

Man Truck & Bus Elektrikli Belediye Otobüsü Satışlarında Zirveye Yerleşti 9



Ticariiden

Ticari dünyasının nabızı

ISSN 2717-9915
9 772717 991001

Gazete

YIL: 8 SAYI: 87 FİYATI: 75 TL. 1 - 30 NİSAN 2024

www.ticariden.com.tr

Yeni e-Sprinter ve Sprinter, 2024'ün İkinci Yarısında Türkiye'de



Hafif ticari araçların
elektrikli ismi yeni
Mercedes-Benz eSprinter
yakında yollara çıkacak.



Renault Trucks Satışlar %18 Arttı



ContiConnect Lite ile Hedef Dijital Lastik Yönetimi



ORTAOKULDAN ÜNİVERSİTEYE ÜCRETSİZ VE NİTELİKLİ EĞİTİM İÇİN DARÜŞŞAFAKA SINAVI 26 MAYIS'TA



Annesi ve/veya babası hayatta olmayan,
maddi olanakları yetersiz 4. sınıf öğrencilerinin
sınava girmesini sağlayın, üniversiteye kadar
tam burslu eğitim almalarına vesile olun.



Bilgi ve başvuru için
karekodu okutunuz.

Bilgi için: 0212 276 55 33 - www.dek.k12.tr - kayit.kabul@dek.k12.tr

Darüşşafaka
1863
EĞİTİM
KURUMLARI

TİCARİDEN GAZETESİ BAŞARILI BİR AY DAHA GERİDE KALDI

Ticarete bu ay yeni modeller göz dolduruyor. Ek olarak teknoloji konusunda da atılım yapan firmalar mevcut. Peki, sektörde gelişmeler dergimize bu ay nasıl yansıdı?



DOĞUŞ OTOMOTİV'DE ÜÇ ATAMA

Doğuş Otomotiv bünyesinde faaliyet gösteren Doğuş Marine Services, Audi ve Scania markalarında atamalar gerçekleşti.



DAIMLER TRUCK VE LINDE İLE YENİ BİR ÇAĞ BAŞLIYOR!

Daimler Truck, Linde Engineering ile birlikte geliştirdikleri yeni sLH2 soğutulmuş sıvı hidrojen yakıt dolumu teknolojisini tanıttı.



FORD TRUCKS VE IVECO'DAN BÜYÜK ANLAŞMA

Ford Trucks, Iveco ile kabin geliştirme konusunda potansiyel sinerjileri incelemek üzere niyet mektubu imzaladı.



RENAULT TRUCKS SATIŞLAR %18 ARTTI

Renault Trucks Başkanı Bruno Blin; "Renault Trucks, 2023 yılını %18 artışla toplam 69.859 araç teslimatıyla tamamladı.



YENİ E-SPRINTER VE SPRINTER TÜRKİYE'DE

Hafif ticari araçların elektrikli ismi yeni Mercedes-Benz eSprinter yakında yollara çıkacak.



TIRSAN'DAN 70 ADETLİK DEV TESLİMAT

Tırsan; İGB Bims ve Çobanoğulları Lojistik firmalarına toplamda 70 adet Tırsan Tenteli Perdeli Rulo Taşıyıcı, Tırsan Hafif Tenteli Perdeli ve Kässbohrer Hafif Açık Kasa Platform teslimatı yaptı.



MERCEDES-BENZ TÜRK 2024'TE YATIRIMA DEVAM

Mercedes-Benz Türk, Daimler Truck'ın Aksaray Kamyon Fabrikası, Hoşdere Otobüs Fabrikası ve bünyesinde bulunan iki AR-GE merkezi ile kurulduğu tarihten bu yana, yaklaşık 1.4 milyar Euro yatırıma imza attı.



Ticariden Gazetesi'nin 87'nci sayısını keyifle okumanız dileğiyle,

88'nci sayımızı merakla bekleyiniz...

İbrahim Davsan

ibrahim@ticariden.com.tr

Ticariden

KÜNYE

YIL: 8 SAYI: 87

1-30 NİSAN 2024

Tuana Medya
Ticariden Gazete
Ticari Dünyasının Nabızı

İMTİYAZ SAHİBİ VE SORUMLU
YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ:

İbrahim DAVSAN
ibrahim@ticariden.com.tr

GENEL KOORDİNATÖR:
Larasu Tuana DAVSAN
info@ticariden.com.tr

SANAT YÖNETMENİ:
Duru Meva DAVSAN

HUKUK DANIŞMANI:
Av. Merve SAYAR

YAYIN TÜRÜ:
Gazete

HABER MÜDÜRÜ
Alper GÜLER
info@ticariden.com.tr

YAYIN KURULU
Caner DEMİREL

İNTERNET'DE
www.ticariden.com.tr
e-Dergilik

www.turktelekom.com.tr

www.magter.com

www.dijitalbasin.com

www.dMags.net

REKLAM KOORDİNATÖRÜ
İBRAHİM DAVSAN
ibrahim@ticariden.com.tr

BASKI:
İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza
No:11/A/41 Yenibosna-Bahçelievler / İstanbul
Tel: 0212 454 30 00

TÜRKİYE GEN.DAĞ.PLZ.

Dağıtım: PTT
KAYAŞEHİR-İST PP-1

Adres: MAVERA EVLERİ, Başakşehir Mah.
Mehmet Akif Ersoy Cad. Mavera Sitesi
No:18-G - A3/2 Kat:1 Daire:20
P.K:34480 Başakşehir / İstanbul

TEL: 0212 654 45 81 - GSM: 0543 778 37 25

www.ticariden.com.tr
info@ticariden.com.tr

YAYIN TÜRÜ: YEREL SÜRELİ GAZETE

*** Ticariden Gazete Basın Yayın Meslek İllkelerine uyar.
*** Tüm reklamların yasal sorumluluğu reklam sahiplerine aittir.
*** Yayınımıza gönderilen yazı, resim veya dokümanların iadesi söz konusu değildir.

ContiConnect Lite ile Hedef Dijital Lastik Yönetimi

Continental, Conti Urban Sensor gibi akıllı lastiklerle kullanılabilen ContiConnect Lite ile lastik yönetiminde çığır açıyor.

Premium lastik üreticisi ve teknoloji şirketi Continental, sensör ve veri aktarım teknolojileri sayesinde lastikleri araç filolarına entegre ediyor. Şirket, 2023 yılsonundan bu yana Conti Urban lastik serisinin tüm modellerini fabrikadan en yeni nesil lastik sensörleriyle çıkarıyor. Hannover merkezli çözüm sağlayıcı artık ContiConnect Lite uygulamasını lastik sensörleri ve profesyonel lastik yönetimi arasındaki bir köprü olarak kullanıyor.

CONTICONNECT LITE İLE KOLAY LASTİK TAKİBİ

Sürücülerin lastiklerinin durumunu izlemelerine yardımcı olan ContiConnect Lite, özellikle akıllı lastik veya Gen2 sensörü kullanan küçük filolara katma değer sağlıyor. ContiConnect Lite uygulamasını kullanmak için ek bir donanım gerekmiyor. Kayıt işleminin tamamlanmasının ardından Bluetooth üzerinden araca bağlanmanın veya araç değiştirmenin mümkün olduğunu belirten Doval, şöyle devam ediyor: “Toplamda beş araç ve üç kullanıcı ücretsiz olarak kaydedilebiliyor. Lastik sensörleri basınç veya sıcaklıkta bir değişiklik tespit ettiğinde, sürücüler anlık bildirimle hemen uyarılıyor. Lastiklerden alınan gerçek zamanlı veriler, öngörücü bakım ile maliyetleri düşürürken enerji tasarrufu sağlıyor ve emisyonları azaltıyor.”

ŞEHİR İÇİ TRAFİKTE AKILLI MOBİLİTE

Şehir içi trafiğin zorlu taleplerini karşılamada kendini kanıtlamış bir uzman olan Conti Urban otobüs lastiği aynı zamanda akıllı bir ürün. Continental, 2023 Ağustos itibarıyla tüm lastik serisini en yeni nesil sensörlerle donattı.

Müşteriler Conti Urban HA3, Conti UrbanScandinavia HA3+ ve Conti UrbanScandinavia HD3 modellerinden birini seçebiliyor. Bu, Continental’i tümü sensörlü lastik serisi sunan ilk üretici yaparken filoların dijitalleşmesi yolunda ilerleyişinin de önünü açıyor. Akıllı lastikler ayrıca belediyelerin ve otobüs firmalarının araçlarını mobilita ve enerji dönüşümü açısından daha düşük maliyetlerle daha verimli işletmelerine yardımcı oluyor.

FİLOLARIN DİJİTALLEŞMESİNE KATKI

Alternatif tahrik sistemlerine ve dijital filolara geçmeleri yönünde şirketler üzerindeki baskı her geçen gün artıyor. Continental Lastikleri Global Dijital Çözümler Başkanı Clarisa Doval, “Akıllı Conti Urban lastiği gibi dijital inovasyonlarla, müşterilerimizin karşılaştıkları zorlukların üstesinden gelmelerine yardımcı oluyoruz. ContiConnect Yerinde uygulamamız ve Conti Urban lastiklerimiz sayesinde, müşterilerimiz lastik verilerini Bluetooth özellikli herhangi bir akıllı telefon aracılığıyla çok kolay ve rahat bir şekilde alabiliyor. Farklı ContiConnect dijital çözümleri verimli filo yönetimi için büyük bir fırsat. Yeni Conti Urban lastiğinin ContiConnect dijital lastik yönetim platformumuza entegrasyonu, hem kamu hem de özel sektör şirketlerinin güvenilir, verimli ve çevre dostu bir toplu taşıma sistemi sunmasını sağlıyor” diyor.

SÜRDÜRÜLEBİLİRLİĞİ SAĞLIYOR

Operasyonel güvenilirlik, daha uzun lastik ömrü ve araç kapasitesinin verimli kullanımı, karbon emisyonlarının azaltılmasına ve filo sürdürülebilirliğinin artırılmasına önemli ölçüde yardımcı olan faktörler arasında yer alıyor.



Dijital lastik yönetimi, Continental’in En Düşük Toplam Sürüş Maliyetleri veya kısaca LODC olarak adlandırılan bütünsel danışmanlık yaklaşımı çerçevesinde gerçek hayatta filo maliyetlerini en aza indirmeyi de mümkün kılıyor. Ayrıca lastik sensörleri, uzaktan filo izleme ve gelecekte öngörücü bakım planlaması gibi avantajlardan yararlanmanın zeminini hazırlıyor. Ulusal ve uluslararası Continental filo müşterileri, uzun yıllardır fabrika çıkışı komple bir lastik serisine (Conti Urban) monte edilen bu sensör teknolojisine avantajlarından yararlanıyor. Clarisa Doval, “Veriler, ContiConnect teknolojisine lastik patlamalarını yaklaşık yüzde 30 oranında azaltırken yakıtta yüzde 2 tasarruf sağlayabileceğini ve lastik ömrünü yaklaşık yüzde 10 oranında arttırabileceğini gösteriyor” diyerek sözlerini tamamlıyor.



Tüm dünyada yalnızca 400 adet üretilen Ford Trucks F-MAX Select, sınırlı sayıda sınırsız havalı. Yolların benzersizi sen ol diye, her yükte birlikte.

