

BMC PRO L 1852 Türkiye Turunu Başarıyla Tamamladı



Ticari dünyasının nabızı

Ticariiden

ISSN 2717-9915
9 772717 991001

Gazete

YIL: 12 SAYI: 115 FİYATI: 165 TL. 1 - 31 AĞUSTOS 2026

www.ticariden.com.tr

Mercedes-Benz VLE, Limuzin Konforunu MPV'nin Çok Yönlülüğü İle Birleştiriyor



Uzun mesafe konforu yeniden tanımlandı:
700 kilometreden fazla menzil sadece
15 dakikada 355 kilometreye kadar
şarj ile sınıfının en iyisi verimlilik.



Mercedes-Benz eCitaro'dan Bir Başarı Daha



ZF'den, IAA Transportation 2026 Fuarı Öncesi Büyük Hazırlık



Düzenli Bağışla Umudu Bağışla

Her düzenli bağış bir çocuğun umudunu yeniden yeşertir.
Küçücük bir iyilik damlası, bir hayatın tüm hikayesini baştan yazabilir.
Ve o hikaye, sizin ellerinizle şekillenir.

losev.org.tr/sayenizde



LÖSEV
Lösemili Çocuklar Vakfı

TİCARİDEN GAZETESİ 2026 Yılına'da Hız Kesmiyor

Yıla hızlı başlayan markalar yeni modellerin de itici gücüyle epey bir yol aldı. Peki bu ay hangi yeni modeller ticarete hız veriyor?



BMC PRO L 1852 TÜRKİYE TURUNU BAŞARIYLA TAMAMLADI

BMC'nin bugüne kadar geliştirdiği en güçlü çekicisi BMC PRO L 1852, Temmuz ayı boyunca gerçekleştirilen Türkiye Turu kapsamında sektör profesyonelleriyle buluştu.



ZF'DEN, IAA TRANSPORTATION 2026 FUARI ÖNCESİ BÜYÜK HAZIRLIK

ZF, yıllık Tech Day etkinliğinde, yazılım tanımlı ticari araçlar (CV) için esnek sistem mimarilerini tanıtarak sektörde kademeli ve yönetilebilir bir dönüşümün önünü açıyor.



SCANIA VE VOLKSWAGEN TİCARİ ARAÇ TEST SÜRÜŞ ETKİNLİĞİNDE BİR ARAYA GELDİ

Doğuş Otomotiv distribütörlüğündeki ticari araç markaları Scania ve Volkswagen Ticari Araç'ın öne çıkan modelleri, düzenlenen test sürüşü etkinliğinde otomotiv ve ticari araç basınıyla buluştu.



MERCEDES-BENZ E-CITARO'DAN BİR BAŞARI DAHA

Daimler Buses, uluslararası elektrikli otobüs karşılaştırma testinde üçüncü kez zirvede yer aldı. Mercedes-Benz eCitaro yakıt hücreli otobüs, Bus2Bus fuarı kapsamında Berlin'de takdim edilen "2026 Elektrikli Yakıt Hücreli Otobüs Şampiyonu" ödülünün sahibi oldu.



MERCEDES-BENZ VLE, LİMÜZİN KONFORUNU MPV'NİN ÇOK YÖNLÜLÜĞÜ İLE BİRLEŞTİRİYOR

Uzun mesafe konforu yeniden tanımlandı: 700 kilometreden fazla menzil, 800 volt teknolojisi ve sadece 15 dakikada 355 kilometreye kadar şarj ile sınıfının en iyisi verimlilik



RENAULT TRUCKS TÜRKİYE, PROFESYONEL ÇÖZÜMLERİNİ HAFİF TİCARİ ARAÇLARA TAŞIYOR

Renault Trucks Türkiye, Master Red EDITION ile ticari araç dünyasındaki çözüm alanını genişletiyor.



SCANIA VE VOLKSWAGEN TİCARİ ARAÇ TEST SÜRÜŞ ETKİNLİĞİNDE BİR ARAYA GELDİ

Doğuş Otomotiv distribütörlüğündeki ticari araç markaları Scania ve Volkswagen Ticari Araç'ın öne çıkan modelleri, düzenlenen test sürüşü etkinliğinde otomotiv ve ticari araç basınıyla buluştu.



Ticariden Gazetesi'nin 115'ci sayısını keyifle okumanız dileğiyle,

116'cı Sayımızı Merakla Bekleyiniz...

İbrahim Davsan

ibrahim@ticariden.com.tr

Ticariden

KÜNYE

YIL: 12 SAYI: 115

1 - 31 AĞUSTOS 2026

Tuana Medya
Ticariden Gazete
Ticari Dünyasının Nabızı

İMTİYAZ SAHİBİ VE SORUMLU
YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ:

İbrahim DAVSAN
ibrahim@ticariden.com.tr

GENEL KOORDİNATÖR:
Ferda CİNER

YAYIN KOORDİNATÖR:
Larasu Tuana DAVSAN

SANAT YÖNETMENİ:
Duru Meva DAVSAN

HUKUK DANIŞMANI:
Av. Nur Şevval YILDIRIM
Av. Aysun ŞEKERSÖZ

YAYIN TÜRÜ:
Gazete

HABER MÜDÜRÜ
Alper GÜLER
info@ticariden.com.tr

YAYIN KURULU
Baran FURKAN TÜRKŞ
Caner DEMİREL
Murat ULU

İNTERNET'DE
www.ticariden.com.tr
e-Dergilik

www.turktelekom.com.tr
www.magter.com
www.dijitalbasin.com
www.dMags.net

REKLAM KOORDİNATÖRÜ
İBRAHİM DAVSAN
ibrahim@ticariden.com.tr

BASKI:
İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza
No:11/A/41 Yenibosna-Bahçelievler / İstanbul
Tel: 0212 454 30 00

TÜRKİYE GEN.DAĞ.PLZ.

Dağıtım: PTT
KAYAŞEHİR-İST PP-1

Adres: MAVERA EVLERİ, Başakşehir Mah.
Mehmet Akif Ersoy Cad. Maveria Sitesi
No:18-G - A3/2 Kat:20
P.K:34480 Başakşehir / İstanbul

TEL: 0212 654 45 81 - GSM: 0543 778 37 25

www.ticariden.com.tr
info@ticariden.com.tr

YAYIN TÜRÜ: YEREL SÜRELİ GAZETE

*** Ticariden Gazete Basın Yayın Meslek İkelerine uyar.
*** Tüm reklamların yasal sorumluluğu reklam sahiplerine aittir.
*** Yayınımıza gönderilen yazı, resim veya dokümanların iadesi söz konusu değildir.

ZF'den, IAA Transportation 2026 Fuarı Öncesi Büyük Hazırlık

ZF, yıllık Tech Day etkinliğinde, yazılım tanımlı ticari araçlar (CV) için esnek sistem mimarilerini tanıtarak sektörde kademeli ve yönetilebilir bir dönüşümün önünü açıyor.

ZF, yalnızca radikal değişimlere odaklanmak yerine; ölçeklenebilir platformlar, esnek elektrik/elektronik (E/E) mimarileri, sistem zekâsı ve dijital ekosistemler üzerine kurulu kademeli bir yaklaşım benimsiyor. Bu yaklaşım, OEM'lerin ve filo operatörlerinin mevcut yatırımların sürdürülebilir şekilde kullanılmasını sağlarken, araçların tüm yaşam döngüsü boyunca verimliliği, güvenliği, çalışma süresini (uptime) ve toplam sahip olma maliyetini (TCO) sürekli olarak iyileştirmelerine olanak tanıyor. “Geleceğin ticari araçlarının hangi yöne ilerlediği giderek daha netleşiyor. Ancak bu süreç doğrusal değil; adım adım gelişen ve sürekli iyileştirilen bir yapıdan oluşuyor,” diyor ZF Yönetim Kurulu Üyesi ve Ticari Araç Çözümleri Bölümü Başkanı Andreas Moser. “CV Tech Day kapsamında ise müşterilere, hem bugün somut değer sunan hem de sıfır kaza ve sıfır emisyonla giden yolda maliyet etkin ve ölçeklenebilir bir dönüşümü mümkün kılan çözümler sunduklarını belirtiyor.”

TİCARİ ARAÇLAR İÇİN BİR SONRAKİ TEKNOLOJİK ADIM

ZF, araçları güncellenebilir platformlara dönüştüren yazılım tanımlı mimarilere doğru ilerliyor. Amaca yönelik olarak geliştirilen elektrik/elektronik (E/E) ve yazılım yapıları; gelişmiş algılama, öngörülü bakım ve araç yaşam döngüsü boyunca azaltılmış enerji tüketimi gibi sürekli iyileştirmeleri mümkün kılıyor. Bu yaklaşım, OEM'lerin donanım değişikliklerini minimum seviyede tutarken yeni fonksiyonları yazılım aracılığıyla devreye almasına olanak sağlıyor.

İZOLE FONKSİYONLARDAN ÖLÇEKLENEBİLİR 360° GÜVENLİĞİ

ZF, gelişmiş sürücü destek sistemlerini (ADAS), fren ve direksiyon sistemlerini; kamyon ve treyleri kapsayan entegre bir güvenlik ekosisteminde bir araya getiriyor. Radar ve kamera sistemleri, sürekli 360° çevreyi algılayarak kör noktaları ortadan kaldırıyor ve geri manevra desteği, sürücü izleme ile acil durum aracı tespiti gibi fonksiyonları destekliyor.



Bu bütüncül yaklaşım, daha yüksek otomasyon seviyelerine ulaşmak ve uzun vadede sıfır kaza hedefine ilerlemek için net bir yol sunuyor.

ŞEHİR İÇİ OTOBÜSLER: DAHA GÜVENLİ, DAHA HASSAS VE DAHA VERİMLİ ULAŞIM

ZF, sistem yaklaşımını toplu taşımanın kendine özgü gereksinimlerine uyarlıyor. City Bus Assist gibi çözümler, otobüslerin duraklara daha hassas şekilde yanaşmasını desteklerken araç aşınmasını azaltıyor; özel frenleme stratejileri ise yolcu güvenliğini artırıyor. CDC Skyhook gibi sistemler, sönümleme ayarlarını gerçek zamanlı olarak sürekli optimize ederek yoğun şehir içi trafik koşullarında stabiliteyi, sürüş konforunu ve operasyonel verimliliği artırıyor.

KARBONSUZLAŞTIRILMIŞ TAŞIMACILIĞA SORUNSUZ GEÇİŞ

ZF, farklı uygulama alanlarında elektrikli güç aktarma sistemlerine esnek bir geçiş imkânı sunuyor.



Şirketin ürün portföyü, hibrit çözümlerden tamamen elektrikli aktarma sistemlerine kadar geniş bir yelpazeyi kapsıyor. Bu modüler yaklaşım, OEM'lerin mevcut araç mimarilerini adım adım elektrikleştirmesine olanak tanırken, verimliliği artırıyor ve toplam sahip olma maliyetini (TCO) düşürüyor.



Her Anında MANYanında



Araç Yönetiminde Yeni Dönem

- ✓ Araç Modelleri ve Fiyatları
- ✓ Satış ve Servis Noktaları
- ✓ Araç Geçmişi ve Bakım Takibi
- ✓ Araca Özel Kampanyalar
- ✓ MAN Magazine Türkiye Dergisi ve Daha Fazlası...

Hemen İndirin
App Store



QR kodu okutarak
MANYanında uygulamasını
cep telefonunuza
kolayca indirebilirsiniz.



İNDİRİN
Google Play



Mercedes-Benz VLE, Limuzin Konforunu MPV'nin Çok Yönlülüğü İle Birleştiriyor

Uzun mesafe konforu yeniden tanımlandı: 700 kilometreden fazla menzil, 800 volt teknolojisi ve sadece 15 dakikada 355 kilometreye kadar şarj ile sınıfının en iyisi verimlilik.

Mercedes-Benz, yeni tamamen elektrikli VLE ile kendine özgü bir segment yaratıyor. Bir MPV'nin çok yönlülüğü ve ferahlığı ile bir Mercedes-Benz limuzinin çevikliği ve sürüş konforunu ustaca bir araya getiren ilk Grand Limousine. Dahası, öncü Mercedes-Benz İşletim Sistemi (MB.OS) sayesinde VLE, uzaktan güncellemelerle her zaman güncel kalıyor ve gelişmiş SAE Seviye 2 sürüş desteği için de teknik olarak hazır. VLE, sürüş deneyiminin her şeklinde üstünlük kuruyor ve tam bir güven ve rahatlıkla benzersiz bir sürüş keyfi sunuyor. Şehir içinde kompakt bir otomobilin çevikliğiyle hareket ederek park ediyor; uzun mesafelerde ise gerçek bir premium limuzinin rahatlığıyla süzülerek ilerliyor. VLE aynı zamanda 100 kilometrede 20 kWh'den az tüketimle elektrik verimliliğinde de çığır açıyor. Yaklaşık iki litre dizele eşdeğer bu tüketimin yanı sıra 700 kilometreden fazla menzili ve 15 dakikada 355 kilometre gidebilecek kadar şarj olması ile de uzun yolculukları zahmetsiz hale getiriyor.

İHTİYAÇLARA BÜYÜK UYUM SAĞLIYOR

Son derece esnek, tam boy koltuklarıyla sekiz yetişkine kadar yolcu kapasitesine sahip olan VLE, her türlü yolculuğa ve her türlü ihtiyaca uyum sağlıyor. Manuel olarak ayarlanan koltuklar, sahip oldukları dört adet entegre tekerlek ile kolayca ileri geri hareket ettirilebiliyor, herhangi bir konumda sabitlenebiliyor veya kolayca sökülüp Roll & Go özelliği sayesinde garaja taşınabiliyor. Elektrikli olarak ayarlanabilen koltuklar ise uygulama ve ana ünite Remote Variable Rear Space aracılığıyla kolayca hareket ettirilebiliyor. Arka koltukta oturan yolcular da özel düğmelerle koltuk konumlarını kendilerine göre ayarlayabiliyorlar. Türkiye'de satışa sunulacak, beş yetişkine kadar yolcu kapasitesine sahip ve tüm koltukları elektrikli olan VLE 300 modelinde koltuklar dijital ekstralar kapsamında cep telefonundan kontrol edilebilen "seat ballet" özelliğine sahip. Seçilen donanımına bağlı olarak, üç koltuk sırasına sahip 5.309 mm uzunluğundaki VLE, yaklaşık 800 litreye varan geniş bir hacim sunuyor.

