

Turkish Cargo'dan 3 Yeni Pharma Ürünü Hizmete Sunuldu 9



Ticariiden

Ticari dünyasının nabızı

ISSN 2717-9915
9 772717 991001

Gazete

YIL: 8 SAYI: 86 FİYATI: 75 TL. 1 - 31 MART 2024

www.ticariden.com.tr

Otokar, 15'inci Kez Lider



Koç Topluluğu şirketlerinden
Otokar, 2023'te otobüs
ve midibüs pazarlarındaki
başarısını sürdürdü. 6

“Müşterilerimizin Çözüm Ortağı
ve Sektörel Danışmanı'yız”



Kare



13

TEMSA 2023'ü Tarihi Rekorlarla
Tamamladı



4

DARÜŞŞAFAKALI ÇOCUKLAR EĞİTİMLE ÜLKEMİZİN GURURU OLUR



**Bu bayram da az çok demeden
Darüşşafaka'ya bağışta bulunun,
eğitimle çocuklarımızın
parlak bir geleceği olsun.**

Darüşşafaka
1863

CEMİYET

darussafaka.org

0212 276 6714



İÇİNDEKİLER • 1 - 31 MART 2024

Ticariden

3

TİCARİDEN GAZETESİ BAŞARILI BİR AY DAHA GERİDE KALDI

2 024 yılı rekorlarla ve yüksek adetli teslimatlarla başladı. Markalar bu hızlı çıkışlarını ilerleyen aylarda da sürdürecektir gibi görünüyor. Hem ciro açısından hem de sektörel hareketlik bir çok markanın yatırımlarını hızlandırdı. Peki bu ay sektörde yeni olan neler var?



TEMSEA 2023'Ü TARİHİ REKORLARLA TAMAMLADI

Son 3 yıldır, ciroda üç haneli büyüme rakamlarına ulaşan TEMSEA, 2020-2023 döneminde gelirlerini TL bazında yüzde 1.090, dolar bazında ise yüzde 252 oranında artırdı.



MERCEDES-BENZ TÜRK 2023 YILINDA YEŞİL ENERJİ YATIRIMLARINI SÜRDÜRDÜ!

Mercedes-Benz Türk, gelecek nesillere daha temiz bir dünya bırakmak için gerçekleştirdiği çalışmalarını 2023 yılında da sürdürdü.



TURKISH CARGO'DAN 3 YENİ PHARMA ÜRÜNÜ HİZMETE SUNULDU

Küresel hava kargo sektörünün en güvenilir çözüm ortaklarından olan Turkish Cargo, ilaç ve sağlık ürünleri lojistiğinde kalite çitasını yükseltiyor.



KADINLARIN DA TERCİHİ VOLKSWAGEN AMAROK!

Volkswagen Amarok'u Yılın En İyi 4x4 Aracı ve Yılın Pick-up'ı ödülüne layık gördü.



OTOKAR, 15'İNCİ KEZ LİDER

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, 2023'te otobüs ve midibüs pazarlarındaki başarısını sürdürdü.



"MÜŞTERİLERİMİZİN ÇÖZÜM ORTAĞI VE SEKTÖREL DANIŞMANI'YIZ"

Balkan ülkelerine parsiyel ve komple lojistik hizmetleri sunan Kare Lojistik, insan kaynağına yatırım yapmaya devam ediyor.



MERCEDES-BENZ KAMYON'UN SAĞLIK BAKIM TIRI ROTASINA DEVAM EDİYOR

Türkiye'nin dört bir yanındaki kamyon şoförlerine sağlık ve bakım hizmeti götüren Sağlık Bakım Tır, 2023'te 3.600 kişiye ulaştı.



Ticariden Gazetesi'nin 86'ncı sayısını
keyifle okumanız dileğiyle,

87'nci sayımızı merakla bekleyiniz...

İbrahim Davsan

ibrahim@ticariden.com.tr

Ticariden

KÜNYE

YIL: 8 SAYI: 86

1-31 MART 2024

Tuana Medya
Ticariden Gazete
Ticari Dünyasının Nabızı

İMTİYAZ SAHİBİ VE SORUMLU
YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ:

İbrahim DAVSAN
ibrahim@ticariden.com.tr

GENEL KOORDİNATÖR:
Larasu Tuana DAVSAN
info@ticariden.com.tr

SANAT YÖNETMENİ:
Duru Meva DAVSAN

HUKUK DANIŞMANI:
Av. Merve SAYAR

YAYIN TÜRÜ:
Gazete

HABER MÜDÜRÜ
Alper GÜLER
info@ticariden.com.tr

YAYIN KURULU
Murat ULU

İNTERNET'DE
www.ticariden.com.tr
e-Dergilik

www.turktelekom.com.tr

www.magter.com

www.dijitalbasin.com

www.dMags.net

REKLAM KOORDİNATÖRÜ
İBRAHİM DAVSAN
ibrahim@ticariden.com.tr

BASKI:
İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza
No:11/A/41 Yenibosna-Bahçelievler / İstanbul
Tel: 0212 454 30 00

TÜRKİYE GEN. DAĞ. PLZ.

Dağıtım: PTT
KAYAŞEHİR-İST PP-1

Adres: MAVERA EVLERİ, Başakşehir Mah.
Mehmet Akif Ersoy Cad. Mavera Sitesi
No:18-G - A3/2 Kat:20
P.K:34480 Başakşehir / İstanbul

TEL: 0212 654 45 81 - GSM: 0543 778 37 25

www.ticariden.com.tr
info@ticariden.com.tr

YAYIN TÜRÜ: YEREL SÜRELİ GAZETE

*** Ticariden Gazete Basın Yayın Meslek İkilelerine uyar.
*** Tüm reklamların yasal sorumluluğu reklam sahiplerine aittir.
*** Yayınımıza gönderilen yazı, resim veya dokümanların iadesi söz konusu değildir.

TEMSA 2023'ü Tarihi Rekorlarla Tamamladı

Son 3 yıldır, ciroda üç haneli büyüme rakamlarına ulaşan TEMSA, 2020-2023 döneminde gelirlerini TL bazında yüzde 1.090, dolar bazında ise yüzde 252 oranında artırdı.

2020 yılı sonu itibarıyla, Sabancı Holding-PPF Group ortaklığı çatısı altında faaliyet göstermeye başlayan TEMSA, dünyada COVID ve diğer ekonomik çalkantıların olduğu 2020-2023 dönemini büyük finansal başarılarla tamamladı. Yurt içinde araç parkını genişletirken, yurt dışında da küresel ayak izini güçlendiren TEMSA, 2023 yılını 9,2 milyar TL'lik toplam gelirle kapatırken, şirketin toplam araç satışları 3.391 adede yükseldi. 2020 yılı sonunda 771,5 milyon TL'lik gelire sahip olan TEMSA, böylece 2020-2023 döneminde yüzde 1.090'luk bir ciro artışına imza atarak, söz konusu dönemde Türkiye'nin en hızlı büyüyen sanayi şirketleri arasında yerini aldı.

HEM OTOBÜSTE HEM MİDİBÜSTE BİRİNCİ

Bugüne kadar dünyanın 70'e yakın ülkesinde 15 binden fazla aracı yollara çıkaran TEMSA, ihracat alanında da tarihi başarılarla imza attı. Otomotiv Sanayicileri Derneği (OSD) verilerine göre, 2023 yılında hem otobüs hem de midibüs segmentinde, adetsel bazda sektörde ihracatını en çok artırmayı başaran şirket olan TEMSA, Türkiye ekonomisine desteğini bir kez daha ortaya koydu. İhracat gelirlerini geçtiğimiz yıla göre yüzde 92



oranında artıran TEMSA, 182 milyon dolar ihracat geliriyle bu alanda tarihinin en yüksek seviyesine ulaşırken, Kuzey Amerika, Fransa, Almanya, İngiltere ve İtalya gibi öncelikli pazarlarda varlığını güçlendirmeyi sürdürdü.

İHRACATTA TARİHİ BAŞARI

TEMSA'nın büyüme hikayesinde küresel ayak izini güçlendirmenin çok önemli olduğunun altını çizen Tolga Kaan Doğancıoğlu, "Bu kapsamda, öncelikli pazarlarımız olarak nitelendirdiğimiz Avrupa ve ABD'de de son derece başarılı sonuçlara imza attık. Müşteriyi çok daha iyi dinleyen, onların geri bildirimleriyle, araçlarını, teknolojisini çok hızlı bir şekilde geliştiren, sadece satışta değil satış sonrası süreçlerde de müşterisinin daima yanında olan bir TEMSA yarattık. Buradaki yetkinliklerimizi güçlendirirken bir yandan da finansman ve servis alanında yenilikçi hizmetleri müşterilerimize sunmaya devam ediyoruz. Bu kapsamda, müşterilerimizin finansman ihtiyacını karşılamak üzere TEMSA Finans çözümünü ABD'nin ardından Türkiye'de de devreye aldık" dedi.

"ELEKTRİFİKASYONDAN SONRA SIRA HİDROJENDE"

Tüm bu finansal başarıların yanında, TEMSA'nın küresel büyüme vizyonunun merkezinde yer alan sıfır emisyonlu araçlarda da önemli stratejik adımlar attıklarının altını çizen Tolga Kaan Doğancıoğlu, "TEMSA olarak bizim elektrifikasyon ve sıfır emisyon yolculuğumuz 2010'ların başında başlıyor. Yani burada 15 yıla yaklaşan bir tecrübemiz var. Sadece elektrifikasyonu değil, alternatif yakıtların tamamını kapsayan bir Ar-Ge yaklaşımıyla, geleceğin sürdürülebilir mobilitesine öncülük etmeyi hedefliyoruz. ASELSAN ile birlikte, Türkiye'nin ilk yerli



elektrikli otobüsünü piyasaya sunan şirket olarak bu kez de Portekiz merkezli CaetanoBus ile iş birliği halinde Türkiye'nin ilk şehirlerarası hidrojenli otobüsünü bu yılın sonunda seri üretime hazır hale getirmiş olacağız. Bu aracımızla birlikte, bugün 8'i elektrikli 2'si hidrojenli olmak üzere toplam 10 farklı sıfır emisyonlu araç portföyümüzde olacak. Bu anlamda, dünyada müşterilerine en yüksek sayıda sıfır emisyonlu araç alternatifi sunan şirketler arasındayız. Sıfır emisyonlu araçlar konusundaki yetkinliğimizi pekiştirirken ayrıca CDP, SBTi, Global Compact ve Ecovadis gibi küresel platformlarla da koordinasyon halinde, iş süreçlerimizi ve iş modellerimizi sürdürülebilirlik odağında sürekli olarak geliştiriyoruz. Geçtiğimiz yıl, Avenue Electron otobüsümüz ile EPD (Environmental Product Declaration) belgesini almaya hak kazandık. Bu belgeyi bir otobüs aracılığıyla alan Türkiye'de ilk, dünyada ise altıncı üretici olduk. Şimdi de CDP raporlamamız neticesinde, henüz ilk başvuru yılımda İklim Değişikliği A Listesi'ne dahil edildik. Tüm bunlar, bizim sürdürülebilirlik konusundaki samimiyetimizin, ciddiyetimizin ve kararlılığımızın göstergesi" dedi.



acer

YENİ SWIFT GO

IT'S GO TIME

Swift Go

2,8K OLED Ekran, %100 DCI-P3 ile Geniş Renk Gamı
14,9 mm İnceliğinde ve 1,25 kg Hafifliğinde Alüminyum Gövde
1440p QHD kamera
Yüksek Performanslı TwinAir Soğutma Sistemi
12,5 Saate Varan Pil Ömrü

OLED

intel
evo
i7

Otokar, 15'inci Kez Lider

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, 2023'te otobüs ve midibüs pazarlarındaki başarısını sürdürdü.

Türkiye'nin öncü otomotiv üreticisi Otokar, otobüs alanında kullanıcılarının öncelikli tercihi olmaya devam ediyor. 6 metreden 21 metreye kadar farklı uzunluktaki otobüsleri ve alternatif yakıtlı ürünleriyle Türkiye'nin en geniş ürün gamına sahip olan Otokar, otobüs ve midibüs pazarlarındaki toplam satışları ile üst üste 15. kez Türkiye'nin en çok tercih edilen markası oldu. Yapılmayıp yapma hedefiyle 1963 yılında yola çıkan ve kurulduğu günden bu yana Türkiye'nin ilklerine imza atan Otokar, otobüs segmentleri toplamında yurt içi ve yurt dışında büyümesini sürdürdü. Yenilenen ve genişleyen ürün yelpazesi ile toplu ulaşımında standartları yükseltmeye devam etti.

SATILAN HER 3 OTOBÜSTEN 1'İ OTOKAR OLDU

Otokar'ın geniş ürün yelpazesi ve satış sonrası hizmetleriyle 2023'te de kullanıcılarının beklentilerini en iyi şekilde karşıladıklarına dikkat çeken Tokatlı, "Otobüs alanındaki başarılarımızı artırarak devam ettirdiğimiz bir yıl oldu. Turizm ve servis taşımacılığının öncelikli tercihi olan Sultan araç ailemize, 9 metre uzunluğundaki Sultan Giga'yı ekledik. Sultan otobüslerimiz ile 2023 yılında önemli satışlara imza atarak, uzun yıllardır süregelen başarılarımızı yineledik. Geçen yıl ayrıca, İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne teslim ettiğimiz 20 metrobüsün yanı sıra, Bursa, Balıkesir ve Muğla gibi birçok şehirde önemli teslimatlar gerçekleştirdik.

Otomotiv Sanayi Derneği (OSD) verilerine göre, Türkiye'de midibüs ve otobüs pazarı toplamında 2023 yılında satılan her 3 araçtan 1'i Otokar markalı oldu. Bizi 15.kez liderliğe taşıyan müşterilerimize, çalışma arkadaşlarımıza ve tüm iş ortaklarımıza teşekkür ediyoruz. 2024 yılında da liderliğimizi sürdürmeyi hedefliyoruz" dedi.

OTOBÜS İHRACATI ARTMAYA DEVAM EDİYOR

Otobüs alanında yurt içindeki başarısını yurt dışı pazarlarda da sürdüren ve özellikle Avrupa'dan önemli siparişler alan Otokar, 2023'te de stratejik adımlar atmaya devam etti. Fransa ve Romanya'nın ardından Avrupa'daki



üçüncü iştirak şirketini İtalya'da kurdu. Şirket, 2023 yılında midibüs ve otobüs toplam ihracatını önceki yıla kıyasla adet bazında yüzde 72 artırdı.



BAŞLATIN, DURDURUN, KONTROL EDİN ARACINIZIN ŞARJI VESTEL'LE TELEFONUNUZDA

Evin Akıllı Uygulaması üzerinden kontrol edebileceğiniz
Vestel EVC04 Smart, sizleri bekliyor.