PACCAR Parts, DAF Bayisine İlk Güç Kaynağı Sistemini Kuruyor

PACCAR Parts Europe; Hollanda'nın Barendrecht şehrindeki DAF Elektrikli Kamyon Merkezi BEST Trucks'ta sahada güç kaynağı sistemini başarıyla uygulamıştır.

BEST Trucks'a uygun olacak şekilde özel olarak tasarlanmış PACCAR Parts Europe projesi, 480 kWh akü depolama kapasitesine sahip bir adet Enerji Depolama Sistemi (ESS), bir adet Enerji Yönetim Sistemi (EMS) ve maksimum 360 kW çıkışa sahip üç adet süper hızlı şarj cihazı çıkışının kurulumuyla başladı. Bunların hepsi çatıdaki mevcut 750 güneş paneline ve aynı zamanda elektrik şebekesine bağlanmıştır. Atölyeye kurulan iki şarj cihazı, elektrikli kamyonları bir saat içerisinde şarj etmek için kullanılabilir. Üçüncü bir hızlı şarj etme noktası halka açık olarak erişilebilir durumdadır. "Mikro şebeke" çözümü, BEST Trucks'ın sahibi Ronald Janssen'in şu sözleriyle dile getirdiği isteklerinin tam karşılığı: "Elektrikli araçlar kapasitelerinin en az %80'ine kadar şarj olmuş bir şekilde atölyemizden ayrılmalıdır, bu sayede servis işlemlerinden sonra hemen yola çıkabilirler."

ELEKTRİK YÖNETİMİ

Güvenilir güç kullanılabilirliği, ESS'nin birçok avantajından biridir. "Artan enerji talebi nedeniyle, enerji kaynaklarını güvence altına almak baskı altında olan bir konudur. Atölyenin ışıklarını açık tutmak ya da müşterilerinizin elektrikli araçlarını son derece hızlı şarj etmek arasında seçim yapmak istemezsiniz," diye ekliyor Ronald Janssen.



"Bu mikro şebeke, sürekli ve sürdürülebilir bir enerji kaynağı sağlarken, hızlı şarj etmeyi de kolaylaştırır. Olumsuz hava koşullarında veya şebeke elektrığının yetersiz olduğu dönemlerde bile çalışmaya devam eder. Enerji depolamaya her zaman güvenebileceğimizi bilmek güzel."

AKILLI İZLEME VE ALIŞVERİŞ

Enerji Yönetim Sistemi, beklenen gün ışığı saatinden enerji kullanımına ve elektrik şebekesi talebinin üst sınırına kadar tüm ilgili verileri toplar ve sistemi en yüksek verimlilik ve en düşük enerji maliyetleri için düzenler.

DAHA ÇEVRECİ BİR GELECEK

PACCAR Parts Europe İnovasyon ve Stratejik Programlar Müdürü Rob van Erp: "Daha fazla bayi, bu sahada güç kaynağı sistemine ilgi gösteriyor. Bu, müşterilere birinci sınıf hizmet sunmak ve daha çevreci bir gelecek için enerji geçişini kolaylaştırmakla ilgilidir."



DOLU DOLU KRONE TECRÜBESİ

Çok işlevli ve taşıma kapasitesi yüksek Profi Liner, Tire / İzmir fabrikamızda sizleri bekliyor.



Telefon: +90 216 304 36 36
www.krone.com.tr
info@krone.com.tr



Yeni e-Sprinter ve Sprinter, 2024'ün İkinci Yarısında Türkiye'de

Hafif ticari araçların elektrikli ismi yeni Mercedes-Benz eSprinter yakında yollara çıkacak.

Müşteriler için sağladığı katma değer, çok yönlülük ve esneklikle dikkat çeken, iki gövde tipi ve uzunluğu ile üç batarya boyutuna sahip yüksek taşıma kapasiteli yeni eSprinter farklı kullanım alanlarıyla öne çıkıyor. Daha fazla menzil ve daha fazla yük taşıma arasında tercih yapılabilen yeni eSprinter, 56 kWh veya 113 kWh kullanılabilir batarya kapasitesiyle Avrupa'da satışa sunuldu. 2024'ün ikinci yarısında Türkiye'de de satışa sunulacak yeni eSprinter'ın ürün gamına 81 kWh kapasiteli bir versiyon da eklenecek. Ayrıca ilerleyen dönemde ilk kez şasi kamyonet olarak da satışa sunulacak. Bu sayede de çok sayıda sektör için temel bir araç haline gelecek. Buna ek olarak, MBUX bilgi-eglençe sistemi, gelişmiş güvenlik ve destek sistemleri ve daha zengin bir donanım ile ilk kez akıllı, dijital bağlantı avantajı da sunuyor. Ayrıca eSprinter'da isteğe bağlı bir römork bağlantısı da olacak.

ÇOK YÖNLÜ VE VERİMLİ

Verimlilik, menzil ve yük hacmi ile çok yönlü bir araç olarak öne çıkan yeni Mercedes-Benz eSprinter, çok sayıda teknik yenilik içermesinin yanında üç modülden oluşan yeni bir konsepti de esas alıyor. Böylece farklı uzunluk ve gövdelerle geliştirilme ve tasarlanma özgürlüğü sunuyor. Tek tip bir gövde şeklinde tasarlanan ön modül, tüm yüksek voltajlı bileşenleri kapsıyor ve aks mesafesi ve batarya boyutundan bağımsız olarak değişiklik yapmadan tüm araç çeşitleriyle birleştirilebiliyor. Alandan tasarruf sağlayan entegre yüksek voltajlı batarya modülü gövdenin altında bulunuyor. Akslar arasındaki batarya konumu, sağlam batarya gövdesi ile yüksek voltajlı bataryanın en uygun şekilde yerleştirilmesini sağlıyor. Düşük ağırlık merkezi, yol tutuşu üzerinde olumlu bir etkiye sahip. Elektrik tahrikli arka aksa sahip arka modül de yeni eSprinter'ın tüm modellerinde kullanılıyor. Kompakt ve güçlü elektromotor da arka modüle entegre edilmiş durumda.

YÜKSEK VOLTAJLI BATARYA

Yeni Mercedes-Benz eSprinter'daki elektrik tahrikli arka aks müşterilere; araç uzunlukları, maksimum brüt araç ağırlığı (4,25 tona kadar), çekme kapasiteleri (2 tona kadar) ve yük hacmi (maksimum 14 m³) açısından önemli avantajlar sağlıyor.

Yeni eSprinter, her biri maksimum 100 ve 150 kW güç sağlayan verimli bir elektromotorla sunuluyor. Yeni sabit miktatsız senkron motor (PSM), özellikle yüksek verimliliğiyle öne çıkıyor. Müşteriler, menzil ve taşıma kapasitesi açısından kendi bireysel gereksinimlerine bağlı olarak yeni eSprinter için üç farklı batarya boyutu arasından seçim yapabiliyor (113 kWh, 81 kWh veya 56 kWh). WLTP döngüsüne dayalı bir simülasyonla hesaplanan elektrikli menzil 440 kilometreye kadar ulaşıyor (şehir içinde 500 kilometreye kadar). eSprinter'daki yeni DAUTO otomatik geri kazanım sistemi son derece verimli ve konforlu bir sürüş tarzı sağlıyor. Radardan, kameradan ve navigasyon verilerinden gelen bilgiler toplanarak işleniyor ve enerji geri-kazanım yoğunluğu gerçek zamanlı olarak sürüş koşullarına uyarlanıyor. Ayrıca ECO Assist işlevi ile, donanım ve ülkeye bağlı olarak, önde bir aracın olup olmadığını, hız sınırının ne olduğunu veya ileride bir yokuşun olup olmadığını analiz ediyor ve ayağın gaz pedalından ne zaman çekilmesi gerektiğini gösterge panelinde belirtiyor. Ayrıca üç sürüş modu, maksimum konfor veya maksimum menzil arasında seçim yapma olanağı sağlıyor.

MERCEDES-BENZ HIZLI ŞARJ

Tüm Mercedes-Benz elektrikli van modelleri gibi yeni eSprinter da hem alternatif akım (AC) hem de doğru akım (DC) şarj olanağına sahip. Entegre şarj cihazı, hızlı şarj istasyonunda 115 kW'a kadar (isteğe bağlı) doğru akımla şarj olanağı sağlıyor.



Böylece 56 kWh kapasiteli batarya, maksimum 115 kW ile yaklaşık 28 dakikada yüzde 10'dan yüzde 80'e şarj oluyor. Kullanılabilir kapasitesi 113 kWh olan bataryanın şarj olması maksimum 115 kW ile yaklaşık 42 dakikaya sürüyor.



Man Truck & Bus Elektrikli Belediye Otobüsü Satışlarında Zirveye Yerleşti

Sürdürülebilir mobiliteye yönelik yatırımlarına devam eden MAN Truck & Bus, elektrikli araçlarda Avrupa pazarının zirvesine yerleşti.

MAN Truck & Bus, sürdürülebilir mobilitate yatırımlarının başında gelen Lion's City E, çevreci özellikleri ile bugün birçok Avrupa metropolünün vazgeçilmez konumunda bulunuyor. Yalnızca geçen yıl Avrupa'daki 30 ülkede, toplamda 780 MAN eBus tescil edildi. Son istatistiklere göre, MAN yaklaşık yüzde 13,3'lük pazar payı ile Avrupa elektrikli otobüs pazarının zirvesine yerleşti.

ÖNCEKİ YILA GÖRE ÜÇE KATLADI

Ticari araç üreticisi MAN, 2023 yılında eBus satışlarında rakamlarını katlayarak, yoluna devam etti. MAN eBus'ların Avrupa'daki satış rakamları da bunu açıkça gösteriyor. 2022 yılında, toplamda 263 adet eBus satan şirket, 2023 yılında toplam 771 eBus satarak, önemli bir başarıya imza attı. MAN, bu oranla bir önceki yıla göre Lion's City E'nin satış rakamlarını neredeyse üçe katlamış oldu. Genel Avrupa pazarında pazar lideri olmakla kalmayan MAN, aynı zamanda 2023 yılında 245 Lion's City E'nin tescil edildiği Almanya'da, 126 tescilin yapıldığı İsveç'te, 69 tescilin yapıldığı Belçika'da, 26 tescilin yapıldığı Avusturya'da ve 8 tescilin yapıldığı Slovenya'daki ulusal eBus pazarlarında da 1 numara oldu.

2023'TE GÜÇLÜ BİR BÜYÜME GÖSTERDİ

İspanya ve Norveç'teki eBus pazarları geçen yıl hem toplam kayıt rakamları hem de MAN eBus'ların yeni kayıtları açısından özellikle güçlü bir büyüme gösterdi. Norveç'te 76, İspanya'da 93 Lion's City E hizmete girdi ve İspanya'nın Alicante, Bilbao, Málaga, San Sebastián ve Valencia gibi şehirleri bu yenilikçi şehir içi otobüsü kullanmaya başladı. Seri üretimin başlamasından yaklaşık üç yıl sonra, Eylül 2023'te MAN'ın Polonya'nın Starachowice'deki fabrikasında üretim hattından çıkan 1.000'inci Lion's City E, İspanya'nın Madrid şehrinde hizmete başladı. Avrupa'da ise, özellikle İskandinav ülkeleri elektro mobilitenin öncüleri arasında yer alıyor.