Manuel olarak ayarlanabilen tüm koltuklar çıkarıldığında, 4.078 litreye kadar alan elde ediliyor ve bu da çanta veya spor ekipmanları için bolca yer sağlıyor. VLE, 2027'de satışa sunacağı uzunluğu 5.484 mm olan versiyonla daha da geniş bir iç mekân sunacak.

YÜKSEK MENZİL

Seriye katılacak ilk model, WLTP menzili 700 kilometreden fazla olan 203 kW gücündeki VLE 300 elektrikli olacak. Bu modelde ön aks üzerinde sabit uyarmalı senkronize elektrik motoru (PSM) bulunan bir elektrikli sürüş ünitesi yer alıyor. 800 volt teknolojisi sayesinde VLE, 300 kW'ın üzerinde şarj edilebiliyor ve sadece 15 dakikada 355 kilometreye kadar menzil kazanıyor. Düşük enerji tüketimi ve ultra hızlı şarj, yolculukları son derece zaman verimli ve zahmetsiz hale getiriyor.



SÜRÜŞ DENEYİMİNİ DAHA KİŞİSEL VE AKILLI HALE GETİRİYOR

Yapay zeka destekli Mercedes-Benz İşletim Sistemi (MB.OS) sayesinde VLE, sezgisel ve kişiselleştirilmiş kontrol imkanı sunan en yeni MBUX sürümüne sahip. Ayrıca, çoklu ajan üretken yapay zeka teknolojilerini kullanan ve hafızası sayesinde karmaşık konuşmaları anlayarak bilgili bir arkadaş gibi yanıt veren MBUX Sanal Asistandan da yararlanıyor. Uzaktan güncellemeler sayesinde VLE her zaman güncel kalıyor ve müşteriler servise gitmek zorunda kalmadan yeni özelliklere kavuşuyor.

ÇARPICI BİR İFADE: ÜSTÜN AERODİNAMİKLE BULUŞAN YENİLİKÇİ ESTETİK

İlk bakışta VLE'nin yeni bir dönemi müjdelediği açıkça görülüyor. Yeni Van Mimarisi, form ile işlevi zamansız bir şekilde bir araya getiren tamamen yeni bir tasarıma olanak tanıyor. Bunun sonucu olarak 0,25'lik cd değeriyle olağanüstü aerodinamik performans elde ediliyor. Ön çıkıntı VLE'ye güçlü bir duruş kazandırırken, gergin şekilde uzanan tavan çizgisi yumuşakça yuvarlatılmış arka bölüme akıcı biçimde bağlanıyor. Bu akıcı silüet, gücü ve dinamik bir hafifliği simgeliyor ve VLE'yi arzunun ifadesi haline getiriyor.

CESUR GÖRÜNÜM: İKONİK IZGARA VE ÖN VE ARKADA ÇARPICI IŞIK İMZASI

Kaputtaki iki belirgin güç kubbesi, cesur görünümü pekiştiriyor. Ön kısım, yeniden yorumlanmış, markayı tanımlayan ızgarayla karakterize ediliyor. Donanım serisine bağlı olarak, aydınlatmalı bir çerçeve, farları birbirine bağlayan kesintisiz bir ışık şeridi, DIGITAL LIGHT ile yıldız şekilli gündüz farları ve kaputta dik duran bir yıldız veya entegre bir merkezi yıldız bulunuyor.



Arka kısımda öne çıkan özellik ise aerodinamik spoiler dudağına entegre edilmiş yay tasarımı arka lambalar. Işık şeridi, arka kısmı ters U şeklinde çerçeveleyiyor ve tüm ışık fonksiyonlarını entegre ederek, anında göze çarpan, benzersiz bir ışık imzası yaratıyor.



DKV Mobility, Elektrikli Kamyonlara Özel Şarj Kartını Kullanıma Sundu

DKV Mobility, elektrikli ticari araç kullanan taşımacılık şirketleri için özel olarak geliştirilen yeni şarj kartını kullanıma sundu. Avrupa’da 17’den fazla ülkede, DKV Mobility tarafından doğrulanmış 3.000’den fazla kamyon uyumlu şarj noktasına rekabetçi fiyatlarla erişim imkanı veren yeni kart; şarj, yakıt, yıkama ve ek araç hizmetlerini tek faturada alma imkanı da sunuyor.

Avrupa’nın önde gelen mobilité hizmet platformlarından biri olan DKV Mobility, elektrikli ticari araç kullanan taşımacılık şirketleri için özel olarak tasarlanan yeni şarj kartını kullanıma sundu. DKV Card +Charge Truck adlı kart, Avrupa’da 17’den fazla ülkede, DKV Mobility tarafından doğrulanmış 3.000’den fazla kamyon uyumlu şarj noktasına rekabetçi fiyatlarla erişim sağlıyor. DKV Mobility’nin mevcut ürün portföyünü genişleten kart, şirketin e-mobilité büyüme stratejisinin bir parçası olarak konumlanıyor. Bu çözümle müşterilerin alternatif yakıt ve enerji sistemlerine geçiş sürecinin mümkün olduğunca sorunsuz hale getirilmesi hedefleniyor. Binek otomobil ve şirket araçları segmentinde elektrifikasyon önemli ölçüde ilerlemiş olsa da, karayolu yük taşımacılığında bu dönüşüm henüz erken aşamada bulunuyor; ancak hız kazanıyor. Regülasyonlar, iddialı CO azaltım hedefleri ve seri üretim ilk elektrikli ticari araçların pazara sunulması bu dönüşümü destekliyor. Aynı zamanda taşımacılık şirketleri, uygun şarj altyapısına erişim, rota planlama ve farklı faturalama ile enerji sistemlerinin entegrasyonu gibi yeni zorluklarla karşı karşıya kalıyor.

‘TÜM SİSTEMLER VE TÜM HİZMETLER İÇİN TEK KART, TEK FATURA’

DKV Mobility Enerji & Araç Hizmetlerinden Sorumlu Genel Müdür Sven Mehringer, konuyla ilgili şunları söyledi: “Ticari araçlar için enerji yönetimi giderek daha karmaşık hale geliyor; daha fazla alternatif yakıt ve enerji sistemi, daha fazla sağlayıcı ve daha fazla faturalama sistemi devreye giriyor. DKV Card +Charge Truck, filo operatörlerine net bir çözüm sunuyor: tüm sistemler ve tüm hizmetler için tek kart, tek fatura. Bu çözümle, lider entegre mobilité platformuna dönüşümümüzü aktif biçimde ilerletiyoruz.” Kamyon şarj istasyonları, binek araçlara kıyasla çok daha yüksek gereklilikleri karşılamak zorunda. Yeterli geçiş yüksekliği, geniş giriş yolları, manevra için uygun alan ve ağır vasıtaların enerji ihtiyacını karşılayabilecek şarj kapasitesi bu gereklilikler arasında yer alıyor. Bu nedenle DKV Mobility, ağındaki her kamyon şarj istasyonunu açıkça tanımlanmış minimum standartlara göre değerlendiriyor. Bu standartlar arasında en az dört metre tavan/çatı açıklığı, en az 2,7 metre giriş genişliği ve rahat manevra için yeterli alan bulunuyor. İstasyonların ayrıca en az dokuz metre uzunluğundaki araçlara uygun olması gerekiyor. Şarj kapasitesi tarafında da çığa yüksek tutuluyor:

3.000’i aşkın lokasyonun yüzde 80’inden fazlası 300 kW’ın üzerinde şarj hızı sunuyor.

“ELEKTRİKLİ KAMYON SÜRÜCÜLERİNİN YANINDAYIZ”

DKV Mobility eMobility Roaming Ürün Yönetimi Direktörü Tim Dambor ise şunları belirtiyor: “Elektrikli kamyon sürücülerini ve sevkiyat planlamacıları için en önemli konu güvenilirliktir. Doğrulanmış ağıımız ve uygulamadaki gerçek zamanlı görünürlük, hem bir sonraki istasyonun erişilebilir olduğuna hem de aracın o noktada gerçekten şarj edilebileceğine dair güven sağlar.” Kamyon uyumlu birçok lokasyonda operatörler rekabetçi şarj tarifelerinden de yararlanabiliyor. İstasyon bazında fiyatlar, şarj süresi ve tüketilen kilovatsaat bilgileri DKV Mobility App üzerinden şeffaf ve gerçek zamanlı olarak görüntülenebiliyor. DKV Mobility ağındaki tüm şarj işlemlerinde olduğu gibi şirket, kullanılan her kilovatsaat elektriğin yüzde 100 yenilenebilir enerji kaynaklarından sağlandığını garanti ediyor. Kart ayrıca seçili lokasyonlarda onarım, lastik hizmeti, araç yıkama ve park gibi ek hizmetlere erişim de sunuyor. Yakınlarda kamyon uyumlu bir şarj noktası bulunmadığında sürücüler, DKV Mobility’nin yaklaşık 1,2 milyon şarj noktasından oluşan tam şarj ağına da erişebiliyor.



Mercedes-Benz eCitaro’dan Bir Başarı Daha

Daimler Buses, uluslararası elektrikli otobüs karşılaştırma testinde üçüncü kez zirvede yer aldı. Mercedes-Benz eCitaro yakıt hücreli otobüs, Bus2Bus fuarı kapsamında Berlin’de takdim edilen “2026 Elektrikli Yakıt Hücreli Otobüs Şampiyonu” ödülünün sahibi oldu.

Mercedes-Benz eCitaro yakıt hücreli otobüs, ekonomi dergisi Omnibusspiegel tarafından düzenlenen uluslararası elektrikli otobüs karşılaştırma testinde bir kez daha zirveye yerleşerek “2026 Elektrikli Yakıt Hücreli Otobüs Şampiyonu” ilan edildi. Böylece prestijli ödül, üst üste üçüncü kez Mercedes-Benz yıldızını taşıyan bir otobüse verilmiş oldu. Bu başarı, eCitaro yakıt hücreli otobüs için de önemli bir kilometre taşı niteliği taşıyor. Aynı güç aktarım teknolojisine sahip beş aracın değerlendirildiği testte Mercedes-Benz eCitaro yakıt hücreli otobüs, açık ara birinciliğe ulaştı.

YAKIT HÜCRELİ TEKNOLOJİYLE DAHA YÜKSEK MENZİL

Mercedes-Benz eCitaro yakıt hücreli otobüs, elektrikli güç aktarma sistemini menzili artıran yakıt hücresi teknolojisiyle bir araya getirdi. Yakıt hücresi, sürüş sırasında sürekli elektrik üreterek bu enerjiyi yüksek voltajlı bataryalara aktarıyor. Bu sayede araç, yalnızca batarya ile çalışan elektrikli otobüslere kıyasla daha yüksek işletme menziline ulaşabiliyor. Yerel ölçekte CO emisyonu olmadan çalışan eCitaro yakıt hücreli otobüs, özellikle uzun çalışma süreleri ve yoğun kullanım döngülerine sahip şehir içi hatlar için güçlü bir çözüm sunuyor.

BAŞARI SERİSİ DEVAM EDİYOR

Daimler Buses, 2023 yılında Mercedes-Benz eCitaro solo modeliyle, 2024 yılında ise eCitaro G körüklü versiyonuyla “Elektrikli Otobüs Şampiyonu” unvanını elde etmişti.

Mercedes-Benz eCitaro yakıt hücreli otobüsün kazandığı bu son ödülle birlikte Daimler Buses, elektrikli şehir içi ulaşım alanındaki başarı serisini sürdürerek toplu taşımada elektrifikasyon konusundaki güçlü konumunu bir kez daha ortaya koydu.



Renault Trucks Master Red EDITION İçin Lansmana Özel %0 Faizli Finansman Fırsatı

Renault Trucks Türkiye'nin hafif ticari araç segmentine girişini simgeleyen Master Red EDITION, lansmana özel finansman avantajıyla profesyonel kullanıcılarla buluşuyor.

Renault Trucks, Master Red EDITION'ın lansmanına özel yüzde 0 faizli finansman kampanyasıyla profesyonel kullanıcıların yatırım kararını destekliyor. Renault Trucks Finansal Hizmetler (RTFS) tarafından hazırlanan kampanya kapsamında; 1.200.000 TL'ye kadar, 9 ay vadeli yüzde 0 faizli kredi imkânı sunuluyor. Kampanya, özellikle nakit akışını koruyarak yatırım yapmak isteyen işletmeler için önemli bir finansman alternatifi oluşturuyor.

YATIRIM KARARINI KOLAYLAŞTIRAN FİNANSMAN DESTEĞİ

Ticari araç yatırımlarında satın alma maliyetinin yanı sıra finansmana erişim ve işlem hızının da büyük önem taşıdığına dikkat çeken Renault Trucks Finansal Hizmetler Türkiye Genel Müdürü Ertan Çolak, şu şekilde açıkladı; "Master Red EDITION'ın lansmanına özel olarak hazırladığımız bu kampanyayla profesyonel müşterilerimizin yatırım kararını kolaylaştırmayı hedefliyoruz. Müşterilerimize 900 bin TL'ye kadar 12 ay vadeli veya 1 milyon 200 bin TL'ye kadar 9 ay vadeli yüzde 0 faizli kredi seçenekleri sunuyoruz. Özellikle 1 milyon 200 bin TL'ye kadar 9 ay vadeli yüzde 0 faizli finansman, kredi tutarı ile vade arasındaki denge açısından müşterilerimize en yüksek finansman avantajını sağlayan optimum seçenek olarak öne çıkıyor. Yüzde 0 faizli finansman avantajının yanı sıra hızlı değerlendirme ve dijital başvuru süreçlerimiz sayesinde müşterilerimizin zaman kaybetmeden araç alımı yapabilmelerini sağlıyoruz. Renault Trucks Finansal Hizmetler olarak yalnızca kredi sunmuyor; müşterilerimizin iş süreçlerini destekleyen, operasyonlarına hız kazandıran çözümler geliştiriyoruz."

