilerin yaygınlaşmasıyla birlikte sürücülerin rolü ile ilgili konulara da değinen Marubeni Dağıtım ve Servis Ağır Ticari Araçlar COO’su ve TAİD Yönetim Kurulu Üyesi Kıvanç Kızılkaya; “Avrupa’da ve Türkiye’de otonom sürüş yoğun şekilde konuşuluyor ancak şu an için bu uygulamalar daha çok limanlar, madenler veya kapalı sahalar gibi daha kontrollü alanlarda olgunlaşma aşamasına geliyor. Yeni nesil sürücü profili, yalnızca aracı kullanan değil; teknolojiyi yöneten bir yapıya doğru evriliyor. Otonom ve bağlantılı araçlarla birlikte sürücüler, yapay zeka destekli sistemleri anlayan, veriyi yorumlayan, enerji tüketimini kontrol edebilen ve operasyonel ekosistemi yöneten profesyoneller haline geliyor. Bu dönüşümde sürücü ortadan kalkmıyor; daha stratejik, daha yetkin ve dijital becerilerle donatılmış yeni bir role dönüşüyor. Geleceğin taşımacılığında veya inşaat sektöründeki sürücüler, teknolojinin sadece kullanıcısı değil, aktif yöneticisi olacak.

Önümüzdeki dönemde otonom çözümlerin de elektrikli ve bağlantılı altyapılarla entegre şekilde gelişeceğine inanıyoruz.

Çekici ve treylerin birlikte ele alındığı, dijitalleşmenin merkezde olduğu bu dönüşüm, taşımacılığın geleceğini belirleyecek” dedi.



1 Milyon Km'lik Performans Yeni Yatırımı Getirdi

Renault Trucks, İstanbul Lojistik ile uzun yıllara dayanan iş birliğini yeni bir yatırımla pekiştirerek 20 adet Renault Trucks T480 çekicinin teslimatını gerçekleştirdi.

2004 yılında uluslararası taşımacılık alanında faaliyetlerine başlayan İstanbul Lojistik, 20 yılı aşkın süredir Renault Trucks ile iş birliğini sürdürüyor. Yeni teslim aldığı 20 adet T480 çekici ile Avrupa operasyonlarını güçlendiren şirketin, daha önce filosuna kattığı Renault Trucks araçları 1 milyon kilometreye ulaşan performans sergiliyor.

BÜTÜK KATILIM

Yeni araçların teslimatı; İstanbul Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Cihan Tasar, Renault Trucks Türkiye Satış Direktörü Yusuf Adıgüzel, Renault Trucks Türkiye Filo Müşterilerinden Sorumlu Ülke Müdürü Cihan Kayan, Koçasanlar Holding Yönetim Kurulu Üyesi Lokman Koçasan, Koçasanlar Otomotiv Genel Müdürü Mesut Süzer ve Filo Satış Direktörü Ahmet Sezer'in katılımlarıyla gerçekleştirildi.

HEDEF KAPASİTEYİ ARTTIRMAK

Türkiye ile Avrupa arasında güçlü bir lojistik ağına sahip olan İstanbul Lojistik; Almanya, Belçika ve Hollanda başta olmak üzere geniş bir coğrafyada karayolu taşımacılığı hizmeti sunuyor. Şirket, yüzde 90 oranında parsiyel taşımacılık operasyonlarıyla bilişim, kimya ve tekstil başta olmak üzere farklı sektörlerin lojistikini üstleniyor. İstanbul Halkalı ve Erenköy'deki antrepolarının yanı sıra Almanya'daki depoları ile depolama, toplama ve dağıtım süreçlerini kapsayan entegre çözümler sunuyor. İstanbul Lojistik, 2026 yılında Dilovası'nda hizmete almayı planladığı yeni deposuyla operasyonel kapasitesini daha da artırmayı hedefliyor.



GERİ BİLDİRİMLER ÖNEMLİ

Toplamda 82 araçlık bir filoya sahip olan İstanbul Lojistik, yeni yatırımıyla birlikte Renault Trucks araçlarının filodaki ağırlığını artırırken, uzun yıllara dayanan marka deneyimini T480 modellerle güncelliyor. Konuyla ilgili açıklamada bulunan İstanbul Lojistik Genel Müdürü Cihan Tasar; "Operasyonlarımızda verimlilik ve sürdürülebilirlik, önceliklerimizin başında geliyor. Renault Trucks araçlarının uzun hizmet ömrü, yüksek performansı, düşük bakım maliyetleri ve sürücülerimizden aldığımız olumlu geri bildirimler, bu yatırımı gerçekleştirmemizde etkili oldu. Büyüme stratejimizde cirodan ziyade parsiyel taşımacılığımızın hacmini artırmaya odaklanıyoruz. Bu doğrultuda tercih ettiğimiz Renault Trucks çekiciler, beklentilerimizi tam anlamıyla karşılıyor."

DAHA İLERİ TAŞIYACAK

Renault Trucks Türkiye Satış Direktörü Yusuf Adıgüzel, teslimata ilişkin değerlendirmesinde; "Bugün lojistikte fark yaratan yalnızca araç değil; o aracın sunduğu toplam performans. İstanbul Lojistik ile uzun yıllara dayanan iş birliğimizin en güçlü tarafı da bu sürdürülebilir performans. T480 çekicilerimizle müşterilerimize sadece bir araç değil; daha düşük maliyet, daha yüksek operasyonel verimlilik ve kesintisiz hizmet sunuyoruz. 1 milyon kilometreyi aşan kullanım deneyimi, bu güvenin sahadaki karşılığı. Bu teslimatın, İstanbul Lojistik'in Avrupa'daki rekabet gücünü daha da ileri taşıyacağına inanıyoruz" diye belirtti.

SÜREKLİLİK DESTEKLENİYOR

Renault Trucks araçlarının 1 milyon kilometreye varan performansla sorunsuz şekilde kullanılabilmesi, İstanbul Lojistik'in yatırım kararlarında önemli bir kriter olarak öne çıkarken, Avrupa genelinde yaygın servis



ağı ve kapsamlı satış sonrası hizmetleri de operasyonel sürekliliği destekliyor. İstanbul Lojistik'in araçlarını Renault Trucks Excellence Bakım Sözleşmesi ile tercih ettiklerini dile getiren Koçasanlar Holding Yönetim Kurulu Üyesi Lokman Koçasan şu şekilde belirtti; "İstanbul Lojistik, Excellence bakım sözleşmesi ile toplam sahip olma maliyetini optimize ediyor. Bu paket kapsamında Renault Trucks'ın diğer satış sonrası bakım sözleşmelerinde olduğu gibi Kişiselleştirilmiş Bakım Programı ile filoya özel bakım programı belirliyoruz. Onarım kısmında kullanıcıdan kaynaklanmayan parçaların değişimini yapıyoruz. Bu sözleşmeyi özel kulan nokta ise aşınma parçalarının da sözleşme kapsamında yer alması oluyor. Doğası gereği aşınan fren balatası, fren diski, debriyaj baskısı gibi parçaların da değişimi paket kapsamda yapılıyor. Ayrıca Excellence sözleşmesi, uluslararası ölçekte geçerli olduğundan müşterimiz, herhangi bir durumdabulunduğu ülkedeki yetkili Renault Trucks servislerinden kesintisiz hizmet alabiliyor."



Best Van 23 Adet Mercedes-Benz Otobüsünü Teslim Aldı

Mercedes-Benz Türk, uzun yıllara dayanan iş ortağı Best Van'a yeni araç teslimatı gerçekleştirdi.