İsveç, Norveç ve Danimarka'da geçtiğimiz mali yılda 230 adet elektrikle çalışan MAN şehir içi otobüsü tescil edildi. MAN, sadece Aralık ayında Norveç'in başkenti Oslo'da 76 e-otobüsü başarıyla yollara çıkardı. 59 solo ve 17 körüklü otobüs, ulaşım operatörü Unibuss tarafından sipariş edildi. Şirket, toplu taşımada özellikle CO2 dengesini önemli ölçüde iyileştirmek için MAN Lion's City E'yi tercih etti.

“SATIŞLARIMIZI DAHA DA ARTIRMAK İSTİYORUZ”

MAN Truck & Bus Otobüs Müdürü Barbaros Oktay, “Müşterilerimize ve aynı zamanda otobüs ekibimizin yorulmak bilmeyen çabalarına borçlu olduğumuz bu başarılardan çok memnunuz. Yeni yılda, sürdürülebilir mobiliteye yönelik dönüşümü sürdürmek ve elektrikli otobüs satışlarımızı da artırmak istiyoruz” diye konuştu. İş ortakları ve müşterileriyle birlikte çevre ve iklimin korunmasını dikkate alarak sürdürülebilir mobilitayı ileriye götüren MAN, Paris İklim Anlaşması'nın hedeflerine de tamamen bağlı kalmaya devam ediyor. MAN'ın bu alandaki çabalarının merkezinde ise, kapsamlı tavsiyeler ve pazarın ihtiyaçlarına göre uyarlanmış yenilikçi çözümler yer alıyor. Verimlilik, çevre dostu olma ve MAN'ın özellikle e-mobilitate alanında öncü olma taahhüdü ise, büyük heyecan yaratıyor.



MAN'ın şehir içi ulaşımında büyük ilgi gören aracı Lion's City E; müşteriler, sürücüler ve yolcuların yanı sıra uzmanları ve ticari basını da etkiliyor. Uluslararası “Bus & Coach of the Year” jürisi tarafından “2023 Yılıın Otobüsü” seçilen eBus, yine uzmanlardan oluşan bir başka uluslararası jüri tarafından da “2024 Yılıın Sürdürülebilir Otobüsü” seçildi.



Doğuş Otomotiv'de Üç Atama

Doğuş Otomotiv bünyesinde faaliyet gösteren Doğuş Marine Services, Audi ve Scania markalarında atamalar gerçekleşti.

Doğuş Otomotiv çatısı altında hizmet veren Audi Türkiye, Scania Türkiye ve Doğuş Marine Services markalarında atamalar gerçekleşti. Doğuş Otomotiv'in tekne ve yatlarda ihtiyaç duyulan elektrik/elektronik, mekanik işlemler, içten ve dıştan takma motor bakım/onarımları hizmeti vermenin yanı sıra kapalı bot hangarı, bot atma/çekme hizmeti ve Scania Power Solutions satış ve servis hizmetlerini sunan markası Doğuş Marine Services'a Audi Türkiye Pazarlama Müdürü olarak görev yapan Mustafa Murat Uluer, direktör olarak atandı.



MADAZLIOĞLU'NA VERİLDİ

Mustafa Murat Uluer'in Doğuş Marine Services Direktörlüğüne atanmasıyla birlikte, Audi Türkiye Pazarlama Müdürlüğü görevine Levent Can Özokutucu getirildi. Özokutucu'dan boşalan Scania Türkiye Pazarlama Müdürlüğü görevi de Ömer Madazlıoğlu'na verildi. Doğuş Otomotiv'deki kariyerine 1998 yılında başlayan Mustafa Murat Uluer, 2004-2009 yılları arasında Porsche Satış ve Pazarlama Müdürü, 2009-2011 yılları arasında Audi Satış Müdürü, 2011 yılından bu yana da Audi Pazarlama Müdürü olarak görev yapıyordu. 2021 yılından bu yana Scania Pazarlama Müdürü olarak görev yapan Levent Özokutucu ise, 2011 yılında başladığı Doğuş Otomotiv'de daha önce Volkswagen Ticari Araç markasında Dijital Pazarlama ve Etkinlik Yöneticisi olarak hizmet verdi. Volkswagen Ticari Araç markasında 4 yıldır Planlama, Lojistik ve Eğitim Birim Yöneticisi olarak görev üstlenen Ömer Madazlıoğlu 8 yıldır Doğuş Otomotiv bünyesinde çalışıyor.



Daimler Truck ve Linde İle Yeni Bir Çağ Başlıyor!

Daimler Truck, Linde Engineering ile birlikte geliştirdikleri yeni sLH2 soğutulmuş sıvı hidrojen yakıt dolumu teknolojisini tanıttı.

Mercedes-Benz Türk'ün çatı şirketi Daimler Truck ve Linde Engineering, ulaşımda karbon nötr hedefi doğrultusunda geliştirdikleri yeni sLH2 soğutulmuş sıvı hidrojen yakıt dolumu teknolojisiyle, yeni bir dönemin kapılarını açıyor. Yeni soğutulmuş sıvı hidrojen yakıt dolumu teknolojisi (sLH2) ile 1000 kilometre veya üzeri bir menzile sahip 80 kg sıvı hidrojen taşıyan 40 tonluk bir ağır hizmet kamyonunun yakıt dolumu, yaklaşık 10 ile 15 dakika sürüyor. Bu teknoloji aynı zamanda hidrojen yakıt istasyonu için gerekli yatırım maliyetini 2 ile 3 kat arasında ve işletim maliyetlerini de 5 ile 6 kat arasında düşürüyor.

İLK DENEME SEFERİ

Yeni sLH2 teknolojisinde, sıvı hidrojen basıncını hafif oranda yükseltmek amacıyla yenilikçi bir sLH2 pompası kullanılıyor. Bu yöntem sayesinde hidrojen, soğutulmuş sıvı hidrojene (sLH2) dönüştürülüyor. Hidrojen bu durumda yakıt dolum sürecini son derece kolay ve güvenilir bir hale getirirken, aynı zamanda dolum sırasındaki enerji kayıplarının asgariye indirilmesini sağlıyor. Yakıt istasyonu ile araç arasında herhangi bir veri iletimi gerektirmeyen yeni teknoloji, süreci oldukça basit bir hale getiriyor. İlk halka açık sLH2 yakıt istasyonu Almanya'da Wörth am Rhein şehrinde hizmet vermeye başladı. 2024 yılının ikinci yarısından itibaren Mercedes-Benz GenH2 kamyonları da ilk deneme seferlerini gerçekleştirecek.

KÜRESEL PAZAR OLUŞTURULUYOR

Daimler Truck ve Linde Engineering, sLH2 teknolojisini ağır hizmet kamyonları için önde gelen hidrojen yakıt dolum teknolojisi haline getirmeyi hedefliyor. Bu teknoloji açık bir ISO süreciyle standart hale getirilerek tüm ilgili taraflara sunuluyor. Daimler Truck ve Linde Engineering diğer orijinal ekipman üreticilerine, altyapı şirketlerine ve diğer ilgili kuruluşlara yeni sıvı hidrojen standardını uygulamaya koyma ve böylece dönüşüm sürecinde yaygın bir küresel pazar oluşturma çağrısında bulunuyor.



Ford Trucks ve Iveco'dan Büyük Anlaşma

Ford Trucks, Iveco ile kabin geliştirme konusunda potansiyel sinerjileri incelemek üzere niyet mektubu imzaladı

Ford Trucks ve Iveco, ağır ticari araçlar için yeni bir kabin geliştirme konusunda potansiyel sinerjileri incelemek üzere bağlayıcı olmayan bir niyet mektubu (MoU) imzaladı. İmza töreninde, Iveco Group CEO'su Gerrit Marx, Iveco Group Kamyon İş Birimi Başkanı Luca Sra, Koç Holding Otomotiv Grubu Başkanı Haydar Yenigün, Ford Otosan Lideri Güven Özyurt ve Ford Trucks Lideri Emrah Duman bulundu. İki şirketin yeni ürünlerini ve teknolojilerini geliştirmesi konusunda, kabin içindeki bileşenleri ve sistemleri kapsayan bağlayıcı olmayan niyet mektubu (MoU), işbirliği potansiyelini değerlendirmek üzere ön bir adımı teşkil ediyor. Bu iş birliği niyeti, Ford Trucks ve Iveco arasında karşılıklı fayda sağlayan bir ortaklık geliştirilerek AB Doğrudan Görüş Standartları'na uygun çözümleri geliştirmeyi ve karbon salımının azaltımı için aerodinamiği iyileştirmeyi amaçlıyor.



DAF 2024 Yılı'nın Avrupa Servis Ekibi'ni Ödüllendiriyor

DAF 2024 Yılı'nın Avrupa Servis Ekibi ödülü sahibini buldu.

Avrupa genelindeki DAF bayileri ve servis noktaları da dahil olmak üzere on sekiz farklı ülkeden gelen ekipler, iki günlük uluslararası finalde mesleki becerilerini sergiledi. Hem teknisyenlerin hem de servis danışmanlarının, motorlar ve araçlarla ilgili çok çeşitli zorlu teorik alıştırmaları ve pratik görevleri tamamlamaları gerekti. Ekiplerin etkili bir şekilde çalışabilmesi için araçlarla ilgili teknik hususları kapsamlı ve derin bir şekilde anlaması ve bir ekip olarak birlikte hareket etmesi gerekti.

DAF YILIN AVRUPA SERVİS EKİBİ

DAF Trucks Satış sonrası Direktörü Twan Winters şöyle diyor: "DAF, uzman atölye teknisyenlerinin ve servis danışmanlarının değerini vurgulamak için Yılın Servis Ekibi yarışmasını düzenliyor. DAF kamyonlar en yüksek verimlilik, güvenlik ve sürücü konforu için en modern teknolojileri bir araya getiren son teknoloji ürünü araçlardır. Bu gelişmiş kamyonların bakımını yapmak için kapsamlı ve derin bir teknik anlayışın gerekli olmasının yanı sıra servis danışmanları verilen hizmetle ilgili olarak müşterilerle etkili bir şekilde iletişim kurabilmelidir."

DAF'TAKİ İŞ FIRSATLARI

"DAF Trucks'ın içinde bulunduğu pazar büyümesini desteklemede güçlü servis ekiplerine sahip olmanın önemi göz ardı edilemez. Bu nedenle Avrupa genelindeki DAF bayilerinde, yetenekli ve hevesli

teknisyenler için her zaman fırsatlara vardır," diyor DAF Trucks Bayi Atölyesi Hizmetleri Direktörü Albert Florijn ve şöyle ekliyor: "Servis danışmanı ve teknisyen, en iyi müşteri memnuniyetini sağlamak için yakın bir şekilde çalışır. Odak noktamız, en küçük ayrıntılara kadar olağanüstü hizmet ve kalite sunmaktır ve bayilerin Servis Ekipleri bu konuda çok önemli bir rol oynamaktadır."

DAF'TAKİ İŞ FIRSATLARI

"DAF Trucks'ın içinde bulunduğu pazar büyümesini desteklemede güçlü servis ekiplerine sahip olmanın önemi göz ardı edilemez. Bu nedenle Avrupa genelindeki DAF bayilerinde, yetenekli ve hevesli teknisyenler için her zaman fırsatlara vardır," diyor DAF Trucks Bayi Atölyesi Hizmetleri Direktörü Albert Florijn ve şöyle ekliyor: "Servis danışmanı ve teknisyen, en iyi müşteri memnuniyetini sağlamak için yakın bir şekilde çalışır. Odak noktamız, en küçük ayrıntılara kadar olağanüstü hizmet ve kalite sunmaktır ve bayilerin Servis Ekipleri bu konuda çok önemli bir rol oynamaktadır."