BAŞVURUDAN KREDİ KULLANIMINA KADAR HIZLI SÜREÇ

RTFS tarafından geliştirilen süreç sayesinde Master Red EDITION müşterileri, minimum evrakla online başvuru gerçekleştirebiliyor. Başvurular için hızlı bir ön değerlendirme gerçekleştiriliyor. Sabah tamamlanan başvurular aynı gün, öğleden sonra tamamlanan talepler ise ertesi iş günü sonuçlandırılıyor.



Aynı gün kredi kullandırımı gerçekleştirilebiliyor. Bu sayede işletmeler, araç teslim süreçlerini beklemeden faaliyetlerine hızla başlayabiliyor.

"MASTER RED EDITION'İ FİNANSMAN AVANTAJIYLA BULUŞTURUYORUZ"

Renault Trucks Türkiye Satış Direktörü Yusuf Adıgüzel ise kampanyayı değerlendirirken şunları söyledi: "Master Red EDITION ile hafif ticari araç pazarına güçlü bir giriş yaparken özel finansman koşulları sunuyoruz. Renault Trucks'ın satış, servis, satış sonrası hizmetleri ve Renault Trucks Finansal Hizmetler'in finansman çözümleri sayesinde müşterilerimiz tüm ihtiyaçlarını tek çatı altında karşılayabiliyor. Lansmana özel hazırlanan bu kampanyanın ticari kullanıcılar ve filo müşterileri için önemli bir fırsat oluşturacağına inanıyoruz."

TEK NOKTADAN PROFESYONEL ÇÖZÜM

Renault Trucks Master Red EDITION; satış, finansman, servis ve satış sonrası hizmetleri tek çatı altında sunan yapıyla profesyonel kullanıcıların iş süreçlerini kolaylaştırmayı hedefliyor.



Uzun bakım aralıkları, 3 yıl/160.000 kilometre üretici garantisi, yaygın servis ağı ve şimdi de lansmana özel finansman desteğiyle Master Red EDITION; işletmeler için avantajlı bir toplam sahip olma maliyeti sağlayan kapsamlı çözümler sunuyor.

BMC PRO L 1852 Türkiye Turunu Başarıyla Tamamladı

BMC'nin bugüne kadar geliştirdiği en güçlü çekicisi BMC PRO L 1852, Temmuz ayı boyunca gerçekleştirilen Türkiye Turu kapsamında sektör profesyonelleriyle buluştu.

ilk tanıtım etkinlikleri Tosyah Holding İskenderun Limanı ve Osmaniye Organize Sanayi Bölgesi'nde gerçekleştirilen BMC PRO L 1852, İzmir, Denizli, Konya, Mersin, Adana, Gaziantep, Kayseri, Ankara, Eskişehir, Manisa, Bursa, Balıkesir, Kocaeli ve İstanbul başta olmak üzere Türkiye'nin farklı bölgelerinde kullanıcılarla buluştu.

DEĞERLİ GERİ BİLDİRİMLER ALINDI

Tanıtım turu boyunca nakliyeciler, filo yöneticileri, kooperatif üyeleri, lojistik firmaları ve profesyonel sürücüler BMC PRO L 1852'yi yakından inceleme fırsatı bulurken, araçla ilgili teknik bilgiler BMC yetkilileri tarafından katılımcılarla paylaşıldı. Gerçekleştirilen birebir görüşmelerde kullanıcı deneyimleri dinlenirken, sektörün ihtiyaç ve beklentilerine ilişkin değerli geri bildirimler alındı. 12,9 litrelik motoruyla 520 beygir güç ve 2.500 Nm tork üreten BMC PRO L 1852; BMC'nin bugüne kadarki en geniş iç hacimli kabini, gelişmiş güvenlik teknolojileri ve uzun yol taşımacılığına yönelik konfor özellikleriyle ziyaretçilerden tam not aldı. Etkinliklere katılan ziyaretçiler aracı yakından inceleyerek sunduğu teknoloji, performans ve sürüş konforu hakkında detaylı bilgi edinme imkânı buldu. BMC PRO L 1852 Türkiye Turu, yalnızca yeni nesil çekicinin tanıtıldığı bir organizasyon olmanın ötesinde;



BMC'nin müşterileriyle doğrudan bir araya geldiği, sektör temsilcilerinin görüş ve beklentilerini dinlediği önemli bir iletişim platformu olarak öne çıktı. Türkiye'nin dört bir yanında gerçekleştirilen etkinliklerde elde edilen geri bildirimler, BMC'nin müşteri odaklı yaklaşımını ve kullanıcı deneyimine verdiği önemi bir kez daha ortaya koydu. Yoğun ilgiyle tamamlanan BMC PRO L 1852 Türkiye

Turu, BMC'nin ağır ticari araç segmentindeki güçlü vizyonunu sahaya taşıırken, marka ile müşterileri arasındaki bağı daha da güçlendirdi. Türkiye'nin farklı noktalarında gerçekleştirilen buluşmalar, BMC'nin yenilikçi ürünlerini kullanıcılarla doğrudan bir araya getirme vizyonunun önemli bir örneği olarak başarıyla tamamlandı.



Renault Trucks Türkiye, Profesyonel Çözümlerini Hafif Ticari Araçlara Taşıyor

Renault Trucks Türkiye, Master Red EDITION ile ticari araç dünyasındaki çözüm alanını genişletiyor.

Renault Trucks Türkiye, taşımacılık profesyonellerine sunduğu ürün gamını Renault Trucks Master Red EDITION ile genişletiyor. Bu yeni yapılanma ile Renault Trucks Türkiye, özellikle ticari kullanıcılar ve filo müşterilerine yönelik uzmanlığıyla hafif ticari araç segmentinde de çözüm sunarak ticari araç pazarındaki erişimini daha da güçlendirmeyi hedefliyor. Avrupa'da Fransa, İngiltere ve İspanya başta olmak üzere birçok ülkede başarıyla uygulanan bu yapı, Türkiye'de de profesyonel müşterilere daha kapsamlı çözümler sunacak.

“DAHA KAPSAMLI ÇÖZÜMLER SUNACAĞIZ”

Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan Renault Trucks Türkiye Başkanı Sebastien Delepine; “Renault Trucks olarak müşterilerimizin iş süreçlerini ve operasyonel ihtiyaçlarını yakından tanıyoruz. Bugün ağır ticari araç müşterilerimizin önemli bir bölümü aynı zamanda hafif ticari araç filosuna da sahip. Renault Trucks Master Red EDITION'ın Türkiye'de ürün gamımıza katılmasıyla birlikte müşterilerimize ihtiyaç duydukları çözümleri tek çatı altında sunabilecek, iş ortaklığımızı daha da güçlendireceğiz” diyerek ekliyor; “Bu adım sadece ürün gamımızın genişlemesi anlamına gelmiyor. Aynı zamanda ticari araç alanındaki uzmanlığımızı, satış sonrası hizmetlerimizi ve operasyonel verimlilik odaklı yaklaşımımızı hafif ticari araç segmentine de taşıyoruz. Hedefimiz; müşterilerimizin toplam sahip olma maliyetini optimize eden, iş sürekliliğini destekleyen ve uzun vadeli değer yaratan çözümler sunmak.”

FARKLI TİCARİ KULLANIMLARA UYGUN ÜRÜN GAMIYLA SATIŞA SUNULUYOR

Renault Trucks Türkiye, ilk etapta Master Red EDITION'ın şasi kabin ve panelvan versiyonlarını satışa sunacak. Farklı gövde seçenekleri, uzunlukları ve teknik özellikleri sayesinde bir çok ticari kullanım alanının beklentilerine yanıt veren model ailesi; ihtiyaca yönelik üstyapı çözümleriyle lojistikten dağıtım, belediye hizmetlerinden saha operasyonlarına kadar geniş bir sektör yelpazesinde kullanılabilir.



BAKIM PERİYOTLARI 30.000 KM

Profesyonel kullanıcılar için satın alma maliyetinden çok, toplam sahip olma maliyeti belirleyici kriterlerden biri olarak öne çıkıyor. Renault Trucks tarafından sunulan Master Red EDITION modellerinde bakım periyotları, 30.000 kilometre olarak planlanıyor. Daha uzun bakım aralıkları sayesinde servis ziyaretlerinin azaltılması hedeflenirken, aracın operasyon dışında kaldığı süre de minimuma indiriliyor. Böylece işletmeler, operasyonel sürekliliklerini daha verimli şekilde sürdürürken, toplam sahip olma maliyetinde önemli avantaj elde ediyor. Renault Trucks ayrıca Renault Trucks Finansal Hizmetler kapsamında sunduğu finansman çözümleri ile esnek satın alma olanakları sağlarken ikinci el hizmetleriyle müşterilerine araç yaşam döngüsü boyunca katma değer sunmayı hedefliyor.

3 YIL / 160.000 KİLOMETRE GARANTİYLE GÜVENCE ALTINDA

Renault Trucks Master Red EDITION modelleri, 3 yıl veya 160.000 kilometre üretici garantisiyle satışa sunuluyor. Garanti süresi boyunca üretim kaynaklı oluşabilecek arızalarda parça ve işçilik desteği sayesinde işletmeler için öngörülebilir maliyet avantajı sağlanıyor. 30.000 kilometrelik bakım aralıklarıyla birleşen bu garanti yapısı, servis ziyaretlerini azaltırken araçların operasyon dışında kaldığı süreyi minimum seviyeye indiriyor ve işletmelerin operasyonel sürekliliğini destekliyor.

AĞIR TİCARİ UZMANLIĞI ARTIK HAFİF TİCARİ ARAÇLARDA

Renault Trucks Master Red EDITION müşterileri, Renault Trucks'ın ağır ticari araç alanındaki uzmanlığından, yaygın satış ve servis ağından ve profesyonel satış sonrası hizmetlerinden de yararlanacak.



Ticari araç kullanıcıları için zamanın değerinin farkında olan Renault Trucks; uzman teknik kadrosu, hızlı servis anlayışı ve operasyon odaklı hizmet yaklaşımıyla araçların mümkün olan en kısa sürede yeniden yola çıkmasını hedefliyor. Renault Trucks Master Red EDITION; bağlantılı araç teknolojileri, gelişmiş güvenlik sistemleri, düşük toplam sahip olma maliyeti, 3 yıl garanti süresi, uzun bakım aralıkları ve kapsamlı satış sonrası hizmetleriyle profesyonel kullanıcıların iş süreçlerine değer katarken, Renault Trucks'ın müşterilerine sunduğu çözüm ekosistemini de daha da güçlendiriyor.

MAN Bir Yılda 1.300 Elektrikli Kamyon Üretti

MAN Truck & Bus, elektrikli kamyonların seri üretimindeki ilk yılını yaklaşık 1.300 araçlık üretimle tamamladı.

Elektrikli kamyonların seri üretiminin başlamasının üzerinden bir yıl geçen MAN Truck & Bus, bu süreçte yaklaşık 1.300 ağır sınıf elektrikli kamyonun seri üretimini gerçekleştirdi. Münih tesisindeki üretimle birlikte elektrikli kamyonlar, MAN'ın seri üretim faaliyetlerinin ayrılmaz bir parçası haline geldi. Elektrikli kamyonlar, aynı zamanda MAN'ın yerel emisyonlu yük taşımacılığına yönelik dönüşümünün de temel yapı taşlarından biri haline geldi.

KARMA ÜRETİMDE BİR YILLIK DENEYİM

Bir yıl önce tamamen yeni bir üretim yaklaşımıyla başlayan süreç, kısa sürede sağlam bir endüstriyel konsept olarak kendini kanıtladı. Münih'teki merkez fabrikada MAN TGS ve TGX kamyon modellerinin elektrikli ve dizel versiyonları, tek bir hat üzerinde tamamen entegre karma üretim sistemiyle üretiliyor. Bu esnek yapı sayesinde araçlar, tahrik sisteminden bağımsız olarak müşteri siparişlerine ve pazar ihtiyaçlarına göre üretilebiliyor. MAN'ın Münih tesisinde günlük üretim kapasitesi, tahrik sistemi fark etmeksizin yaklaşık 100 kamyon seviyesinde bulunuyor.

DESTEKLEMeye DEVAM

MAN Truck & Bus Üretimden Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Michael Kobriger, ilk yılın değerlendirmesinde şunları söyledi: “Elektrikli ve dizel kamyonların tek bir hat üzerinde üretilmesi, seri üretimin ilk yılında başarısını kanıtladı. Bu yapı, MAN'a talep yönetimi, model çeşitliliği ve teslimat performansı açısından yüksek esneklik sağlıyor. İddialı kalite standartlarımız doğrultusunda müşterilerimizi geleceğe giden yolda desteklemek için elimizden gelen her şeyi yapmaya devam edeceğiz.” Üretim sürecinde dizel kamyonlara ilk aşamada akslar, yakıt depoları ve egzoz sistemleri takılırken, elektrikli modellere ise batarya paketleri ve elektrikli güç aktarma bileşenleri monte ediliyor. Bu dönüşüm kapsamında 5.000'den fazla çalışan yüksek gerilim teknolojisi alanında özel olarak eğitildi. Münih Fabrika Müdürü Axel Karnasch ise şunları kaydetti:



“Elektrikli kamyonlar ile geleneksel tahrik sistemine sahip araçların aynı hatta üretimi, Münih fabrikasının olağanüstü yetkinliklerini bir kez daha ortaya koyuyor. Hassasiyet, tutku ve mükemmeliyetçilik burada günlük çalışmalarımızın ayrılmaz temelini oluşturuyor. Her zaman kaliteyi ve bunun müşterilerimize sağladığı faydayı ön planda tutuyoruz.”

MAN'IN ELEKTRİKLİ ÜRÜN GAMI GENİŞLİYOR

MAN, ürün portföyünün elektrifikasyonunu sürdürürken, aynı zamanda yılın ilerleyen dönemlerinde Polonya'nın Kraków kentindeki tesisinde hafif ve orta sınıf elektrikli kamyonların seri üretimine başlamayı amaçlıyor. Bu kapsamda, üretim ekibi ilk eTGL ve eTGM modellerinin seri üretimi için dağıtım taşımacılığından otomotiv lojistiğine, inşaat sahalarından uzun yol operasyonlarına kadar birçok farklı alanda başarıyla kullanılıyor. Bununla birlikte MAN elektrikli kamyonları, belediye hizmetleri veya itfaiye aracı olarak da yapılandırılabilir. Kullanım amacına bağlı olarak farklı şekillerde yapılandırılabilen MAN kamyonları, yedi batarya ve 623 kWh brüt kapasiteyle ara şarj gerektirmeden 830 kilometreye kadar menzil sunabiliyor. Bu başarılı performansın arkasında ise MAN'ın Nürnberg tesisinde geliştirip ürettiği batarya paketleri bulunuyor. Farklı taşımacılık ihtiyaçlarına göre özelleştirilebilen bu paketler, MAN'ın elektrikli araç teknolojilerindeki uzmanlığını ortaya koyuyor.