Mercedes-Benz Türk, Best Van ile uzun yıllara dayanan iş birliğini yeni bir teslimatla daha güçlendirdi. Hoşdere Otobüs

Fabrikası'nda üretilen araçlar müşteriye teslim edilirken, bu yatırım Best Van'ın operasyonel gücünün artırılması açısından önemli bir adımı temsil ediyor. Teslimatı gerçekleştirilen 23 otobüsün satışı ise Mengerler Ticaret Türk A.Ş., KolumanMotorlu Araçlar A.Ş., Gelecek Otomotiv A.Ş. ve HassoyMotorlu Vasıtalar Ticaret ve Sanayi A.Ş. tarafından gerçekleştirildi.

ŞEHİRLERARASI TAŞIMACILIKTA KONFOR VE VERİMLİLİK BİR ARADA

Teslim edilen otobüsler; yolcu konforunu artıran özel koltuk ve döşeme seçenekleri, gelişmiş güvenlik sistemleri ve yakıt verimliliği ile öne çıkıyor. Araçlar, Best Van'ın şehirlerarası taşımacılık operasyonlarında yüksek performans ve kesintisiz hizmet sunmasına katkı sağlayacak. Best Van CEO'su İrem Bayram ise şunları söyledi: "1994 yılından bu yana şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Best Van olarak, yolcularımıza güvenli, konforlu ve kaliteli bir seyahat deneyimi sunmayı her zaman önceliğimiz olarak görüyoruz. Bu doğrultuda, filomuzu sürekli olarak yenilemeye ve güçlendirmeye devam ediyoruz. Bugün de şirketimiz adına önemli bir yatırımı daha hayata geçirmenin memnuniyetini yaşıyoruz. Teslim aldığımız yeni araçlar, Best Van'ın büyüme yolculuğunda önemli bir adımı temsil ediyor.

Mercedes-Benz Türk ile kuruluşumuzdan bu yana iş ortaklığımızın devam etmesinde; araçların sunduğu güvenlik, konfor ve operasyonel verimlilik, Mercedes-Benz Türk'ün sunduğu uçtan uca değer zinciri her zaman belirleyici oldu. Bu yatırımla birlikte hizmet kalitemizi daha da ileriye taşımaya hedefliyoruz. Yeni araçlarımızın hayırlı olmasını diliyorum." Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, teslimata ilişkin değerlendirmesinde: "Şehirlerarası yolcu taşımacılığı, yüksek operasyon disiplini, güvenlik, konfor ve süreklilik gerektiren bir alan. Bu ölçekte bir operasyonu başarıyla sürdürebilmek için kullanılan araçların performansı, dayanıklılığı ve verimliliği kadar, bu araçların güçlü bir satış sonrası hizmet yapısı ile desteklenmesi de büyük önem taşıyor. Gerçekleştirdiğimiz bu teslimat da, yalnızca bir araç yatırımı değil; müşterimizin operasyonel ihtiyaçlarını doğru analiz ederek en uygun çözümleri sunma yaklaşımımızın temelidir. Best Van ile 30 yılı aşkın süredir devam eden iş ortaklığımız, karşılıklı güvenin, istikrarın ve memnuniyetin en somut göstergesidir.



Bizim için en önemli öncelik her zaman müşterilerimizin beklentilerini doğru anlamak ve bu beklentilerin ötesine geçmek oldu. Çünkü inanıyoruz ki sürdürülebilir başarı, ancak müşteriye merkeze alan bir anlayışla mümkün. Değerli Best Van ile kurduğumuz bağ bizim için çok kıymetlidir. Tamamı Mercedes-Benz marka otobüslerden oluşan filosuyla Best Van'ın müşterilerine sunduğu hizmet kalitesini daha da artıracığına inanıyoruz. Yeni araçların hayırlı olmasını diliyorum." dedi.



Kayseri'nin Köklü Firması Bakır Beton, Operasyonel Gücünü 20 Adet Man İle Pekiştirdi

Kayseri'nin hazır beton sektöründeki öncü şirketlerinden Bakır Beton, ağır hizmet kollarındaki gücünü yeni MAN çekicilerle pekiştirdi. Şirket, operasyonel verimliliğini artırma hedefi doğrultusunda filosuna 20 adet MAN TGX 18.480 BL_SA çekici ekledi.

Hazır beton üretimi ve taş ocağı işletmeciliği gibi zorlu iş kollarında faaliyet gösteren Bakır Beton, sahip olduğu avantajlar ve sunduğu ayrıcalıklarla yeni araç yatırımında bir kez daha MAN'ı tercih etti. Yeni araçlarla operasyonel verimliliğini artırmayı hedefleyen firma, bu kapsamda filosunu 20 adet MAN TGX 18.480 BL_SA çekiciyle güçlendirdi. MAN Kayseri Metinler Bayi aracılığıyla satın alınan araçlar, burada düzenlenen törenle firma yetkililerine teslim edildi. Törene Bakır Beton Yönetim Kurulu Başkanı Erhan Bakır, Bakır Beton Genel Müdürü Bayram Kahraman, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Bölge Koordinatörü Nurettin Aktemur ve MAN Metinler Bayi Satış Müdürü Engin Altuntaş katıldı.

“HEM YÖNETİMİN HEM ŞOFÖRÜN TERCİHİ”

Törende konuşan Bakır Beton Yönetim Kurulu Başkanı Erhan Bakır, MAN araçlarıyla ilgili önceki deneyimlerinin bu yatırımda belirleyici olduğunu ifade ederek şunları söyledi:

“Daha önceki MAN tecrübelerimizde yakıt tüketiminin oldukça düşük olduğunu gözlemledik. Yakıtta bariz fark yaratan MAN araçları; teknolojik üstünlüğü, konforu ve güvenliği ile hem yönetim ekibimiz hem de sürücülerimiz tarafından takdir ediliyor. Bu doğrultuda, bundan sonraki yatırımlarımızda da MAN'ı tercih etmeye devam edeceğiz.”

“ZORLU İŞ KOLLARINDA GÜVENİLİR ÇÖZÜM ORTAĞIMIZ”

Bakır Beton Genel Müdürü Bayram Kahraman da MAN'aduydukları güveni şu sözlerle ifade etti:

“Şirket olarak taş ocağı ve beton santrali gibi en ağır iş kollarında faaliyet yürütüyoruz. Bu işin doğası, güçlü ve güvenilir çözüm ortaklarıyla çalışmayı zorunlu kılıyor. MAN; performansı, dayanıklılığı, yakıt tasarrufu ve satış sonrası hizmet kalitesiyle yıllardır güvendiğimiz bir marka. Bu nedenle yeni araç yatırımlarımızda yine MAN'ı tercih ettik. Yıl sonuna kadar MAN mikserleri de filomuza katmayı hedefliyoruz.”

“MÜŞTERİLERİMİZİ YAŞAM BOYU İŞ ORTAĞI OLARAK GÖRÜYORUZ”

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Bölge Koordinatörü Nurettin Aktemur da konuşmasında, müşteri odaklı yaklaşımlarına vurgu yaparak şunları kaydetti:

“MAN araçları; yüksek teknoloji, dayanıklılık, kalite, konfor ve düşük işletme maliyetleri gibi birçok avantajı bir arada sunuyor. Aynı zamanda yaygın satış sonrası hizmet ağıımız ve finansal çözümlerimizle her



zaman müşterilerimizin yanında yer alıyoruz. Müşterilerimizi yalnızca bir alıcı değil, yaşam boyu iş ortağı olarak görüyoruz. Bu anlayışla kurduğumuz ilişkiler uzun soluklu oluyor.”

“7/24 SATIŞ VE SERVİS DESTEĞİ SUNUYORUZ”

MAN Metinler Bayi Satış Müdürü Engin Altuntaş ise şu değerlendirmede bulundu: “MAN'ın güçlü servis ağı ve yüksek hizmet kalitesi sayesinde İç Anadolu'da müşterilerimize 7/24 satış ve servis desteği sunuyoruz. Bugün Bakır Beton gibi sektörünün önemli oyuncularından birine yeni araçlarını teslim etmekten büyük memnuniyet duyuyoruz. Araçların operasyonlara önemli katkı sağlayacağına inanıyor ve kendilerine hayırlı olmasını diliyoruz.”