Evin Akıllı uygulaması
App Store ve
Google Play Store'da

ZORLU

VESTEL

Mercedes-Benz Türk 2023 Yılında Yeşil Enerji Yatırımlarını Sürdürdü

Mercedes-Benz Türk, gelecek nesillere daha temiz bir dünya bırakmak için gerçekleştirdiği çalışmalarını 2023 yılında da sürdürdü.

Türkiye’de 1967 yılından bu yana ağır ticari araç endüstrisinin temel taşlarından biri olan Mercedes-Benz Türk, üretim faaliyetlerinde ve yaptığı çalışmalarda doğanın korunmasını önceliklendiriyor. ‘Yeşil Hedefler’ programı kapsamında 2039’a kadar üretim sırasında sıfır CO2 salımı gerçekleştirmeyi hedefleyen Mercedes-Benz Türk, bu doğrultuda sürdürülebilirlik çalışmalarını büyük bir kararlılıkla devam ettiriyor.

ENERJİSİNİ GÜNEŞTEN ALIYOR

Mercedes-Benz Türk Haziran 2023’te, Pazarlama Merkezi’nde 3.5 mWp gücüne sahip, yıllık 4.5 milyon kWh elektrik enerjisi üretecek Güneş Enerjisi Santrali’ni devreye aldı. Bu hamle ile yıllık enerji tüketimi 4 milyon kWh olan tesisin, enerji ihtiyacının tamamı Güneş Enerjisi Santrali üzerinden sağlanacak.

Güneş Enerjisi Santrali sayesinde CO2 emisyonunda yıllık 2.762 ton azalma gerçekleşirken, elde edilen enerji ile çevreye yıllık 52 bin 650 ağaç dikmekle eş değer oranda katkı sağlanacak.

KARBON SALIMI ENGELLENECEK

Üretimi, ihracatı, AR-GE çalışmaları ve sosyal fayda programlarının yanı sıra enerji yönetim modeli ile de bölgeye öncülük eden Aksaray Kamyon Fabrikası, 2023 yılında üretim binaları, depo ve ofislerin sıcaklık optimizasyonu ile havalandırma sistemi optimizasyonu gibi enerji verimliliği projeleriyle 5.992 MWh enerji tasarrufu sağladı. 2022 yılında Aksaray Hatura Ormanı projesini hayata geçiren Mercedes-Benz Türk, Eylül ayında Aksaray Kamyon Fabrikası’nda 1.3 MWp kurulu güce sahip Güneş Enerjisi Santrali’ni devreye aldı.



Santralin yıllık 1 milyon 900 bin kWh elektrik enerjisi üretmesi hedefleniyor. Devreye alınan Güneş Enerjisi Santrali çevreye 22 bin 120 adet ağaç dikimine eş değer fayda sağlarken yıllık 900 ton CO2 salımını da engelleyecek.

SPESİFİK ENERJİ DEĞERİNE ULAŞTI

Mercedes-Benz Türk, spesifik enerji tüketiminde hayata geçirdiği uygulamalarla, Hoşdere Otobüs Fabrikası’nda 2023 yılında en düşük spesifik enerji değerine ulaştı. Enerji verimliliğinin yanı sıra sürdürülebilirlik konusunda da öncü rol üstlenen Mercedes-Benz Türk, 2019 yılında Hoşdere Otobüs Fabrikası’nda devreye aldığı pilot Güneş Enerjisi Santrali projesi ile, kurulumdan bu yana toplam 356 ton CO2 salımını engellerken, 6.433 adet ağaç dikimine eş değer fayda sağladı.



Turkish Cargo’dan 3 Yeni Pharma Ürünü Hizmete Sunuldu

Küresel hava kargo sektörünün en güvenilir çözüm ortaklarından olan Turkish Cargo, ilaç ve sağlık ürünleri lojistiğinde kalite çitasını yükseltiyor.

Türk Hava Yolları Genel Müdür (Kargo) Yardımcısı Ali Türk; “Havayoluyla gerçekleştirilen küresel ilaç ve sağlık ürünü taşımacılığındaki yüzde 7’lik pazar payımız ile sektörün güvenle tercih ettiği bir çözüm ortağı konumundayız. Turkish Cargo olarak hem bu güveni pekiştirmek hem de sürekli gelişen sağlık endüstrisinin dinamiklerine uyum sağlamak için yenilikçi yatırımlar yapıyoruz. Kalite standartlarının arttırıldığı ve hizmet yelpazesinin genişletildiği bu yeni ürünlerimiz ile iş ortaklarımıza daha fazla güvence, daha çok şeffaflık, daha hızlı bilgi akışı ve daha iyi görünürlük sunmayı hedefliyoruz.” dedi.

SICAKLIK KONTROLLÜ ÇÖZÜMLER

Sıcaklık ve zaman hassasiyeti daha düşük olan ilaç ve sağlık ürünleri, gönderileri korumak amacıyla tasarlanmış pasif paketleme yöntemleri kullanılarak sevk ediliyor. Bu ürünler için geliştirilen TK Pharma Standard, sıcaklık kontrollü kargoların sektör standartlarına uygun bir şekilde taşınmasını sağlıyor. TK Pharma Standard ile gönderiler, ayrıcalıklı elleçleme, yüksek yükleme önceliği, dedike sıcaklık kontrollü depolama, uzman operasyon ekibi ve 7/24 müşteri hizmetleri avantajlarından faydalanılarak tüm TK Pharma Ağı’nda Turkish Cargo güvencesiyle taşınıyor.

GELİŞMİŞ SICAKLIK KONTROLLÜ ÇÖZÜMLER

Sıcaklık ve zaman hassasiyeti daha yüksek olan, pasif paketleme yöntemleriyle sevk edilen ve apron taşıma süreçlerinde ekstra koruma gerektiren ilaç ve sağlık ürünleri, TK Pharma Extra ile sektör beklentilerinin üzerinde taşınıyor. Bu ürün kapsamındaki gönderiler, apronda *sıcaklık kontrollü apron taşıma araçları ile taşınıyor ve 7/24 çalışan İlaç Taşımacıları Kontrol Kulesi ekibi ile çıkış noktasından varış noktasına kadar takip ediliyor. TK Pharma Extra yalnızca TK Pharma kalite ekibi tarafından denetlenip onaylanan “TK Pharma Yüksek Kaliteli İstasyonlar” arasında hizmet veriyor.

AKTİF VE HİBRİT SICAKLIK KONTROLLÜ ÇÖZÜMLER

Soğuk zinciri korumak için geliştirilmiş çözümler sunan TK Pharma Advanced, aktif sıcaklık kontrollü veya hibrit/gelişmiş pasif konteynerler kullanarak, sıcaklık sapmasına karşı sıfıra yakın risk ile gönderim yapma imkânı sağlıyor. Bu ürün kapsamındaki kargolar, müşteri taleplerine göre -70°C ve +30°C arasında sabit bir sıcaklıkta taşınıyor. TK Pharma Advanced için özel olarak oluşturulan uzman ekip ise taşıma süreçlerini yönetirken aynı zamanda konteyner kiralama konusunda da müşterilere danışmanlık hizmeti veriyor. Turkish Cargo, İstanbul Havalimanı’nda yer alan 4 farklı sıcaklık aralığındaki özel depolama tesisleriyle ilaç ve sağlık ürünleri için ideal şartlarda muhafaza imkânı sunuyor. IATA CEIV Pharma sertifikasına sahip olan ve GDP standartlarında hizmet veren taşıyıcı, tüm ilaç ve sağlık gönderilerini sektör gerekliliklerine uygun olarak özenle taşıyor. Turkish Cargo, SMARTIST tesisinde yer alan TCC (Sıcaklık Kontrollü Merkez)’de ilaç ve sağlık gönderileri için sıcaklık kontrollü yükleme – boşaltma imkânı sağlıyor ve otomatik ULD Depolama Sistemi ile süreçler otomatikleştiriliyor.



Otomatik Depolama ve Boşaltma Sistemi (ASRS) ve Robotik Süreç Otomasyonu gibi otonom sistemlerle donatılan SMARTIST, Turkish Cargo’nun operasyonel hız ve kalite açısından hizmet kalitesini daha da ileri taşıyor. *Sıcaklık kontrollü apron taşıma araçları, Sıcaklık Kontrollü Merkez (Temperature Controlled Centre - TCC) ile uçak arasındaki apron taşıma sürecinde, ilaç ve sağlık ürünlerinin dış ortam koşullarından korunması için kullanılmaktadır.



Man Türkiye A.Ş.'Den Sürdürülebilir Gelecek Yolunda Temiz Enerji Yatırımı

MAN Türkiye A.Ş., sürdürülebilirlik hedefi doğrultusunda önemli bir yatırımı daha hayata geçiriyor.

MAN Truck & Bus'ın Almanya dışındaki ilk üretim tesisi olarak, 1966'da Türkiye'de faaliyete başlayan MAN Türkiye A.Ş., temiz enerji alanında yeni bir yatırımın ilk adımını atıyor. Halihazırda günde 16 araç üretim kapasitesi ile MAN'ın önemli otobüs üretim merkezleri arasında yer alan fabrika, yeni yatırımla kullandığı elektriğin yarısına yakını güneş enerjisinden karşılamayı hedefliyor.

ÇEVREYE KATKI SAĞLANACAK

Şirketin temiz enerjiye yönelik hayata geçirdiği proje kapsamında, MAN Türkiye A.Ş.'nin Ankara'daki fabrikasının çatısında 12.803 adet güneş paneli kullanılarak güneş enerjisinden elektrik üretilecek. Temiz enerjiye dönük atılan bu adım ile 4.970 tonluk karbon salımı engellenerek, çevreye önemli bir katkı sağlanacak. Proje ile ayrıca kurumsal olarak da "Yenilenebilir Enerji Tedarik Anlaşması" konseptinin Türk mevzuatına uyumlu hale getirilmesi, özgün, uçtan uca enerji

verimliliği uygulaması sayesinde şirketin, enerji maliyetlerinin bir kısmı 10 yıl boyunca sabitlenmiş olacak.

SEKTÖRE ÖNCÜLÜK EDİYOR

Dünya genelinde son yıllarda yaşanan gelişmeler, sürdürülebilirliğin önemini net bir şekilde ortaya koydu. Özellikle küresel ısınma ve iklim değişikliği, sürdürülebilir geleceğe dönük yatırımları çok daha önemli ve acil hale getirmiş durumda. Bu nedenle de şirketler ve ülkeler, üretimde temiz enerji kullanımının artırılması ve karbon salımını azaltmaya dönük hedeflerle kendilerini bu yeni normale hazırlamaya çalışıyorlar. Ağır ticari araç sektörünün küresel ve köklü markası olan MAN ise, dünyanın yöneldiği yeni hedefe öncülük etmek adına çalışmalarını artırarak devam ettiriyor. Küresel sürdürülebilirlik vizyonu doğrultusunda elektrikli araçların geliştirilmesine ve üretimine yoğunlaşan MAN, geliştirdiği elektrikli araçlarla da, iklim-nötr taşımacılıkta yeni bir dönemin kapılarını aralıyor. Bunun yanında, aynı zamanda sürdürülebilir enerjiye dayalı üretim için de



ASTRONERGY

tesislerinde daha fazla temiz enerji kullanımına dönük yatırımlara da öncelik veren MAN, iş ortakları ile birlikte bu alana yönelik projeler geliştiriyor.



Mercedes-Benz Türk'ten 2023 Yılında Rekor Üretim ve İhracat

Mercedes-Benz Türk, 2023 yılında Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda ve Aksaray Kamyon Fabrikası'nda gerçekleştirdiği üretimle tarihi rekora imza attı. Şirket ayrıca tarihinin en yüksek kamyon ihracat adedine ulaştı.

Türkiye'de 56 yıldır ağır ticari araç endüstrisinin öncü firması olarak faaliyet gösteren, ülkenin üretim, istihdam ve ihracatına önemli katkılar sağlayan Mercedes-Benz Türk, 2023 yılında Hoşdere Otobüs ve Aksaray Kamyon Fabrikalarında büyük başarıları imza attı. Kurulduğu tarihten bu yana yıllık en yüksek kamyon ve otobüs üretim hacmini yakalayan şirket, aynı zamanda kamyon ihracatına başladığı 2001 yılından bu yana en yüksek kamyon ihracat adedine ulaştı.

KAMYON İHRACAT REKORU

Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, Türkiye'nin kalkınmasına önemli katkılar sunmaya devam ettiklerini belirterek şunları söyledi: "Aksaray'da yıllık 8-10 bin adet kamyon üretme hedefi ile yola çıkan fabrikamız, 2023 yılında 27.680 adet ile tarihinin en yüksek üretimine imza attı. Yıllar içerisindeki üretim adetlerimizin gelişimi bizim açımızdan gurur verici. 1986 yılında açılan fabrikamızda 50 bininci kamyonu 2004 yılında banttan indirmiştik. Bunun üzerinden yaklaşık aynı süre geçmişken aradaki 19 yıllık zamanda 300 binin üzerinde kamyon ürettik ve 2023 yılı 350 bininci kamyonumuzu banttan indirdiğimiz yıl oldu. Biz sadece kamyon üretmiyor aynı zamanda ürettiğimiz kamyonların önemli bir kısmını da Avrupa'ya ihraç ediyoruz. 2023 yılında Türkiye'den ihraç edilen her 10 kamyonun 7'sini Anadolu'nun merkezindeki Aksaray Kamyon Fabrikamızın bantlarından indirerek tarihimizin en yüksek ihracat adedine ulaştık.

Diğer bir gurur kaynağımız ise ürettiği otobüslerin yüzde 85'ini Avrupa'ya ihraç eden Hoşdere Otobüs Fabrikamız. 2023 yılında 4.308 adet ile tarihinin en yüksek üretim adedine ulaşan fabrikamız, Türkiye'de üretilen her 5 otobüsten 2'sini banttan indirdi. Çok başarılı bir yılı geride bırakırken her iki fabrikamızın bu büyük başarısında emeği olan tüm çalışanlarımızı kutluyorum."

TÜRKİYE'DEN DÜNYAYA ULAŞAN YILDIZ

Türkiye'de üretilen her 10 kamyonun 6'sını bantlarından indiren ve ürettiği her 10 kamyonun 7'sini Avrupa'nın 15 farklı ülkesine ihraç eden Mercedes-Benz Türk, ülke ekonomisine katkısı 2023 yılında da sürdürdü. En çok kamyon ihracatı yapılan ilk üç ülke ise, Almanya, İspanya ve Fransa oldu. Daimler Truck AG'nin en önemli kamyon



üretim üslerinden biri haline gelen Aksaray Kamyon Fabrikası'ndan bugüne kadar ihraç edilen toplam araç sayısı 115 bini aştı. Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda 4.308 adet ile tarihinin en yüksek üretim adedine ulaşan Mercedes-Benz Türk, 56 yıllık şirket tarihinde toplam 105 bini aşkın otobüs üretimine imza attı. Hoşdere Otobüs Fabrikası 2023 yılında en çok Fransa, İspanya ve İtalya'ya ihracat gerçekleştirdi.