Prometeon'dan İnşaat Segmentine Güçlü Performans ve Uzun Ömür

Prometeon'un inşaat segmentine yönelik geliştirdiği GO2 PRO MULTIAXLE M1, zorlu yol ve saha koşullarında yüksek dayanıklılık, uzun lastik ömrü ve yakıt verimliliğini bir araya getirerek işletme maliyetlerini optimize etmeye katkı sağlıyor.

Dünyanın endüstriyel ve ticari lastik odaklı tek lastik şirketi Prometeon, inşaat segmentine yönelik GO2 PRO MULTIAXLE M1 ürünüyle, zorlu çalışma koşullarında yüksek performans ve maliyet verimliliğini bir arada sunuyor. Hem ön aks hem de treyler uygulamalarında kullanılmak üzere geliştirilen ürün, karma kullanım (yol içi / yol dışı) ihtiyaçlarına yanıt verecek şekilde tasarlandı. Yeni nesil sırt deseni, daha geniş sırt yapısı ve derin kanalları sayesinde yüksek kilometre performansı sağlayan GO2 PRO MULTIAXLE M1, taş sıkışmasını önleyen yenilikçi kanal yapısı ve güçlendirilmiş omuz tasarımıyla düzensiz aşınmayı en aza indiriyor. Optimize edilmiş blok ve lamel yapısı hem ıslak hem kuru zeminlerde yüksek yol tutuşu sağlayarak sürüş güvenliğini artırıyor. Geliştirilen yeni hamur teknolojisi sayesinde kesilme, kopma ve darbelere karşı yüksek direnç sunan ürün, en zorlu saha koşullarında dahi performansını koruyor. Güçlendirilmiş karkas yapısı ile aks başına 10 tona kadar yük taşıma kapasitesi sunan GO2 PRO MULTIAXLE M1, uzun lastik ömrü ve dayanıklılığıyla işletmelerin operasyonel sürekliliğine katkı sağlıyor.

SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK VE TOPLAM SAHİP OLMA MALİYETİNDE AVANTAJ

Prometeon'un sürdürülebilirlik yaklaşımı doğrultusunda geliştirilen GO2 PRO MULTIAXLE M1, optimize edilmiş ağırlık yapısı sayesinde daha az hammadde kullanımı sağlarken, ürün performansından ödün vermiyor. Yeniden dış açma ve kaplama imkânı sunan yapısı ile lastik ömrünü uzatan ürün, kullanım ömrünü tamamlayan lastiklerin yeniden değerlendirilebilmesine de katkı sunuyor. C sınıfı yuvarlanma direnci ile yakıt tüketimini azaltmaya yardımcı olan GO2 PRO MULTIAXLE M1, B sınıfı ıslak zemin performansı ve M+S ile 3PMSF işaretlemeleri sayesinde yılın farklı koşullarında güvenli sürüş sağlıyor. Avrupa'nın önde gelen OEM üreticileri CNH, DAF, MAN, Ford Trucks ve Daimler tarafından onaylanan ürün, performans ve güvenilirliğini global ölçekte de kanıtıyor. Prometeon'un Kocaeli fabrikasında üretilen GO2 PRO MULTIAXLE M1, yerel üretim gücü ile global kalite standartlarını bir araya getirerek inşaat segmentinde faaliyet gösteren işletmelere uzun ömürlü ve güvenilir bir çözüm sunuyor.

HER AÇIDAN AVANTAJLI

"İnşaat segmenti, lastik performansının doğrudan operasyonel verimlilik ve maliyetler üzerinde belirleyici olduğu en zorlu alanlardan biri. GO2 PRO MULTIAXLE M1'i geliştirirken odağımıza yalnızca dayanıklılığı değil; aynı zamanda toplam sahip olma maliyetini düşüren, sürdürülebilir ve uzun ömürlü bir değer önerisi sunmayı aldık. Güçlendirilmiş karkas yapısı, yenilikçi sırt deseni ve gelişmiş hamur teknolojisi sayesinde ürünümüz; düzensiz aşınmayı minimize ederken, zorlu saha koşullarında dahi yüksek kilometre performansı sunuyor. Yeniden dış açma ve kaplama imkânı ile desteklenen yapısı ise ürün yaşam döngüsünü uzatarak hem müşterilerimizin operasyonel verimliliğine hem de kaynak kullanımının azaltılmasına katkı sağlıyor. Kocaeli fabrikamızda ürettiğimiz bu ürün ile, global kalite standartlarımızı yerel üretim gücümüzle birleştiriyor; müşterilerimize hem performans hem de sürdürülebilirlik açısından güçlü ve dengeli bir çözüm sunuyoruz" dedi.



Mercedes-Benz Kamyonlarına Euro NCAP'den Tam Puan

Mercedes-Benz Trucks, bağımsız Avrupa araç güvenliği değerlendirme kuruluşu olan Euro NCAP tarafından ileri güvenlik teknolojileriyle donatılan kamyon modelleriyle beş yıldızla ödüllendirildi.

GÜVENLİKTE REGÜLASYONUN ÖTESİNE GEÇEN YAKLAŞIM

Euro NCAP değerlendirmesi, modern kamyonların sürücü destek sistemleri sayesinde kazaları önleme veya olası kaza sonuçlarını azaltma performansını ölçüyor. Mercedes-Benz Türk ise Türkiye'de sunduğu araçlarda yalnızca zorunlu güvenlik regülasyonlarını karşılamakla kalmıyor; ek güvenlik teknolojileriyle standartları daha da ileri taşıyor. Mercedes-Benz Türk'ün sunduğu araçlarda zorunlu GSR güvenlik donanımlarına ek olarak regülasyon gerekliliklerinin ötesinde Aktif Kör Nokta Asistanı 2 ve Aktif Fren Asistanı 6 Plus gibi gelişmiş sürüş destek sistemleri de yer alıyor. Bu sistemler; özellikle yoğun şehir içi trafik, kavşak manevraları, düşük hızda dönüşler ve ani frenleme gerektiren senaryolarda sürücüyü destekleyerek hem araç içindeki kişilerin hem de diğer yol kullanıcılarının güvenliğine katkı sağlıyor.



istemsiz şerit değişimleri, dönüş manevraları, yayalar ve bisikletlilerle etkileşim gibi çok sayıda kritik senaryo kontrollü koşullarda test ediliyor. Mercedes-Benz Trucks'ın bu değerlendirmede elde ettiği başarı, markanın yalnızca sürücü güvenliğine değil, trafikteki tüm yol kullanıcılarının korunmasına yönelik bütüncül yaklaşımını da ortaya koyuyor.

ŞEHİR İÇİ GÜVENLİK PERFORMANSIYLA CITYSAFE ÖDÜLÜ

Mercedes-Benz Actros 4x2 kamyon, Euro NCAP değerlendirmesinde özellikle şehir içi trafik senaryolarında yüksek skorlar elde ederek CitySafe Ödülü'ne layık görüldü. Bu başarı, Türkiye'de özellikle şehir içi taşımacılık ve kamu hizmetlerinde görev alan Mercedes-Benz Actros modellerinin kullanım alanlarıyla da güçlü bir bağ kuruyor. Mercedes-Benz Türk'ün katı atık segmentinde sunduğu Mercedes-Benz Actros 1835 L 4x2 modeli; çöp toplama, yol süpürme ve belediye hizmetleri gibi kamu odaklı uygulamalarda öne çıkıyor. Yayalar ve bisikletlilerin yoğun olduğu şehir içi trafik koşullarında görev yapan bu araçlar, gelişmiş sürüş destek sistemleriyle güvenliği tüm yol kullanıcıları açısından önceliklendiriyor.

GERÇEK TRAFİK SENARYOLARINDA BAĞIMSIZ DEĞERLENDİRME

Euro NCAP testleri; şehir içi dağıtım, bölgesel taşımacılık ve uzun yol operasyonlarında karşılaşılabilecek gerçek trafik senaryolarını temel alıyor. Değerlendirmelerde önden ve arkadan çarpışma riskleri,



KÂMİL Koç İş Ortaklarıyla Birlikte Büyümeye Devam Ediyor

Türkiye karayolu yolcu taşımacılığının köklü ve lider markası Kâmil Koç, hizmet kalitesini ve operasyonel gücünü iş ortaklarıyla birlikte büyötmeye devam ediyor.

Türkiye'nin en çok tercih edilen şehirlerarası yolcu taşıma markalarından biri olan Kâmil Koç, güçlü özmal filosunun yanı sıra uzun yıllara dayanan iş ortaklıkları ve bireysel yatırımcı modeliyle de büyümesini sürdürüyor. Hizmet ağını ve operasyonel kapasitesini sürekli geliştiren firma, iş ortaklarının gerçekleştirdiği yeni araç yatırımlarıyla filosunu daha da güçlendiriyor. Bu kapsamda Kâmil Koç'un bireysel yatırımcısı Modelsan, Koluman aracılığıyla satın aldığı 5 adet 2026 model Mercedes Travego otobüsü Kâmil Koç filosuna dahil etti. Son teknolojiyle donatılan yeni araçlar, yolculara daha konforlu ve kaliteli bir seyahat deneyimi sunarken, markanın genç ve güçlü filo yapısına da önemli katkı sağlayacak.

“BÜYÜMEMİZİ İŞ ORTAKLARIMIZLA BİRLİKTE SÜRDÜRÜYORUZ”

Kâmil Koç Otobüsleri İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz, yatırımın sürdürülebilir büyüme stratejisi için önemli bir adım olduğunu belirterek şunları söyledi:

“Kâmil Koç olarak 100 yılımızı kutladığımız bu dönemde, yolcularımıza en yüksek hizmet kalitesini sunabilmek için filomuzu sürekli yeniliyor ve güçlendiriyoruz. Bunu sadece özmal yatırımlarımızla değil, uzun yıllardır birlikte çalıştığımız güçlü iş ortaklarımızın yatırımlarıyla da gerçekleştiriyoruz. Bugün sektörün en genç ve en güçlü araç filolarından birine sahip olmamızın arkasında bu güçlü iş birlikleri bulunuyor. Büyüme başarımızın temelinde yalnızca yolcularımıza sunduğumuz hizmet kalitesi değil, iş ortaklarımızla kurduğumuz şeffaf, güvenilir ve finansal açıdan sürdürülebilir iş modeli de yer alıyor. On yıldan uzun bir süredir büyük bir başarıyla iş birliğimizi sürdürdüğümüz partnerlerimizden Modelsan'ın gerçekleştirdiği 5 adet yeni otobüs yatırımı da bu anlayışın önemli örneklerinden biri. Kâmil Koç ekosistemi içerisinde faaliyet gösteren yatırımcılarımızın finansal sürdürülebilirliği ve operasyonel gücü, sektörümüzde önemli bir güven unsuru oluşturuyor. Firma olarak hem kendi yatırımlarımız hem de iş ortaklarımızın katkılarıyla filomuzu güçlendirmeye devam edeceğiz.”

Modelsan tarafından gerçekleştirilen bu stratejik yatırımın hem şirketimize hem iş ortağımıza hem de yolcularımıza değer katacağına inanıyor, hayırlı olmasını diliyorum.”

“KÂMİL KOÇ'UN GÜÇLÜ MARKA YAPISI YENİ YATIRIMLARI TEŞVİK EDİYOR”

Modelsan'ın sahibi Levent Öncüden ise Kâmil Koç çatısı altında faaliyet göstermekten duydukları memnuniyeti dile getirerek şu değerlendirmede bulundu: “Kâmil Koç, sektörün en köklü ve en güçlü markalarından biri. Karayolu yolcu taşımacılığında lider bir marka ile çalışmak, yatırımlarımızı ve uzun vadeli planlamalarımızı çok daha güvenle hayata geçirmemizi sağlıyor. Operasyonel yapısı, kurumsal yaklaşımı, yaygın satış ağı ve sürdürülebilir iş modeli sayesinde yatırımcılarına güven veren bir ekosistem sunuyor. Biz de bu güven doğrultusunda filomuza 5 adet yeni Mercedes Travego ekleyerek yatırımlarımızı büyötmeye karar aldık. Yeni araçlarımızın markamıza ve Kâmil Koç Ailesi'ne hayırlı olmasını diliyoruz.”



Mercedes-Benz Türk Gençleri Geleceğe Hazırlıyor

Gençlerin eğitime ve kariyer gelişimine desteğini sürdüren Mercedes-Benz Türk'ün, üniversite öğrencilerine yönelik staj programlarında yeni dönem başladı.

Eğitim alanında sürdürülebilir ve geniş kapsamlı sosyal fayda projeleri hayata geçiren Mercedes-Benz Türk, staj programlarıyla öğrencilere destek olmaya ve sektör için nitelikli işgücünün yetişmesine katkı sağlamaya devam ediyor. Bu kapsamda, Mercedes-Benz Türk'ün uzun dönem staj programı PEP (Professional Experience Program), farklı ihtiyaçlara sahip öğrenciler için kapsayıcı ve erişilebilir kariyer deneyimi sunan uzun dönem staj programı PEP IN (Inclusive) ve zorunlu yaz staj programı Summer Stars başladı.

DESTEKLEMeye DEVAM

Bu yıl 25. kez başlatılan PEP (Professional Experience Program), üniversite son sınıf ve yüksek lisans öğrencilerine ilgi duydukları ve yeteneklerini geliştirebilecekleri alanlarda 12 ay boyunca yarı zamanlı çalışma imkânı sağlıyor. Öğrenciler; üretim, satış-pazarlama, Ar-Ge, satış sonrası hizmetler, bilgi teknolojileri, finans, muhasebe, insan kaynakları, satın alma ve kurumsal iletişim gibi farklı departmanlarda görev alabiliyor. Programa, en az bir yabancı dile hâkim ve üniversitelerin son sınıfında öğrenim gören öğrenciler, Mercedes-Benz Türk'ün titizlikle yürüttüğü seçim süreçlerinden geçerek kabul ediliyor. PEP katılımcıları yıl boyunca iş yetkinliklerini geliştirmenin yanı sıra, eğitim, mentörlük oturumları, yetenek kampı, kariyer sohbetleri, fabrika turları ve proje sunumları gibi gelişim odaklı etkinliklere de katılıyor. 1 Temmuz'da başlayan program, Haziran 2027'de sona erecek.