"YÜKSEK BİR EĞİTİM DENEYİMİ"

Servis danışmanı Daniele Cagol ve teknisyen Giacomo Paladino şaşkınlıkla ödülleri aldılar.



Giacomo şunları ifade etti: "Diğer takımların son derece yüksek seviyesini gördükçe alçakgönüllülük bize daha çok yaklaşıyor. Elbette inanılmaz derecede gururluyuz ama aynı zamanda zorlu görevlerden de baştan sona keyif aldık. Herkes gibi kendimizi zorlamak durumunda kaldık. Bu sayede etkinlik son derece eğitici bir deneyim haline aldı."

"TÜRKİYE SERVİS EKİBİ DE KATILIM GÖSTERDİ"

Türkiye Servis Ekibi yarışmayı sektördeki gelişimi teşvik eden bir adım olarak gördüğünü belirtti. Katılım gösteren ekip, bu başarıların uluslararası düzeydeki standartları iyileştirme yolunda bir motivasyon kaynağı olduğunu söyledi.

Borusan EnBW Enerji ve Siemens Türkiye'den Büyük İş Birliği

Borusan Grup şirketlerinden Borusan EnBW Enerji ve Siemens Türkiye, elektrikli araç ve şarj istasyonları alanında sürdürülebilir ulaşımın geleceğini şekillendirmek için bir araya geliyor.

Borusan Grup şirketlerinden Borusan EnBW Enerji ve Siemens Türkiye, sürdürülebilir ulaşımın geleceğini şekillendirmek üzere yapılacak ortak çalışmalar için bir araya geliyor. İki kurum arasında gerçekleşen iş birliği, elektrikli araç ve şarj istasyonları ekosistemi konusunda teknik kapasite geliştirilmesi, yeni teknolojilerin takibi, karşılıklı eğitimler ve karma ekiplerle proje çalışmaları gibi çeşitli alanları kapsıyor. Bu stratejik ortaklık kapsamında, elektrikli araç filoları için ortak iş geliştirme faaliyetleri ve yenilenebilir enerji kaynaklarından elektrikli araç filolarına enerji tedarigi gibi önemli konular da ele alınacak.

YENİ İŞ BİRLİKLERİ

Borusan EnBW Enerji Genel Müdürü Enis Amasyalı, iş birliği ile ilgili olarak şunları söyledi: "Borusan EnBW Enerji olarak yenilenebilir enerji alanında öncü çalışmalar gerçekleştirirken sektörün önde gelen kurumlarıyla iş birliklerimize de devam ediyoruz. Bu kapsamda Siemens ile imzaladığımız niyet mektubu, elektrikli araç şarj istasyonları özelinde sektöre ivme kazandıracak bir adım oldu. Sektörünün önemli bir oyuncusu olan Siemens Türkiye ile elektrikli araç kullanıcılarına güvenilir şarj deneyimi sunarken, teknolojinin gücünden faydalaniyor, şarj altyapısını sağlamlaştırıyoruz. Borusan EnBW Enerji olarak yeşil enerji dönüşümünün odak noktası olduğu iş birliklerine imza atmayı sürdüreceğiz."

ÇALIŞMA AĞI GENİŞLİYOR

Konuyla ilgili görüşlerini bildiren İş Geliştirme Satış ve Ticaret Genel Müdür Yardımcısı Levent Özcan Caner "Sürdürülebilirlik Borusan EnBW Enerji'nin öncelikli başlıklarından biri. Bu doğrultuda, şirket stratejimiz kapsamında ana iş alanımız olan yenilenebilir enerji kaynaklarından elektrik üretimi ve satış çalışmamızı tamamlayacak, iklim kriziyle mücadele sürecine ülkemizin e-mobilité yolculuğuna destek verecek yeni bir alan olan elektrikli araç şarj istasyonları ağı çalışmalarımızı güçlü iş birlikleri kurarak genişletiyoruz. Siemens Türkiye ile yaptığımız iş birliği kapsamında elektrikli araç şarj istasyonları odağında önemli bir adım atarken bu ortaklığın sektörümüze ilham vermesini diliyorum" dedi.

ENERJİ KATIYOR

İş birliğine ilişkin değerlendirmede bulunan Siemens Türkiye Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO'su Hüseyin Gelis, Siemens Türkiye olarak dijital dönüşüm odaklı katma değer oluşturduklarını vurgulayarak şu ifadeleri kullandı:



"Siemens Türkiye olarak sürdürülebilirlik, yeni teknolojiler ve enerji verimliliği projelerimiz ile ülkemizde ve dünyada örnek konumda bulunan şirketler arasında yer alıyoruz. Dünyanın geleceği için gerçek dünya ile dijital dünya arasında bağlantı kuruyor; yenilikçi, verimli, enerji tasarruflu çözümler sunuyoruz. Elektromobilité, dünyamızda bir standart haline alıyor ve hem Türkiye'de hem de dünyada odak konulardan biri konumunda bulunuyor. Bu alanda ciddi yatırımlar var ve bu yatırımlar gelecekte daha da artacak. Biz de globalde ve Türkiye'de e-mobilitéye sadece ürünlerimizle değil, uzun yıllara dayanan bilgi birikimimizi, yenilikçi yazılımlarımızı ve yüksek performanslı ürünlerimizi birleştiren çözümlerimizle katkıda bulunuyoruz. Yatırım ve iş birliklerimizle başta ülkemiz olmak üzere global alanda elektrikli araçların geleceğine enerji katıyoruz."

SAHAYA İNMEYEN HİZMET

Siemens Türkiye E-mobility Birimi Ülke Yöneticisi Rıfki Çolak iş birliğine ilişkin, "Siemens Türkiye olarak ihtiyaç duyan her bir kurum ve kuruluşa özel olarak hazırladığımız uçtan uca ürün ve hizmetlerimiz ile çalışmalarımıza devam ediyoruz. Bu noktada Borusan EnBW Enerji ile iş birliğimiz ayrı bir öneme sahip. Şarj istasyonlarımız IOT tabanlı olduğu için cihazı kurduktan sonra sahaya inmeden servis hizmeti sağlayabiliyoruz, data analitiği ile sürekli müdahalelerde bulunabiliyoruz. Bu sayede Borenco gibi Türkiye'de geniş ağ kuran iş ortaklarımızın operasyonlarını sürekli hale getirebiliyoruz. Öte yandan uzaktan servis stratejimiz ile karbon ayak izimizi düşürüyoruz. İş ortaklarımız da kendi süreçlerini mükemmelleştirerek, Türkiye'de elektrikli araç kullanmanın önündeki engelleri yıkmış oluyor" dedi.



MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., Ödülleri Dörtledi

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., istikrarlı başarısı ile küresel performans ödülleri dördledi.

MAN Truck & Bus SE'nin her yıl düzenlediği International Sales Conference – Uluslararası Satış Konferansı, bu yıl da yine şirket yetkilileri ve dünya genelindeki ülke yöneticilerinin katılımıyla gerçekleştirildi. Dünyanın dört bir yanından ülke satış yöneticilerinin katıldığı konferansta, aynı zamanda MAN Truck & Bus SE'nin her yıl dünya çapında en iyi performans gösteren ülkeye verdiği 'Market of the Year' ödülleri de sahiplerini buldu.

“DÖRDÜNCÜ KEZ ÖDÜLÜN SAHİBİ OLDUK”

MAN Truck & Bus SE'nin küreseldeki yöneticilerinin hazır bulunduğu konferansta düzenlenen törenle ödülü alan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Genel Müdürü Tuncay Bekiroğlu, şunları söyledi: “Market of the Year” ödülü, MAN adına dünyanın dört bir yanında hizmet veren tüm ülkeler için önemli bir prestij anlamına geliyor. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. olarak, istikrarlı başarımız ile üste üste dördüncü kez bu önemli ödülün sahibi olduk.

2020 yılından bu yana aralıksız olarak kazandığımız bu ödülle, katkısı olan tüm ekip arkadaşlarımızı ve paydaşlarımızı tebrik ediyorum. Dördüncü kez Türkiye getirmeyi başardığımız 'Market of the Year' ödülümüz ile birlikte sadece birinciye verilen ceketimiz de gurur köşemizdeki yerini aldı. 2023 yılı, bizler için ülkemizin yılın henüz başında yaşadığı büyük deprem felaketi nedeniyle zor bir yıl oldu. Çalışanlarımız, paydaşlarımız 'yaşam boyu iş ortağı' olarak gördüğümüz müşterilerimiz dahil hepimiz çok zor bir süreçten geçtik. Böylesine önemli bir süreçte arkadaşlarımız gerek hizmet kalitesi gerekse de müşteri memnuniyeti noktasındaki başarılarını istikrarlı bir şekilde sürdürdüler.

Bunu, bu çatı altında yarattığımız aile ortamının yanı sıra arkadaşlarımızın işlerine ve markalarına duydukları sadakatin bir göstergesi olarak görüyorum. Onlarla birlikte Cumhuriyetimizin 100. yılında aldığımız bu ödülün ardından, 2024 yılı ödülü için de şimdiden en güçlü aday olduğumuz söylemek istiyorum.



Renault Trucks Satışlar %18 Arttı

Renault Trucks Başkanı Bruno Blin; “Renault Trucks, 2023 yılını %18 artışla toplam 69.859 araç teslimatıyla tamamladı.

2023'te özellikle yılın ilk yarısında arz sıkıntısının devam ettiği bir pazara rağmen Renault Trucks araçların teslimatları, yıllık %18 artışla 69.859 adede yükseldi.

İDDİALİ PERFORMANS

2023 yılında Renault Trucks, Avrupa pazarında (EU27) 16 ton üzeri segmentte satışlarını %3,4 oranında artırdı ve pazar payını %8,5 seviyesinde kapattı. 6-16 ton segmentinde ise %6,8 artan teslimatlar ile pazar payı %6,2 olarak gerçekleşti.

ELEKTRİKLİ ARAÇLARA İLGİ VAR

2023 yılında Renault Trucks, tüm serilerde 1.636 elektrikli araç teslimatı yaparak %153 artışla elektrikli mobiliteye geçişine devam etti. Renault Trucks, 2023 yılında elektrikli orta ve ağır hizmet segmentinde 624 araç satışı ile 2022'ye göre %65 artış kaydetti.

Avrupa'da kayıtlı olan 3.163 elektrikli aracın %0,9'luk penetrasyon oranıyla karşılaştırıldığında Renault Trucks, 2023'te Avrupa'da (EU30 kayıtları) 16 tonun üzerindeki 709 elektrikli aracıyla %2,5'lik bir penetrasyon oranıyla pazarın önüne geçti. Renault Trucks'ın 16 ton üzerindeki elektrikli kamyonlar için Avrupa pazarındaki (EU30) payı %22,4 seviyesinde bulunuyor. Elektrikli hafif ticari araç segmentinde ise Renault Trucks, 1.012 adet teslimatla performansını %278 oranında artırdı.

Bu trendin 2024 yılında iki yeni elektrikli hafif ticari araç modelinin gelişle devam etmesi bekleniyor: Renault Trucks E-Tech Trafic ve yeni Renault Trucks E-Tech Master (Renault Trucks E-Tech Master, 2024 yılında mevcut modelin yerini alacak).