Daimler Truck’tan Karbon Salımını Azaltacak Adım

Mercedes-Benz Türk’ün çatı şirketi Daimler Truck, dünyanın en büyük yenilenebilir enerji yatırımcılarından Masdar Abu-Dabi (BAE) ile yük taşımacılığında karbon salımını azaltma hedefiyle önemli bir iş birliğine gitti.

Mercedes-Benz Türk’ün çatı şirketi Daimler Truck, 2039 yılına kadar küresel ana pazarları Avrupa, ABD ve Japonya’da tüm kamyon ve otobüs serilerini karbon-nötr hale getirme hedefiyle çalışmalarını sürdürüyor. Bu amaç doğrultusunda Daimler Truck, dünyanın en büyük yenilenebilir enerji yatırımcılarından Masdar Abu-Dabi (BAE) ile Abu Dabi’den Avrupa’ya 2030 yılına kadar sıvı yeşil hidrojen ihracatının uygunluğunu araştırmak üzere bir anlaşma imzaladı. Masdar ile olan girişim Avrupa’da sıvı yeşil hidrojen tedarigini mümkün kılmak için atılan ilk adımı işaret ederken, Avrupa karayolu yük taşımacılığında karbon dioksit salımını azaltma konusunda potansiyel vad ediyor.

PARİS İKLİM ANLAŞMASI’NA BAĞLI

Paris İklim Anlaşması’na bağlı olan ve sürdürülebilir taşımacılığa öncülük eden Daimler Truck, taşımacılığı karbon salımından arındırmak için hidrojen ve batarya elektrikli araçlarla çift yönlü bir strateji izliyor.

Karayolu taşımacılığında sıvı hidrojen kullanımının uygunluğunu göstermek amacıyla, şirketin prototip Mercedes-Benz GenH2 kamyonu kısa süre önce Almanya’da gerçek yaşam koşullarında, tek seferlik sıvı hidrojen dolumu ile 1.047 kilometrelik yolculuğu tamamladı. Daimler Truck, 2024 yılının ortalarında kullanıma sunulması beklenen Mercedes-Benz GenH2 kamyonlardan oluşan bir müşteri deneme filosu oluşturuyor.

MASDAR 40’TAN FAZLA ÜLKEDE PROJE GELİŞTİRDİ

BAE’nin temiz enerji merkezi ve dünyanın en hızlı büyüyen yenilenebilir enerji şirketlerinden Masdar, yenilenebilir enerji ve yeşil hidrojen teknolojilerinin geliştirilip yaygınlaştırılmasında öncü rol oynuyor.

2006 yılında kurulan Masdar, 40’tan fazla ülkede toplam 20 GW’tan (Gigawatt) fazla elektrik üretim kapasitesine sahip projeler geliştirdi. Daimler Truck ile yapılan anlaşma, BAE’nin 2031 yılına kadar düşük karbonlu hidrojen pazarının lider üreticisi ve tedarikçisi olma hedefini, Avrupa Yeşil Anlaşması emisyon azaltım hedeflerini destekliyor.



DAIMLER TRUCK



DAF, International Dealers Of The Year 2024 Kazananlarını Belirledi

Çekya NEVA Group, Malaga’daki (İspanya) DAF Uluslararası Bayi Toplantısında her alandaki mükemmel müşteri deneyimi sayesinde “International DAF Dealer of the Year 2024” seçildi.

DAF, her yıl Ocak ayında en iyi performans gösteren bayilerini takdir eder ve ödülleri mükemmel müşteri memnuniyeti, olağanüstü iş performansı ve olağanüstü (satış sonrası) satış başarıları elde eden bayilere verir. Her alanda mükemmel performans gösteren bayi, prestijli “International Dealer of the Year” unvanını evine götürür.

öne çıkmaktadır. Şaşırtıcı olmayan bir şekilde NEVA Group’un pazar payı ulusal ortalamanın önemli ölçüde üzerinde.

PACCAR PARTS VE PACCAR FINANCIAL ÖDÜLLERİ

“International PACCAR Parts Dealer of the Year” unvanını DAF bayisi TH Trucks Romania kazandı. Bu bayi, 11 konum ve TRP

mağazaları ile ulusal açıdan mükemmel bir kapsama sahiptir. PACCAR Parts Europe Genel Müdürü Dick Leek şunları söyledi: “Atölyelerinde kaliteli hizmet sunmanın yanı sıra bu bayi, iyi eğitilmiş 12 dış parça satış elemanı ile güçlü bir parça perakende odağına sahiptir. TH Trucks Romania, PACCAR Parts Fleet Services ve eCommerce gibi programları kullanarak pazar alanını genişletti.”



“EN İYİ PERFORMANSI GÖSTEREN BAYİ”

Çekya’nın Nýrany şehrinde bulunan NEVA Group, sürekli olarak personel eğitimine yatırım yapıyor, iş büyümesi için güçlü bir hırs sergiliyor ve müşteri deneyimini sürekli geliştirmeye kendini adanmış durumda. Pazarlama ve Satış Müdürü Bart Bosmans, Bayi Ödülü seremonisinde, “Bu yılın International DAF Dealer of the Year unvanlı bayisi, müşterileri için en iyi iş ortağı olduğunu kanıtladı,” dedi. “Müşteri memnuniyetine olan olağanüstü bağlılığı ile NEVA Group sürekli olarak mükemmel sonuçlar sunar,” Pazarlama ve Satış Müdürü Bart Bosmans şunları ekledi: “NEVA Group, mükemmel satış tavsiyeleri, uzun çalışma saatleri sunarak ve atölyelerinde etkileyici bir “İlk Seferde Doğru” puamı elde ederek

“Müşterilerimizin Çözüm Ortağı ve Sektörel Danışmanı’yız”

Balkan ülkelerine parsiyel ve komple lojistik hizmetleri sunan Kare Lojistik, insan kaynağına yatırım yapmaya devam ediyor.

Profesyonel iş dünyasında insan kaynakları, verimliliği artırmadaki en önemli değerlerin başında geliyor. Kaliteli insan kaynağı ve operasyonlarındaki başarıları ile ön plana çıkan Kare Lojistik, insan kaynağına yatırım yapmaya devam ediyor.

DOĞRU YERE DOĞRU İNSAN

Lojistikte hız kavramının en önemli parametrelerden biri olduğunu ifade eden Yalçınkaya, “Doğru yere doğru insan felsefesi ile hareket ediyoruz. Operasyonlarımızın sağlıklı yürüebilmesi için doğru insanın ekibimizde olması gerekiyor. Bizde sen-ben diye bir ayrım yok. Biz kavramı var. Büyük bir operasyon yapacağımız zaman ekipçe bir araya gelir ve kriz ortamları dahil, takım ruhunu ortaya çıkarırız. Bu şekilde dayanışma içinde olmamız hızlı olmamızı beraberinde getiriyor” dedi. Kare Lojistik’te gece gündüz profesyonel bir çalışmanın olduğuna dikkat çeken Yalçınkaya, “Doğru zamanda doğru yerde olmayı kendimize felsefe edindik. İhracatçı ve ithalatçı arasında en doğru iletişimi sağlayarak sevkiyatı ithalatçının fabrikasına kadar teslim ediyoruz. Müşterilerle aynı dili konuşuyoruz. Operasyonun her aşamasında müşterilerimizin beklentilerine cevap verebiliyoruz. Müşterinin sadece bugünkü beklentilerini değil, geleceğe yönelik beklentilerini de öngörüyoruz” dedi.

“YATIRIMI İNSANA YAPIYORUZ”

Firma olarak yatırım odaklı olduklarını belirten Yalçınkaya, “Araçlarımızdan tutun da IT altyapımıza, insan kaynaklarımızdan tutun da operasyon ve sevkiyat süreçlerimize kadar bizi ilgilendiren her alana yatırım yapıyoruz. En büyük yatırımı insana ve insan kaynağına yapıyoruz. Aracınız ne kadar iyi olursa olsun, o aracı kullanan veya yönlendiren insan kaynağınız iyi değilse burada bir verim alamazsınız.

Biz, yaptığımız işlerde verimselliği ölçümlemeye çalışıyoruz. Ve müşterilerimizden gelen geri dönüşler sayesinde operasyonlarımızdaki verimliliğimizi daha artırabiliyoruz.” ifadesini kullandı.

“EN DOĞRU MOTİVASYONUMUZ TAKIM RUHU”

Yaptıkları işte doğru motivasyonun şart olduğunu ifade eden Yalçınkaya, “Burada doğru bir iş oluyorsa eğer bunu, emek veren kadromuza borçluyuz. Kare Lojistik olarak çalışanlarımızın her türlü sorunları, sevinçleri, üzüntüleri, başarıları ve başarısızlıkları ile ilgileniyoruz. Eğer ortada bir demotive durum varsa ve bu durum bizi başarısız kılıyorsa aslında oradaki başarısızlık hepimizin başarısızlığıdır diye düşünüyor ve sorunun temeline iniyoruz. Hani derler ya başarının sahipleneni çok olur ama başarısızlık öksüz çocuk gibidir, kimse sahip çıkmaz... Biz, başarıya ortak olduğumuz gibi başarısızlığa da ortak oluyor ve sorunun bir daha yaşanmaması için uğraşıyoruz. Bunun için de firmamızda başarı kaçınılmaz oluyor. İnsan kaynağımız ve profesyonelliğimiz de burada devreye giriyor” dedi.



Kare Lojistik’in takımdaşlık anlayışı ve gerekli yatırımlarla ezber bozduğunu ifade eden Yalçınkaya, kaliteli hizmetin bu anlayış ile ortaya çıktığını söyledi. Kaliteden ödün veremeyeceklerini ifade eden Yalçınkaya, sektörde örnek gösterilen bir firma olabilmek için var güçleri ile çalıştıklarını sözlerine ekledi.



Mercedes-Benz Türk'den Yeni Lokasyon

Has Otomotiv Yatırım ve Pazarlama Ege Şubesi, bölgenin, yeni konseptte göre tasarlanmış kamyon ve otobüs ürün grubuna odaklı hizmet veren tek lokasyonu olma özelliği taşıyor.

Mercedes-Benz Türk'ün bayi ve yetkili servisi Has Otomotiv Yatırım ve Pazarlama Ege Şubesi, kamyon & otobüs ürünlerine yönelik hizmet veren yeni lokasyonuna taşındı. 8.500 metrekarelik arsa üzerine kurulu olan ve yeni konseptte göre inşa edilen şube, sağladığı ulaşım kolaylığının yanı sıra Mercedes-Benz Türk'ün yüksek standartlardaki hizmet kalitesini en üst seviyede sunmaya devam ediyor.

Mercedes-Benz Türk Bayi Ağı ve İş Geliştirme Direktörü Can Balaban: "Müşterilerimize yüksek standartlarda katma değer yaratacak hizmetler sunabilmek için geniş bayi ağıımız ile beraber çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Has Otomotiv Yatırım ve Pazarlama'nın 8.500 metrekare arsa üzerinde 2.800 metrekarelik kapalı alanda hizmet verecek yeni lokasyonu, İzmir'de yeni konseptte göre inşa edilen ve kamyon&otobüs ürün grubuna odaklı hizmet veren tek lokasyon olma özelliğine sahip. Yeni lokasyonunun hepimize hayırlı olmasını diliyorum." şeklinde konuştu.

Mercedes-Benz Türk Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Tolga Bilgisu ise yeni lokasyonun açılışı ile ilgili şu değerlendirmelerde bulundu: "Satış Sonrası Hizmetler olarak önceliğimiz müşterilerimizin araçlarının daima yolda ve çalışır vaziyette olmasını sağlamak; aynı zamanda servislerimizden aldıkları hizmetten memnuniyetlerini en üst düzeyde tutmak ve bunu sürdürülebilir kalmaktır. Bu kapsamda, kamyon ve otobüs segmentine odaklanarak, müşterilerimize daha özel ve uzmanlaşmış bir hizmet sunma hedefini benimseyen Has Otomotiv Yatırım ve Pazarlama'nın İzmir'deki yeni lokasyonunun hayırlı ve uğurlu olmasını diliyoruz."

'HİZMETTE KALİTEDEN ÖDÜN VERMİYORUZ'

"Bugün; İzmir'de Mercedes-Benz Türk'ün hem kamyon hem de otobüs ürün grubunda hizmet veren, yeni konseptte göre tasarlanmış tek lokasyonu olarak faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Son teknoloji ile donattığımız yeni lokasyonumuzda müşterilerimize en iyi hizmeti verebilmek için onları dinliyor, geri

bildirimlerini işimizi daha iyi yapmanın anahtarı olarak görüyoruz. Kaliteden ödün vermeyen hizmet anlayışımızla müşterilerimizin beklentilerini en hızlı şekilde karşılamaya bundan sonra da devam edeceğiz."

ODAĞINDA SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK VAR

Mercedes-Benz Türk, üretim faaliyetleri dahil olmak üzere yaptığı tüm çalışmalarda odağına sürdürülebilirliği alıyor. Sadece fabrikalarında ve genel merkezlerinde değil, bayi ve yetkili servis ağında da sürdürülebilirlik esaslı çalışmaları destekliyor. Bu misyona paralel olarak yağmur suyu toplama alanı projesine yatırım yapan Has Otomotiv Yatırım ve Pazarlama, İzmir'deki yeni lokasyonunda da sürdürülebilirlik odaklı çalışmalarına devam ediyor.



Scania'dan Bakım Anlaşması Kampanyası

Scania, araçlarına özen gösteren ve en yüksek performansı elde etmek isteyen müşterileri için özel bir bakım anlaşması kampanyası sunuyor.

15 Mart 2024 tarihine kadar sürecek olan kampanyadan 4x2, 6x2 ve 8x2 araçlar yararlanabilecek. Sadece Scania Oil içeren paketler için geçerli olan bu kampanyanın kredi finansman şart ve seçenekleri VDF-Volkswagen Doğuş Finansman A.Ş. tarafından sağlanıyor. 60.000 TL tutara kadar olan kredilerde 3 ay vade için 0 ve 6 ay vade için yüzde 0,73 faiz tutarları geçerli olacak. 80.000 TL tutara kadar olan kredilerde 3 ay vade için 0 ve 6 ay vade için yüzde 1,72 faiz imkanından yararlanılabilecek.

SATILAN HER 2 SCANIA'DAN 1'i BAKIM ANLAŞMALI

Scania'nın müşterilerinin araçlarının operasyonel devamlılığı ve servis bakımı ile en yüksek ikinci el değerine ulaşmalarını sağlamak amacıyla sunduğu bakım anlaşmaları, büyük ilgi görüyor. 2023 yılında satılan her 2 Scania araçtan 1'i bakım anlaşması tercih etti. Türkiye geneline yayılmış tüm yetkili servislerde geçerli olan bakım anlaşmaları ile Scania, müşterilerinin araç bakım maliyetleri ile birlikte toplam işletme maliyetlerini daha da düşürmelerine yardımcı olmayı amaçlıyor.