Busstore'den Lüks Ereğli'ye Dev Teslimat!

Mercedes-Benz Türk'ün uzun yıllardır iş ortağı olduğu Lüks Ereğli'ye BusStore markası aracılığıyla 18 adet 2023 model Mercedes-Benz Turismo 16 RHD 2+1 teslimatı gerçekleştirdi.

Mercedes-Benz Türk, şehirler arası yolcu taşımacılığı alanındaki köklü iş ortaklarından Lüks Ereğli ile yeni bir teslimata imza attı. 1997 yılından bu yana devam eden iş ortaklığı kapsamında gerçekleştirilen 18 adet 2023 model Turismo 16 RHD 2+1 teslimatı, yalnızca filonun yenilenmesini değil; aynı zamanda müşteriye özel finansman çözümleri, satış sonrası destek ve ikinci el değerini koruyan bütüncül hizmet yapıyla taşımacılık sektöründe sürdürülebilir yatırım anlayışını da ortaya koydu.

KATILIM BÜYÜKTÜ

Hasmer Konya'da gerçekleştirilen teslimat törenine, Mercedes-Benz Türk 2. El Otobüs ve Kamyon Satış Direktörü Didem Özensel, BusStore Grup Müdürü Onur Nardoğan, Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, İletişim Müdürü Miray Demirel, BusStore Alım & Satış Yönetmeni Ekrem Ceylanoglu, Otobüs Filo Satış Koordinatörü Koray Cıngıl, HasmerOtomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Savaş Bağcı, Satış ve Satış Sonrası Hizmetler Koordinatörü Burak Ödül, Lüks Ereğli Yönetim Kurulu Başkanı Ekim Kaya katıldı. Lüks Ereğli'nin 2016 yılında gerçekleştirdiği önceki araç yatırımının ardından yaklaşık 10 yıl sonra hayata geçen bu teslimat, şirketin filosunu gençleştirmesinde önemli rol oynuyor. Bu adım aynı zamanda, önümüzdeki dönemde sıfır araç yatırımıyla devam etmesi hedeflenen yeni sürecin başlangıcını oluşturuyor.

OPERASYONEL VERİMLİLİĞE KATKI

Mercedes-Benz Türk BusStore markası ile Lüks Ereğli'nin filosunda yer alan 2016 model araçlar için takas sürecini yürüterek bu 18 araç yerine bugün 2023 model Turismo araçların teslimatını gerçekleştiriyor. Yeni araçlarla birlikte şirket, filosunu 7 yaş gençleştirirken operasyonel verimliliğini artırmayı, hizmet kalitesini güçlendirmeyi ve yolcu memnuniyetini daha ileri taşımayı hedefliyor.

Mercedes-Benz Türk'ün teslim ettiği 2023 model Turismo araçlar, Lüks Ereğli tarafından şehirler arası yolcu taşımacılığında kullanılacak. Lüks Ereğli ile 30 yıla yaklaşan iş ortaklıklarını bu teslimatla yeni bir aşamaya taşıdıklarını belirten Mercedes-Benz Türk 2. El Otobüs ve Kamyon Satış Direktörü Didem Özensel “Mercedes-Benz Türk olarak, uzun soluklu iş ortaklıklarını her zaman çok kıymetli buluyoruz. Lüks Ereğli ile 1997 yılına uzanan iş ortaklığımızı bugün 18 adet 2023 model Tourismoteslimatıyla daha da güçlendirmenin memnuniyetini yaşıyoruz. Bu teslimat, ikinci el çatımız altındaki BusStore markamız ile sunduğumuz kapsamlı hizmet modelinin güçlü örneklerinden birini oluşturuyor. Bugün, Lüks Ereğli'ye gerçekleştirdiğimiz 18 adet Turismo aracımız da bu değer zincirine duyulan güvenin en somut göstergesi. Mercedes-Benz Kamyon Finansman'ın müşteri ihtiyacına uygun terzi usulü finansman çözümleri de elbette bu teslimatın gerçekleşmesinde önemli rol oynadı. Taşımacılık sektöründe filonun genç tutulması; operasyonel verimlilik, hizmet kalitesi ve müşteri memnuniyeti açısından büyük önem taşıyor. Tamamı Mercedes-Benz marka araçlardan oluşan ve 7 yaş gençleşen yeni filosu ile Lüks Ereğli şehirler arası yolcu taşımacılığındaki iddiasını daha da üst seviyeye taşıyor. Bugün bu teslimatla yalnızca Lüks Ereğli filosunun gençleşmesine katkı sunmakla kalmıyor, aynı zamanda ikinci elden sıfır araca uzanan uzun vadeli bir yatırım sürecinin de temelini birlikte atıyoruz. Lüks Ereğli'ye bize duydukları güven için teşekkür ediyor, teslimatın hayırlı olmasını diliyorum.” dedi. Lüks Ereğli Yönetim Kurulu Başkanı Ekim Kaya, “Lüks Ereğli olarak bugün filomuz adına çok önemli bir adım atıyoruz. Teslim aldığımız 18 adet 2023 model MercedesBenz Turismo aracı, şehirler arası taşımacılık operasyonlarımızda kullanmak üzere filomuza dahil ediyoruz. Bu yatırımın, yolcularımıza sunduğumuz hizmet kalitesine olduğu kadar operasyonel gücümüze ve verimliliğimize de önemli katkılar sağlayacağına inanıyoruz.



Aradan geçen yaklaşık 10 yılın ardından filomuzu gençleştirme kararı alırken temel prensibimiz; müşterilerimize daha güvenli, daha konforlu ve daha sürdürülebilir bir seyahat deneyimi sunmaktır. Bu yolculukta MercedesBenz Türk otobüs satış ve BusStore yöneticileri, ilk günden itibaren bize her anlamda destek oldular. Özellikle ikinci el araç sürecinde BusStore'un sunduğu şeffaf, güvenilir ve profesyonel yaklaşım bizim için çok kıymetliydi. Satıştan satış sonrasına kadar uzanan bu tek noktadan hizmet anlayışı, Lüks Ereğli olarak önem verdiğimiz güven duygusunu birebir karşılıyor. Bugün gerçekleşen bu teslimatla birlikte, MercedesBenz Türk ile 30 yıla yaklaşan iş ortaklığımızı daha da güçlendirmekten büyük memnuniyet duyuyoruz.” diye konuştu. Teslimat hakkında konuşan Hasmer Otomotiv Satış ve Satış Sonrası Hizmetler Koordinatörü Burak Ödül de, “Biz Hasmer Konya olarak sürecin her aşamasında müşterilerimizin yanında olmaya büyük önem veriyoruz. Araç seçimi, takas süreci, finansman planlaması ve satış sonrası destek dahil tüm süreci titizlikle yürütüyoruz. Çünkü bizim için esas olan yalnızca teslimat değil, müşterimizin işine kesintisiz katkı sunmak. Lüks Ereğli'nin filosunu gençleştirmesi, bugünün ihtiyacına cevap verdiği kadar geleceğe dönük yatırım planı açısından da önemli bir adım. Önümüzdeki dönemde bu iş ortaklığının daha da büyüyerek devam edeceğine inanıyoruz.” dedi.



Koch Lojistik'in Renault Trucks Tercih, Yeni Yatırımla Sürüyor

Koch Lojistik, 2024 yılında filosuna kattığı Renault Trucks T çekicilerden memnuniyetleri doğrultusunda filosunu genişletmeye devam ediyor.