%100 ELEKTRİKLİ ÜRÜN YELPAZESİ

2023'ün sonunda Bourg-en-Bresse fabrikasında (Fransa, Ain) 44 tonluk Renault Trucks E-Tech T çekici ve C elektrikli kamyonların montaj hattının açılışı gerçekleşti. Renault Trucks, 2020 yılından bu yana Blainville-sur-Orne tesisinde (Fransa, Calvados) Renault Trucks E-Tech D ve D Wide elektrikli kamyonların (16 ila 26 ton kamyonlar) seri üretimini yapıyor. Bu araçlarla hali hazırda müşteri operasyonlarında 13 milyon kilometre kat ederek 13.000 ton CO2 tasarrufu sağlandı. Lyon-Vénissieux'deki (Fransa, Rhône) fabrikasında kargo bisikletlerinin de montajını yapan Renault Trucks, 650 kg'dan 44 tona kadar Avrupa pazarındaki en geniş elektrikli araç yelpazesini sunuyor. Renault Trucks, 2030 yılına kadar satışlarının yüzde 50'sini elektrikli araçlardan elde etmeyi hedefliyor.



Bourg-En-Bresse'deki Renault Trucks Tesisleri, 17 Hektarlık Güneş Enerjisiyle Donatılıyor

Renault Trucks, TotalEnergies ortaklığıyla yürütülen geniş kapsamlı bir proje ile enerji geçişini sürdürüyor. Bourg-en-Bresse tesisinin 17 hektarlık bir alanı kaplayan güneş enerjili çatı panelleri ile donatılması amaçlanıyor.

Renault Trucks ve TotalEnergies, Renault Trucks'ın Bourg-en-Bresse üretim tesisinde yer alacak güneş paneli projesi için iş birliği yapıyor. 17 hektara yayılan, toplamda 22 megavatın üzerinde üretimiyle bu solar panel projesi, Fransa'daki en büyük projelerden biri olmasıyla ön plana çıkıyor. Sağlanan elektrik üretimi, Bourgen-Bresse nüfusunun %43'ü anlamına gelen 17.500 kişinin tüketimine eş değer olacak. Güneş enerjisi santralinde üretilen enerjinin bir kısmı, fabrika tarafından kullanılacak. Tesisin elektrik tüketiminin %30'u hem çalışanların

araçlarını hem de tesiste üretilen kamyonları koruyan otopark çatılarından karşılanacak. Fransa'daki en kapsamlı projelerden biri olan bu güneş paneli projesi, iki ortağın faaliyetlerinde dekarbonizasyona verdikleri önemin kararlılığını yansıtıyor. TotalEnergies Renouvelables Fransa Genel Müdürü Marin de Montbel, konuyla ilgili olarak; "Renault Trucks'ı enerji geçişinde desteklemekten son derece gurur duyuyoruz. Bu proje aracılığıyla, teknik açıdan karmaşık ama değer yaratan projeler geliştirme yeteneğimizi gösteriyoruz" diye belirtti.



EN İYİ ÖRNEK

Renault Trucks Strateji ve Sürdürülebilirlik Başkan Yardımcısı Karine Forien ise; "Renault Trucks olarak sektörümüzdeki dekarbonizasyon çalışmalarını desteklemeye ve kaynaklarımızı korumaya son derece kararlıyız. Taahhütlerimizi, kullanımdaki CO2 emisyon yayımlarını hemen ortadan kaldıran araç serilerimizin elektrifikasyonu ve kendi operasyonlarımızın dekarbonizasyonu da dahil olmak üzere somut eylemlerle destekliyoruz. Enerji dönüşümü, stratejimizin temelini oluşturuyor ve bu güneş paneli projesi de en iyi örneğidir" şeklinde açıkladı.



TEMSA, Satış Sonrası Hizmetleriyle 'Her Yolda' Müşterisinin Yanında

Satış sonrası hizmetler ağını genişleten TEMSA, 2023 yılında Türkiye ile birlikte toplam 7 farklı ülkede yeni servis noktasını bünyesine kattı.

Son yıllarda attığı adımlarla Türkiye'de ve dünyada araç parkını hızla genişleten TEMSA, bir yandan da satış sonrası hizmetler alanındaki yetkinliklerini güçlendirmeye devam ediyor. Türkiye'de sahip olduğu 65 farklı yetkili servis noktasıyla, bu alanda sektörün önde gelen oyuncularları arasında yer alan TEMSA, bünyesine kattığı yeni servis noktalarıyla da bu alandaki büyümesini sürdürüyor.

HER ZAMAN YANINDA

TEMSA'nın satış sonrası hizmetler alanında ortaya koyduğu başarılar ve gelecek dönem yol haritası, geçtiğimiz günlerde İstanbul'da düzenlenen TEMSA Yetkili Servisler Toplantısı'nda masaya yatırıldı. "Her Zaman Her Yolda Birlikteyiz" temasıyla gerçekleştirilen ve Türkiye'nin dört bir yanında 60'a yakın yetkili TEMSA servisinin katıldığı etkinlikte, satış sonrası hizmetler iş biriminin 2024 stratejileri de belirlenerek katılımcılarla paylaşıldı.

Organizasyonda konuşan TEMSA Satış Sonrası Hizmetler Genel Müdür Yardımcısı Önder Göker, "TEMSA'nın son yıllardaki başarısının altında yatan en önemli unsur, müşterisi, bayisi, tedarikçisi, servisiyle bir arada olması. TEMSA deneyimini bir bütün olarak sunması. 'Her Zaman Her Yolda Birlikteyiz' söylemimizin altında yatan yaklaşım da bu. Müşteri odaklı bir şirket olmak sadece müşterinin bizlerden talep ettiği araçları doğru pazarlara sunmakla açıklanamaz. Bu araçların üretimi ve satışı aslında değer zincirinin ilk ayağı. Ama zincir burada bitmiyor. Satış sonrası hizmetler, bu değer zincirinin sürdürülebilir olması, müşterinin bizlere güveni için vazgeçilmez bir unsur. Bizim devreye girdiğimiz nokta, aslında müşterinin bize en çok ihtiyaç duyduğu nokta. Biz burada müşterimizin yanında olarak, aslında ona şunu söylüyoruz: 'Biz en zor zamanında bile buradayız, her zaman ve her yolda senin yanındayız.' Müşteriyi bunu hissettirebilmek, ona bu güveni sunabilmek, bugünün dünyasında değer odaklı düşüncenin de en önemli göstergesi" dedi.

BÜYÜME SÜRECEK

TEMSA'nın 2023 yılında ihracat rekoru kırdığını hatırlatan Önder Göker, küresel ayak izlerini satış sonrası hizmetler alanında attıkları adımlarla da güçlendirdiklerinin altını çizerek, "TEMSA'nın global marka değerini güçlendirmek adına, Yurtdışı Çağrı Merkezi hizmetimizi 27 farklı dil seçeneğiyle faaliyete geçirdik. Yenilenen TEMSA Yol Yardım hizmeti ile Avrupa'da TEMSA'nın Satış Sonrası Hizmetleri'nin kalitesini ortaya koyduk. Hem bünyemize kattığımız yeni servis noktalarıyla hem de yeni proje ve uygulamalarımızla güçlü ve sürdürülebilir büyümemize devam ediyoruz. Gelecek dönemde de bu büyümemizi sürdüreceğiz" ifadelerini kullandı.



Petrol Ofisi Grubu ve Anadolu Isuzu'dan Önemli İş Birliği

Petrol Ofisi Grubu CEO'su Mehmet Abbasoğlu ile Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan tarafından imzalanan anlaşmaya göre Petrol Ofisi'nin ağır ticari araç motor yağlarındaki markası Maximus olacak.

Türkiye madeni yağ pazarının geleneksel lideri olan Petrol Ofisi Grubu, Anadolu Isuzu'nun tüm araçlarının ilk dolum ve satış sonrası hizmetlerdeki yeni iş ve teknoloji ortağı oldu. Petrol Ofisi Grubu CEO'su Mehmet Abbasoğlu ile Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan'ın katıldığı törende imzalanan anlaşma kapsamında Isuzu ağır ticari araçların ilk dolum yağlarının tedariki 5 yıl boyunca Petrol Ofisi tarafından sağlanacak. Petrol Ofisi, 2029 yılına kadar ticari araç motor yağı markası olan Maximus'un ürün tedarikinin yanı sıra araçların şanzıman yağları ve antifriz tedarikini de gerçekleştirecek. Ayrıca ağır ticari araçlar için satış sonrası hizmetler kapsamında da Isuzu servislerinde Petrol Ofisi'nin madeni yağ ürünleri kullanılacak.

GELİŞTİRMeye DEVAM

Yaptıkları iş birliği hakkında değerlendirmelerde bulunan Petrol Ofisi Grubu CEO'su Mehmet Abbasoğlu, "Ağır ticari araçlar pazarı, yarattığı ihracat hacmi, bölgesel ticaret ve ulaşımındaki vazgeçilmez pozisyonu ile ülke ekonomisinin önemli yapıtaşlarından birini oluşturuyor.

Petrol Ofisi olarak ağır ticari araçlar sektörünün en önemli ve yenilikçi oyuncularından Anadolu Isuzu ile gerçekleştirdiğimiz bu kıymetli iş birliğinin ağır ticari araçlar sektörü ile bu sektörün tüm direkt ve dolaylı paydaşları için de sürdürülebilir katma değer sağlayacağına inanıyorum. Yeni yatırım ve iş birliklerimizi geleneksel liderliğimizin verdiği sorumlulukla sürdürüyoruz. Derince'de, yalnızca ülkenin değil yakın coğrafyanın alanındaki referans teknoloji merkezlerinden POTEM'de geliştirdiğimiz formül ve ürünlerle inovatif ve ekosistemin gerçek ihtiyaçlarına yanıt veren çözümler geliştirmeye devam edeceğiz." şeklinde konuştu

KARARLILIKLA DEVAM

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan da iki lider markanın yaptığı bu iş birliğinin sektörde yeni bir sinerji yaratacağını belirterek şunları söyledi; "Anadolu Isuzu olarak Petrol Ofisi'ni tercih etmemizdeki en büyük etkenlerin başında güven ve kalite anlayışı geliyor. İnovasyon ve sürekli gelişime dayalı yaklaşımlar, üretim kalitesini artırdığı gibi müşterilerimize de avantajlar sağlıyor.



Çayirova'daki "akıllı fabrika" özelliklerine sahip modern üretim tesislerimizde geliştirip ürettiğimiz çevreci ve modern araçları Avrupa ülkeleri başta olmak üzere 44 ülkeye ihraç ediyoruz. Bu araçlar büyük ilgi ve beğeni toplarken, tercih edilmede de ilk sırada yer alıyor. Anadolu Isuzu olarak, otomotiv endüstrisini dönüştüren trendleri izlemekle kalmıyor, bu trendlerde aktif bir oyuncu olarak yer alıyoruz. Petrol Ofisi ile gerçekleşen bu iş birliği de dahil olmak üzere Anadolu Isuzu olarak verimlilik çerçevesinde ihtiyaca ve çözüme yönelik üretim anlayışımızı kararlılıkla sürdüreceğiz."



Prometeon, Türkiye A Milli Erkek Futbol Takımı'nın Resmi Sponsoru Oldu

Prometeon ve Türkiye Futbol Federasyonu arasında 2024-2026 yıllarını kapsayan sponsorluk anlaşması imzalandı.