"Teknolojik Yatırımını Tamamlamamış Lojistik Firmaları Ayakta Kalamaz!"

Küresel rekabet ortamında ürünlerin doğru zamanda, doğru pazarda, istenilen anda olması firmaları bir adım öne çıkarıyor.

Ürünlerini lojistik şirketlerine teslim eden firmalar, ürünün yüklendiği andan teslim zamanına kadar geçen süreci izlemek ve ürün hakkında en doğru bilgiyi almak istiyor. Tam da bu noktada lojistikçilerin imdadına bilgi teknolojileri (BT) ve yapay zeka yetişiyor.

LOJİSTİK SÜREÇLER CAN KURTARIYOR

Markaların pazara ulaşmasında lojistik süreçlerin 'can kurtardığını' ifade eden Asil Transport Co. Genel Müdürü Armağan Şahin, "Lojistik iş süreçleri markaların rekabette öne geçmesinin ön koşulunu oluşturuyor. Ürününüz istediğiniz kadar kaliteli olsun eğer ki lojistik aığınız yeterli verimliliğe sahip değilse rakiplerinizin bir adım gerisinde kalmaya mahkumsunuz" dedi. Kanada'da yapılan bir lojistik konferansında katılımcılara, Lojistikte en önemli başarı faktörü nedir? diye sorulduğunu ve ilk sırada %50 ile müşteri beklentileri çıktığını söyleyen Şahin, daha sonra sırasıyla; %33 teknoloji, %16 insan kaynakları ve yüzde 4 ile taşımacılık yönetiminin geldiğini söyledi. Lojistikte yeni müşteriler kadar eski müşterilerle 'müşteri sadakatini'ne dayalı



LOJİSTİKÇİLERİN ŞANSI YOK!

Lojistik sektörünün birçok farklı sektörle entegre halinde olduğunu ve lojistik firma tepe yöneticilerinin tüm bu sektörlerdeki gelişmeleri yakından takip etmesi gerektiğini söyleyen Şahin, "Yeni dijital çözümler sektörün geleceğine damga vuruyor. Araç takip ve izleme sistemleri, mobil terminaller ve otomasyon uygulamaları giderek yaygınlaşıyor. Bilgi akışını artıran mobil çözümler hem süreci

ilişkilerin de çok önemli olduğunu ifade eden Asil Transport Co. Genel Müdürü Armağan Şahin, teknolojik süreçlerin müşteri sadakatini olumlu etkilediğinin özenle altını çizdi.

YAPAY ZEKAYA YATIRIM YAPIYOR

'Herkes taşırsanız biz teslim ederiz' mottosuyla 1995 yılından beri kesintisiz hizmet sağlayan Asil Transport Co.'nun son yıllarda teknolojiye yatırım yaptığını söyleyen Şahin, "Günümüz, internet ve bilgi teknolojileri çağı olarak adlandırılıyor. Eski yöntem taşımacılık sistemi ile acımasız rekabet ortamında markalara hizmet sağlayamazsınız. Asil Transport Co.'nun ikinci kuşak yetkilileri olarak yapay zeka başta olmak üzere BT ve IT sistemlerine yatırım yapıyoruz. Yazılım konusunda firma olarak örnek olmayı hedefliyoruz. Kullandığımız yazılımlar ile müşterilerimize kesintisiz hizmet sunuyoruz. Operasyonlarımızda müşterilerimizin üzerindeki yükü alıyor ve onlar adına bütün kırtasiye-evrak işlerini dijital ortamda yönetiyoruz. Gümrükte beklemeye takılmadan müşterilerimizin en hızlı şekilde hareket etmesine ve zamandan tasarruf etmesine olanak veriyoruz. Sahip olduğumuz belgelerimiz ile müşterilerimizin öngördüğü zamanda pazarda olmasını sağlıyoruz" dedi.



hızlandırıyor hem de verimlilik sağlıyor. Birbirinden farklı sektörleri aynı potada buluşturan lojistik, yeni teknolojiler ile sevkiyatların hızlı ve güvenilir bir şekilde gerçekleştirilmesini sağlıyor. Bu bağlamda taşımacılık teknolojileri her geçen gün gelişiyor" dedi. Yazılım ve yapay zeka uygulamalarının lojistik sektörüne entegre edilmesinin şart olduğunun altını çizen Şahin, teknolojiyi kullanamayan lojistikçilerin yok olma ile karşı karşıya olduğunu da sözlerine ekledi.



Intermodal Taşımacılıkta Verimlilik ve Güvenlik

Schmitz Cargobull, S.CF modellerinin özelliklerinin amacını vurgulamak için S.CF yarı römork konteyner taşıyıcı şasi araçlarının isimlerini değiştirdi.

Intermodal taşımacılık operasyonları yürüten firmalara yönelik Schmitz Cargobull, 20' ila 45' ebatlarındaki konteynerlerin optimum ve güvenli taşınması için Avrupa'da dört farklı modelle S.CF yarı römork konteyner şasileri sağlıyor: S.CF ALLROUND 20-45, (daha önce "S.CF EURO") evrensel kullanım için tasarlanmıştır ve 20' ila 45' arasındaki tüm konteyner boyutlarını taşıyabilir. S.CF LIGHT 40/45, (daha önce "S.CF EURO LIGHT") düşük dara ağırlığı nedeniyle 40' ve 45' konteynerlerin taşınması için özel olarak tasarlanmıştır. S.CF DOCK 20/40 (daha önce "S.CF LX") ve S.CF DOCK+ 20-40 (daha önce "S.CF MX") limanda kullanılmak üzere tasarlanmışlardır. "+ ilave 20' konteyner için merkez konumunu sağlamaktadır. Ayrıca diğer pazarlar için de S.CF modelleri bulunmaktadır. Tüm S.CF konteyner şasileri için basit kullanım, az bakım ve yüksek kalite standarttır.



GEÇİKMELERE ENGEL OLUYOR

Aynı zamanda araç donanımları da yenilendi. Optimize edilmiş kullanım, daha modern bir tasarım seçilerek yeni bir yan darbe koruması ve yeni bir araç altı koruması geliştirildi. Artık gaz keleşbeği valfleri tarafından yastıklanan arka tampon uzaması daha rahat kullanım ve işlevselliğe katkıda bulunmakta ve ayrıca yaralanma riskini azaltmakta. Bilgilendirici piktogramlara sahip yenilikçi çıkartmalar çalışmayı daha kolay, daha hızlı ve daha kontrollü hale getiriyor. Şasiye eklenen QR kodları, işlemin (örn. arka uzatma, araç altı koruması, konteyner kilitleme, ön uzatma vb.) açıkça anlatıldığı videolara yönlendiriyor.



Yükleme planı, kullanıcıların konteynerin S.CF üzerinde doğru konumlandırıldığını bir bakışta görmesine olanak tanıyarak yükleme sırasındaki gecikmelerin önlenmesine yardımcı oluyor.



Allison Tam Otomatik Şanzımanlı Yeni AKIA Metrobüsler, İETT Filosunda Yerini Aldı

İETT Genel Müdürlüğü tarafından Aralık 2022'de açılan metrobüs alım ihalesini kazanan AKIA, Allison tam otomatik şanzıman donanımlı 72 adet yeni metrobüslerin teslimatını tamamladı.

İETT Genel Müdürlüğü, Allison Torqmatic® Serisi donanımlı 72 adet yeni AKIA metrobüs teslimatlarını tamamlayarak metrobüs hattını (BRT) yerli üretim araçlar ile güçlendirmeye devam etti. İlk olarak 2022'de filosu için 60 adet AKIA metrobüs alımı gerçekleştiren İETT'nin filosunda toplam 132 adet Allison tam otomatik şanzıman donanımlı AKIA LF25 metrobüs bulunuyor. Filo verilerine göre İstanbul'da hizmet sunan bir metrobüs yıllık 140.000-150.000 km arasında yol kat ediyor. 2022'de teslim edilen AKIA metrobüsler ortalama 150.000 km seviyelerine ulaşırken rutin bakım-onarımlarıyla en iyi şekilde hizmet sunmaya devam ediyor. AKIA metrobüsler 52 km uzunluğunda ve 44 duraktan oluşan toplam 6 hatta kullanılıyor.

GEÇİKMELERE ENGEL OLUYOR

Türk mühendisleri tarafından geliştirilen ve Bursa'da üretilen AKIA LF25 metrobüsler, trafik yoğunluğunun ve nüfusun fazla olduğu şehirlerdeki toplu ulaşım çözümü oluyor. Dünyanın en yüksek yolcu kapasitesine sahip toplu taşıma araçlarından biri olma özelliğini taşıyan AKIA metrobüsler, Allison T525R tam otomatik şanzıman donanımı ile sunuluyor. 25 m olan AKIA metrobüs, Euro 6 emisyonlu motoru ve çift akışlı tahrik sistemini ile eşleştirilmiş güçlü tork üreten Allison şanzıman sayesinde üstün manevra kabiliyetine sahip.



SON TEKNOLOJİ

Metrobüs Sistemi ile 1 günde toplam 250.000 km mesafe katedildiğini belirten İETT yetkililerinden edinilen bilgiye göre; "2023 yılında toplam 92 adet metrobüsü filomuza kattık. Bunlardan 72'si AKIA. AKIA metrobüslerin yüksek yolcu kapasitesi, az sayıda araç ve sürücü ile yüksek sayıda yolcu taşımamızı mümkün kılıyor. Dolayısıyla işletme maliyetlerinde de tasarruf sağlayabiliyoruz. Yüksek çekiş gücü nedeniyle araç performansından bizler ve sürücülerimiz de memnunuz. AKIA metrobüsler, yüksek manevra kabiliyeti sayesinde İETT metrobüs hattının her noktasında rahatlıkla hareket edebiliyor ve park yapabiliyor. Bu noktada tam otomatik şanzıman, metrobüs gibi yüksek kapasiteli araçlar için bir seçenek değil gereklilik oluyor."

YÜKSEK GÜÇLERE DAYANIKLI

AKIA LF25 metrobüsler, Allison T 525R tam otomatik şanzıman ile 503 bg ve 2,500 Nm maksimum tork sunan Mercedes OM471 LA motora sahip. Altı vitesli Allison şanzımanında, servis frenleri üzerindeki baskıyı azaltan dahili bir retardera da bulunuyor. Allison T 525R tam otomatik şanzıman, 410 kilovata (550 bg) ve 2,600 Nm'ye kadar olan motor güçlerindeki şehirlerarası ve şehir içi otobüslerin özel gerekliliklerini karşılamak üzere tasarlanan Torqmatic® Serisi'nin bir üyesi.



Torqmatic Serisi, optimize edilmiş çalışma ve prognostik yetenekler için altı ileri vites ve bir geri vitesin yanı sıra gelişmiş elektronik kontroller sunuyor. AKIA metrobüsler, Allison Transmission'ın Duruş Esnasında Otomatik Boşa Alma ve DynActive® Vites Değiştirme özelliklerine sahip, yakıt tasarrufu sağlayan FuelSense® 2.0 yenilikçi yazılımıyla da donatılıyor. Vites değiştirme algoritması, ideal yakıt tasarrufu ve performans dengesi için en verimli vites değiştirme noktalarını seçmek üzere şanzıman kontrolünü araç ağırlığına, hızına ve yol eğimine göre uyarlıyor.



Turkish Cargo, Air Cargo India 2024'te İki Ödül Birden Aldı

Turkish Cargo, Stat Trade Times dergisi tarafından düzenlenen "International Award for Excellence in Air Cargo/Uluslararası Hava Kargo Mükemmellik Ödülleri" töreninde "Innovative International Cargo Airline of the Year/Yılın Yenilikçi Uluslararası Hava Kargo Markası" ödülüne layık görüldü.

Hindistan'ın Mumbai şehrinde düzenlenen STAT Times Uluslararası Hava Kargo Mükemmellik Ödülleri, STAT Trade Times dergisi okuyucularının, sektör paydaşlarının ve uzmanların aktif olarak katıldığı iki aşamalı çevrimiçi oylamayla belirleniyor. Endüstrinin tercihlerini en doğru şekilde yansıtmak üzere kurgulanan süreçte her bir kategori için katılımcıların önerileri alındıktan sonra, ilk beş aday paylaşılıyor ve katılımcılar, tercih ettikleri en iyi şirketi seçmek için oy kullanma sürecine dahil oluyor.



UYUM İÇİNDE İLERLİYOR

Ödüllerle ilgili görüşlerini paylaşan Türk Hava Yolları Genel Müdür (Kargo) Yardımcısı Ali Türk; "Uluslararası alanda bir kez daha yenilikçi hava kargo markası olarak ilan edilmekten onur ve mutluluk duyuyoruz. Bu başarıda pay sahibi olan tüm çalışma arkadaşlarımıza teşekkür ediyorum. Gelişen ve dijitalleşen dünyada rekabetçi kalabilmek, personel ve iş ortaklarının gereksinimlerini doğru anlama ve karşılama ile başlıyor. Turkish Cargo olarak, altyapı ve teknoloji yatırımlarımızı, insan kaynakları politikalarımızdan satış kanallarımıza kadar tüm süreçlere yayılan bütünlüklü bir gelişim döngüsü olarak ele alıyoruz. Bu stratejimiz, genç ve yetenekli bir kadroya dayanan dinamik bir organizasyon yapısını mümkün kılıyor. Dolayısıyla, takım çalışmamız ve iş kültürümüz dijital dönüşüm süreçleriyle uyum içinde ilerliyor." ifadelerini kullandı.

SON TEKNOLOJİ KARGO TESİSİ

Dünyanın en gelişmiş kargo tesislerinden biri olan SMARTIST'te, yüklerin operatör veya forklift kullanımına ihtiyaç duyulmadan bilgisayar kontrollü Otomatik Depolama ve Boşaltma Sistemi (ASRS) ile depolanıp transferi gerçekleştiriliyor. Ayrıca ULD Depolama Sistemi ile de ULD depolama süreçleri otomatikleştiriliyor. Work Order Projesi sayesinde de depo içi taşıma süreçlerinin senkronizasyonu ve baştan sona kontrolü otomasyon sistemleriyle gerçekleştiriliyor. Tüm bu süreçlerle entegre çalışan RPA (Robotic Process Automation) teknolojisiyle ise manuel ve yinelenen işler insan bağımlılığı olmadan 7/24 kesintisiz bir şekilde yürütülüyor.



Turkish Cargo, WhatsApp üzerinden kargo takibi ve planlama sorgulamalarını sağlayan Cargy adlı chatbot'u da geliştiriyor. Cargy, kesintisiz ve hızlı müşteri iletişimi sunarak, kargo takibi ve O&D bazında tarife sorgulamalarını, saat sınırlamasını kolayca yapılabilir. Bu akıllı lojistik sistemler sayesinde, operasyonel süreçler hızlandırılmakla kalmayıp aynı zamanda oluşabilecek olumsuz durumlar en aza indiriliyor ve iş gücü katma değerli görevlere atanabiliyor.