O rdu'nun Fatsa ilçesinden doğarak bugün Avrupa başta olmak üzere yurt içinden Asya'ya kadar geniş bir coğrafyada faaliyet gösteren Koch Lojistik, 2024 yılında filosuna kattığı Renault Trucks çekicilerden duyduğu memnuniyet doğrultusunda yatırımını büyüttü. Yıllık ortalama 7.000 taşıma operasyonu gerçekleştiren Koch Lojistik, yeni 10 adet ADR'li Renault Trucks T 480 çekici ile 2026 yılı hedeflerine doğru ilerliyor. Yeni araçlar Koçasanlar Otomotiv Orhanlı Plaza'da KochLojistik Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları Ayşe Kalafatoğlu ve Merve Şenel'e teslim edilirken Renault Trucks Türkiye Satış Direktörü Yusuf Adıgüzel, Koçasanlar Holding Yönetim Kurulu Üyesi Lokman Koçasan, Koçasanlar Otomotiv Genel Müdürü Mesut Süzer ve Kocaeli Şube Direktörü Ahmet Güler teslimatta bulundular.

FATSA'DAN GLOBAL MARKAYA DÖNÜŞÜM: KOCHEX

Teslimat töreninde açıklamada bulunan Koch Lojistik A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ayşe Kalafatoğlu, şirketin dönüşüm sürecine dikkat çekerek; "40 yılı aşkın süredir yürüttüğümüz operasyonlarımız, bugün hizmet çeşitliliği, Asya ve Avrupa'daki yeni şirket yapılanmalarıyla da daha geniş ve güçlü bir yapıya ulaştı. Bu nedenle global hedeflerimizle tam uyumlu bir yapı oluşturarak tüm lojistik faaliyetlerimizi Kochex markası altında birleştiriyoruz. Yenilenen markamızla uluslararası pazarlarda daha büyük hedeflere emin adımlarla ilerliyoruz. Bu doğrultuda filomuzu da geliştirmeye devam ediyoruz."

"MEMNUNİYETİMİZ, YENİ YATIRIMI BERABERİNDE GETİRDİ"

Koch Lojistik A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Merve Şenel ise Renault Trucks araçlarla ilgili memnuniyetlerini dile getirdi; "2024 yılında filomuza kattığımız Renault Trucks çekiciler, filomuza yüksek değer kattı. Özellikle yakıt performansı, sürücü memnuniyeti ve yaygın servis ağı bizim için belirleyici unsurlar oldu."



Yakıt tasarrufu doğrudan maliyet avantajı sağlarken bakım maliyetlerinin de düşük olması operasyonel verimliliğimizi artırıyor. Bu memnuniyet doğrultusunda filomuza yine Renault Trucks T çekiciler ile yatırım kararı aldık." Yeni Renault Trucks araçlarla birlikte toplam 140 çekicilik bir filoya ulaşan Koch Lojistik, büyüme hedefleri doğrultusunda yatırımlarını sürdürüyor. Şirket, 2025 yılı hedeflerini gerçekleştirerek yaklaşık %30 büyüme kaydederken, 2026 yılında da benzer bir ivme öngörüyor.

"RENAULT TRUCKS, SATIŞ SONRASI HİZMETLERİ İLE HER ZAMAN YANIMIZDA"

Merve Şenel; "Büyüme ivmemiz kesintisiz devam ederken hizmet kalitemizden ödün vermemeyi önceliklendiriyoruz. Gıda taşımacılığı başta olmak üzere tüm operasyonlarımızda yüksek standartlardan ödün vermiyoruz. Bu anlamda birlikte çalıştığımız çözüm ortaklarımızla iş birliğimize azami özen gösteriyoruz. Renault Trucks'ın Satış Sonrası Hizmet desteği kesintisiz ve verimli bir operasyonel süreç yönetmemizi sağlıyor" şeklinde açıklıyor. Koch Lojistik, Renault Trucks'ın Optifleet Filo Yönetim Sistemi'nden de yararlanıyor. Araçların güncel ve geçmiş konum ve teknik bilgilerine ulaşabiliyor, takograf verilerini uzaktan indirebiliyor, sürücüler arasında karşılaştırma yaparak yakıt tüketiminde iyileştirme sağlayabiliyor.



Renault Trucks Türkiye Satış Direktörü Yusuf Adıgüzel ise Koch Lojistik'in yeni alımlarına ilişkin şu değerlendirmede bulunuyor; "Koch Lojistik ile iş birliğimizin güvene dayalı devamlılığı ve filolarına kattıkları araçlarımızdan elde ettikleri yüksek memnuniyetin, bu yıl 10 adetlik yeni yatırım kararıyla pekişmesi bizim için çok değerli. Renault Trucks T 480 ADR çekicilerimiz; yakıt verimliliği, sürüş konforu ve toplam sahip olma maliyetinde sunduğu avantajlarla müşterilerimizin operasyonel performansına doğrudan katkı sağlıyor. Koch Lojistik'in büyüme yolculuğunda güvenilir bir iş ortağı olmaya devam edeceğiz."



Mercedes-Benz Türk'ten Beydağı Turizm'e 13 Adet Travego Teslimatı

Mercedes-Benz Türk, şehirler arası yolcu taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Beydağı Turizm'e 13 adet Mercedes-Benz Travego 16 SHD 2+1 teslim etti.

M ercedes-Benz Türk, şehirler arası yolcu taşımacılığı sektöründeki müşterilerinin ihtiyaçlarına yönelik çözümler sunmaya devam ediyor. Bu kapsamda Beydağı Turizm'e toplam 13 adet Mercedes-Benz Travego 16 SHD 2+1 teslim edildi. Gerçekleşen teslimatla birlikte Beydağı Turizm'in filosundaki otobüslerin tamamı Mercedes-Benz marka araçlardan oluşuyor. Malatya'da düzenlenen teslimat töreni; Mercedes-Benz Türk, Hasmer Otomotiv ve Beydağı Turizm yöneticilerinin katılımıyla gerçekleştirildi.

KÖKLÜ GEÇMİŞ

Beydağı Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Sönmez İkdetselmatla ilgili değerlendirmesinde "54 yıllık köklü geçmişe sahip bir firma olarak şehirler arası yolcu taşımacılığı sektöründe faaliyet gösteriyoruz. Bu sektörde başarının yalnızca bir noktadan başka bir noktaya ulaşmakla sınırlı olmadığını çok iyi biliyoruz. Yolcularımıza güvenli, konforlu ve kaliteli bir seyahat deneyimi sunmak, bizim için her zaman en temel önceliklerden biri oldu. Bu anlayış doğrultusunda filomuzu güçlendirmeye yönelik yatırımlarımıza kararlılıkla devam ediyoruz. Mercedes-Benz markasının sunduğu kalite, güvenilirlik, dayanıklılık ve operasyonel verimlilik, yatırım kararlarımızda her zaman belirleyici unsurlar arasında yer aldı. Sektörde güven veren ve uzun vadede güçlü operasyonel avantajlar sunan bir marka ile çalışmak bizim için son derece önemli."