Dünyanın endüstriyel ve ticari lastik odaklı tek global şirketi Prometeon, Türkiye Futbol Federasyonu (TFF) ile imzaladığı anlaşma kapsamında Türkiye A Milli Erkek Futbol Takımı'nın üç yıl boyunca resmi sponsoru oldu. Törende konuşan Türkiye Futbol Federasyonu Başkanı Mehmet Büyükekşi, "Prometeon'un değerli yöneticilerini, çalışma arkadaşlarını, Türkiye Futbol Federasyonu Yönetim Kurulu Üyelerimizi, basın mensuplarını sevgiyle ve saygıyla selamlıyorum. Hoş geldiniz. Türkiye Futbol Federasyonu olarak sponsorlarımıza sadece sponsorluk çerçevesinde değil, iş ve çözüm ortağımız olarak baktığımızı bir kez daha hatırlatmak isterim. Global bir lastik markası olan Prometeon ile A Milli Futbol Takımımızın sponsorluk anlaşması için bir araya geldik. Bu anlaşma ile Prometeon 3 yıl boyunca A Milli Futbol Takımımızın resmi sponsoru olacak. Avrupa Futbol Şampiyonası grup elemelerinde grubunu tarihinde ilk kez lider tamamlayarak EURO 2024 Avrupa Futbol Şampiyonası'na katılmaya hak kazanan milli takımımız hepimizin göğsünü kabarttı. Avrupa'nın en genç ve başarılı milli takımlarının başında gelen A Milli Futbol Takımımızın bu yaz Almanya'da düzenlenecek Avrupa Futbol Şampiyonası'nda da başarılı olacağına inancımız tamdır."

PROMETEON OLARAK SPORA YATIRIM YAPIYORUZ

Prometeon Tyre Grup CEO'su Roberto Righi törende yaptığı konuşmada, Prometeon olarak Türkiye A Milli Erkek Futbol Takımı'nın başarılarına katkıda bulunma fırsatı yakaladıkları için çok mutlu olduklarını belirtti. Righi, "Sponsorluklar iletişim ve marka stratejimizin önemli bir parçası. Türkiye Futbol Federasyonu ile iş birliğimizden büyük mutluluk duyuyoruz. Sporun olmazsa olmazları olan yetenek, tutku, cesaret ve takım ruhu Prometeon'un da değerlerini temsil ediyor.



Türk Milli Futbol Takımı'na Almanya'da düzenlenecek 2024 Avrupa Şampiyonası'nda başarılar diliyoruz" dedi. Teknik Direktör Vincenzo Montella ise, "Her iki ulusun temsil edildiği ortamda bulunmaktan mutluluk duyuyorum. Dost iki ülke olarak sadece kültürel yakınlıkla kalmıyor aynı zamanda iş hayatında da hep daha fazla yaklaşıyoruz. Euro 2032'yi birlikte organize edecek olmak da önemli bir hedef ve gurur. Otobüslerimizin lastiklerinin de güvende olacağı kesin. Avrupa'da önemli başarılarla imza atmayı diliyoruz. Grubu lider olarak bitirdik ama geleceğe bakmalıyız. Hedeflerimiz için sıkı çalışmayız. Avrupa Şampiyonası en üst düzey müsabaka. Biz de hazırlıklı ve en üst düzeyde olmalıyız. Dünya Kupası'na da Prometeon ile yürümek isteriz." şeklinde konuştu.

PROMETEON TUTKUSU İLE BİRLEŞİYOR

Prometeon Türkiye, AFME, Rusya, CIS CEO'su Gökçe Şenocak yaptığı açıklamada, "Türkiye A Milli Erkek Futbol Takımı'nın sponsoru olmaktan büyük bir gurur duyuyoruz," dedi. Şenocak sözlerine şöyle devam etti: "Prometeon olarak, spora yaptığımız katkıların çok değerli olduğuna inanıyoruz. Türkiye Futbol Federasyonu (TFF) ile yaptığımız iş birliği kapsamında üç yıl boyunca Türkiye A Milli Futbol Takımı'mızın resmi sponsorluğunu üstleneceğiz. Türkiye'deki Ar-Ge Merkezi'mizde sürdürülebilir ve yenilikçi teknolojiyle geliştirilen ve Türkiye Cumhuriyeti'nin ilk lastik fabrikası olan Kocaeli fabrikamızda üretilen Prometeon 02



serisi lastiklerimizin milli takımımızı taşıyan otobüslerde kullanılacak olmasından da ayrıca mutluluk duyuyoruz. Prometeon Türkiye, 75 ülkeyi kapsayan 'Türkiye-Afrika-Orta Doğu-Rusya-Orta Asya ve Kafkaslar Bölgesi'nin merkez üssü konumunda yer alıyor. Türkiye'ye yatırım bizim için çok önemli. 2017 yılından bugüne kadar ülkemize fabrika, Ar-Ge ve teknoloji çalışmaları için 175 milyon Euro'luk bir yatırım gerçekleştirdik. Sorumluluk sahibi, kalkınmayı hedefleyen, paydaşları için değer yaratmaya amaç edinmiş bir yönetim anlayışımız var. Toplumsal yatırımlar bizim için önemli bir unsur. Türkiye'de eğitim ve çevre alanında yaptığımız yatırımların yanına şimdi de sporu ekliyoruz. 2024 Avrupa Futbol Şampiyonası'na grup lideri olarak katılacak olan A Milli Futbol Takımı'mıza başarılar diliyoruz." Şenocak "Böyle değerli iş birlikleri 40 yılda bir olur, ender olur dedik ve biz de imza törenini dört yılda bir olan 29 Şubat'a denk getirdik" diyerek milli takımın yol arkadaşı olmaktan dolayı çok mutlu olduklarını dile getirdi.

Mercedes-Benz Türk 2024'te Yatırım Yapmaya Devam Edecek

Mercedes-Benz Türk, Daimler Truck'ın Aksaray Kamyon Fabrikası, Hoşdere Otobüs Fabrikası ve bünyesinde bulunan iki AR-GE merkezi ile kurulduğu tarihten bu yana, yaklaşık 1.4 milyar Euro yatırıma imza attı.

1967 yılında Otomarsan adıyla çıktığı yola bugün Türkiye'nin en büyük kamyon ve otobüs üreticisi olarak devam eden Mercedes-Benz Türk, tam 57 senedir Türkiye'de ağır ticari araç endüstrisinin geleceğini şekillendiriyor. Kamyon ve şehirler arası otobüs pazarında geleneksel hale gelen öncü rolünü koruduklarını vurgulayan Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün; "Türkiye ağır ticari araç endüstrisinin lokomotif şirketi olarak endüstriye öncülük etme ve ülke ekonomisine katkı sağlama misyonunu taşıyoruz. Aksaray ve Hoşdere'de ürettiğimiz kamyon ve otobüslerimizi dünyanın pek çok noktasına ihraç ediyoruz. Daimler Truck'ın 3 büyük kamyon üretim merkezinden biri olan Aksaray Kamyon Fabrikamız ve Daimler Buses'in en büyük otobüs fabrikası olan Hoşdere Otobüs Fabrikamız ile 2023 yılında rekor adetlerde üretim ve ihracata imza attık. 2023 yılında Türkiye'de üretilen edilen her 10 kamyonun 6'sını bantlarından indiren Aksaray Kamyon Fabrikamız, aynı zamanda 14.401 adet ile ihracatta tarihinin rekor adedine ulaştı. 1967 yılında, yılda 73 adet otobüs üreten firmamız, 2023 yılında 4.308 adet otobüs üreterek, Türkiye'de üretilen her 5 otobüsten 2'sine imza attı" dedi.

"57 YILDIR TÜRKİYE'DEN PARLAYAN YILDIZ"

Değerlendirmesine devam eden Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün; "Daimler Truck'ın Almanya, ABD, Brezilya, Çin, Hindistan ve Japonya gibi ülkelerdeki yetkinlik merkezleri ile birlikte aynı AR-GE ağınnın bir parçası olan şirketimiz, Hoşdere ve Aksaray fabrikaları bünyesinde bulunan iki AR-GE merkezinde görev alan mühendislerimiz ile Türkiye'den tüm dünyaya rehberlik etti. 57 yıldır Türkiye'den parlayan yıldızımız, bundan sonra da ülkemizin ekonomisine, istihdamına ve kalkınmasına katkıda bulunmak için parlamaya devam edecek" dedi.



2023'TE REKOR KIRDI

Mercedes-Benz Türk, Aksaray Kamyon Fabrikası'ndan 15 ülkeye gerçekleştirdiği 14.401 adetlik kamyon ihracatı ile tarihinin ihracat rekoruna imza attı. Fabrikadan en çok kamyon ihracatı yapılan ilk üç ülke ise, Almanya, İspanya ve Fransa oldu. Şirket, Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda ürettiği otobüslerin ihracatına da hız kesmeden devam ediyor. Ürettiği otobüsleri 30 Avrupa ülkesinin yanı sıra Birleşik Arap Emirlikleri ve Afrika kıtasında yer alan Reunion da dahil olmak üzere toplam 32 ülkeye ihraç ederek, seneyi en fazla otobüs ihraç eden firma olarak kapattı. En fazla otobüs ihracatı yapılan üç ülke ise Fransa, İspanya ve İtalya oldu.

OTOBÜS SATIŞINDA ÜSTÜN PERFORMANS

Mercedes-Benz Türk, 2023'te Türkiye iç pazarında 8.918 adet çekici ve 5.725 adet kamyon olmak üzere toplam 14.643 adetlik satış gerçekleştirdi ve bu satış ile Türkiye'nin en çok satan kamyon & çekici markası olma unvanını korudu. Otobüs ürün grubunda ise Türkiye iç pazarında bu dönemde 673 şehirler arası, 36 şehir içi olmak üzere toplam 709 adet otobüs satışı gerçekleştiren şirket, bir kez daha Türkiye'nin en çok satan şehirler arası otobüs markası oldu. Mercedes-Benz Türk, ikinci elde güvenin adresi olan TruckStore ve BusStore markaları ile müşterilerine daima birinci sınıf hizmet verme misyonu ile faaliyetlerine devam ediyor. TruckStore 672 adet, BusStore ise 170 adet satışla 2023 yılını başarı ile tamamladı.



KRİTERLERİNİ EN İYİ KARŞILAYAN MARKA

Tüm faaliyetlerinde müşteri memnuniyetini odağına alan Mercedes-Benz Türk, 2023 yılında da müşterilerinin beklenti ve ihtiyaçlarını fazlasıyla karşılamaya devam etti. Müşteri memnuniyetiyle ilgili pazar araştırmalarını düzenli olarak takip eden ve gelen tüm geri bildirimleri değerlendiren Mercedes-Benz Türk, global çapta yapılan son araştırmalarda, onarım kalitesi ve onarım hızı gibi müşteri memnuniyeti kriterlerinin tamamında en iyi marka konumuna geldi.

GENİŞ BAYİ VE YETKİLİ SERVİS AĞINA 2 YENİ LOKASYON DAHA

Müşterilerine tüm bayi kanalı ve yetkili servisleri ile uluslararası standartlarda satış ve satış sonrası hizmetlerini sunan Mercedes-Benz Türk, 2023 yılında sadece kamyon grubu için hizmet verecek iki yeni lokasyonun açılışını gerçekleştirdi. Müşteri memnuniyetini odağına alan Mercedes-Benz Türk'ün geniş bayi ve servis ağınnın sağladığı yüksek standartlardaki hizmet kalitesi, Mengerler Adana ve Bursa Odabaşı kamyon bayi ve yetkili servislerinde üst düzeyde sunulmaya devam edecek.