Anadolu Isuzu Hizmetinin Kapsamını Genişletiyor

Anadolu Isuzu satış sonrası hizmetleri için devreye aldığı "Servis Klinik" uygulamasının kapsam alanını genişletiyor.

Anadolu Isuzu, satış sonrası hizmet kalitesini artırmak için hayata geçirdiği "Servis Klinik" projesindeki çalışmalarına hız veriyor. Belediyeler, filolar, kooperatifler gibi farklı Isuzu kullanıcı grupları ile Anadolu Isuzu yetkililerinin bir araya gelmesini sağlayan bu uygulama, yurt içinde olduğu kadar, yurt dışındaki Anadolu Isuzu müşterilerini de kapsıyor. Geçtiğimiz yılın son buluşmasını Aralık ayında Urfa'da gerçekleştiren Anadolu Isuzu ekibi, 2024 yılının ilk "Servis Klinik" buluşması Şubat



ayının ilk haftasında Litvanya'da gerçekleştirdi. Anadolu Isuzu'nun uzman mühendisleri ve ekipleri tarafından farklı lokasyonlarda birçok araç kontrol edildi. "Servis Klinik" buluşmaları, yurtiçinde ve yurtdışında birçok noktada, yıl boyunca Isuzu kullanıcılarına hizmet vermeye devam edecek.

ANINDA ÇÖZÜM

2024 yılının en kapsamlı uygulamalarından biri olmaya aday Servis Klinik hizmeti ile müşteri memnuniyetinin en üst seviyeye tutulması hedeflenirken, Anadolu Isuzu kullanıcılarının talep, ihtiyaç ve beklentilerinin de aracılar olarak doğrudan alınması amaçlanıyor. Bunun yanında ayrıca Servis Klinik hizmeti kapsamında Anadolu Isuzu teknik ekibi de müşterilerinin araçlarına genel kontrol yaparak olası arızalara anında çözüm üretecek. Anadolu Isuzu Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Özkan Eriş, müşterileriyle bağlantılarının satışla sonlanmadığını ve markanın geleneksel kaliteli hizmet anlayışının



her koşulda devam ettiğinin altını çizerek şunları söyledi; "Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu olarak birincil önceliğimiz müşterilerimizin daima yanında durmaktır. Satış sonrası hizmetlerimizde ulaştığımız noktayı daha da ileriye taşımak için devreye aldığımız Servis Klinik hizmeti ile hizmet kalitemizi yükseltmek için atılmış önemli adımlardan biridir. İlk pilot uygulamamız ile birlikte 2024 yılı içinde birçok ilimize de bu hizmetimizi taşıyacağız."

DAF Trucks, 2023'te Güçlü Bir Performans Sergiliyor

2023'te DAF Trucks, mükemmel performanslara imza attı. Hollandalı kamyon üreticisi, 69.800 ünite üreterek tüm zamanların en yüksek üretim seviyesine ulaştı ve en az beş Avrupa ülkesinde pazar lideriydi.

2023 yılında DAF, Eindhoven'daki son teknoloji ürününü 5000 m2 Elektrikli Kamyon Montaj tesisini açarak tamamen elektrikli kamyon üretimine hazırlandı. Bu dönüm noktasına kısa bir süre sonra piyasaya sürülen çok dingilli XD ve XF kamyonların yanı sıra çok çeşitli Construction araçları da eklendi. Yeni Nesil ürün grubu, (sıfır emisyonlu) şehir içi dağıtım için XB ve XB Electric modelleriyle tamamlandı.

Yeni Nesil ürün grubunun başarısı, 50.000'inci Yeni Nesil kamyonun üretimine yansıdı.

ÖDÜLLER SAHİBİNİ BULDU

Yeni DAF XF 450, sınıfının en iyi yakıt verimliliği ve düşük CO2 emisyonu ile öne çıkarak üç Alman çoklu marka karşılaştırma testini kazanmıştır. Sonuç olarak XF, "Green Truck 2023" seçilmiş ve "European Transport Award for Sustainability" adlı ödülü kazanmıştır. Ayrıca XF 450, European Truck Challenge'da kazandığı zaferle birlikte dizel ve AdBlue tüketiminin yanı sıra konfor açısından da rakiplerinden daha iyi performans göstermiştir.

69.800 KAMYONLUK REKOR ÜRETİM

DAF Eindhoven ve Leyland tesislerinde geçen yıl toplamda 69.800'den fazla araç üreterek yeni bir üretim rekoru kırdı. 2023 yılında 57.900 orta ve ağır hizmet tipi CF, XD,



XF, XG ve XG+ kamyon (2022'de 56.100) ve 11.900 LF ve XB dağıtım kamyonu (2022'ye benzer) üretim hattından çıktı.

BEŞ AVRUPA ÜLKESİNDE PAZAR LİDERİ

DAF, Birleşik Krallık (%28,8), Hollanda (%31,2), Belçika (%20,2), Macaristan (%23,1) ve Bulgaristan'da (%22,2) ağır hizmet pazarındaki liderliğini sürdürdü. Ayrıca DAF, Almanya'da lider ithalat markasıydı. Hollandalı üretici, tüm Avrupa'da yaklaşık 343.000 ünitelik üretimiyle %15,6'lık rekor pazar payı elde etti. Orta hizmet segmentinde DAF, %9,1'lik bir pazar payı elde etti ve Birleşik Krallık'taki (%36,6) pazar liderliğini sürdürdü.



Mobil 1™, 50. Yılına Geniş Kapsamlı Etkinliklerle Kutlayacak!

Mobil 1™, 2024 yılı boyunca OEM, motor sporları ve diğer alanlardaki özel etkinliklerle 50 yıllık otomotiv mirasını kutlayacak.

Dünyanın en büyük halka açık petrol şirketi ExxonMobil, Mobil 1™ motor yağının küresel pazarlara sunulmasının 50. yıl dönümünü kutluyor. ExxonMobil, 2024 yılında Mobil 1™ markasının 50 yıllık geçmişini ortaklıklar, motor sporları ve sanal gerçeklik alanlarındaki bir dizi girişimle anacak. Etkinliklerin her biri markanın köklü geçmişini vurgulayacak ve geleceğine ışık tutacak.



HEYECAN YAŞIYOR

Tam sentetik otomotiv motor yağı olarak başlayan ve daha sonra Mobil 1 markalı motor yağları serisi ile genişleyen Mobil 1 markası, otomobiller için motor korumasında benzersiz kalite ve performansa sahip ürünleriyle yarım asırdır sektörün ön saflarında yer alıyor. Bugün geline nokta ise Mobil 1™, yenilikçi yaklaşımı, iş birliği ve müşterilerine olan bağlılığıyla dünyanın önde gelen sentetik motor yağı markası olarak başarılarla dolu büyümesine emin adımlarla devam ediyor. ExxonMobil, bu ikonik markayla motor koruması ve performansının geleceğini şekillendirmeye devam etmenin heyecanını yaşıyor.

STANDARTLARI BELİRLEDİ!

Markanın yolculuğunu özetleyen bir kısa film, kilometre taşı değerindeki bu yılda Mobil 1'in kutlamalarına yön veren temel bileşenlerden biri olarak öne çıkıyor. ExxonMobil, izleyicileri Mobil 1 markasının evrimi, etkileyici iş birlikleri ve teknolojik başarıları konularında sürükleyici bir yolculuğa çıkaracak olan video için eski Formula 1 yarışçısı ve McLaren pilotu David Coulthard ile ortaklık yaptı.

BÜYÜK SIRRI

Mobil 1 markasının son 50 yıldaki yolculuğu, ExxonMobil'in sınırları zorlama yeteneğini ve performans ile sürdürülebilirliğe olan bağlılığını gözler önüne seriyor. Mobil 1, dünya genelinde önde gelen otomobil üreticilerinin, profesyonel yarışçıların ve milyonlarca sürücünün güvenilir tercihi haline geldi. Mobil 1 markasının gelişmiş yağ formülü, motor aşınmasına karşı benzersiz koruma sağlayarak motor ömrünü uzatıyor ve tüketicilerin bakım maliyetlerini azaltıyor. ExxonMobil, Mobil 1 markasının başarısının sadece üstün teknolojiye dayanmadığını, aynı zamanda önde gelen otomobil üreticileri, yarış takımları ve sektör uzmanlarıyla yapılan yakın iş birliğinin bir sonucu olduğunu bilincinde. Bu iş birlikleri Mobil 1'in sürekli olarak gelişmesine ve yeni endüstri standartları belirlemesine olanak tanıyor. Mobil 1 markasının anlamlı ilişkileri sürdürmeye ve geliştirmeye kendini adanmış durumda olduğunu ifade eden Global Sponsorluklar Direktörü Robert Shearer, "Geleceğe doğru ilerledikçe, otomobil üreticileri, yarış takımları ve diğer büyük ortaklarla yaptığımız çalışmalardan kaynaklanan yenilikçi çözüm ve yaklaşımların devam ettiğini görmekten heyecan duyuyoruz. Mobil 1 motor yağında yapılan her iyileştirmeye 'Pistten Yola' teknolojisi yansıyor" dedi.

Schmitz Cargobull ve Berger Fahrzeugtechnik Gmbh Güçlerini Birleştiriyor

2024 yılının başı itibariyle BERGERecotrail treylerleri Schmitz Cargobull'un satış ağı üzerinden siparişe açıldı.

GENİŞ SERVİS AĞI

Avusturya, Tirol merkezli Berger Fahrzeugtechnik GmbH'nin Satış Genel Müdürü Roland Schneider şunları ekliyor: "Hafif ağırlıklardaki BERGERecotrail yarı römorklarımız özellikle yüksek taşıma kapasitesi arayan müşteriler tarafından talep ediliyor. Ancak hafif yarı römorkların nakliye firmaları için giderek daha önemli hale gelmesinin iki ana sebebi müşterilerin yüklerini optimize edebilmesi ve sürdürülebilirliği artırma talepleridir. Müşteriler artık muazzam katma değer sunan Schmitz Cargobull'un Avrupa çapındaki geniş satış ve servis ağını kullanabilir." Berger Fahrzeugtechnik, BERGERecotrail araçlarıyla, hafif yapı konusunda kapsamlı tecrübe ve bilgiye sahip, birinci sınıf hafif araçlar konusunda tanınmış bir uzmandır. Artık iki şirket güçlerini pekiştirdiğine göre, Tirol'deki Radfeld fabrikasında üretilen BERGERecotrail hafif treylerler artık Schmitz Cargobull'un satış kanallarından da temin edilebilmektedir. Müşteriler aynı zamanda Schmitz Cargobull Servis Partnerleri ağı sayesinde Avrupa



çapında kapsamlı yedek parça tedarikine de erişebilecekler. Bir sonraki adımda Schmitz Cargobull'un tüm servis portföyünün Berger hafif araçlarını kapsayacak şekilde genişleyeceğini göreceğiz.



Schmitz Cargobull AG'nin Satış Direktörü Boris Billich, sonraki adımları tartışırken şunları söyledi: "Berger ile olan işbirliğimiz sonucunda artık müşterilerimize daha da kapsamlı bir ürün portföyü sunabildiğimiz için mutluyuz. Müşteriler artık hafiflikte uzman BERGERecotrail araçlarını Schmitz Cargobull iletişim ortakları aracılığıyla satın alabilecekler. Taşımacılık firmaları, her iki üretim hattı dahilinde daha geniş bir araç yelpazesinden ve kapsamlı bir hizmet paketinden yararlanacaklar. Bu, müşterilerimiz için son derece avantajlı bir durum."



Türkiye'nin İki Lider Markası Kâmil Koç ve Temsa İş Birliklerine Yeni Bir Halka Ekledi

Türkiye'nin köklü seyahat markası Kâmil Koç, 2024 yılına yeni yatırımlarla başladı.

Türkiye'nin ilk karayolu yolcu taşıma şirketi Kâmil Koç, yeni yıla güçlü bir yatırımla başladı. 98 yıllık kesintisiz hizmet sürecinde yol arkadaşlarına her zaman en iyiyi sunma hedefiyle çalışan Kâmil Koç, 53 araçlık yatırımın ilk kısmını gerçekleştirdi. Hem güçlendirdiği hem de gençleştirdiği araç filosu ile yol arkadaşlarına daha konforlu ve daha güvenli bir seyahat imkânı sunmayı hedefleyen şirket, 10 adetten oluşan yeni araçları TEMSA'nın Adana'daki tesislerinde düzenlenen törenle teslim aldı. Törene Kâmil Koç Otobüsleri İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz ile TEMSA Türkiye Satış Direktörü Baybars Dağ katıldı.

"ÇOK DAHA BÜYÜK HEDEFLERLE BAŞLIYORUZ"

Kâmil Koç Otobüsleri İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz, yeni yıla yeni yatırımlarla başladıklarını belirterek, şunları söyledi: "2023 yılı, yaşanan zorluklara rağmen hedeflerimize ulaştığımız bir yıl oldu.



IVECO ve Hyundai'den Büyük Anlaşma

Hyundai Motor Company ve Iveco Group (EXM: IVG), Hyundai'nin Global eLCV platformunu kullanarak, Avrupa için IVECO markalı araç üretecek.

Schmitz Cargobull AG'nin Satış Direktörü Boris Billich, sonraki adımları tartışırken şunları söyledi: "Berger ile olan işbirliğimiz sonucunda artık müşterilerimize daha da kapsamlı bir ürün portföyü sunabildiğimiz için mutluyuz. Müşteriler artık hafiflikte uzman BERGERecotrail araçlarını Schmitz Cargobull iletişim ortakları aracılığıyla satın alabilecekler. Taşımacılık firmaları, her iki üretim hattı dahilinde daha geniş bir araç yelpazesinden ve kapsamlı bir hizmet paketinden yararlanacaklar. Bu, müşterilerimiz için son derece avantajlı bir durum."

GENİŞ SERVİS AĞI

Avusturya, Tirol merkezli Berger Fahrzeugtechnik GmbH'nin Satış Genel Müdürü Roland Schneider şunları ekliyor: "Hafif ağırlıklardaki BERGERecotrail yarı römorklarımız özellikle yüksek taşıma kapasitesi arayan müşteriler tarafından talep ediliyor. Ancak hafif yarı römorkların nakliye firmaları için giderek daha önemli hale gelmesinin iki ana sebebi müşterilerin yüklerini optimize edebilmesi ve sürdürülebilirliği artırma talepleridir. Müşteriler artık muazzam katma değer sunan Schmitz Cargobull'un Avrupa çapındaki geniş satış ve servis ağını kullanabilir."