Bugün filomuzun tamamı Mercedes-Benz marka otobüslerden oluşuyor. Teslim aldığımız yeni Mercedes-Benz Travego araçların da hem operasyonel gücümüze hem de yolcularımıza sunduğumuz hizmet standardına önemli katkılar sağlayacağına inanıyoruz. Yeni araçlarımızın şirketimize ve sektörümüze hayırlı olmasını diliyorum." dedi

ÇÖZÜM ODAKLI

Hasmer Otomotiv Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Zafer Sağlam ise "Bizler Hasmer Otomotiv olarak, sahadaki çözüm ortağınız olma sorumluluğunu taşıyoruz. Müşterilerimizin beklentisini doğru analiz ederek sizlere en doğru çözümleri sunmak için çalışıyoruz. Bugün gerçekleştirdiğimiz bu teslimatın da Beydağı Turizm ile iş ortaklığımızı daha da ileriye taşıyacağına inanıyoruz. Şehirler arası yolcu taşımacılığı gibi güçlü operasyonel disiplin gerektiren bir sektörde faaliyet gösteren firmaların ihtiyaçlarındaki doğru anlamak son derece önemli. Hasmer Otomotiv'in sunduğu kalite, dayanıklılık ve profesyonel hizmet anlayışı, müşteri memnuniyetinin temel unsurları arasında yer almaktadır. Bugün teslim edilen 13 Mercedes-Benz Travego otobüsümüzün Beydağı Turizm'in operasyonlarına önemli katkılar sağlayacağına inanıyoruz. Bu teslimatın, şirketin hem hizmet kalitesine hem de operasyonel gücüne değer katacağına eminiz. Yeni otobüslerin Beydağı Turizm'e hayırlı olmasını diliyorum." şeklinde konuştu.

STRATEJİK ANLAŞMA

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu ise "Mercedes-Benz Travego, yıllardır şehirler arası yolcu taşımacılığı sektörünün en güçlü ve en güvenilir oyuncularından biri olarak öne çıkıyor. Sunduğu güvenlik teknolojileri, yüksek yolcu konforu, dayanıklılığı ve işletme verimliliği ile sektörün değişen ihtiyaçlarına güçlü şekilde yanıt vermeyi sürdürüyor. Biz müşterilerimizin operasyonel ihtiyaçlarını doğru anlamayı ve onlara en uygun çözümleri sunmayı çok önemsiyoruz. Çünkü her yatırım kararı, yalnızca yeni araçların teslim edilmesinden ibaret değil; aynı zamanda müşterimizin operasyonel geleceğine yapılan stratejik bir yatırım anlamına geliyor. Biz de tam bu noktada, uçtan uca oluşturduğumuz değer zinciriyle fark yaratıyoruz. Üretimden satış sonrasına kadar her aşamada müşterilerimizin yanında yer alıyor, sunduğumuz her aracın arkasında duruyoruz. Beydağı Turizm'in gerçekleştirdiği bu yatırım da tam olarak bu bakış açısını yansıtıyor. Bugün Beydağı Turizm, yolcularına daha yüksek konfor sunmak, operasyonel gücünü daha da artırmak ve hizmet kalitesini daha da ileriye taşımak adına önemli bir adım atıyor. Bu doğrultuda Mercedes-Benz markasını tercih etmiş olmaları bizim için son derece kıymetli. Bu süreçte emeği geçen tüm ekip arkadaşlarımıza, Hasmer Otomotiv'e ve Beydağı Turizm ailesine teşekkür ediyor; yeni araçların hayırlı olmasını diliyorum." dedi.



ERTLog Renault Trucks ile Güçleniyor

Renault Trucks T 520 ve C 520 6x4 çekicileri teslim alan ERTLog, operasyonel verimlilik ve büyüme hedeflerine odaklanıyor.

Ankara merkezli ERTLog, büyüme hedefleri doğrultusunda Renault Trucks ile gerçekleştirdiği 20 araçlık filo yatırımının ilk etabında 7 yeni çekiciyi filosuna kattı. Koçasanlar Hadımköy tesislerinde teslim edilen 4 adet Renault Trucks T 520 ve 3 adet Renault Trucks C 520 6x4 model araç, şirketin yurtiçi taşımacılık ve ağır nakliye operasyonlarında kullanılacak. 1995 yılından bu yana kamu kurumları ve özel sektöre lojistik hizmeti sunan ERTLog, Ankara merkezli operasyon yapısıyla başta Doğu ve Güneydoğu bölgeleri olmak üzere Türkiye genelinde taşımacılık faaliyetleri yürütüyor. Şirket operasyonlarının yüzde 30'unu ise uluslararası taşımacılık oluşturuyor.

GRNİŞ OPERASYON GÜCÜ

Kamu tarafında ağırlıklı olarak savunma sanayi projelerinde görev alan ERTLog; özel sektörde ise gıda, otomotiv yedek parça ve inşaat malzemeleri başta olmak üzere farklı sektörlerde taşımacılık hizmetleri sunuyor. ERTLog, aynı zamanda ağır nakliye operasyonlarında iş makineleri, zırhlı araçlar ve savunma sanayi ekipmanlarının taşınmasında uzmanlaşmış yapısıyla dikkat çekiyor.

ODAK VERİMLİLİK

ERTLog Yönetim Kurulu Üyesi Berk Ertuş, gerçekleştirilen yatırımın şirketin uzun vadeli büyüme stratejisinin önemli bir parçası olduğunu belirterek şunları söyledi: “Bu yatırım yalnızca filomuzu büyötmek anlamına gelmiyor; aynı zamanda operasyonel verimliliğimizi, hizmet kalitemizi ve sürdürülebilir büyüme hedeflerimizi güçlendiren stratejik bir adımı temsil ediyor. Renault Trucks araçları tercih etmemizde ise yakıt tasarrufu, satış sonrası hizmet gücü ve Optifleetteknolojisinin sunduğu operasyonel avantajlar etkili oldu.” Berk Ertuş, satış sonrası hizmetlerin yatırım kararında önemli rol oynadığını vurguladı; “Filomuza katılan Renault Trucks T 520 çekicileri, gıda, mobilya, otomotiv yedek parça taşımaları başta olmak üzere farklı sektörlerde sunduğumuz uzun yol taşımacılık hizmetlerimizde kullanılacak. Renault Trucks C 520 6x4 araçlarımız ise ağır hizmet operasyonlarında, özellikle iş makineleri ve zırhlı araç taşımalarında görev alacak. Dolayısıyla hiçbir aksamının olmaması gereken iş modellerinden bahsediyoruz. Bu nedenle lojistik sektöründe artık yalnızca araç yatırımı yeterli olmuyor;



Güçlü bir satış sonrası destek yapısı ve operasyonel sürdürülebilirlik de büyük önem taşıyor. Renault Trucks'ın sunduğu hızlı servis altyapısı, operasyonlarımızın kesintisiz devam etmesi açısından güven veriyor. Bu kapsamda tercih ettiğimiz Excellence Predict satış sonrası sözleşmesi ise bakım ve servis süreçlerinde önemli avantajlar sağlayacak.”

SÜREKLİ DESTEKLENİYOR

Uzun yol ve ağır nakliye operasyonlarında araçların kesintisiz şekilde yola devam etmesi büyük önem taşıyor. Beklenmedik bir arıza; zaman kaybı, ek maliyetler ve operasyon süreçlerinde aksamalar neden olabilirken, sürücülerin de zorlu koşullarda çözüm beklemesine yol açabiliyor. Renault Trucks'ın öngörülü bakım onarım hizmeti Excellence Predict ise araçlardan alınan verileri analiz ederek olası arızaların oluşmadan önce tespit edilmesini sağlıyor. Böylece araçların plansız şekilde yolda kalmasının önüne geçilirken operasyonel süreklilik destekleniyor.

HEDEF YAKIT TASARRUFU

ERTLog, yeni Renault Trucks çekicilerinde gelişmiş filo yönetim çözümü Optifleet sisteminden de yararlanıyor. Sistem sayesinde araçların anlık ve geçmiş konum bilgileri ile teknik verilerine kolaylıkla erişilebiliyor. Optifleet filo yönetim yazılımı, her aracın yakıt tüketimini izliyor ve tüketimi azaltmak için önlem alınabilecek alanları belirlemek için sürüş stillerini analiz ediyor. Berk Ertuş, sistemin sürüş performansı ve yakıt yönetiminde önemli katkılar sunacağını belirtiyor; “Optifleet sayesinde operasyonlarımızı çok daha verimli yönetebileceğiz. Araçlarımızın performansını anlık olarak takip ederken, sürücüler arasında karşılaştırmalar yapabilecek ve yakıt tüketiminde iyileştirme sağlayabileceğiz. Bu da hem maliyet yönetimine hem de sürdürülebilirlik hedeflerimize doğrudan katkı sunacak.”