PEP INCLUSIVE İLE ENGELLİ ÖĞRENCİLERE STAJ İMKÂNI

Mercedes-Benz Türk; çeşitlilik, hakkaniyet ve kapsayıcılığı kurum kültürünün ayrılmaz bir parçası olarak ele alıyor ve herkes için eşit fırsatlar yaratmayı öncelikleri arasında konumlandırıyor. Bu yaklaşım doğrultusunda bu yıl ilk kez hayata geçirilen PEP INclusive programı ile engelli öğrencilere 12 aylık staj imkânı sunuluyor. PEP INclusive programı kapsamında öğrenciler; üretim, satış-pazarlama, Ar-Ge, satın alma, bilgi teknolojileri ve hukuk departmanlarında gerçek projeler üzerinde çalışıyor. Program, eğitim, mentörlük, kariyer sohbetleri, fabrika turları ve proje sunumlarıyla destekleniyor. Program kapsamında, kapsayıcı istihdam yaklaşımını daha da güçlendirmek, sürdürülebilir ve nitelikli bir yetenek havuzu oluşturmak ve gelecekteki çalışanlarla erken bağ kurmak hedefleniyor. Farklı bakış açılarının kurumları güçlendirdiği bilinciyle Mercedes-Benz Türk, PEP INclusive programıyla iş hayatına aktif katılımını desteklemeyi ve erişilebilir çalışma ortamları oluşturarak kapsayıcı iş yeri anlayışını yaygınlaştırmayı hedefliyor.

ZORUNLU STAJ DÖNEMİNDE 6 HAFTALIK DENEYİM

Zorunlu Yaz Dönemi Staj Programı Summer Stars ise, öğrencilerin profesyonel iş hayatıyla tanışmalarına olanak sağlıyor. 24 Haziran'da başlayan birinci dönem 6 hafta sürüyor. Öğrenciler, Ar-Ge, üretim, bilgi teknolojileri, satış, satış sonrası hizmetler, finans, muhasebe, insan kaynakları ve kurumsal iletişim gibi departmanlarda staj yapabiliyor. Program sonunda öğrenciler teorik bilgilerini pratikte uygulama, alanlarında daha derinlemesine bilgi edinme ve iletişim ile sunum becerilerini geliştirme fırsatı yakalayacakları proje sunumlarını gerçekleştiriyor. Bu sene birinci dönem 5 Ağustos'ta tamamlanacak. İkinci dönem ise 10 Ağustos'ta başlayıp 18 Eylül'de sona erecek.



40 Bininci Mercedes-Benz Turismo Üretim Bantlarından İndi

Mercedes-Benz Türk, global ağda üretilen 40 bininci Mercedes-Benz Turismo'yu Hoşdere Otobüs Fabrikası bantlarından indirmenin gururunu yaşıyor.

Mercedes-Benz Türk, Daimler Buses bünyesinde üretilen 40.000'inci Mercedes-Benz Turismo'nun Hoşdere Otobüs Fabrikası üretim bantlarından indigini duyurdu. Avrupa'nın en çok tercih edilen seyahat otobüslerinden biri olan Turismo'nun bu önemli kilometre taşı, modelin global pazardaki güçlü konumunu bir kez daha ortaya koyarken, Türkiye'nin üretim ve mühendislik gücünü de gözler önüne serdi. Üretilen tüm Mercedes-Benz Turismo modellerinin yaklaşık yüzde 80'ine imza atan Hoşdere Otobüs Fabrikası, yüksek üretim kapasitesi ve ihracat performansı ile modelin ana üretim üssü konumunda bulunuyor.

BİRİNCİ NESİL TOURİSMO'NUN DOĞUŞU

Mercedes Benz Turismo'nun başarı hikâyesi, 1992 yılında O 340 ile başlıyor; onu takip eden O 350 Turismo ise model adında Mercedes Benz yıldızını taşıyan ilk otobüs olarak tarihe geçiyor. Mercedes Benz Turismo modeli ekonomik, konforlu ve sağlam yapısıyla üst segment seyahat otobüsü pazarına hitap ediyor. 12 metre uzunluğundaki iki akışlı model, kısa sürede en çok satan modellerden biri hâline geldi. 2006 yılında, yepyeni tasarım dokunuşlarıyla ikinci nesil Turismo, Türkiye pazarında satışa sunuldu ve Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretimine başlandı. Gövde konfigürasyonuna ek olarak, donanımaya yönelik daha fazla konfigürasyon seçeneği sunulması, Turismo'nun belirli operasyonel koşullara ve ülkeye özgü gerekliliklere uyum sağlamasına olanak tanıyor. Yeni Turismo kısa sürede büyük bir satış başarısı yakaladı ve 2015 yılında global captaki toplam satışlar 10.000 adede ulaştı. İlk iki nesilde 26.000 adedin üzerinde satışa ulaşıldıktan sonra, Mercedes Benz Turismo otobüsünün üçüncü nesli 2017 sonbaharından itibaren satışa sunuldu.

2026 MERCEDES-BENZ TOURİSMO YENİLİKLERİ

Mercedes-Benz Türk, 2026 model yılıyla birlikte Mercedes-Benz Turismo modelinde güvenlik, konfor ve operasyonel verimlilik alanlarında önemli güncellemeler sunuyor. Sahadan gelen geri bildirimler doğrultusunda geliştirilen bu yenilikler, uzun yol ve turizm taşımacılığında sürüş güvenliğini ve yolcu konforunu daha ileri seviyeye taşıyor. Yeni dönemde tüm Mercedes-Benz Turismo modellerinde standart hale gelen elektrikli tavan kapakları, sürücünün kontrol paneli üzerinden kolay kontrol imkânı sunarken; geliştirilen iç mekân çözümleriyle daha estetik ve bütüncül bir kabin deneyimi sağlanıyor. Sürücü dinlenme alanında kullanılan yeni zemin malzemesi, daha hafif ve dayanıklı

yapısıyla konforu artırırken hijyen açısından da önemli avantajlar sunuyor. Yenilenen koltuk seçenekleri ve aydınlatma çözümleri ise uzun yolculuklarda sürücü ve yolcu deneyimini destekliyor.

GELİŞMİŞ GÜVENLİK TEKNOLOJİLERİ İLE DAHA GÜVENLİ YOLCULUK

2026 model yılıyla birlikte Mercedes-Benz Turismo'da sunulan güvenlik sistemleri daha da geliştirildi. Tüm dış kapaklar için görsel ve akustik uyarı sistemlerinin standart hale getirilmesiyle operasyonel güvenlik artırılırken, Aktif Fren Asistanı (ABA 6 Plus) gibi yeni nesil sistemlerle aktif güvenlik daha ileri seviyeye taşındı. Bununla birlikte sürücü dikkat asistanı ve gelişmiş sürüş destek teknolojileri, uzun yol operasyonlarında sürücü güvenliğini destekleyen önemli unsurlar arasında yer alıyor.

VERİMLİLİK VE KONFOR BİR ARADA

Tourismo, aerodinamik yapısı, optimize edilmiş güç aktarma sistemi ve düşük yakıt tüketimiyle işletmeler için yüksek verimlilik sunmaya devam ediyor.



Öngörülü sürüş sistemleri ve sürüş geri bildirim teknolojileri sayesinde yakıt tüketimi ve emisyonlar azaltılırken, sürücüler için daha konforlu ve kontrollü bir sürüş deneyimi sağlanıyor. Mercedes-Benz Türk, Turismo ile yalnızca bugünün değil, geleceğin taşımacılık ihtiyaçlarına da yanıt veren çözümler sunmaya devam ediyor. Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen 40.000'inci Turismo ile birlikte marka, global başarı hikâyesini Türkiye'nin üretim gücüyle daha da ileriye taşıırken, sektördeki öncü konumunu pekiştiriyor.

Scania ve Volkswagen Ticari Araç Test Sürüş Etkinliğinde Bir Araya Geldi

Doğuş Otomotiv distribütörlüğündeki ticari araç markaları Scania ve Volkswagen Ticari Araç'ın öne çıkan modelleri, düzenlenen test sürüşü etkinliğinde otomotiv ve ticari araç basınıyla buluştu.

TOSFED İstanbul Park tesislerinde gerçekleştirilen etkinlikte, Volkswagen Ticari Araç markasının segmentindeki güçlü temsilcisi Amarok ile Scania'nın farklı operasyonel ihtiyaçlara yönelik geliştirdiği kamyon ve çekici modelleri test edildi. Bunun yanı sıra etkinlikte, Scania ve Volkswagen Ticari Araç markalarının ticari araç müşterilerinin farklı ihtiyaçlarına yanıt veren modelleri de sergilendi.

“SCANIA'NIN ÇEKİCİ VE KAMYON SEGMENTİNDEKİ GÜCÜNÜ SAHADA DENEYİMLEDİK”

Etkinlik kapsamında değerlendirmelerde bulunan Doğuş Otomotiv Scania Pazarlama Müdürü Ozan Akbal, şunları söyledi: “Scania'nın bugüne kadar ürettiği en gelişmiş, en verimli içten yanmalı motoru ve güç aktarma sistemini barındıran Super Serisi ile İnşaat ve Yol Kamyonlarımızın gücünü sahada tekrar deneyimleme fırsatı bulduk. Yüzde 8 yakıt tasarrufu sağlayan ve emisyon değerleriyle taşımacılık operasyonları için yeni standartlar belirleyen Super modellerimizi ve İnşaat ve Yol Kamyon segmentinde hazır beton, damper ve mobil vinç uygulamalarına yönelik, müşteri ve pazar beklentilerini karşılayan ürünlerimizle sahadaydık. Müşteri odaklı yaklaşımımız doğrultusunda ürünlerimizin sağladığı operasyonel faydaları ve yenilikçi özellikleri daha yakından tanıtmaya devam edeceğiz.”

“TİCARİ ARAÇ DÜNYASINA YALNIZCA ÜRÜN ODAKLI BAKMIYORUZ”

Etkinlikte konuşan Volkswagen Ticari Araç Pazarlama Müdürü Ömer Madazhoğlu ise, Doğuş Otomotiv çatısı altında faaliyet gösteren iki güçlü ticari araç markasının yarattığı sinerjiye dikkat çekerek şunları söyledi: “Bugün yalnızca bir test sürüşü etkinliği için bir araya gelmiyoruz. Aynı zamanda ticari araç dünyasının farklı ihtiyaçlarına, çeşitlenen kullanım senaryolarına ve sürekli gelişen müşteri beklentilerine ortak bir vizyonla yaklaştığımız özel bir deneyimi paylaşıyoruz. Müşterilerimizin iş yapış biçimlerini, günlük operasyonlarını ve sahadaki gerçek ihtiyaçlarını merkeze alıyoruz; geleceğe yönelik beklentilerini de bütüncül bir bakış açısıyla değerlendiriyoruz.



Amacımız, yalnızca ürün sunan bir marka olmak değil, müşterilerimizin işine somut değer katan ve sürdürülebilir çözümler geliştiren güçlü bir iş ortağı olmaktır.”

DOĞUŞ OTOMOTİV ÇATISI ALTINDA TİCARİ ARAÇLARA BÜTÜNCÜL YAKLAŞIM

Volkswagen Ticari Araç ve Scania'nın ortak etkinliği, Doğuş Otomotiv'in ticari araç dünyasına sunduğu geniş ve bütüncül bakış açısını bir kez daha ortaya koyarken; hafif ticari araçtan ağır vasıtaya uzanan ürün gamıyla iki güçlü markanın müşteri ihtiyaçlarına uçtan uca çözüm sunma kabiliyetini net bir şekilde gösterdi. Bu güçlü birliktelik, yalnızca ürün çeşitliliğini değil; aynı zamanda Doğuş Otomotiv'in müşteri odaklı, entegre ve geleceğe yön veren ticari araç yaklaşımının en somut ifadesi olarak öne çıkıyor.



Mercedes-Benz Türk'ten Geleceğe Yatırım

Mercedes-Benz Türk, Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda hayata geçirdiği yeni Finiş Binası yatırımıyla hem üretim kapasitesini artırıyor hem de elektrikli otobüs üretimine yönelik dönüşüm yolculuğunda önemli bir adım atıyor.

Mercedes-Benz Türk, Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda tamamlanan yeni Finiş Binası'nın açılışını gerçekleştirdi. Toplam 16.700 metrekare üretim alanına sahip olan yeni tesis; elektrikli otobüs üretimine hazırlık, kapasite artışı, sürdürülebilir üretim uygulamaları ve esnek üretim kabiliyetleri açısından Mercedes-Benz Türk'ün geleceğe yönelik vizyonunda kritik bir rol üstleniyor. Mevcut kapasitesini tam verimlilikle kullanan Hoşdere Otobüs Fabrikası, bu yeni yatırımla birlikte gelecekte artacak araç çeşitliliğine ve yeni nesil üretim ihtiyaçlarına daha güçlü şekilde yanıt vermeye hazırlanıyor.

KARARLILIĞIN ÜRÜNÜ

Daimler Buses CEO'su ve Mercedes-Benz Türk Yönetim Kurulu Başkanı Till Oberwörder, konuşmasında: "Daimler Buses Hoşdere Otobüs fabrikamız, küresel operasyonlarımızın temel taşlarından biri konumunda. Yeni finiş binası ile bu rolü daha da güçlendiriyoruz. Yeni tesisimiz, artan talebi karşılayabilme yetkinliklerimizi güçlendiriyor; daha yüksek esneklik, daha fazla kapasite ve elektrikli otobüs üretimine giden net bir yol sunuyor. Bu da üretim ağımızın sürekli gelişiminde önemli bir adımı temsil ediyor. Bu başarı, fabrikamız genelinde gösterilen üstün ekip çalışması, özveri ve kararlılığın bir ürünüdür" dedi.