Mercedes-Benz Türk Outdoor AGV'ler ile Yeni Bir "İlk"e Daha İmza Attı

Mercedes-Benz Türk, Aksaray Kamyon Fabrikası'nda hayata geçirdiği Outdoor AGV (Sürücüsüz Otomatik Araç) Projesi ile Daimler Truck kamyon fabrikaları arasında bir "ilk"i gerçekleştirdi.

Türkiye'de ağır ticari araç endüstrisinin öncüsü Mercedes-Benz Türk, geliştirdiği yenilikçi teknolojilerle ilklere imza atmaya devam ediyor. Bu kapsamda Mercedes-Benz Türk, Aksaray Kamyon Fabrikası'nda devreye aldığı; hem iç mekanda hem de dış mekanda kullanılabilen, çalışan dostu Outdoor AGV ile AGV teknolojisini bir adım ileriye taşıyor. Tüm Daimler Truck kamyon fabrikaları arasında "ilk" olma özelliğini taşıyan Outdoor AGV'ler, gelişmiş navigasyon, algılama ve güvenlik sistemleriyle ağır taşıma işlemlerini üstlenerek, iş güvenliğinin sağlanmasında büyük rol oynuyor.

FABRİKA PERSONELİNİN İŞ YÜKÜNÜ AZALTIYOR

Yeni Outdoor AGV Projesi, montaj bantlarında üretimi tamamlanmış kabinlerin, başka bir üretim holünde bulunan şasi ile birleştirilmesi amacıyla transfer sürecini otonom hale getiriyor. Yeni Outdoor AGV Projesi, Mercedes-Benz Türk'ün inovasyon ve ileri teknoloji alanındaki yaklaşımını yansıtırken, proje operasyonel verimlilik, zaman ve iş gücü tasarrufu sağlaması bakımından büyük önem taşıyor.

SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK HEDEFLERİYLE UYUMLU

Sürdürülebilirlik vizyonu çerçevesinde, 2039'a kadar üretim süreçlerindeki karbon salınımını tamamen ortadan kaldırmayı hedefleyen ve bu doğrultudaki yatırımları ve çalışmalarını otomotiv sektörüne öncülük eden Mercedes-Benz Türk, Outdoor AGV Projesi ile de bu vizyona katkı sunmaya devam ediyor. Proje ile enerji verimliliği, düşük karbon ayak izi, atık azaltımı ve iş güvenliği gibi alanlarda sürdürülebilirlik hedeflerine uyum sağlanıyor.



Güney Eksport, Filosuna Mercedes-Benz Actros Takviyesi

Güney Eksport, en son teknolojiye sahip Mercedes-Benz Actros 1848 L, Actros 1845 LS, Actros 1851 LS, Actros 3232 L ADR olmak üzere toplam 100 adet Actros ailesi ile filosunun gücünü artırdı.

Sıvı gıda taşımacılığı sektörünün öncü şirketlerinden Güney Eksport araç satın alım tercihinde uzun yol taşımacılığının yıldızı Mercedes-Benz Actros ailesini tercih etmeye devam ediyor. Güney Eksport bu kapsamda Heska Motorlu Araçlar'ın ev sahipliğinde düzenlenen törende tamamı Aksaray Kamyon Fabrikası üretimi 100 adet Mercedes-Benz Actros'u teslim aldı. Güney Eksport ayrıca 2024 yılı için 200 adetlik yeni bir ön anlaşmaya imza attı.

“HAYIRLI OLMASINI DİLİYORUM”

Düzenlenen törende yaptığı konuşmada Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt; “Aksaray Kamyon Fabrikamızda ürettiğimiz son teknolojiye sahip Mercedes-Benz Actros model araçlarımız bugün, Türkiye kamyon pazarının en çok tercih edilen modellerinden biri durumunda. Bunun en önemli sebebi de Actros ailemizin lüks, konfor, güvenlik ve teknolojiyi bir araya getirerek müşterilerimize mükemmel bir deneyim sunması. Bugün teslimatını gerçekleştirdiğimiz araçlarımız da Güney Eksport'un başarısı için tekerlerini döndürecek ve Mercedes-Benz Türk olarak bizler de kat edilen her kilometre için gurur duyacağız. Tamamı Mercedes-Benz marka kamyon ve çekiciden oluşan araç parkına 100 adet daha yıldız ekleyen Güney Eksport ailesine araçlarının hayırlı olmasını diliyorum” dedi.

“BÜYÜK TEŞEKKÜR”

Güney Eksport Yönetim Kurulu Başkanı Abdulkadir Şimşek ise; “Güney Eksport olarak, yıllık 4 milyon ton taşıma kapasitesi ile sıvı gıda & kimyasal taşımacılığın tüm



lojistik aşamalarında müşterilerimize hızlı, kaliteli, güvenilir, entegre ve yalın bir hizmet sunmayı misyonumuz olarak benimsiyoruz. Bu misyonu gerçekleştirmek için doğru ve yüksek standartlarda ürün ve hizmet sunan iş ortaklarıyla ilerlemek çok önemli. Uzun senelerdir Mercedes-Benz Türk ve Heska Motorlu araçlar ile bu süreci yürüttüğümüz için çok mutluyuz. İş birliğimizin gerçekleşmesindeki katkıları nedeniyle de kendilerine çok teşekkür ediyoruz.” dedi. Heska Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Başkanı Hekim Tolog ise şu açıklamaları yaptı: “Temel faaliyet alanı sıvı gıda ve kimyasal taşımacılığı olup aynı zamanda akaryakıt istasyonu işletmeciliği yapan Güney Eksport ile olan iş birliğimiz 15 yıldır büyük bir güvenle

devam ediyor. Teslim ettiğimiz Mercedes-Benz Actros'ların tamamına yakını Mercedes-Benz Kamyon Finansman tarafından finanse edildi. Güney Eksport'un, yeni araçlarımızla sektördeki güçlü konumunu daha da sağlamlaştıracağına inanıyor ve yeni araçlarının hayırlı olmasını diliyorum.”



DB Schenker Arkas, Yeni Yıla Yeni Yatırımlarla Başladı

Dünyanın en büyük global lojistik hizmet ve servis sağlayıcılarından DB Schenker Arkas, karayolu taşımacılığı alanında stratejik bir yatırım hamlesi yapıyor.

DB Schenker Arkas, lojistik sektöründeki lider konumunu güçlendirmek ve müşterilere daha etkin hizmet sunmak amacıyla karayolu taşımacılığı alanında önemli bir adım attı. Şirket, Türkiye'nin güvenilir lider treyler üreticisi Tırsan'dan Tenteli Perdeli Multi Ride satın alarak filosunu genişletiyor. Yapılan bu yatırım hamlesiyle DB Schenker Arkas, müşterilerine daha esnek, verimli ve güvenilir taşımacılık çözümleri sunarken sektördeki rekabetçi konumunu da güçlendirmeyi ve yeni müşterilere ulaşarak pazar payını artırmayı hedefliyor.

ÖNEMLİ KATKI SAĞLAYACAK

DB Schenker Arkas'ın Genel Müdürü Özgür AL, teslimat töreninde şunları söyledi: “Karayolu taşımacılığı alanında Avrupa'da lider konumumuzu pekiştirmek adına Tırsan ile gerçekleştirdiğimiz bu iş birliği, sektördeki varlığımızı daha da güçlendirecek. Ürünün intermodal taşıma çözümleri sunarak hem karayolu hem demiryolunda kullanılabilir olması bizim için oldukça önemli. Bu noktada, operasyonel hareket kabiliyetimizi artırabilmek için Tırsan'ın treylerleri ilk tercihimiz oldu. Müşterilerimize daha hızlı ve kaliteli bir hizmet sunmak ve operasyonel verimliliğimizi artırmak için sürekli olarak yeni yatırımlar yapıyoruz. Bu iş birliği, bu hedeflerimize ulaşmamıza önemli katkılar sağlayacak.” DB Schenker Arkas'ın 2023 yılını da son derece başarılı ve yatırımlarla dolu geçirdiğini ekleyen Özgür AL, “Geçtiğimiz yıl, Gebze Pelitli'de ve

Ankara Kahramankazan'da yeni depolarımızı açtık. Avrupa karayolunda kullanılacak treyler yatırımları gerçekleştirdik, direkt hat sayısını artırarak müşterilerimize daha rekabetçi servisler oluşturduk. Müşterilerimizin tüm lojistik sürecini dijital olarak takip edebilmeleri amacıyla eSchenker uygulamasını devreye aldık. Ayrıca, websitemizde Connect uygulamasını başlatarak müşterilerimizin hızlı ve pratik bir şekilde teklif almasını ve rezervasyon yapmasını sağladık. Bu yıl da aynı kararlılıkla çalışmaya devam ediyoruz ve müşterilerimizin beklentilerini en üst düzeyde karşılamak için yatırımlarımıza devam edeceğiz.” dedi.

UZUN SOLUKLU BİRLİKTELİK

Tırsan hakkında bilgi veren Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, “Lider ekiplerimiz ile, müşterilerimizin rekabetçiliğini

artırmak için sürekli araştırıyor geliştireyoruz. Son 5 senedir otomotiv sektörü patent sıralamasında aralıksız ilk 3'teyiz, ayda 6 patent üretiyoruz. Avrupa inovasyon ödülleri en kısa sürede her kategoride toplam 9 ödüle ulaşan ilk ve tek üreticiyiz. 2023 yılında Gebze'de devreye alınan Avrupa'nın en yüksek test kapasiteli merkezlerinden 2. Araştırma ve Geliştirme (Ar-Ge) merkezimizle sektörümüzü ileri taşıyacak çalışmalarımızı sürdüreceğiz. DB Schenker Arkas'ın yeni yatırımlarında bir kere daha Tırsan'a güvenmelerinden memnuniyet duyuyor, uzun soluklu iş birliğimizin devam edeceğine inanıyorum” açıklamalarında bulundu. DB Schenker Arkas, sürdürülebilirlik vizyonu kapsamında 2030 yılına kadar CO2 emisyonlarını %25 azaltma ve 2040 yılına kadar dizel, kerosen ve deniz fosil yakıtları yerine elektrik ve hidrojen gibi yenilenebilir enerji kaynaklarına geçişi hedefliyor.



TIRSAN'dan 70 Adetlik Dev Teslimat

Tırsan; İGB Bims ve Çobanoğulları Lojistik firmalarına toplamda 70 adet Tırsan Tenteli Perdeli Rulo Taşıyıcı, Tırsan Hafif Tenteli Perdeli ve Kässbohrer Hafif Açık Kasa Platform teslimatı yaptı.

A dapazarı fabrikasında gerçekleştirilen teslimat törenine, Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, İGB Bims ve Çobanoğulları Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Caner Çetinel ve Tırsan Treyler Satış Yöneticisi Özgür Ayçiçek katılım gösterdi. Teslimat töreninde açıklamalarda bulunan Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, "47 yıldır, kendi teknolojisini üreterek müşterilerimizin rekabetçiliğini artırıyoruz. Tırsan, sürekli gelişim çerçevesinde kendini sürekli yenilerken, deneyimli ve çevik ekipleri, mühendislik gücü, yalın üretim altyapısı ile başta müşterileri olmak üzere tüm paydaşları için güvenilir bir iş ortağı olmaya devam ediyor. Sektörün öncü firmalarından İGB Bims ve Çobanoğulları Lojistik firmaları ile başarılı bir iş birliği içerisindeyiz, bu iş birliğimizin daha uzun yıllar devam edeceğine inanıyoruz" açıklamalarında bulundu.