DAHA HIZLI VİTES GEÇİŞLERİ

ERTLog'un yeni Renault Trucks çekicileri, daha sarsıntısız ve daha hızlı vites geçişleri için bir hesaplayıcı, kontrol yazılımı ve debriyaj pedalı kumandası içeren yeni nesil Optidriver şanzıman donanımına sahip.

YENİ İNSAN KAYNAĞI

ERTLog'un büyüme planlarının yalnızca araç yatırımıyla sınırlı olmadığını vurgulayan Berk Ertuş, şirketin insan kaynağı yatırımlarına da dikkat çekti: “2026 yılında filomuzun yüzde 100 büyüme öngörüyoruz. Bununla birlikte kendi bünyemizde kurduğumuz sürücü akademimiz ile nitelikli sürücüler kazanıyoruz. İş garantili eğitim modeliyle yeni sürücüler yetiştirirken, kadın sürücü istihdamını artırmaya yönelik projeler üzerinde de çalışıyoruz.”



Sertel Grup Lojistik, Araç Filosunu 153 Adet Mercedes-Benz Actros ve Atego ile Genişletti

30 yılı aşkın süredir yurt içi ve uluslararası nakliye alanlarında faaliyet gösteren Sertel Grup Lojistik, filosunu 153 adet Mercedes-Benz Actros ve Atego ile güçlendirdi.

30 yılı aşkın süredir yurt içi ve uluslararası nakliye sektörlerinde müşterilerine hizmet sunan Sertel Grup Lojistik, Mercedes-Benz kamyonlarını tercih etmeyi sürdürüyor. 500'ün üzerinde araçtan oluşan filosunun büyük bölümünü Mercedes-Benz kamyonların oluşturduğu şirket, son yatırımıyla araç parkını daha da güçlendirdi. Bu teslimat, Sertel Grup Lojistik'in araç filosunun güçlendirilmesinin yanı sıra operasyonel süreklilik, verimlilik ve hizmet kapasitesinin artırılması bakımından da önem taşıyor. Sertel Grup Lojistik'e araçları, Mercedes-Benz Türk bayileri Has Otomotiv ve Koluman Motorlu Araçlar ev sahipliğinde düzenlenen törenle teslim edildi. Teslimat töreni, Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, 2. El Kamyon ve Otobüs Satış Direktörü Didem Daphne Özensel, Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Tolga Bilgisu, Kamyon Filo Satış Grup Müdürü Çağdaş Özen, İletişim Müdürü Miray Demirel, Mercedes-Benz Kamyon Finansman Kamyon Satış ve Pazarlama Müdürü Onur Sağdıç, Sertel Grup Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Sert, Yönetim Kurulu Üyesi Fatih Sert, Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili Ali Saltık, Koluman Motorlu Araçlar İstanbul Kamyon Satış Grup Müdürü Aytekin Yeşil, Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali, Yönetim Kurulu Üyesi Kerem Karaali, Yönetim Kurulu Üyesi Reşat Karaali, Yönetim Kurulu Üyesi İrem Karaali, Has Otomotiv Genel Müdürü Turan Dik, Has Otomotiv İzmir Kamyon Satış Müdürü Okan Gül ve Has Otomotiv İstanbul Kamyon Satış Müdürü Erdem Bahadır'ın katılımıyla Adile Sultan Saray'ında gerçekleştirildi.

FARKLI TAŞIMACILIK İHTİYAÇLARINA GÜÇLÜ ÇÖZÜM

Teslim edilen araçlar; yurtiçi ve uluslararası nakliye operasyonlarının yanı sıra soğuk zincir taşımacılığı, tenteli paletli yük taşımacılığı ve silobas yem-maden taşımacılığı gibi farklı alanlarda kullanılacak. Bu sayede Sertel Grup Lojistik, farklı operasyon alanlarında operasyonel kapasitesini ve hizmet esnekliğini daha da artırmayı hedefliyor. Gerçekleştirilen yatırım, şirketin filo yapısını güçlendirirken hizmet kalitesinin sürdürülebilir şekilde geliştirilmesine de katkı sağlayacak.

OPERASYONEL VERİMLİLİK VE GÜÇLÜ HİZMET ALTYAPISI

Sertel Grup Lojistik'e teslimatı gerçekleştirilen Mercedes-Benz Actros ve Atego modelleri; yüksek güvenlik donanımları, yakıt verimliliği ve dayanıklılığı ile öne çıkarken, güçlü ikinci el değerleriyle de uzun vadeli avantajlar sunuyor. Araçların sunduğu toplam sahip olma maliyeti avantajı, farklı taşıma operasyonlarında faaliyet gösteren firmalar için önemli bir tercih nedeni oluşturuyor. Mercedes-Benz Türk'ün yaygın servis ağı, hızlı yedek parça tedariki ve güçlü satış sonrası hizmet yapısı, müşterilerin operasyonel sürekliliğine doğrudan katkı sağlıyor. Mercedes-Benz Kamyon Finansman tarafından sunulan finansman desteğiyle hayata geçirilen bu yatırım, operasyonel ihtiyaçların yanı sıra finansman açısından da müşteriye özel çözümlerle desteklendi. Gerçekleştirilen teslimatın yalnızca yüksek adetli bir filo yatırımı olmadığını vurgulayan Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, “Sertel Grup Lojistik'e gerçekleştirdiğimiz bu teslimat, müşterimizin operasyonel ihtiyaçlarını doğru analiz ederek en uygun çözümleri sunma yaklaşımımızın önemli bir göstergesi.

Farklı operasyon alanlarında yürütülen yoğun faaliyetler, araçların performansını, dayanıklılığını ve verimliliğini daha da kritik hale getiriyor. Bu doğrultuda teslim ettiğimiz 153 adet Mercedes-Benz Actros ve Atego'nun, sahip olduğu özelliklerle Sertel Grup Lojistik'in operasyonlarına değer katacağına inanıyoruz. Sertel Grup Lojistik ile 15 yılı aşkın süredir devam eden iş ortaklığımızın önümüzdeki dönemde de güçlenerek devam etmesini diliyorum.” dedi. Koluman Holding Yönetim Kurulu Başkan Vekili Ali Saltıkyaptığı açıklamada: “Koluman Motorlu Araçlar olarak, müşterilerimizin ihtiyaçlarına özel çözümler sunmayı ve onların operasyonel verimliliğine katkı sağlamayı önceliklerimiz arasında görüyoruz. Bu doğrultuda Sertel Grup Lojistik'in operasyon yapısına en uygun araçların belirlenmesi ve teslimat sürecinin sorunsuz şekilde tamamlanması için tüm ekiplerimizle yoğun bir çalışma yürüttük. Bu teslimatın, sürdürülebilir iş birliklerimizin önemli bir yansıması olduğuna inanıyoruz. Önümüzdeki dönemde de sektörün önde gelen firmalarından olan Sertel Grup Lojistik ile olan iş ortaklığımızın güçlenerek devam etmesini diliyoruz ” dedi. Has Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Latif Karaali ise: “Has Otomotiv olarak, müşterilerimizin ihtiyaçlarını en doğru şekilde analiz ederek, onlara operasyonlarına en uygun araç ve hizmet çözümlerini sunmayı önceliklendiriyoruz. Sertel Grup Lojistik'in farklı taşımacılık alanlarında yürüttüğü geniş kapsamlı operasyonlara uygun araç konfigürasyonlarının belirlenmesi ve sürecin en verimli şekilde ilerlemesi adına tüm ekiplerimizle titizlikle çalıştık. Gerçekleştirilen bu teslimat, bizim için yalnızca bir satış değil; aynı zamanda uzun vadeli iş ortaklığının ve karşılıklı güvenin güçlü bir göstergesi. Sektörün köklü firmalarından Sertel Grup Lojistik ile uzun yıllara dayanan iş birliğimizin önümüzdeki dönemde de güçlenerek devam etmesini temenni ediyorum.” ifadelerini kullandı. Sertel Grup Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Sert ise: “30 yılı aşkın süredir yurt içi ve uluslararası nakliye alanlarında müşterilerimize kaliteli ve güvenilir hizmet sunmak için çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Teslim aldığımız 153 yeni Mercedes-Benz araç ile şirketimiz adına önemli bir yatırımı daha hayata geçirmenin mutluluğunu yaşıyoruz. 500 aracın üzerindeki filomuzun tamamına yakını Mercedes-Benz marka araçlardan oluşuyor. Bu yatırımla operasyonel gücümüzü artırmayı, hizmet kalitemizi daha ileriye taşımayı ve müşterilerimize sunduğumuz değeri büyötmeyi hedefliyoruz. Yüksek ikinci el değeri, yaygın servis ağı ve esnek finansman çözümleri nedeniyle Mercedes-Benz Türk ile çalışmaktan büyük bir memnuniyet duyuyoruz. Yeni araçlarımızın şirketimize hayırlı olmasını diliyorum” diye konuştu.