Berger Fahrzeugtechnik, BERGERecotrail araçlarıyla, hafif yapı konusunda kapsamlı tecrübe ve bilgiye sahip, birinci sınıf hafif araçlar konusunda tanınmış bir uzmandır. Artık iki şirket güçlerini pekiştirdiğine göre, Tirol'deki Radfeld fabrikasında üretilen BERGERecotrail hafif treylerler artık Schmitz Cargobull'un satış kanallarından da temin

edilebilmektedir. Müşteriler aynı zamanda Schmitz Cargobull Servis Partnerleri ağı sayesinde Avrupa çapında kapsamlı yedek parça tedarikine de erişebilecekler. Bir sonraki adımda Schmitz Cargobull'un tüm servis portföyünün Berger hafif araçlarını kapsayacak şekilde genişleyeceğini göreceğiz.



Bursa Ağır Vasıta'ya 4 Ödül Birden Yılın Bayisi, Yine Bursa Ağır Vasıta

Ağır vasıta sektöründeki öncü markalardan biri olan DAF'ın Türkiye bayileri, geçtiğimiz günlerde DAF Türkiye tarafından gerçekleştirilen ödül töreninde bir araya geldi.

Bu özel etkinlikte, sektördeki en başarılı bayilere verilen ödüller arasında Bursa Ağır Vasıta'nın adı "Yılın Bayisi", "Yılın Satış Müdürü", "Yılın Yedek Parça Müdürü" ve "Yılın Servis Kabulü" olmak üzere dört farklı kategoride ödülle anıldı. Ödül törenine DAF Türkiye Genel Müdürü Atilla Kaya, Satış Direktörü Mert Ersoylu, Avrupa Satış Direktörü Michiel Kuijs, Bayi Geliştirme

Müdürü Gijs Crooijmans, Yedek Parça Geliştirme Müdürü Roald van de Meerakker, SSH Müdürü Bahadır Tuncer, Yedek Parça Müdürü Gülten Kuram, Yedek Parça Sorumlusu Erdal Tuna; Bursa Ağır Vasıta Genel Müdürü Ahmet Uğur, SSH Direktörü Suat Durmaz, Satış Müdürü Fahri Bayram, Servis Müdürü Ahmet Emrem, Bursa Ağır Vasıta çalışanları ve Türkiye'de hizmet veren tüm DAF bayileri katılım sağladı.



DAF Trucks Vlaanderen "Factory of the Future" seçildi

DAF Trucks Vlaanderen "Factory of the Future" (Geleceğin Fabrikası) ödülüne layık görüldü.

Belçika teknoloji federasyonu Agoria, her yıl Belçika'daki belirli sayıda öncü ve sürdürülebilir üretim tesisine Factory of the Future sertifikalarını teslim ediyor. Agoria; Flaman, Valon ve Brüksel bölgesinde teknoloji ve metal endüstrisinde 2000'den fazla şirket ve 320.000 çalışanını temsil ediyor. Belçika endüstrisinin gücünü artırmak için yenilikçiliği teşvik etmeyi amaçlıyor.

"HARİKA BİR ÖRNEK"

"DAF Trucks Vlaanderen, 'Factory of the Future' için harika bir örnek. Teknoloji sektörümüz, yalnızca güçlü şekilde yeniliği sürdürerek uluslararası alanda rekabet edebilir. Bunu teşvik etmeye ve desteklemeye devam etmeliyiz. Verimliliğimizi artırmanın ve Avrupa endüstrisinin içinde bulunduğu dijital ve çevre dostu yarışta önde götürmenin en iyi yolu bu! Bu ayın zamanda Flaman endüstri politikasının da mutlak odak noktası olmalıdır," diyor Agoria Flaman Genel Direktörü Jolyce Demely.



"GERÇEK EKİP BAŞARISI"

DAF Trucks için bu başarı, tesisin yeni nesil araçların üretimine hazırlanmak için yaşadığı önemli geçişin gerçek bir kanıtı. "Öncelikle bu, gerçek bir ekip başarısıdır. Birlikte çevre dostu boya atölyesi, son derece robotize beyaz gövde tesisi ve iş arkadaşlarımız için olağanüstü ergonomi sunan yepyeni iç döşeme hattı gibi tamamen yeni bir kabin fabrikası geliştirip gerçekleştirdik," diyor DAF Trucks Vlaanderen İdari Direktörü Stijn Van Eyken. Van Eyken sözlerine şöyle devam ediyor: "Ayrıca, dingil fabrikası en yüksek kalitenin yanı sıra optimum çalışma koşulları da sunacak şekilde tamamen yeniden tasarlandı. Yeni Nesil DAF XD, XF, XG ve XG+ kamyonların, Westerlo'da üretilen mükemmel kabinler ve dingiller sayesinde de 2022 ve 2023 yıllarının International Truck of the Year ödülünü kazandığından eminim.



'Factory of the Future' ödülünü almak, yüksek teknoloji üretim sektörünün Belçika'da ne kadar başarılı olabileceğini bir kez daha gösteriyor." Sertifika, Flaman Başbakanı Jan Jambon tarafından Stijn Van Eyken'e verildi.



Iveco Bus Türkiye Pazarında Güçleniyor

Dünyanın önde gelen otobüs üreticilerinden biri olan ve Avrupa'da yolcu taşımacılığında önemli bir oyuncu olan IVECO BUS, Türkiye pazarındaki varlığını büyütme ve devam ediyor.

İlk CROSSWAY otobüsleri 2023 yılının sonunda Türkiye pazarına girdi ve teslimatlar 2023 yılı bitmeden gerçekleşti. IVECO BUS Yetkili Bayisi FSM Demirbaş Otomotiv tarafından satışı gerçekleşen 20 adet CROSSWAY otobüs Bahkesir Belediyesi ve Muğla Belediyesi'ne kısa süre içinde teslim edildi. Otobüsler havalimanlarından şehir merkezlerine ve Türkiye'nin en önemli lokasyonlarına turist taşıyacak. CROSSWAY, sınıfının en iyisi olmakla beraber, tasarruflu yakıt tüketimi, optimize edilmiş kişi sayısı (12 metre konfigürasyonda 55 koltuk) ile yolcular için yüksek konforu sağlarken, toplam sahip olma maliyeti sayesinde de bu görev için mükemmel bir alternatif oluşturuyor.

KONFOR, GÜVENLİK, DAYANIKLILIK

CROSSWAY, şehirlerarası yolcu ve öğrenci taşımacılığı segmentinde Avrupa pazar lideridir. 60.000'in üzerinde üretilen adedi ile FTP Endüstriyel tarafından geliştirilen yüksek güvenilirliği, her türlü yol koşuluna uygunluğu, düşük işletme maliyetleri, yüksek yakıt verimliliği, üstün konforu ve güçlü motoruyla öne çıkıyor. Sürdürülebilirliği olan güçlü bağlılığıyla bir ilke imza atan IVECO BUS, daha sürdürülebilir

ulaşım hizmetine katkı sağlayacak sıfır emisyonlu araçlarını yakın zamanda Türkiye pazarına sunacak.



KCS Dış Ticaret 2023'ü Başarıyla Tamamladı

PAKCS ile 10 bin kaleme yakın orijinal, yan sanayi yedek parça ve sarf malzemelerini bünyesinde bulunduran KCS Dış Ticaret, 2023 yılını hedeflerinin de üzerinde bir başarı ile tamamladı.

KCS Dış Ticaret olarak 2023 yılında yurt içi ve yurt dışında yedek parça pazarında başarılı bir performans sergilediklerinden bahsedilen KCS Dış Ticaret Satış Direktörü Sinan Akyıldız, satış rakamları ve pazar payı hakkında konuşarak, "Ülkemiz ekonomisi için en önemli sektörlerden biri olan otomotiv sektörü, üretim kapasitesi, ihracatı ve istihdamı ile Türkiye ekonomisine büyük katkı sağlamaktadır. Ancak, küresel ekonomideki dalgalanmalar, piyasadaki değişimler ve yeni finansal düzenlemeler, sektörümüzü de yakından ilgilendirmektedir. Özellikle son yıllarda yaşanan pandemi tüm sektörleri olduğu gibi otomotiv sektörünü de derinden etkiledi. Yaşanan bu kriz ile beraber, sektörün büyük bir değişim sürecine girdiğinin farkındaydık. KCS Dış Ticaret olarak iç pazarda hedeflemiş olduğumuz büyüme ve gelişimi almış olduğumuz önlemler ile başlıca geniş ürün yelpazesi ve stok bulunabilirliği ile bu süreci başarılı bir şekilde tamamladık. Yurt içi satışlarda hedefimizi %100'ün üzerinde tamamlayarak bizden beklenmekte olan pazar büyüme payına ulaşmış durumdayız. KCS Dış Ticaret olarak PAKCS markamız ile büyümeye devam etmekteyiz." dedi.

GENİŞ ÜRÜN ÇEŞİTLİLİĞİ

KCS Dış Ticaret'in 2023 yılında gerçekleştirdiği yenilikçi ürün gelişimleri ve bu ürünlerin pazardaki kabulü hakkında bilgi veren Akyıldız, "KCS Dış Ticaret olarak ürün yelpazemizi her geçen gün geliştiriyoruz. Bu yıl da özellikle silikonlu kauçuk hortum grupları, sensör ve kış bakım ürünleri, yeni araçlarımızda kaporta gurubu, soğutma sistemleri gibi yeni ürünlerimiz

pazarda yer aldı. Yeni ürünlerimizin pazarda tercih edildiğini ve bu durumun da payımıza doğrudan etki ettiğini görüyoruz. Ürün çeşitliliği ile daha da geniş bir müşteri kitlesine ulaşmamız mümkün. Müşterilerimizin tüm ihtiyaçlarını KCS Dış Ticaret'ten karşılıyor olması pazar rekabeti açısından bize güç vermektedir." diye konuştu.

"HEDEFLERİMİZE ULAŞTIK"

KCS Dış Ticaret'in 2023 yılında küresel ekonomik belirsizliklere rağmen sağlam bir direnç gösterdiğinin altını çizen Akyıldız, şirketin krizlere karşı benimsediği stratejiler ve başarı faktörlerinden bahsederek, "Zorlu bir yılı daha geride bıraktık. 2023'ün başında küresel ekonomiye dair beklentiler çok iyimser değildi. Artan faiz oranlarının yanı sıra Rusya-Ukrayna savaşı sonrası oluşabilecek bir enerji arz krizi senaryosu, küresel ekonomik büyümeye dönük beklentileri aşağıya çekmişti. 2023 yılı, KCS Dış Ticaret için de kolay geçmedi. Özellikle

son çeyrekte pazarın durağanlığının daha belirgin bir hale gelme durumuna rağmen iç pazarda istemiş olduğumuz satış rakamlarına hedefimiz doğrultusunda ulaşabildik. Geniş ve tecrübeli satış ekimiz, müşterilerimiz ile çok yakın iletişim içinde oldular. Ayrıca stok bulunabilirliği satın alm avantajları ile birlikte müşterilerimize bir çözüm merkezi haline gelerek bu zorlu ekonomik koşullarda 2023 yılını iyi bir şekilde tamamlamış olduk. dedi. Koçaslanlar Holding'in uzun yıllara dayanan tecrübesi ve başarılarının ana belirleyicilerden biri olduğunu ifade eden Akyıldız, "Koçaslanlar Holding'in Otomotiv sektöründeki tecrübesi, bizler için her zaman yol gösterici olmuştur. Şirketimiz, daha önceki krizlerle iyi bir mücadele edip başarı ile çıkmıştır, bu nedenle çok geniş bir tecrübeye sahiptir. Tüm bu tecrübe ve başarılar, bugün almış olduğumuz kararlar ve hamlelerimizin sağlam olmasını sağlamaktadır." diyerek konuşmasını sonlandırdı.



İTT Lojistik, Volvo FH500 Filo Teslimatı ile Çevre Dostu Taşımacılığa Adım Attı

Türkiye distribütörlüğünü Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş.’nin yürüttüğü Volvo Trucks, teslimatlarına hız kesmeden devam ediyor.

İTT Lojistik Kurucu Başkanı Tekin Öztanık, satın aldıkları Volvo FH500 filosu ile ilgili olarak şunları söyledi: “Volvo Trucks markasının güvenlik, sağlamlık ve yakıt tasarrufu açısından sağladığı avantajlar tartışılmaz. İTT olarak her zaman önceliğimiz insan, güvenlik ve çevre oldu. Bu bilinçle yatırım rotamızı Volvo Trucks’a çevirdik ve markanın güçlü imajı ile İTT markasını bir araya getirerek; gelecek dönemlerdeki hedeflerimize uyumlu bir iş birliği oluşturacağımızı öngördük.”

“YATIRIMLARIMIZA DEVAM EDECEĞİZ”

Konuşmasına şu sözlerle devam eden İTT Lojistik Kurucu Başkanı Tekin Öztanık, “Firmalar arasındaki iş birliği stratejisinin her zaman güvene dayalı olması gerektiğine

inanın bir firmayız ve bu konuda Volvo Trucks markasına güvenimiz tam. 2024 yılı itibarıyla, yeni hedeflerimize giden yolda, bize eşlik edecek güçlü markalarla iş birliği yapmak önceliğimiz. Yeni dönemde Volvo Trucks markasının satış sonrası hizmetleriyle de yanımızda olacağını biliyoruz. İlerleyen dönemde araç yatırımlarımız artarak devam edecek” diyerek konuşmasını tamamladı.

GÜVENİLİR YOL ARKADAŞI

Taşınacak yüke ve menzile göre özelleştirilebilen Volvo FH 500 araçlarda bulunan; sürücünün tüm bilgilere kolayca erişebildiği dijital ana gösterge ekranı, I-Shift akıllı şanzımanı, güçlü VEB+ yardımcı fren sistemi, kişiselleştirilebilir Volvo Dinamik Direksiyon, yeni dizayn LED farlar, acil frenleme sistemi ile beraber önden çarpışma



önleyici ikaz sistemi, şerit takip sistemi ve şeritte tutma asistanı gibi donanımlarıyla, İTT Lojistik’in güvenlik, konfor ve kazanç beklentilerini karşılıyor. Volvo FH500 çekiciler; yüksek performansı, sağlamlığı, yakıt verimliliği ve konforu ile öne çıkıyor. Aynı zamanda, çevre dostu olması nedeniyle yaygın olarak, uluslararası uzun yol taşımacılığında tercih ediliyor.

Blokbims, “Sektörün En Güçlü Filosu İçin Tırsan” Dedi

Blokbims’e toplam 50 adet Tırsan Tenteli Perdeli Rulo Taşıyıcı ve Kässbohrer Hafif Açık Kasa Platform teslimatı gerçekleştirdi.

Tırsan, Adapazarı fabrikasında gerçekleştirdiği teslimat törenlerine son hız devam ediyor. Son olarak Blokbims firmasına yapılan teslimat törenine; Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Blokbims Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Ertaş ve Tırsan Treyler Satış Yöneticisi Özgür Ayçiçek katılım gösterdi.