ESNEK BİR ÜRETİM MERKEZİ

Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı ve CEO'su Sürer Sülün, açılışta yaptığı konuşmada şunları söyledi: "Türkiye bugün yalnızca iç pazarıyla değil, üretim gücü ve ihracat kapasitesiyle de dünyanın önemli otobüs üretim merkezlerinden biri konumunda bulunuyor. Avrupa'nın en büyük, dünyanın ise dördüncü büyük otobüs üretim ülkesi olan Türkiye'de üretim yapan bir firma olarak üretim, ihracat ve teknoloji alanlarında sektörümüze öncülük etmeye devam ediyoruz. Türkiye bugün gerçek anlamda güçlü bir otobüs üretim ülkesi konumunda bulunuyor ve Mercedes-Benz Türk olarak bu güçlü ekosistemin lideri olmaktan gurur duyuyoruz. Daimler Buses dünyasının en büyük entegre otobüs üretim tesisi olan 422 bin metrekare alanda hizmet veren Hoşdere Otobüs Fabrikamız da bu güçlü yapının en önemli parçalarından biri. Hayata geçirdiğimiz yeni tesisimizle üretim kapasitemizin yüzde 11 oranında artmasına yönelik ilk adımımızı atıyor ve elektrikli üretime geçişin kapısını aralıyoruz. Bu dönüşüm yolculuğunda hedefimiz son derece net; Hoşdere Otobüs Fabrikamızı geleceğin mobilitesine hazır, daha da güçlü ve daha da esnek bir üretim merkezi olarak konumlandırmak."

"SINIRLARI KALDIRIYORUZ"

Mercedes-Benz Türk Otobüs Üretimden Sorumlu İcra Kurulu Üyesi Bülent Acıcebe ise "Fabrikamızda 5.000'i aşkın çalışanımızla dünya ve Türkiye için üretim yapıyoruz. Bu üretimimizin yüzde 86'sını dünyanın dört kıtasına ihraç ediyoruz. Bu hepimizin başarısı. Ancak bununla sınırlı kalmıyoruz. Kapasitemizi daha da artırarak güçlü konumumuzu daha da güçlendiriyoruz. Yeni finiş binamızı yalnızca yeni bir bina olarak değil; üretim süreçlerimizi geleceğe hazırlayan stratejik bir dönüşüm adımı olarak değerlendiriyoruz. Toplam 16.700 metrekare üretim alanına sahip olan yeni tesisimiz; artan araç çeşitliliğini çok daha esnek şekilde yönetebilmemize, üretim süreçlerimizi optimize etmemize ve gelecekteki elektrikli otobüs üretim altyapımızı güçlendirmemize katkı sağlayacak. İlk defa bir binayı tamamen üretimin akışları doğrultusunda dizayn ederek verimliliği ve esnekliği üst seviyeye taşındık, üretimdeki kısıtları tamamen ortadan kaldırdık. Bu yatırımın en önemli özelliklerinden biri de sürdürülebilirlik odağı. Hedeflerimizin ve sürdürülebilir üretim vizyonumuzun yaşayan bir örneği diyebilirim. Yeni tesisimizde kullanılan kuru filtrasyon teknolojisine sahip boya sistemleri sayesinde su tüketimini minimize ediyoruz.



Enerji verimliliği sağlayan yeni nesil havalandırma ve iklimlendirme sistemleriyle üretim süreçlerimizin çevresel etkisini azaltıyoruz. Geri dönüştürülmüş su kullanılan modern yıkama sistemleriyle sürdürülebilir üretim yaklaşımımızı destekliyoruz. Yeni Finiş binamızın hayata geçirilmesi ile beraber devam edecek projelerimiz neticesinde 2028 yılında hem içten yanmalı hem de yeni nesil elektrikli araçlarımızı aynı üretim ekosistemi içerisinde çok daha esnek şekilde yönetebileceğimiz yeni bir yapıya geçeceğiz" dedi.



Mercedes-Benz Türk'te İletişim Fonksiyonları Tek Çatı Altında Güçleniyor

Mercedes-Benz Türk, 1 Ocak 2026 itibarıyla Kurumsal İletişim ve Pazarlama İletişimi fonksiyonlarını tek çatı altında bir araya getirerek iletişim yapılanmasını daha bütünsel bir yapıya taşıdı.

Mercedes-Benz Türk, iletişim faaliyetlerini daha entegre, koordineli ve etkin bir yapıda yönetmek amacıyla 1 Ocak 2026 itibarıyla Kurumsal İletişim ve Pazarlama İletişimi fonksiyonlarını aynı çatı altında buluşturdu. Yeni yapılanmayla birlikte şirketin kurumsal itibar, marka iletişimi, iç iletişim, medya ilişkileri ve pazarlama iletişimi süreçlerinin daha bütünsel bir bakış açısıyla yürütülmesi hedefleniyor.

BÜTÜNSEL YÖNETİMİNE LİDERLİK EDECEK

Bu kapsamda, Mercedes-Benz Türk İletişim Müdürü Miray Demirel'in sorumluluk alanı genişletildi. Demirel, mevcut görevlerine ek olarak Pazarlama İletişimi fonksiyonunu da üstlenerek Mercedes-Benz Türk İletişim Müdürü unvanı ile şirketin iletişim faaliyetlerinin bütünsel yönetimine liderlik edecek. Bu organizasyon yapısı doğrultusunda Selen Uludoğan, Kurumsal İletişim Birim Müdürü görevine atandı. Mercedes-Benz Türk bünyesindeki kariyerine 2011 yılında PEP stajyeri olarak başlayan Uludoğan, şirket içinde farklı fonksiyonlarda edindiği deneyimini yeni



görevine taşıyacak. Kariyeri boyunca Teklif ve Sipariş Yönetimi, Pazarlama İletişimi ve Otobüs Filo Satış alanlarında çeşitli görevler üstlenen Uludoğan, son olarak Pazarlama İletişimi Müdür Yardımcılığının ardından Otobüs Filo Satış ekibinde görevine devam etti. Mayıs 2026 itibarıyla yeni görevine resmen

başlayan Uludoğan, Mercedes-Benz Türk'ün kurumsal iletişim çalışmalarının yönetiminde sorumluluk üstlenecek. İstanbul Üniversitesi Makine Mühendisliği bölümünden mezun olan Uludoğan, yüksek lisans eğitimini İstanbul Teknik Üniversitesi Executive MBA programında tamamladı.



Şekercan Avrupa Rotası İçin 50 TIRSAN Yatırımı

Güvenilir lider Tırsan, Avrupa–Türkiye hattında parsiyel ve komple taşımacılık hizmetleri sunan Şekercan Lojistik’in filo yenileme ve büyütme kapsamında gerçekleştirdiği 50 adetlik Yeni Nesil Tenteli Perdeli Maxima Plus’ın teslimatlarına başladı.

Tırsan Adapazarı Mega Üretim Kampüsü’nde gerçekleştirilen teslimat törenine Şekercan Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Kamuran Şeker ve Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Başkanı Ertuğrul Erkoç katıldı. Şekercan Lojistik, Konya merkezli yapısıyla Avrupa–Türkiye hattında parsiyel, komple ve soğuk zincir taşımacılığı hizmetleri sunuyor. 1968 yılında kurulan ve sektörün deneyimli şirketleri arasında yer alan Şekercan Lojistik, İspanya, Fransa, Hollanda, Belçika başta olmak üzere Batı ve Kuzey Avrupa ülkelerine yönelik taşıma operasyonları gerçekleştiriyor.

TIRSAN MÜHENDİSLERİ SAHADAKİ REKABETÇİLİĞİMİZİ GELİŞTİRİYOR

Şekercan Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Kamuran Şeker, tören esnasında yaptığı açıklamada şu ifadelerle yer verdi: “Avrupa hattındaki operasyonlarımızda verimlilik, yükleme hacmi ve araç dayanıklılığı bizim için en önemli kriterler arasında yer alıyor. Farklı yük gruplarında müşterilerimize düzenli ve güvenilir hizmet sunarken filomuzdaki treylerlerin sahada güçlü performans göstermesi gerekiyor.

Tırsan araçlarını daha önce de operasyonlarımızda deneyimledik; sağlamlığı, güçlü yapısı ve kullanım kolaylığıyla iş süreçlerimize doğrudan verim kattığını gördük. Yeni Nesil Tenteli Perdeli Maxima Plus araçların 2.800 mm iç net yüksekliği, yüksek yükleme hacmi sağlayarak operasyonlarımızda önemli bir avantaj oluşturuyor. Bu araçların geliştirildiği Tırsan’ın Ar-Ge merkezini ve test pistini ziyaret ettiğimizde, bu araçların arkasındaki özenli mühendislik sürecini yakından gördük ve gururlandık. Sahada güvendiğimiz bu sağlamlığın, titiz geliştirme ve test süreçlerinden geldiğini görmek, Tırsan ekiplerinin bizimle aynı yolları Ar-Ge merkezlerinde yaptığını bilmek güvenimize güven katıyor. Tırsan ekibine ve mühendislerine teşekkür ediyoruz. Önümüzdeki yatırımlarımızda da Tırsan ile yolumuza devam edeceğiz.” Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Başkanı Ertuğrul Erkoç ise, teslimat töreninde yaptığı açıklamada şunları söyledi: “Şekercan Lojistik’e Tırsan’a duydukları güven için teşekkür ediyoruz. Tırsan Yeni Nesil Tenteli Perdeli araçlarımız, Mega Üretim



Kampüsü’ müzde bulunan Avrupa’nın ilk ve tek treyler test pistinde tam 1.5 milyon kilometre test sürüşü ile en sağlam, en güvenli ve en çevik olduğunu ispatlayarak treyler mühendisliğinin yeni standardını belirledi. Şekercan Lojistik’in operasyonel ihtiyaçları için tercih ettiği 2.800 mm iç net ile de yüksek taşıma kapasitesi sunuyoruz. Yeni yatırımlarının Şekercan Lojistik’e hayırlı olmasını, bol kazançlar getirmesini diliyoruz. İş birliğimizin de güçlenerek artmasını temenni ediyoruz.”



Mercedes-Benz Türk’ten Öz Diyarbakır’ın Filosuna 10 Yeni Travego

Mercedes-Benz Türk, Heska Motorlu Araçlar’ın ev sahipliğinde Kayseri’de düzenlenen törenle, şehirler arası yolcu taşımacılığı sektöründeki uzun soluklu iş ortaklarından Öz Diyarbakır’a 10 adet Mercedes-Benz Travego 16 SHD 2+1 teslimatı gerçekleştirdi.

Mercedes-Benz Türk, şehirler arası yolcu taşımacılığı sektörünün ihtiyaçlarına yönelik geliştirdiği araçlarıyla işletmelerin operasyonel verimliliğini desteklemeyi sürdürüyor. Güvenlik, konfor ve dayanıklılığı bir arada sunan Mercedes-Benz Travego, sektörün değişen beklentilerine yanıt verirken, uzun yıllara dayanan iş ortaklıklarının da önemli bir simgesi olmayı sürdürüyor. Bu kapsamda gerçekleştirilen son teslimatla birlikte, 1981 yılından bu yana şehirler arası yolcu taşımacılığı alanında faaliyet gösteren Öz Diyarbakır, filosunu 10 adet Travego 16 SHD 2+1 ile genişletti. Özmal ve sözleşmeli olmak üzere 50’nin üzerinde araçtan oluşan filosunun tamamında Mercedes-Benz marka araçları tercih eden şirket, bu yeni yatırımla Mercedes-Benz Türk ile uzun yıllara dayanan iş birliğini bir kez daha pekiştirdi. Ürün kalitesi, güçlü ve yaygın yetkili servis ağı ve yüksek ikinci el değeri, şirketin Mercedes-Benz marka araçları tercih etmesinde öne çıkan unsurlar arasında yer alıyor.

“YATIRIMLAR SÜRECEK”

Öz Diyarbakır Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Arıkoğlu, teslimata ilişkin değerlendirmesinde şunları söyledi: “1981 yılından bu yana yolcularımıza güvenli, konforlu ve kaliteli hizmet sunma anlayışıyla faaliyet gösteriyoruz. Filomuza kattığımız 10 adet yeni Mercedes-Benz Travego aracımızın hem operasyonel gücümüze hem de yolcularımıza sunduğumuz hizmet kalitesine önemli katkılar sağlayacağına inanıyoruz. Mercedes-Benz markasını tercih etmemizde ürün kalitesi, güvenilirliği, güçlü yetkili servis ağı ve yüksek ikinci el değerinin yanı sıra yıllardır devam eden güvene dayalı iş ortaklığımız da etkili oluyor.

Önümüzdeki dönemde de yolcularımıza en iyi hizmeti sunmak amacıyla yatırımlarımızı sürdürmeye devam edeceğiz.”

“TÜM AİLEYE HAYIRLI OLSUN”

Heska Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Başkanı Hekim Toloğ ise şunları kaydetti: “Müşterilerimizin ihtiyaçlarını doğru analiz ederek onlara en uygun çözümleri sunmayı önceliğimiz olarak görüyoruz. Öz Diyarbakır’ın gerçekleştirdiği bu yatırımın şirketin operasyonel verimliliğini artıracığına ve yolcularına sunduğu hizmet kalitesini daha da ileri taşıyacağına inanıyoruz. Mercedes-Benz Türk’e duyulan güvenin uzun yıllardır devam etmesi ve iş birliğinin yeni yatırımlarla güçlenmesi bizler için büyük memnuniyet kaynağı. Yeni araçların Öz Diyarbakır ailesine hayırlı olmasını diliyorum.”

“ORTAKLIĞIMIZ KIYMETLİ”

Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün de şunları söyledi: “59 yıldır Türkiye’de yalnızca otobüs, kamyon üretmiyoruz. Üretimden ihracata, Ar-Ge’den satış sonrası hizmetlere kadar attığımız her adımda örnek bir şirketiz. Otobüs için konuşacak olursam, 1967 yılından beri şehirler arası otobüs pazarında lideriz. Türkiye’de çok güçlü bir yolcu taşımacılığı dinamiği var. Bu da otobüs pazarını destekleyen önemli bir faktör.