Ticari Ruhun İçine Gizlenmiş Konforlu Bir Günlük Yaşam Aracı: Renault Kangoo



NEWSCOPE İLE TANIŞIN, MARKANIZI GELECEĞE TAŞIYIN!

197 ülkeyi kapsayan, 40 sosyal medya platformunu ve 152 milyon haber sitesini anlık olarak takip eden Newscope, markanızın geleceğine yön veriyor.



- GÜÇLÜ, GÜVENİLİR ÖLÇÜMLER EDİNİN
- YAPAY ZEKÂ DESTEKLİ ÖNERİLERE ERİŞİN
- EN GENİŞ TAKİP HAVUZUNA SAHİP OLUN



444 9 522

info@aptech.com.tr

AjansPressMT
AjansPress.Turkey

Test



Bir dönem sadece “iş aracı” olarak görülen hafif ticari modeller artık bambaşka bir noktaya evrildi.

Renault Kangoo Iconic 1.5 dCi EDC de bu dönüşümün en güçlü örneklerinden biri. İlk bakışta hâlâ o tanıdık Kangoo pratikliğini taşıyor olsa da, detaylara yaklaştıkça artık çok daha modern, daha teknolojik ve daha otomobil hissiyatına yakın bir karakter sunduğu net şekilde hissediliyor. Özellikle yeni nesil tasarım dili araca ciddi anlamda sınıf atlatmış. Ön bölümde kullanılan LED imzaları, geniş ön panjur ve daha kaslı gövde oranları sayesinde Kangoo artık sadece ticari kullanıcıya değil, ailelere ve günlük kullanım odaklı sürücülere de hitap ediyor.

BEKLENENDEN DAHA RAFİNE

Kangoo'nun en büyük sürprizi direksiyon başında başlıyor. Çünkü bu araç, geçmiş nesillerdeki hafif ticari hissinden ciddi şekilde uzaklaşmış durumda. Özellikle 1.5 litrelik dCi dizel motor ile EDC otomatik şanzımanın uyumu günlük kullanımda oldukça başarılı bir karakter ortaya koyuyor. Motor düşük devirlerden itibaren yeterli torku sunarken, EDC şanzıman geçişleri sizin kullanımınızda oldukça akıcı hissettiriyor. Şehir içi trafikte sürekli vites değiştirme derdinin olmaması Kangoo'yu ciddi anlamda daha konforlu hale getiriyor. Yol izolasyonu tarafında da Renault önemli geliştirmeler yapmış. Rüzgar ve yol sesi tamamen yok olmuş değil, ancak sınıf standartları düşünüldüğünde oldukça başarılı bir seviyede.



TİCARİ DEĞİL, FONKSİYONEL

Kabine geçtiğinizde en dikkat çekici detaylardan biri ferahlık hissi oluyor. Yüksek tavan yapısı ve geniş cam yüzeyler sayesinde içerisi olduğundan daha büyük hissettiriyor. Özellikle uzun yolculuklarda bu açıklık hissi sürüş konforuna ciddi katkı sağlıyor. Ön konsol tasarımı sade ama kullanışlı. Multimedya ekranı, dijital sürüş ekranları ve fiziksel kontrol tuşları günlük kullanımda büyük kolaylık sunuyor. Renault burada “fazla teknoloji karmaşası” yerine işlevselliği ön plana çıkarmayı tercih etmiş. Koltuk yapısı ise şaşırtıcı derecede konforlu. Uzun süreli kullanımda bile yormayan bir oturma pozisyonu sunuyor.

ASIL GÜÇ: KULLANIŞILIK

Kangoo'nun gerçek olayı her zaman olduğu gibi pratiklik tarafında yatıyor. Geniş iç hacim, sürgülü kapılar ve yüksek taşıma kapasitesi günlük hayatı ciddi anlamda kolaylaştırıyor. Aile kullanımında çocuk koltuğu yerleştirmekten büyük eşyaları taşımaya kadar birçok senaryoda hayat kurtaran bir yapı sunuyor. Özellikle şehir yaşamında SUV yerine daha mantıklı bir alternatif arayan kullanıcılar için Kangoo oldukça güçlü bir seçenek haline geliyor.

DİZEL EKONOMİSİ HÂLÂ GÜÇLÜ BİR AVANTAJ

Elektrikli dönüşümün hızlandığı bir dönemde bile 1.5 dCi motorun sunduğu ekonomik kullanım hâlâ etkileyici. Düşük yakıt tüketimi ve uzun menzil karakteri özellikle sık yol yapan kullanıcılar için büyük avantaj sağlıyor.



Bu motor yıllardır Renault grubunun en bilinen dizel ünitelerinden biri ve ekonomik karakterini burada da korumayı başarıyor.

TEKNOLOJİ VE GÜVENLİK

Yeni nesil Kangoo artık sürüş destek sistemleri konusunda da oldukça güncel. Şerit takip sistemi, kör nokta uyarısı, park destek kameraları ve adaptif sürüş yardımcıları günlük kullanımda konfor seviyesini artırıyor. Özellikle şehir içinde büyük gövdeye rağmen kolay kullanım hissi vermesi aracın en güçlü yönlerinden biri.

SONUÇ: HAYATIN HER ALANINA UYUM SAĞLAYAN BİR KANGOO

Renault Kangoo Iconic 1.5 dCi EDC artık sadece bir hafif ticari değil. O; aile otomobili, şehir içi yardımcı, uzun yol arkadaşı ve gerektiğinde yük taşıyıcısı olabilen çok yönlü bir yaşam aracı. Onu özel yapan şey ise tam olarak burada yatıyor: Her role adapte olabilmesi. Bazı araçlar tek bir amaç için üretilir. Kangoo ise hayatın farklı ihtiyaçlarına aynı anda cevap verebilmek için tasarlanmış gibi hissettiriyor.



Dünya Genelindeki Çelik Fabrikaları, Bu Zorlu Taşıma Operasyonlarını Nasıl Yönetiyor?

Çelik fabrikalarında erimiş cürufun taşınması, endüstriyel araç mühendisliğinin en zorlu görevlerinden biri oluyor.