UZUN YILLAR DEVAM

Teslimat töreninde açıklamalarda bulunan Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, “Tam 47 yıldır, kendi teknolojimizi üreterek müşterilerimizin rekabetçiliğini artırıyoruz. Müşterilerimizi dinleyerek; yaptığımız her işe değer katıyor, sürekli geliştiriyor ve üretmeye devam ediyoruz. Bugün teslimatını yaptığımız Tenteli Perdeli Rulo Taşıyıcı da mühendislerimizin yetkinliklerinin kusursuz eseridir. Müşterilerimizin rekabetçiliğini artırır, pazarın en uzun rulo hazinesine sahip ve de intermodale uygundur. Sektörün öncü firmalarından Blokbims ile başarılı bir iş birliği içerisindeyiz ve bundan mutluluk duyuyoruz, bu iş birliğimizin daha uzun yıllar devam edeceğine inanıyorum” açıklamalarında bulundu.

YATIRIM YAPACAK

Teslimat töreninde açıklamalarda bulunan Blokbims Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Ertaş, “ Blokbims Entegre Tesisleri 1997 yılında, ülkemiz yapı sektöründeki



eksiklik görülerek, bims (pomza) hammaddesi ile yapı malzemeleri üretmek amacıyla, ERTAŞ GRUP çatısı altında, vizyoner, yenilikçi ve girişimci bir yaklaşımla kurulmuştur. Blokbims Entegre Tesisleri Nevşehir’de bulunan, 1.200.000 m2 açık ve 35.000 m2 kapalı alandaki tesisinde, alanında uzman ve tecrübeli kadrosu ve MASA marka Alman menşeli tam otomatik makinaları ile, ulusal ve uluslararası yönergelere uygun, 300.000 adet/gün kapasiteyle üretim yapmaktadır. Sektörümüzün

en güçlü filosuna sahip olan Blokbims, ürünlerini en kısa zamanda sorunsuz şekilde müşterilerine teslim etmektedir. Ürünlerimizde kalite ve müşteri memnuniyeti en büyük hedefimizdir. Yapacağımız yeni yatırımlarımızda da bu iki önemli unsuru göz önünde bulundurduğumuz için her zaman olduğu gibi, kalitesi, kapasitesi ve uzun ömürlü kullanımı ile her daim müşterilerinin tek tercihi olan Tırsan araçlarına yatırım yapmaya karar verdik” dedi.

Scania ve Meiller 2024’e Teslimat ile Başladı

Doğu Otomotiv distribütörlüğünde faaliyetlerini sürdüren Scania ve Meiller, yeni yıla teslimatlarla başlıyor.

Doğu Otomotiv ile Türkiye pazarına yeniden dönen Avrupa’nın en büyük kamyon üstü damper ve damper treyler markası olarak öne çıkan Meiller, kalitesi ve dayanıklılığı ile Türk kullanıcılarına hizmet vermeye devam ediyor. Doğu Otomotiv Scania ve Meiller Yetkili Satıcısı UCR Otomotiv tarafından



satışı gerçekleştirilen çekici ve damperler bayi tesislerinde ERK İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Erkut Yurdemi ve firma yetkilisi Ahmet Çınar’a teslim edildi.

“TÜRKİYE’DE KABUL GÖRMÜŞ, ONAYLANMIŞ BİR MARKA”

ERK İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Erkut Yurdemi, Meiller markasının sektörde tanınmış, kendini kabul ettirmiş bir marka olarak geri dönmelerinden duydukları memnuniyeti dile getirerek “Dayanıklılığı ile yüksek ikinci el değerine sahip Meiller, ilk döneminde inşaat sektöründe başarılı birçok projede yüklenici firmanın çözüm ortağı ve referans markası haline geldi. Biz de yeni projelerimiz için Meiller de karar kıldık. Scania ise dünyanın önde gelen ve Türkiye pazarında en çok tercih edilen markalar arasında yer alıyor.



Bugün teslim aldığımız bu set, hedeflerimize ulaşmada büyük katkı sağlayacaktır” şeklinde konuştu. Meiller, sektörün en kısa sürede yükünü boşaltabilen damperi olması ile işletme maliyetleri açısından büyük avantaj sağlarken, dayanıklılığı, uzun kullanım ömrü ve yüksek ikinci el değeri ile sektörün tercih edilen markaları arasında ilk sıralarda yer almaktadır.

MAN Yeni Yılın İlk Büyük Teslimatını Ziver Holding’e Yaptı

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., 2024 yılının en büyük teslimatlarından birini gerçekleştirdi.

Ekonomide yeni yıla ilişkin olumlu beklentiler öne çıkarken, şirketler de bu çerçevede yatırımlarına hız verdi. Yeni yılla birlikte yine ağır işlerin güvenli çözüm ortağı olmaya devam eden MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., ise, yılın ilk büyük teslimatını gerçekleştirdi. 1970 yılında başladığı faaliyetlerini farklı sektörlerdeki başarısı ile genişleten Türkiye’nin köklü ve güçlü gruplarından Ziver Holding, yeni araç yatırımında MAN kamyonlarını tercih etti.

Taahhüt, inşaat, akaryakıt, havacılık, gıda, turizm ve sigorta olmak üzere birçok alanda ortaya koyduğu başarılı işlerle adından söz ettiren Ziver Holding, yeni araç yatırımı 20 adet TGS 41.440 8x4 BB CH ve 10 adet de TGS 41.520 8x4 BB CH olmak üzere toplamda 30 adet MAN kamyonu filosuna kattı. Grubun lokomotif şirketi Ziver İnşaat bünyesinde kullanılacak olan yeni kamyonlar, Ankara Akyurt’taki MAN Tesislerinde düzenlenen törenle teslim edildi. Törene, Ziver Holding Yönetim Kurulu Başkanı Veysel



Demirci ve MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. adına da Kamyon Satış Müdürü Tayfun Kazazoglu katıldı.

Dokurcun Kooperatif’ine Büyük Teslimat

Schmitz Cargobull Türkiye, Sakarya - S.S. 107 no’lu Dokurcun Kooperatifi’ne 45 adet tenteli treyler teslim etti. Kooperatif filosundaki Schmitz Cargobull treyler oranı %90’ın üzerine çıktı.

Sakarya - Akyazı’daki S.S. 107 no’lu Dokurcun Kooperatif’inde düzenlenen törende Schmitz Cargobull Marmara Bölge Müdürü Oral Topçuoğlu plaketi başkan Ercan Konur’a takdim etti. Ercan Konur yaptığı açıklamada: “18 yıl önce kurulan kooperatifimiz, ASSU fabrikamız ile birlikte



her gün gelişen, her gün büyüyen bir yapıya sahip. Birliğimiz ASSU’nun tüm Türkiye’ye dağıtım sorumluluğunu üstlenen tek yetkili lojistik kooperatiftir. Kooperatifimizin coğrafi olarak zor bir bölgede olması, yükümüzün farklı riskler barındırması sebebiyle operasyonumuzda Schmitz Cargobull treylerlerini tercih ediyoruz. Bunun sebepleri Schmitz’in treylerlerinin muadillerine göre hafif olması, galvaniz ve kaynaksız yapısının uzun ömürlü olması, Modulos şasisinin zorlu arazide araç yakıtını düşürmesidir. Ayrıca Schmitz Cargobull’un geçtiğimiz Kasım ayında Antalya’da düzenlenen S.S. Motorlu Taşıyıcılar Kooperatifler Birliğimiz yıllık toplantısına sponsor olarak bizlerin yanında olduğunu göstermesi de çok kıymetliydi. Ve de Schmitz

Cargobull Marmara Bölge müdürümüz Sn Oral Topçuoğlu’nun bizlere olan yakın ilgisi, yine Schmitz Cargobull’un hem satış sonrası hem de ürün yetkililerinin özel ilgisi bizlere güven veriyor. Tüm kullanıcı üyelerimizin Schmitz’ten yana memnuniyeti %100’dür. Kalan son eski model diğer treylerleri de önümüzdeki yıl içerisinde yenilemeyi planlıyoruz” dedi.



MAN, 2024 Yılı Otobüs Teslimatlarına Personel Taşımacılığının Dev Markası İle Devam Etti

2024 yılına hızlı başlayan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., sektörlerinin lider firmalarına yaptığı toplu teslimatlarına devam ediyor.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., hızlı başladığı 2024 yılında teslimatlarına hız kesmeden devam ediyor. Yeni geliştirmelerle birlikte konfor, güvenlik, performans ve yüksek yakıt tasarrufu ile seyahat sektöründe standartları yeniden belirleyen MAN Lion's Coach, sahip olduğu üstün nitelikleriyle yeni yılda da Türkiye'nin lider firmalarının gözdesi olmayı sürdürüyor. 2020 yılından aldığı 'Coach of the Year- Yılın Otobüsü' ödülünün ardından, 2022 yılında da modern görünümü, verimliliği ve çevre dostu özellikleri ile sektörün prestijli 'Sustainable Bus Award (Sby Award) - Sürdürülebilir Otobüs Ödülü'nü de layık görülen MAN Lion's Coach'u tercih eden son firma ise, alanının köklü ve lider markası ALTUR oldu.



YOLCU MEMNUNİYETİ

Türkiye'de çok önemli şirketlere servis hizmeti verdiklerini vurgulayan ALTUR Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak, şunları kaydetti: "ALTUR, yarım asra yaklaşan tecrübemiz ile sektörde ülkemizin en önemli markalarından bir tanesiyiz. Bizim için ilk günden bu yana yolcu memnuniyeti, her zaman en önemli odağımızı oluşturdu. Bu memnuniyeti sağlamak için, en iyi firmalarla çalışıyoruz. Bugün filomuzda farklı markalardan 14 bin adet aracımız bulunuyor. MAN da gerek 250 yılı aşan köklü tecrübesi gerekse de üstün nitelikli araçları ile kendini kanıtlamış küresel bir marka.



Özellikle konfor, güvenlik, teknoloji, yüksek yakıt tasarrufu, çevreci motoru, uzun bakım aralıkları ve en önemlisi de satış sonrası hizmetleri ile memnun olduğumuz ve yıllardır filomuzda tercih ettiğimiz önde gelen markalardan bir tanesidir.

KÖKLÜ FİRMALARIN TERCİHİ

Yeni yıla yoğun bir teslimat süreci ile başladıklarını belirten MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Genel Müdür Tuncay Bekiroğlu, şunları söyledi: "2024 yılı bizler için art arda teslimatlar gerçekleştirdiğimiz bir yıl oluyor. Ülkemizde alanında öncü ve lider firmaların tercihi olarak, teslimatlarımıza hız kesmeden devam ediyoruz. MAN olarak, sadece üstün nitelikli ve ödüllü araçlarımızla firmalarımızın tercihi olmuyoruz. Bunun yanında satış anından başlayan ve satış sonrası dahil 'ömür boyu iş ortağı' anlayışı ile devam ettiğimiz uzun bir süreci hayata geçirmiş oluyoruz. Araç sattığımız her firmanın 7/24 yanında oluyor ve satış sonrası hizmetlerimiz ile operasyonlarını kesintisiz bir şekilde sürdürmelerine destek veriyoruz.



MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. olarak, MAN Truck & Bus SE'nin küresel ölçekte en başarılı ülkelere verdiği 'Market of the Year' ödülünü üç yıl üst üste bize kazandıran hizmet kalitemizi, yeni yılda daha da ileri taşıyarak devam ettirmeyi hedefliyoruz.



Borusan Lojistik, Filosunu Daha da Güçlendiriyor

Güvenilir lider Tırsan; Lojistik sektörünün lider markalarından Borusan Grup şirketlerinden Borusan Lojistik'e 20 adet Talson Tren Yükleme Tekstil Taşıyıcı teslimatı gerçekleştirdi.

Tırsan'ın Adapazarı fabrikasında gerçekleştirdiği teslimat törenine, Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Borusan Lojistik Uluslararası Taşımacılık Genel Müdür Yardımcısı Esen Öz Tekayak, Borusan Lojistik Mali İşler Genel Müdür Yardımcısı Aydın Başar ve Tırsan Treyler Satış Yöneticisi Özgür Ayçiçek katılım gösterdi. Teslimat töreninde açıklamalarda bulunan Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, "Tırsan olarak 70'ten fazla ülkedeki müşterilerimize hizmet veriyor, haftada 1.5 patent üreten Ar-Ge merkezimizde geliştirdiğimiz ürünlerimiz ile rekabet güçlerini artırıyoruz. Bugün teslimatını yapmış olduğumuz araçlar da Ar-Ge yetkinliğimizin ve üretim gücümüzün en seçkin örneklerindendir. Sektörün öncü lojistik firmalarından Borusan Lojistik ile başarılı bir iş birliği içerisindeyiz, bu iş birliğimizin daha uzun yıllar devam edeceğine inanıyorum" açıklamalarında bulundu.

ÇEYREK ASIRDIR HİZMET VERİYORUZ

Borusan Lojistik Uluslararası Taşımacılık Genel Müdür Yardımcısı Esen Öz Tekayak gerçekleştirilen teslimat töreninde yaptığı konuşmada; "Borusan Lojistik, müşterileri için yatırım yapan bir şirket. Müşterilerimizin verimliliklerini artırmak istiyoruz ve bunun için Türkiye'nin lider treyler üreticisi olan Tırsan'a yatırım yaptık. Araçlardaki Talfix® panelleri; giysilerin aracın içine kolayca asılmasını ve güvenle taşınmasını sağlıyor" dedi. Öz Tekayak bu satın almanın amacının müşteride değer ve fark yaratmaya devam etmek olduğunu belirterek; "Uluslararası karayolu askı tekstil taşımacılığında çeyrek asırdır hizmet veriyoruz. Yatırımla başladığımız 2024 yılında da Avrupa ve

İngiltere'deki tekstil taşımacılığında lider konumumuzu güçlendiriyor aynı zamanda sektörümüze katma değer sağlamaya devam ediyoruz. Tırsan ile uzun senelerdir süren başarılı bir iş birliği içerisindeyiz, ileriki yıllarda da bu başarılı iş birliğinin artarak devam edeceğine inanıyoruz" ifadelerini kullandı.



Mercedes-Benz, Sena Turizm'in Filosunu Güçlendirmeye Devam Ediyor

Sena Turizm, kuruluşlarının 30. yılına özel, filosunu 28 adet Mercedes-Benz Sprinter Minibüs ve 5 adet Mercedes-Benz Vito Tourer ile güçlendirdi.

Turizm ve personel taşımacılığı alanında hizmet vermek için Antalya'da kurulan Sena Turizm, sunduğu üst düzey hizmet kalitesini korumak amacıyla araç yatırımlarını Mercedes-Benz araçlarıyla sürdürerek filosunu genişletiyor. Sena Turizm, kuruluşlarının 30. yılına özel son satın almını gerçekleştirdiği 28 adet Sprinter Minibüs ve 5 adet Vito Tourer ile filosundaki Mercedes-Benz marka araç oranını yüzde 95'e çıkardı.