Son 38 yılda 100 bine yakın otobüs ürettik, yurt içi pazara 27 bin adet otobüs teslim ettik. Elbette tüm bu neticelerde, müşterilerimizin bize duyduğu güvenin katkısı çok büyük ve önemli. Türkiye’nin dört bir yanında kurduğumuz uzun soluklu iş ortaklıkları da, bu karşılıklı güvenin yansıması. Öz Diyarbakır ile sürdürdüğümüz iş ortaklığı da bunun en değerli örneklerinden biri. Karşılıklı güven ve ortak hedefler doğrultusunda gelişen bu birlikteliğin, bugün filoya katılan yeni araçlarla daha da güçlenmesinden büyük mutluluk duyuyoruz. Böylesine köklü bir iş ortağımızla bu özel günde bir arada olmak ve uzun yıllara dayanan iş ortaklığımızın yeni bir yatırım ile taçlanmasına tanıklık etmek benim için gerçekten çok kıymetli.” dedi.

SEYEHAT DENEYİMİNE DEĞER KATACAK

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy ise şunları söyledi: “Yaklaşık yarım asırlık tecrübesiyle şehirler arası yolcu taşımacılığı sektörünün öncü şirketlerinden Öz Diyarbakır’ın, 50’nin üzerinde araçtan oluşan filosunun tamamında Mercedes-Benz markasını tercih etmesi bizler için büyük bir gurur.

Bu tercih, yıllar içinde birlikte inşa ettiğimiz güvene dayalı iş ortaklığının en somut göstergelerinden biri. Mercedes-Benz Türk olarak müşterilerimizle kurduğumuz iş birliğini yalnızca araç teslimatıyla sınırlı görmüyoruz; ürünlerimiz, satış sonrası hizmetlerimiz, yaygın yetkili servis ağıımız ve güçlü bayi yapılanmamızla müşterilerimizin uzun vadeli çözüm ortağı olmayı hedefliyoruz. Bizim için her teslimat, güvene dayalı iş ortaklıklarımızı daha da ileri taşıyan önemli bir adımdır. Filoya katılan 10 yeni Mercedes-Benz Travego’nun gelişmiş güvenlik teknolojileri, yüksek yolcu konforu ve işletme verimliliğiyle Öz Diyarbakır’ın operasyonel verimliliğini artırırken yolcularına sunduğu seyahat deneyimine de değer katacağına inanıyorum. Yeni araçların hayırlı olmasını dilerim.”

Demiral, 30. Yıl Yatırımında Yine Tırsan'ı Tercih Etti

Güvenilir lider Tırsan, uluslararası taşımacılık alanında faaliyet gösteren Demiral Uluslararası Nakliyat'a 5 adet Yeni Nesil Tenteli Perdeli Multi-Ride teslim etti.

Teslimat, Tırsan Adapazarı Mega Üretim Kampüsü'nde gerçekleştirildi. Törene Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu ile Demiral Uluslararası Nakliyat Genel Müdürü Cihat Turhan katılım gösterdi. Uluslararası taşımacılık alanında Avrupa hatlarında güçlü bir operasyon ağına sahip olan Demiral Uluslararası Nakliyat; Polonya, Çekya, Slovakya, Almanya, Litvanya, Letonya başta olmak üzere geniş bir coğrafyada faaliyet göstermektedir. Şirket, genel kargo, sanayi ürünleri, tüketim malları ve hammaddeler gibi farklı yük gruplarında taşımacılık hizmeti, Tuzla'da bulunan tesisi ile de depolama hizmeti sunmaktadır.

“İŞ BİRLİĞİ SÜRECEK”

Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu teslimat töreninde yaptığı konuşmada, “Sektörümüzün köklü geçmişinin temsilcilerinden Demiral Uluslararası Nakliyat'ın 30. Yılı'nı kutluyorum. İhsan Bey'i yakından tanıyor, bugün ikinci nesli temsilen görev alan Cihat Turhan ile bu güçlü yapının başarıyla devam ettiğini görmekten memnuniyet duyuyorum. Nesilden nesile aktarılan bu sürdürülebilir yapı, sektörümüz adına da önemli bir değerdir. Avrupa'nın en yüksek kapasite ve yetkinliğe sahip Ar-Ge ve test merkezlerimizde ve test pistimizde;



tüm yol, iklim, yük ve operasyon koşullarını kapsayacak şekilde test edip onayladığımız araçlarımız ile sektörün rekabet gücünü artırmaya devam ediyoruz. İş birliğimizin önümüzdeki dönemde de devam edeceğine inanıyorum. Hayırlı olsun” dedi.

TERCİH SEBEBİ: İHTİYAÇLARA UYGUN ÇÖZÜMLER

Demiral Uluslararası Nakliyat Genel Müdürü Cihat Turhan ise yatırımlarını şu sözlerle değerlendirdi: “Tırsan'ı dayanıklılığı, 30 yıldır içinde olduğumuz sektöre verdiği güven ve operasyonel ihtiyaçlarımıza uygun yük güvenliği çözümleri nedeniyle tercih ediyoruz. Araçların uzun yol ve yoğun tempolu

operasyonlarda sunduğu yüksek performans, bakım süreçlerindeki kolaylık ve satış sonrası hizmet kalitesi sayesinde operasyonlarımızı daha verimli ve kesintisiz şekilde sürdürüyoruz. Filomuzda bulunan hem Maxima Plus hem de Multi-Ride araçların tümünden bu performansı alıyoruz. Bu yatırım ile de müşterilerimize sunduğumuz hizmet kalitesini daha da artırmayı ve operasyonel sürekliliğimizi güçlendirmeyi hedefliyoruz. Bugün itibarıyla filomuzda bulunan 25 adet Tırsan aracı ile uluslararası operasyonlarımızı sürdürürken, büyüme planlarımız doğrultusunda yatırımlarımıza devam ederek Tırsan ile iş birliğimizi önümüzdeki dönemde de sürdürmeyi planlıyoruz.”

Kayhanlar'ın Avrupa'dan Orta Doğu'ya Tek Tercihi Tırsan

Güvenilir lider Tırsan, uluslararası taşımacılığın deneyimli şirketi Kayhanlar'a 6 adet Tenteli Perdeli treyler teslim etti.

Tırsan Adapazarı Mega Üretim Kampüsü'nde düzenlenen teslimat törenine Kayhanlar Yönetim Kurulu Başkanı Bektaş Kayhan, Kayhanlar Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Kayhan, Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Başkanı Ertuğrul Erkoç ile Araç Satış Uzmanı Yunus Emre Özen katıldı. Gaziantep merkezli Kayhanlar, 2001 yılından bu yana Türkiye, Avrupa ve Orta Doğu hatlarında uluslararası taşımacılık faaliyetleri sürdürerek büyütüyor. Şirket; Türkiye ve uluslararası hatlarda kuru yük, hah, iplik ve hijyenik malzeme elektronik, otomotiv malzemesi ve çeşitli parsiyel yüklerin yanı sıra gabari ve sal kasa taşımalarında da hizmet veriyor.

TIRSAN'LA MÜŞTERİLERİMİZİN VERİMLİLİĞİNİ ARTTIRIYORUZ

Kayhanlar Yönetim Kurulu Başkanı Bektaş Kayhan yaptığı değerlendirmede şunları söyledi: “Kayhanlar olarak çeyrek asırdır, Türkiye, Avrupa ve Orta Doğu hatlarında en çeşitli ı yük gruplarında taşımacılık hizmeti sunuyoruz. Taşıma modellerimiz ve taşıma esnasında

verdiğimiz tüm lojistik hizmetlerimiz müşterilerimizin işletmelerinde verimlilik artışı sağlamaya odaklıdır. Bu nedenle treyler yatırımlarımızda ilk tercihimiz Tırsan. Tırsan araçlarının sahip olduğu çatı kaldırma özelliği sayesinde gabari kısıtlaması olan yurt dışındaki ülkelerde standartlara uygun şekilde taşımacılık yapabiliyor, ayrıca yükleme ve boşaltma operasyonlarımızı da kolaylıkla gerçekleştirebiliyoruz. Böylece zamanda tasarruf ediyor, büyük avantaj elde ediyoruz. Araçların uzun yıllar sağlamlığı, her yükte dayanıklılığını ve verimini ilk elden senelerce tecrübe ettik. Bu süreçte tüm Tırsan ekiplerine teşekkür ediyoruz. Önümüzdeki dönem yatırımlarımızda da tercihimizi yine Tırsan'dır.” Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Başkanı Ertuğrul Erkoç, teslimat töreninde yaptığı açıklamada şunları söyledi: “Kayhanlar'a, Tırsan'a her yol, yük ve iklimde duydukları güvenden dolayı tüm Tırsan olarak müteşekkirimiz. Kendilerinin uluslararası



Daslog Lojistik'ten Renault Trucks İle Yeni Yatırım

Uluslararası frigorifik taşımacılık alanında faaliyet gösteren Daslog Lojistik, yeni Renault Trucks T520 çekiciler ile operasyonel gücünü artırdı.

Mersin merkezli Daslog Lojistik, Avrupa ve Ortadoğu başta olmak üzere geniş bir coğrafyada yaş meyve-sebze ve frigorifik taşımacılık hizmetleri sunuyor. Ağırlıklı olarak Mersin, Antalya ve İzmir çıkışlı operasyonlarını sürdüren Daslog, frigorifik taşımacılıkta kullanılacak olan 5 adet Renault Trucks T520 çekicileri ile filosunu güçlendirdi. Araçlar, Renault Trucks'ın Mersin yetkili bayisi Erman Ticari Araçlar'ın tesislerinde düzenlenen törenle Daslog Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Lokman Orak'a teslim edildi.

REFERENCE BAKIM PAKETİ İLE KESİNTİSİZ OPERASYONLAR

Daslog Lojistik, yeni Renault Trucks T520 çekicilerini Reference bakım paketi ile teslim aldı. Periyodik temel bakım işlemlerinin yanı sıra ağır bakımları da kapsayan paket sayesinde araçların planlı bakım süreçleri yetkili servis güvencesiyle takip ediliyor. Böylece operasyonel sürekliliğin sağlanması, toplam sahip olma maliyetlerinin optimize edilmesi ve araçların ikinci el değerlerinin korunması hedefleniyor. Özellikle uluslararası frigorifik taşımacılıkta kesintisiz çalışma süresinin kritik önem taşıdığı göz önünde bulundurulduğunda Reference bakım paketi, Daslog'un filodan maksimum verim elde etmesine katkı sağlayacak.

DOĞRU FİNANSMAN

Daslog Lojistik, yeni araç yatırımında Renault Trucks Finansal Hizmetler'in sunduğu çözümlerden de yararlandı. Finansman sürecinin yatırım kararını desteklediğini belirten Lokman Orak; “Araç yatırımlarında doğru finansman modeli büyük önem taşıyor. Renault Trucks Finansal Hizmetler tarafından sunulan çözümler sayesinde yatırım sürecimizi planladığımız şekilde ve hızlı biçimde tamamladık. Operasyonel büyümemizi sürdürürken finansal yapımızı koruyabilmek bizler için büyük önem taşıyor. Bu anlamda sunulan finansal çözümler avantaj sağladı” şeklinde açıkladı.

OPERASYONEL VERİMLİLİK VE UZUN VADELİ İŞ ORTAKLIĞI

Erman Ticari Araçlar Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Deniz ise Daslog Lojistik'in gerçekleştirdiği yatırımı şu şekilde değerlendirdi; “Daslog Lojistik, kısa sürede uluslararası soğuk zincir taşımacılığında önemli bir konuma ulaştı. Renault Trucks T520; performansı, yakıt verimliliği ve sürüş konforunun yanı sıra yüksek çalışma süresi

sağlayan yapısıyla uzun yol operasyonlarının ihtiyaçlarına güçlü şekilde cevap veriyor. Daslog'un yeni araç yatırımıyla operasyonel verimliliğini daha da artıracığına inanıyoruz.”



Kasva 18. Tırsan'ını Teslim Aldı

Güvenilir lider Tırsan, Avrupa hattında uluslararası taşımacılık hizmeti sunan girişimci şirket Kasva Uluslararası Taşımacılık'a Tenteli Perdeli Multi-Ride teslimatı gerçekleştirdi.

Tırsan Adapazarı Mega Üretim Kampüsü'nde gerçekleştirilen teslimat törenine Kasva Uluslararası Taşımacılık Firma Sahibi Harun Erdem, Kasva Uluslararası Taşımacılık Firma Sahibi Ali Erdem ve Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Üyesi Recep Öndal Demirci katıldı. Kasva Uluslararası Taşımacılık, Düzce Kaynaşlı merkezli yapısıyla Avrupa hattında uluslararası taşımacılık faaliyetleri yürütmektedir. Firma; Avusturya, Almanya, Hollanda, Belçika, Fransa ve İsviçre rotalarında mobilya, hammadde ve ADR yönetmeliğine uygun ürünlerin taşımacılığını gerçekleştirmektedir.

“TERCİHİMİZ TIRSAN”

Kasva Uluslararası Taşımacılık Firma Sahibi Harun Erdem teslimat töreninde yaptığı açıklamada şunları söyledi: “Nakliyecilik hayatımıza bir Tırsan ile başladık ve bugün işimizi büyütürken Avrupa'nın önemli hatlarında,

farklı ürün gruplarına yönelik taşımacılık faaliyetlerimizi sürdürüyoruz Avusturya, Almanya, Hollanda, Belçika, Fransa ve İsviçre rotalarında farklı yük gruplarını taşıyoruz. Tırsan'ı tercih etmemizde ilk elden tecrübe ettiğimiz, kaliteli üretimi, Türkiye ve Avrupa yol şartlarına uygunluğu, düşük işletme maliyeti, uzun vadeli kullanımda sunduğu güven ve güçlü servis ağı etkili oldu. Filomuzu büyütürken yatırımımızın sahadaki karşılığını Tırsan ile alacağımızı net olarak biliyoruz. Tırsan ile başladığımız nakliyecilik hayatımıza, yine Tırsan ile büyüyerek devam ediyoruz; önümüzdeki yatırımlarımızda da tercihimiz Tırsan'dır.”

“GÜÇLENEREK DEVAM EDECEK”

Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Üyesi Recep Öndal Demirci teslimat töreninde yaptığı değerlendirmede şunları söyledi: “Kasva Uluslararası Taşımacılık, sektörümüzün içinde yetişen çalışanlıkları ve girişimcilikleriyle güçlenerek büyüyen kıymetli iş ortağımızdır.