Yüksek sıcaklıklar, zorlu arazi koşulları ve tonlarca ağırlıktaki yükler, araç teknolojisi ve sürücüler üzerinde büyük bir baskı oluşturuyor. 100 ila 150°C arasında değişken yakıcı bir sıcaklığa sahipolan eritme fırınının çevresinde ancak koruyucu ekipmanlarla bulunmak mümkün oluyor. Ergitme süreci sırasında oluşan kızgın sıvı cürufun gün içinde defalarca yakma alanından döküm sahasına güvenli ve hızlı bir şekilde taşınması gerekiyor. 1500 dereceye ulaşan aşırı sıcaklıktaki bu yük; hassasiyet, hız ve kesintisiz güvenilirlik gerektiriyor. Sürücü, son derece odaklanmış bir şekilde, 110 ton erimiş cüruf taşıyan devasa aracı tesis içinde dar alanlarda, engeli zeminde ve aşırı sıcak koşullarda yönlendirmek durumunda kalıyor. Yapılacak tek bir hata ya da yaşanacak bir gecikme, cürufun potadasoğumasına, ekipmanın zarar görmesine ve üretimin durmasına neden olabiliyor. Bu nedenle, dünya genelindeki çelik tesislerinde yürütülen cüruf taşımacılığı, yüksek sıcaklıklar, tonlarca yük ve 7/24 kesintisiz çalışma gereksinimleriyle, hem teknoloji hem de operasyon açısından en zorlu görevlerden birini temsil ediyor.

GÜVENİLİRLİK ÜZERİNE KURULU

Aralık 2025'te, son teknolojiye sahip bir Hint çelik fabrikası, dünyanın en büyük cüruf taşıyıcılarından biri olan ve 170 ton yük taşıma kapasitesine sahip KAMAG SPC 2803-170 modelini teslim aldı. Bu tesis, endüstriyel ve altyapı uygulamalarının yanı sıra günlük tüketim ürünleri için paslanmaz çelik üretiyor ve küresel talebi karşılamak üzere 7/24 faaliyet gösteriyor. Şirket, halihazırda TII KAMAG marka çeşitli cüruf taşıyıcıları kullanıyor ve filo yönetim stratejisini kanıtlanmış teknoloji ile operasyonel güvenilirlik üzerine kuruyor. Ek bir araca ihtiyaç duyulduğunda yeni taşıyıcının, mevcut modeller kadar sağlam, güvenilir ve kullanımı kolay olmasının yanı sıra daha yüksek taşıma kapasitesi sunması talep edildi. Zorluk sadece tonajla sınırlı değildi. Aracın tesisin dar alanlarında hareket etmesi, alçak tavanlı depo kapılarının, boru köprülerinin altından geçmesi ve dünyanın en zorlu endüstriyel ortamlarından birinde kesintisiz çalışmaya hazır olması gerekiyordu.



Yükleme ve boşaltma sürelerinin minimumda tutulması ise kritik öneme sahip. Yaşanacak her gecikme, potadaki cürufun soğumasına neden olarak ekipmanlara zarar verebiliyor ve üretim programını aksatabiliyor. Bu nedenle yönetim ekibi, çoğu çözümü değerlendirerek nihayetinde dünya genelindeki çok sayıda çelik tesisinden elde edilen deneyimlere dayanan bir konfigürasyonu tercih etti. Bu karar; verimliliği artıran, hizmet dışı kalma sürelerini azaltan ve filo yönetiminde önemli ölçüde iyileşme sağlayan bir çözüm ile sonuçlandı.

SAĞLAM TEKNOLOJİK ÇÖZÜM

KAMAG SPC 2803-170, zorlu ağır hizmet uygulamaları için özel olarak geliştirilmiş Allison 4000SP tam otomatik şanzıman donanımı ile teslim edildi. Bu konfigürasyonun merkezinde, 2.100 d/d'da 403 kW (540 bg) güç üreten bir Caterpillar C15 dizel motor yer alıyor. Bu motor; dayanıklı Allison 4000 SP şanzıman ve DGS VG2600 transfer kutusu ile eşleştirilerek, araç kalkışlarında mükemmel çekiş sağlayan ve kesintisiz, sarsıntısız güç aktarımı sunan kompakt bir aktarma organı oluşturuyor. 12,35 metre uzunluğunda, 7,62 metre genişliğinde, 5,25 metre yüksekliğinde ve 96,5 ton boş ağırlığında (tam yüklü 266,5 ton) devasa boyutlarına rağmen, araç son derece çevik ve manevra kabiliyeti yüksek olduğunu kanıtıyor. U-şası tasarımı, yükleme ve boşaltma sürelerini azaltırken, düşük yüklemeye yüksekliği ise depo kapıları veya boru köprüleri altından geçerken en kısa rotanın seçilmesine olanak tanıyor. Maksimum araç hızı, yüklü halde 8 km/sa, boş durumda ise 35 km/sa ile sınırlandırılıyor. Allison'ın hızlanma kontrolü ve Kesintisiz Güç Teknolojisi™ özelliği, zorlu manevralar sırasında bile cürufun pota içinde güvenli şekilde taşınmasını sağlıyor. Otomatik vites seçimi, sürücüyü manuel vites değişim yükünden kurtararak hız ve stabilite arasındaki

hassas dengeye tamamen odaklanmasına imkân tanıyor. Cürufun, pota içinde soğumadan önce hızla soğutma havuzlarına ulaştırılması gerekirken, özellikle hassas boşaltma sürecinde taşımının kontrollü ve dengeli şekilde gerçekleştirilmesi kritik öneme sahip.

KANITLANMIŞ AVANTAJLAR

Tam otomatik şanzımanın operasyonlara etkisi beklentilerin ötesine geçiyor. KAMAG Endüstri ve Özel Projeler İş Birimi Takım Lideri Michael Birzele, bu konfigürasyonun uzun vadeli başarısını şu şekilde ifade ediyor; "SPC modellerimiz, 2013 yılından bu yana Allison şanzımanlarla donatılıyor ve dünya genelinde aktif olarak kullanılıyor. Bu yapı, en kompakt güç aktarım sistemini sunuyor. Yüksek tork, eşsiz güç ve mükemmel çekiş sağlıyor. Ayrıca tam otomatik şanzımanlar, üstün dayanıklılıklarıyla minimum bakım gerektiriyor." Şanzımanın akıllı vites geçiş stratejisi, mevcut yük durumuna göre vites geçiş noktalarını anlık olarak ayarlayarak performans ile yakıt tüketimi arasında optimum denge sağlıyor. Cüruf potası boşken şanzıman, daha düşük motor devirlerinde vites değiştirerek gereksiz yakıt tüketimini önüyor. Tam yüklü durumda ise daha yüksek motor devirleri, 267 tonluk yükün tesis içinde güvenli şekilde taşınması için gerekli çekiş ve gücü sağlıyor. Geleneksel baskı balata sistemlerinin yerine geçen tork konvertörü ise aşınan parça sayısını azaltarak bakım maliyetlerini düşürüyor. Bu da daha uzun çalışma süreleri, daha az hizmet dışı kalma ve daha yüksek toplam verimlilik anlamına geliyor. Böylece özellikle 7/24 çalışan tesisler için kritik öneme sahip avantajlar sunuyor.



BAYRAM BAĞIŞLARINIZLA DARÜŞŞAFAKALI ÇOCUKLAR EĞİTİMİLE ÜLKEMİZİN GURURU OLUR



**Bu bayram da az çok demeden
Darüşşafaka'ya bağışta bulunun,
eğitimle çocuklarımızın
parlak bir geleceği olsun.**

Darüşşafaka
1863
CEMİYET

#EğitimleOlur

darussafaka.org
0212 276 6714



MERCEDES-BENZ FARKINI HİSSETTİRİR.

Kablosuz şarj alanı



MirrorCam teknolojisi



Sürücü dinlenme alanı



Mercedes-Benz
The standard for buses.