BEKLENEN HİZMET

Antalya'da gerçekleştirilen teslimat töreninde Mercedes-Benz ile iş birliklerinin uzun bir geçmişi olduğunu vurgulayan Sena Turizm Genel Müdürü Tolga Okan, müşterilerinin kendilerinden beklediği üstün hizmet kalitesini Mercedes-Benz'in yüksek teknoloji, güvenli ve konforlu araçlarıyla sunduklarını belirterek, "Bugün teslim aldığımız 28 adet Mercedes-Benz Sprinter ve 5 adet Vito Tourer ile filomuzun yüzde 95'i Mercedes-Benz oldu. Sena Turizm olarak hizmet kalitesinin en temel unsurlarından olan araç yatırımlarına büyük önem veriyor ve filomuzu yeni teknolojiye sahip araçlarla donatmaya gayret ediyoruz. Filomuza yeni katılan Mercedes-Benz araçlarımızla hem kaliteli hizmet vermeye hem de müşterilerimizin bizden beklediği

hizmeti sunmaya devam edeceğiz" dedi. Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz "Konfor ve güvenliğin ön planda olduğu premium minibüs şeklinde tanımlayabileceğimiz Mercedes-Benz Sprinter, Türkiye'de trafiğe çıktığı günden bu yana taşımacılık sektörünün en çok beğenilen ve tercih edilen araçlarından biri. Vito Tourer ise kendi sınıfına göre ilk satın almada sunduğu düşük maliyet, yüksek kalite standartları, ekonomik yakıt kullanımı, artırılan güvenlik donanımları gibi birçok farklı avantajıyla segmentinin en iddialı aracı. Biz iş birliklerimizin her zaman uzun soluklu olmasına çok değer veriyoruz. Çünkü bu bize araçlarımızın kalitesinin, konforunun ve güvenliğinin hem müşterilerimiz tarafından hem de kullanan yolcular tarafından onaylandığını gösteriyor. Sena Turizm ile iş birliğimizin daha uzun süre devam edeceğine ve yeni araçlarıyla müşteri memnuniyetinin artarak süreceğine inanıyorum" şeklinde konuştu.



Kâmil Koç Halkın Oyları İle Bir Kez Daha Yolların En İtibarlı Markası Oldu

Türkiye seyahat sektörünün öncü ve köklü markası Kâmil Koç, yılın en itibarlı markalarını belirleyen The ONE Awards'tan yine ödülle döndü.

Marketing Türkiye ile Akademetre Research and Strategic Planning iş birliğiyle gerçekleştirilen The ONE Awards Bütünleşik Pazarlama Ödülleri'nde yılın en itibarlı markaları belli oldu. Pazarlama ve iletişim sektörünün en önemli standartlarından

biri olan ve bu yıl 10'uncu kez düzenlenen The ONE Awards'da "Yılın İtibarlıları" yine halk jürisi tarafından belirlendi.

"İtibar ve Marka Değer Performans Ölçümü" araştırması kapsamında, 12 ilde toplam bin 200 kişiyle yüz yüze görüşmeler yapıldı. Görüşmelerin sonucunda, 70 kategoride yıl içinde itibarını en çok arttıran markalar ve bu başarının en büyük paydaşları olan reklam, medya planlama ve halkla ilişkiler ajansları ödülle layık görüldü. Türkiye seyahat sektörünün en çok tercih edilen markası Kâmil Koç da The ONE Awards Bütünleşik

Pazarlama Ödülleri'nde Karayolu Taşımacılığı kategorisinde 'Yılın İtibarlısı' seçildi. 2021 ve 2022'nin ardından 2023 yılında da halk jürisi tarafından sektörünün en itibarlı markası seçilen Kâmil Koç, böylece üst üste üçüncü kez bu prestijli ödülü kazanarak, önemli bir başarıya imza attı.



196 ÜLKE
150 MİLYON WEB SİTESİ
38 SOSYAL MEDYA PLATFORMU

Ajans Press tarafından, dünyanın önde gelen ülkelerinden 500 yazılım mühendisi ile geliştirilen ve medya mecralarının tümünü bir arada sunan **ilk ve tek platform.**

NEWSCOPE



Mercedes-Benz Kamyon'un Sağlık Bakım Tır Rotalasına Devam Ediyor

Türkiye'nin dört bir yanındaki kamyon şoförlerine sağlık ve bakım hizmeti götüreren Sağlık Bakım Tır, 2023'te 3.600 kişiye ulaştı.

Mercedes-Benz Kamyon, Türkiye genelinde kamyon şoförlerinin ihtiyaçlarını karşılamak amacıyla hayata geçirdiği Sağlık Bakım Tır projesiyle, 2023'te de adından söz ettirdi. Özel olarak tasarlanan dorsesiyle Actros L 1851 LS model Sağlık Bakım Tır, yıl boyunca İstanbul, Aksaray, Düzce, Bursa, Amasya, Erzurum, Adana, Mersin, Manisa ve Gaziantep olmak üzere Türkiye'nin 7 farklı bölgesindeki illeri ziyaret etti.

ÖDÜLLERİ TOPLADI

Yıl boyu etkinliklerini sürdüren Sağlık Bakım Tır, pazarlama ve reklam kategorilerinde önemli ödüllerin sahibi oldu. 2023'te hayata geçirilen "Hislere Tercüman Şarkılar" uygulaması, 1 Felis, 3 Başarı Ödülü ve 2 Gümüş Elma olmak üzere toplam 6 ödül alarak seneye damgasını vurdu. "Hislere Tercüman Şarkılar" projesi kapsamında, kamyon şoförlerinin yolda en fazla dinledikleri şarkılar tespit edilerek bu şarkılara özel albüm kapakları tasarlandı. Verilen psikolog hizmetiyle paralel olarak tasarlanan projede, albüm kapağına tıklandığında şoförleri, psikologların şarkıyla bağlantılı söylemleri karşıladı. Proje, bilinen şarkılarla dikkat çekerek şoförleri, Sağlık Bakım Tır etkinliklerine davet etmeyi amaçlıyor.



REKOR KATILIM

Yıl boyunca Türkiye'nin 7 bölgesinde 10 farklı şehirde gerçekleştirilen projenin final durağı Gaziantep oldu. 14 ayrı etkinlikte kamyon şoförlerini bir araya getiren proje, Gaziantep etkinliğinde rekor düzeyde bir katılım ve coşku ile yılı tamamladı. Mercedes-Benz Türk Kamyon & Otobüs Pazarlama İletişimi ve Müşteri Yönetimi Grup Müdürü Serra Yeşilyurt, "Sağlık Bakım Tır projemiz her sene olduğu gibi bu sene de büyük ilgi ve takdir gördü. Binlerce şoförümüzün ihtiyaçlarını dinlediğimiz ve onlara hizmet sunduğumuz projemiz, reklam ve pazarlama dünyasında büyük yankı uyandırırken kazandığımız ödüller de bizi gururlandırdı.



Mercedes-Benz Kamyon olarak yolların kahramanları uzun yol şoförlerimiz için çalışmalarımıza devam edeceğiz" dedi.



TEMSA, CDP Sürecine Dahil Olduğu İlk Yılda 'A' Notunun Sahibi Oldu

TEMSA; 2023 yılında ilk kez katıldığı CDP raporlama süreçleri sonunda İklim Değişikliği Programı A Listesi'nde yer almayı başardı.

Sabancı Holding-PPF Group ortaklığında faaliyet gösteren TEMSA'nın sürdürülebilirlik alanındaki öncü uygulamaları, dünyanın en itibarlı sürdürülebilirlik platformlarından CDP (Carbon Disclosure Project – Karbon Saydamlık Projesi) tarafından da tescil edildi. Dünyanın önde gelen çevresel raporlama platformunu yöneten, kar amacı gütmeyen ve küresel bir kuruluş olan CDP aracılığıyla, çevresel etkisini raporlayarak şeffaflık taahhüdünü ortaya koyan TEMSA, 2023 yılında CDP'ye verdiği yanıtların değerlendirilmesi sonucunda İklim Değişikliği kategorisinde 'A' puanı almaya hak kazandı. Böylece TEMSA, CDP değerlendirme sürecine dahil olduğu ilk yılda, İklim Değişikliği Programı A Listesi'nde yer almayı başardı.

346 ŞİRKETTEN BİRİ OLDU

2000 yılında kurulan ve dünya çapında 137 trilyon dolar değerinde varlığı yöneten 740'tan fazla finansal kuruluşla çalışan CDP, şirketleri çevresel etkilerini açıklamaya, sera gazı emisyonlarını azaltmaya, su kaynaklarını ve ormanları korumaya teşvik etmek için sermaye piyasalarını ve kurumsal satın alıcıların gücünü kullanmaya öncülük ediyor. 2023 yılında, tüm dünyada, küresel piyasa değerinin üçte ikisine sahip 23 binden fazla şirket ve 1.100'den fazla şehir, eyalet ve bölge CDP aracılığıyla verilerini açıkladı. Bunların arasında, yaklaşık 21 bin şirketin skoru açıklanırken, İklim Değişikliği Programı A Listesi'nde yer almayı başaran şirket sayısı ise 346 oldu.

"SORUMLULUK ALMAYI SÜRDÜRECEĞİZ"

Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğançioğlu, sürdürülebilirliğin TEMSA'nın mevcut faaliyetlerini ve büyüme planlarını şekillendiren ana unsur olduğunun altını çizerek, "TEMSA bugün 8'i elektrikli, 2'si ise hidrojenli olmak üzere 10 farklı sıfır emisyonlu araç modeli geliştiren dünyadaki sayılı üreticilerden bir tanesi.



Bu geniş ürün gamımızla birlikte, bir yandan müşterilerimizi dünyadaki yeşil dönüşümün bir parçası olmaya davet ederken, bir yandan da sektörümüze öncülük etmeyi, pazarda bir farkındalık oluşturmaya amaçlıyoruz. Sıfır emisyonlu araçlar konusundaki yetkinliğimizi pekiştirirken ayrıca CDP, SBTi, Global Compact ve Ecovadis gibi küresel platformlarla da koordinasyon halinde, iş süreçlerimizi ve iş modellerimizi sürdürülebilirlik odağında sürekli olarak geliştiriyoruz. CDP raporlamamız neticesinde, henüz ilk başvuru yılımızda İklim Değişikliği A Listesi'ne dahil edildik. Tüm bunlar, bizim sürdürülebilirlik konusundaki samimiyetimizin, ciddiyetimizin ve kararlılığımızın göstergesi.



Önümüzdeki dönemde şeffaf ve kapsayıcı sürdürülebilirlik uygulamalarımızla, dünyamız ve insanlık için sorumluluk almaya devam edeceğiz" ifadelerini kullandı.



Kadınların da Tercihi Volkswagen Amarok!

Volkswagen Amarok'u Yılın En İyi 4x4 Aracı ve Yılın Pick-up'ı ödülüne layık gördü.

Ödüllü Volkswagen Amarok yeni yıla yeni bir ödülle başladı. Dünyanın dört bir yanından 75 kadın otomotiv gazetecisinin oluşturduğu uluslararası The Women's Worldwide Car of the Year jürisi, Yeni Amarok'u En İyi '4x4 ve Pick-up' modeli seçti.

62 MODEL DAHİL EDİLDİ

Bu yıl 14'üncüsü düzenlenen ödül için değerlendirmelere 62 model dahil edildi.



KRONE Türkiye'den, Kahramanmaraş'ta Depremzedelere Büyük Destek

KRONE, Türkiye'nin önde gelen treyler üreticilerinden biri olarak, toplumsal sorumluluk anlayışını bir adım öteye taşıyor.

İŞ KURMA FIRSATI

KRONE'nin dikiş makinesi ekipmanlarını temin ettiği atölyede, Kahramanmaraş Onikişubat Suzan ve Abdülhakim Bilgili Halk Eğitim Merkezi, 532 saatlik "Kadın Dış Giysiler Dikimi" ve 368 saatlik "Çocuk Gösteri Giysileri Dikimi" kurslarını düzenliyor. Halk Eğitim Merkezi'nde görevli usta öğreticiler tarafından verilen bu kurslar, depremde etkilenen vatandaşlara meslek edindirme ve ekonomik bağımsızlık kazanma imkanı sağlamayı hedefliyor.



Kahramanmaraş Halk Eğitim Merkezi'nde düzenlenen kurslar, katılımcılara dikişin inceliklerini öğrenme fırsatı sunarken, aynı zamanda pratik eğitimlerle meslek sahibi olma yolunda adımlar atmalarına yardımcı oluyor. Kursları başarıyla tamamlayan kursiyerler, sadece küçük ve büyük ölçekli işletmelerde değil, aynı zamanda moda evlerinde çalışma ve kendi işyerlerini kurma fırsatına da sahip oluyorlar. KRONE Türkiye, kurduğu dikiş atölyesi ile sadece maddi yardım sunmakla kalmayıp, aynı zamanda depremzedelerin hayatlarını yeniden inşa etmelerine destek olmayı amaçlıyor. Bu proje, sürdürülebilir bir etki yaratma amacı taşıyarak, bölgedeki insanlara uzun vadeli fayda sağlamayı hedeflemektedir. KRONE Ticari Araçlar Genel Müdürü Kartal Erköy, bu tür

projelerin topluma olan sorumluluklarının bir yansıması olduğunu ve yardım elini uzatmaya devam edeceklerini ifade etti. Kartal Erköy, "Bu projenin bölge halkının yaşam kalitesini artırmada küçük ama anlamlı bir adım olduğuna inanıyoruz ve benzer projelerle sosyal sorumluluk faaliyetlerimize devam edeceğiz." açıklamasında bulundu.





MAXUS
eDELIVER 3

ELEKTRİĞİN BEREKETİ

40 TL ile 100 km
%85'e Varan Tasarruf



Tasarruf
etmek için
okutun



*Yukarıda belirtilen hesaplama, 371 km'ye varan şehir içi WLTP (Dünya Çapında Uyumlaştırılmış Hafif Araçlar Test Prosedürü) menziline göre hesaplanmıştır. Bu değer; sürüş şekli, kullanım şartları, yol durumu, donanım, araçtaki yük vb. parametrelere göre farklılık gösterebilir. Yukarıda belirtilen hesaplamada kullanılan birim fiyat, 3.10.2023 tarihinde <https://www.epdk.gov.tr/> adresinde bulunan Kamu ve Özel Hizmetler Sektörü ile Diğer (30 kWh/gün üstü) Gece elektrik tüketim bedeli: 2,36 TL olarak alınmıştır. Hesaplama, bu birim fiyata %5 dağıtım bedeli ve %20 KDV bedeli eklenerek (2,97 TL) hesaplanmıştır. Bu değer değişkenlik gösterebilir. Belirtilen hesaplamalar sadece genel bilgilendirme içindir, bağlayıcı değildir. Detaylı bilgi için www.maxus-turkiye.com adresini ziyaret edin.