Avrupa hattında mobilya hammadde ADR'ye farklı ürün gruplarına yönelik operasyonlarını sürdüren, yatırımlarını sahadaki ihtiyaçlarına göre planlayan firmalarımızdan biridir. Tırsan olarak tüm araçlarımızı, ödüllü Ar-Ge merkezlerimizdeki mühendislik birikimi ve kapsamlı test süreçleriyle geliştiriyor; farklı yol, yük ve kullanım koşullarında müşterilerimizin rekabetçiliğini arttıracak şekilde üretiyoruz. Tırsan araçlarımız, Kasva Uluslararası Taşımacılık'ın güçlenerek büyüyen operasyonlarında rekabet güçlerini artıracaktır. İş birliğimizin önümüzdeki dönemde de güçlenerek devam etmesini temenni ediyoruz. Hayırlı olsun.”



Mercedes-Benz Türk ile Boğaziçi Beton İş Birliği, 400 Araçlık Yeni Yatırımla Güçlendi

Hazır beton sektörünün öncü şirketlerinden Boğaziçi Beton, filosunu 400 adet Mercedes-Benz Actros ve Arocs ile genişletti.

Mercedes-Benz Türk ile Boğaziçi Beton arasındaki yaklaşık 20 yıllık iş ortaklığı, filoya katılan Mercedes-Benz Actros ve Arocs modellerinden oluşan toplam 400 adetlik yeni araçlarla bir kez daha pekişti. İstanbul'da yirmiden fazla farklı lokasyonda kırka yakın hazır beton tesisiyle üretim ve satış faaliyetlerini sürdüren Boğaziçi Beton, yeni araç yatırımıyla inşaat sektöründeki operasyon kapasitesini artırmayı hedefliyor.

GÜÇLÜ FİLO İLE ÇALIŞMAYA DEVAM

Boğaziçi Beton'un son 10 yılda gerçekleştirdiği yaklaşık 1.800 adet Mercedes-Benz marka araç yatırımı, iki şirket arasındaki uzun soluklu ve güçlü iş birliğinin somut bir göstergesi olarak öne çıkıyor. Son iki yılda alım süreçleri tamamlanan 400 adetlik Mercedes-Benz Actros ve Arocs araçların teslimatıyla birlikte ise Boğaziçi Beton, operasyonlarını daha da güçlü bir araç filosuyla sürdürmeye devam edecek. Bu yatırımın dikkat çeken unsurlarından biri ise takas desteği ve Mercedes-Benz Kamyon Finansman tarafından sağlanan finansman çözümleriyle hayata geçirilmiş olması oldu.

“ÖNEMLİ KATKILAR SAĞLAYACAK”

Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt törende yaptığı konuşmada şunları söyledi: “Mercedes-Benz Türk olarak müşterilerimizin ihtiyaçlarını doğru analiz ederek operasyonlarına değer katacak çözümler sunmayı her zaman önceliğimiz olarak görüyoruz. Boğaziçi Beton ile yaklaşık 20 yıldır devam eden iş ortaklığımızı, bugün gerçekleşen 400 adetlik Mercedes-Benz Actros ve Arocs teslimatıyla daha da güçlendirmekten büyük mutluluk duyuyoruz. Son 10 yılda Boğaziçi Beton'a 1.800'e yakın Mercedes-Benz marka araç teslim etmiş olmamız, iki şirket arasındaki güçlü iş birliğinin önemli bir göstergesi.

Dayanıklılığı, güvenliği ve yüksek performansı ile öne çıkan Mercedes-Benz Actros ve Arocs araçlarımızın Boğaziçi Beton'un operasyonlarına önemli katkılar sağlayacağına inanıyoruz. Bu yatırımın sektörümüz için de değerli bir referans noktası olacağını düşünüyor, yeni araçlarımızın Boğaziçi Beton'a hayırlı olmasını diliyorum.”

“DEĞER KATMAYA DEVAM”

Heska Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Üyesi İlyas Tolog ise şöyle konuştu: “Mercedes-Benz Türk ile Boğaziçi Beton'un uzun yıllara dayanan iş ortaklığının yeni bir kilometre taşında yer almaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Güçlü iş birliklerinin yeni yatırımlarla büyüyerek ilerlediğini görmek, yalnızca sektörümüz için değil, aynı zamanda müşterilerimize sunduğumuz değer in sürdürülebilirliği açısından da önemli bir göstergedir. Boğaziçi Beton'un 400 araçlık bu önemli yatırımı da karşılıklı güvenin, sürdürülebilir iş ortaklığının ve Mercedes-Benz marka araçlara duyulan güvenin güçlü bir göstergesi niteliğinde. Bu sürecin aktif bir paydaşı olarak bu teslimatın, Boğaziçi Beton'un operasyonel gücünü daha da artıracığına inanıyoruz. Heska Motorlu Araçlar olarak, Mercedes-Benz Türk ile birlikte müşterilerimizin ihtiyaçlarına en uygun çözümleri sunmaya ve sürecin her aşamasında değer yaratmaya devam edeceğiz. Bu anlamlı yatırımın Boğaziçi Beton'a hayırlı olmasını diliyoruz.



“YATIRIMLAR SÜRECEK”

Boğaziçi Beton Yönetim Kurulu Başkanı Abdürrahim Zengin ise şunları kaydetti: “Boğaziçi Beton olarak büyüme hedeflerimiz doğrultusunda filomuzda yaptığımız yatırımları kararlılıkla sürdürüyoruz. Mercedes-Benz Türk ile yaklaşık 20 yıla uzanan iş ortaklığımız sayesinde, son 10 yılda filomuzda kattığımız yaklaşık 1.800 Mercedes-Benz araç, operasyonel kapasitemizin istikrarlı şekilde güçlenmesinde önemli bir rol oynadı. Bugün gerçekleştirdiğimiz 400 araçlık yeni yatırım da, sadece bir filo genişlemesi değil; sahadaki operasyonel verimliliğimizi, hizmet sürekliliğimizi ve iş gücü planlamamızı daha ileri taşıyan stratejik bir adım niteliği taşıyor. Mercedes-Benz Kamyon Finansman'ın sunduğu finansal çözümler ve takas desteğiyle hayata geçirdiğimiz bu yatırımın, önümüzdeki dönemde operasyonel gücümüzü daha da artıracığına inanıyoruz. Mercedes-Benz Türk ile kurduğumuz bu güçlü iş birliğini, yeni yatırımlarla büyütürken sürdürmeyi ve sektörde örnek teşkil eden projelere birlikte imza atmayı temenni ediyoruz.”



Konya Ağır Vasıta'dan Mobil Vinç Sektörüne Yeni Güç: Scania 560G TITAN & ULTRA

Scania yetkili satıcı ve servisi Konya Ağır Vasıta tesislerinde düzenlenen özel etkinlikte, Scania XT şasi platformu üzerine geliştirilen 560G 8x4 Vinç Titan, sektörün önde gelen üstyapıcıları ve vinç hizmeti sunan sektör temsilcileriyle buluştu.

Etkinlikte ayrıca 52 ton azami yüklü teknik kapasiteli Scania 560G 8x4 Vinç Ultra modeli de sergilendi. Ağır yük kaldırma operasyonlarının farklı ihtiyaçlarına yanıt vermek üzere geliştirilen Titan ve Ultra modelleri; dayanıklılık, performans ve operasyonel verimliliği bir arada sunuyor. 60 ton azami yüklü teknik kapasiteye sahip Titan modeli ile farklı operasyonel ihtiyaçlara yönelik çözümler sunan Ultra modeli, standart olarak sunulan retarderi ve güçlü şasi yapısıyla öne çıkıyor. Scania yetkili satıcı ve servisi Konya Ağır Vasıta tarafından gerçekleştirilen organizasyonda üstyapıcılar ve vinç hizmeti sunan sektör temsilcileri, araçların teknik özelliklerini yakından inceleme, kullanım alanları hakkında bilgi alma ve sundukları operasyonel avantajları değerlendirme imkânı buldu.



NEWSCOPE İLE TANIŞIN, MARKANIZI GELECEĞE TAŞIYIN!

197 ülkeyi kapsayan, 40 sosyal medya platformunu ve 152 milyon haber sitesini anlık olarak takip eden Newscope, markanızın geleceğine yön veriyor.



- GÜÇLÜ, GÜVENİLİR ÖLÇÜMLER EDİNİN
- YAPAY ZEKÂ DESTEKLİ ÖNERİLERE ERIŞİN
- EN GENİŞ TAKİP HAVUZUNA SAHİP OLUN



444 9 522

info@aptech.com.tr

AjansPressMT
AjansPress.Turkey

TCT LOJİSTİK TIRSAN İle Filosunu Güçlendirmeye Devam Ediyor

Güvenilir lider Tırsan, Türkiye-Avrupa hattında taşımacılık yapan TCT Lojistik'e 110 adet Tenteli Perdeli Multi-Ride teslim etti. Bu yatırımla birlikte TCT Lojistik'in filosundaki Tırsan sayısı 315'e ulaştı.

Tırsan Adapazarı Mega Üretim Kampüsü'nde düzenlenen teslimat töreni, Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu ev sahipliğinde; TCT Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Bahattin Akşar, TCT Lojistik Karayolu Operasyon Direktörü Hasan Yeşilyurt, Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Başkanı Ertuğrul Erkoç ve Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Üyesi Özgür Ayçiçek'in katılımıyla gerçekleştirildi.

"MÜŞTERİLERİMİZE EN VERİMLİ HİZMETİ SUNUYORUZ"

TCT Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Bahattin Akşar teslimat töreninde yaptığı konuşmada şunları ifade etti: "TCT Lojistik olarak Türkiye-Avrupa hattında müşteri memnuniyetini merkezde tutan taşımacılık gerçekleştireyoruz. Ağırlıklı olarak parsiyel odaklı kara yolu taşımacılığı yapıyoruz. Operasyonlarımızda ihtiyaca göre Ro-Ro aktarmalı kara yolu seçeneğini değerlendirirken, deniz yolu ve hava yolu taşıma hizmeti de sunuyoruz.

Ağırlığımız kara yolu taşımacılığı oluncu treyler yatırımlarımızda kalite, dayanıklılık, verimlilik ve uzun vadeli kullanım performansını esas alıyoruz. Aynı zamanda yandan ve üstten yükleme imkanları da bizim için oldukça büyük öneme sahip. Yeni ekipmanlarımız, kusursuz dayanım ve operasyonel süreklilik gösteriyor. 110 adet yeni ekipmanımız ile filomuzun operasyonel gücünü, hizmetlerimizin kalitesini daha da artırıyoruz. Gelecek dönem de Tırsan ile iş birliğimizin artarak devam etmesini diliyoruz."



BRS GLOBAL Avrupa Yatırımlarında Yine Tırsan Dedi

Güvenilir lider Tırsan, sektör deneyimini girişimciliği ile birleştirerek Avrupa hattında taşımacılık faaliyetlerini sürdüren BRS Global'e 5 adet Tenteli Perdeli Multi-Ride teslimatı gerçekleştirdi.

Tırsan Adapazarı Mega Üretim Kampüsü'nde gerçekleştirilen teslimat törenine, BRS Global Firma Sahibi Çetin Barış ve Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Üyesi Recep Demirci katıldı. BRS Global Uluslararası Taşımacılık, Düzce Kaynaşlı merkezli yapısıyla uluslararası taşımacılık alanında faaliyet göstermektedir. Firma, başta tekstil, mobilya, demir profil ve lastik olmak üzere farklı ürün gruplarının taşımacılığını gerçekleştirmekte; operasyonlarını Avusturya, Almanya, Fransa, İsviçre, Hollanda ve Belçika hatlarında sürdürmektedir.

İLK GÜNDEN BERİ TIRSAN İLE SAĞLAM BÜYÜYÖRÜZ

BRS Global Firma Sahibi Çetin Barış yaptığı değerlendirmede şunları söyledi: "BRS Global olarak beri yurt içi ve yurt dışı taşımalarımız ile sektörümüzün içindeyiz. Uzun döneme yayılan geniş operasyonel ve teknik deneyimimizi her gün daha da ileriye taşıyoruz.

İlk zamanlarımızda da Tırsan kullanıyorduk, şimdi güvenle Tırsan ile devam ediyoruz. Avrupa'da Avusturya, Almanya, Fransa, İsviçre, Hollanda ve Belçika hatlarında esnek ve zamanında operasyonlarımız ile tekstil, mobilya, demir profil ve lastik gibi çok çeşitli yüklerde faaliyet gösteriyoruz. Tırsan araçlarının sağlamlığı, her yolda performansı, kullanım kolaylığını çok uzun yıllardır tecrübe ettik, biliyoruz. Yeni araçlarla birlikte hem kapasitemizi güçlendiriyor hem de müşterilerimize sunduğumuz hizmeti daha güvenli ve verimli hale getiriyoruz. İşimizin başından beri bizimle deneyimlerini her zaman paylaşan ve bizi destek veren Tırsan'a ve ekiplerine teşekkür ediyoruz. Gelecek dönemde de treyler yatırımlarımızda Tırsan'ı tercih etmeye devam edeceğiz." Tırsan Treyler Satış İcra Kurulu Üyesi Recep Demirci teslimat töreninde, uzun dönemli iş birliklerini şu ifadelerde vurguladı:

"BRS Global, ile sektördeki ilk günlerinden beri beraber çalıştığımız ve giderek güçlenen girişimcilikleri ve Avrupa hattında sürdürdükleri sağlam operasyonlarında rekabetçiliklerini artırmaktan gurur duyuyoruz. BRS Global'in sahada bizzat ilk elden deneyimlediği Tırsan araçlarının gücünü, ödüllü Ar-Ge merkezlerimizde geliştirme faaliyetlerimizle, güçlü test altyapımız ve her türlü yol yük iklim koşullarında doğrulayarak, müşterilerimizin rekabetçiliğini kesin arttıracak şekilde üretiyoruz. Yeni araçlarımızın BRS Global'in gelişen Avrupa taşımalarında güvenle bereketle kullanmalarını, iş birliğimizin uzun yıllar güçlenerek devam etmesini diliyorum. Hayırlı olsun."



Yetimlere ZEKATINIZLA UMUT OLUN!



BAĞIŞ İÇİN:
ihlasvakfi.org.tr | 0212 451 49 00



İHLAS VAKFI
Kuruluş 1975

Detaylarda Mükemmellik. Yolda Güven.