İŞ YÜKLERİ HAFİFLİYOR

Gerçekleştirilen törende yaptıkları yatırımı değerlendiren İGB Bims ve Çobanoğulları Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Caner Çetinel; "İGB Bims firmamız, 2015 yılına kadar enerji kablolarının yer altına alınmasında kullanılan

tedaş tuğla, kılavuz tuğla ve kılavuz plakaları TEDAŞ şartnamesine uygun olarak üretimini yapmış bu sektörde ülkemizin güvenilir en büyük firması haline gelmiştir. 2015 yılında 45.000 m2'lik alana tamamen teknolojik üretim tesisi kurarak, üretim kapasitemizi %400 artırarak inşaat sektöründe kullanılan bims bloklarının üretimine de başlamış olduk. Diğer bir firmamız olan Çobanoğulları Lojistik ise 2016 yılında kurulmuş olup ana iş dalı kara yolu taşımacılığıdır. Bu doğrultuda paletli / paletsiz ürün nakliyesi, şehir içi nakliyat ve şehirlerarası nakliyat alanında müşterilerimize lojistik hizmeti vermektetiz. Sektörümüzün en güçlü nakliye filosuna sahip olan firmamız ile ürünlerimizi en kısa sürede sorunsuz bir şekilde müşterilerimize teslim etmekteyiz. Verdiğimiz hizmetlerde kalite ve müşteri memnuniyeti önceliğimizdir. Bu noktada Tırsan araçları ile müşterilerimizin tüm isteklerine eksiksiz olarak tam karşılık veriyor iş yüklerini hafifletiyoruz" dedi.

AVANTAJ SAĞLIYOR

Çetinel; "Son yapmış olduğumuz yatırım ile filomuzdaki Tırsan araç sayısı 70 adede ulaştı bu bizim için çok önemli, filomuz Tırsan ile büyüyor ve güçlenmeye devam ediyor.

Filomuza katmış olduğumuz Tenteli Perdeli Rulo Taşıyıcı, sektörün en uzun rulo taşıma havuzu ile ağır yükleri güvenli bir şekilde taşıyabilmektedir. Ayrıca treylerin sahip olduğu ekstra güçlendirilmiş rulo kapakları sayesinde genel kargo taşımacılığı da yapabiliyoruz. Böylece, filomuzda bulunan araçların fonksiyonelliği ve ikinci el değeri de artıyor. Tırsan Hafif Tenteli Perdeli Treyler ise hafifliği ve taşıma kapasitesi ile firmamıza her operasyonumuzda daha fazla yük taşıma avantajı sağlamaktadır. Bu sayede yakıt tasarrufumuzu artırırken, lastik aşınımını da azaltıyoruz. Filomuza yeni dahil etmiş olduğumuz diğer bir Tırsan aracı olan Kässbohrer Hafif Açık Kasa Platform aracı ise özel tasarlanmış güçlü şasi yapısı sayesinde, en zorlu yüklerimizi taşıırken bile kolay ve güvenli taşıma avantajı sunuyor. Öte yandan, Kässbohrer Açık Kasa'nın hem şasisi hem de tüm çelik kapak ve panelleri, aracın zorlu şartlardan etkilenmemesi için kataforez (KTL) kaplanıyor. Bu sayede araç 10 yıl pas yürümezlik garantisi altına alınıyor. Tırsan ile devam ettirdiğimiz başarılı iş birliğimizin daha uzun seneler devam edeceğine firma olarak inancımız tam" ifadelerini kullandı.

Akdeniz Bölgesinde MAN TGE Rüzgarı Devam Ediyor

MAN'ın hafif ticari araç segmentindeki yenilikçi markası TGE, tatil bölgelerinde turizm taşımacılık hizmeti veren firmaların gözdesi olmaya devam ediyor.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş.'de yeni yılla birlikte TGE teslimatları da hız kesmeden devam ediyor. Turizm taşımacılık alanında çalışan firmaların yoğun ilgisi ile Akdeniz bölgesinde peş peşe teslimatlar gerçekleştiren MAN, son teslimatını ise bölgenin lider firmalarından Kozetur'a yaptı. 2011 yılından bu yana turizm alanında faaliyet gösteren Antalya merkezli Kozetur, yeni araç yatırımları kapsamında filosunu 10 adet MAN TGE ile güçlendirdi. Firma, satın aldığı araçların ilk kısmı olan 4 adet TGE'yi MAN'ın Antalya Meçikoğulları Bayi'nde gerçekleştirilen törenle teslim aldı. MAN Meçikoğulları Antalya Plaza'da gerçekleştirilen teslimat törenine Kozetur firmasının sahibi Onur Oktar Zengin ve MAN Hafif Ticari Araçlar (HTA) ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuriyet Kutlubay katıldı.



TÜM ÖZELLİKLERİ BİR ARADA SUNUYOR

Yolcularına konforlu bir seyahat sunmak istediklerini ve bunun için de MAN TGE'yi tercih ettiklerini belirten Kozetur firmasının sahibi Onur Oktar Zengin, şunları söyledi: "Kozetur olarak, kurulduğumuz günden bu yana profesyonel ve eğitilmiş sürücü kadromuzla, yenilikçi ve kaliteli hizmet anlayışımızla sektöre yön veren bir firmayız. Özellikle Akdeniz bölgesindeki kesintisiz hizmet hatlarımız ile uçuş ekibi taşımacılığı, kongre teşvik, spor organizasyon hizmetleri ve MICE alanlarında en üst düzeyde konforlu hizmet sunuyoruz. Firma olarak, yolcularımıza en iyi ve en konforlu hizmeti sunmak için araç seçimlerimizi büyük bir özenle yapıyoruz. Özellikle konfor, güvenlik, yüksek kalite, yakıt avantajı ve satış sonrası hizmetler bizim için önemli başlıkları oluşturuyor. Aradığımız tüm özellikleri bir arada sunduğu için de tercihimizi MAN TGE'den yana kullandık. MAN TGE hem araç nitelikleri hem de satış sonrası hizmeti ile işlerimizde bizlere büyük kolaylık sağlıyor."

"TAŞIMACILIK FİRMALARINDAN YOĞUN İLGİ GÖRÜYOR"

MAN Hafif Ticari Araçlar (HTA) ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuriyet Kutlubay ise, farklı sektörlerden MAN TGE'ye olan ilginin artarak devam ettiğini vurgulayarak, şunları kaydetti:



"Özellikle şu anda Akdeniz bölgesinde hizmet veren turizm ve servis taşımacılık firmalarından MAN TGE'ye yoğun bir ilgi var. Firmalar, yolcularına en kaliteli hizmeti yine en konforlu araçlarda sunmak istiyorlar. Aradıkları tüm kriterleri ise, MAN TGE onlara fazlasıyla onlara sunuyor. MAN TGE konfor, güvenlik, ileri teknoloji, yüksek yakıt tasarrufu ve 7/24 satış sonrası hizmet anlayışı ile sektöründe öne çıkan bir marka konumunda bulunuyor.

MAN TGE'nin sahip olduğu üstün niteliklerle bölgedeki varlığını yeni dönemde artırarak devam ettireceğine inanıyoruz. MAN olarak, TGE'nin gördüğü bu yoğun ilgiden çok memnunuz ve müşterilerimizin taleplerine en hızlı şekilde cevap vermeye çalışıyoruz."

DHL, Almanya'daki Sürdürülebilir Filosunu 178 Yeni IVECO S-WAY CNG ile Genişletiyor

DHL Group, Post & Parcel Almanya bölümü için toplam 178 adet yeni IVECO S-Way CNG siparişi verdi.

DHL Group, Post & Parcel Almanya bölümü için toplam 178 yeni IVECO S-Way CNG siparişi vererek CNG filosunu 450 adete çıkardı. Biyo-CNG ile çalışan yeni kamyonlar, DHL Group'un karbon ayak izini daha da azaltacak ve karayolu taşımacılığının karbondan arındırılmasına önemli ölçüde katkıda bulunacak.



KAPALI KASALI IVECO S-WAY CNG

Sipariş edilen ünitelerden AD190S34/P CNG kasa ile donatılmış 161 IVECO S-Way CNG kamyon daha kısa mesafeler ve günlük yolculuklar için kullanılacak. Bu S-Way CNG kamyonların sol ve sağ taraflarına her tarafı 80 kg gravimetrik dolun hacmine sahip dört gaz tankı takılmıştır. Toplam 160 kg CNG ile kamyonlar 670 km'ye kadar mesafe kat edebilirler.

DEĞİŞTİRİLEBİLİR GÖVDE ŞASİLİ IVECO S-WAY CNG

Kalan 17 IVECO S-Way CNG, AS260S46Y/FS CM CNG değiştirilebilir gövde şasisi ile donatılmıştır ve merkezler arası taşımacılık için kullanılacaktır. Bu araçlarda yönlendirmeli arka aksa sahip 6x2 standart şasi, geniş Active Space kabin ve 460 hp gücünde 13 litrelik Euro VI uyumlu CNG motor bulunmaktadır. CNG tankları, 1000 km'ye kadar mesafeye izin veren toplam 240 kg'lık bir gravimetrik dolun hacmine sahiptir. Bio-CNG, atık ve artık malzemelerden elde edilen sürdürülebilir yenilenebilir bir yakıttır.

DHL, Bio-CNG kullanarak CO2 emisyonlarını dizel bir kamyonu kıyasla yüzde 95'e kadar azaltacak. Uzun mesafeli görevlere ek olarak, IVECO bioLNG motorlu kamyonlardaki motorların geleneksel içten yanmalı motorlara kıyasla sessiz çalışması, bu araçları özellikle şehir içi uygulamalar ve gece teslimatları için çok uygun hale getirirken, sürücü konforunu da artırıyor.



Man, Kâmil Koç'a 10 Adet Ödüllü Man Lion's Teslimatı Yaptı

Ağır ticari araç sektörünün küresel markası MAN ile Türkiye'nin en çok tercih edilen lider seyahat markası Kâmil Koç, başarılı iş birliklerine yeni bir halka daha ekledi.

MAN'ın araç ve hizmet kalitesinden duyduğu memnuniyetle yeni yılda filosunu MAN otobüsleri ile güçlendiren son firma ise, Türkiye'nin ilk karayolu seyahat firması Kâmil Koç oldu. Üstün hizmet kalitesi ile 98 yıldır yolcularına yol arkadaşlığı yapan Kâmil Koç, filosunu yenilerken ağır ticari araç sektörünün küresel markası MAN'ı tercih etti. Firma, doğa dostu, son teknoloji araçlarla filosunu güçlendirme hedefi kapsamında, 10 adet MAN Lion's Coach satın aldı. Yeni araçlar MAN'ın Ankara Akyurt'taki tesislerinde düzenlenen özel bir törenle teslim edildi. Teslimat törenine MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. adına Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, Kâmil Koç adına İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz katıldı.

“YOL ARKADAŞI OLMAYA DEVAM EDİYORUZ”

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, MAN araçlarının yeni yılda da sektörün gözdesi olmaya devam ettiğini belirterek, şunları söyledi: “2024 yılına hızlı bir başlangıç yaptık. Geçtiğimiz yıl olduğu gibi, bu yılda da yine araçlarımız ülkemizin lider ve köklü firmalarının tercihi olmaya devam ediyor. Uzun bakım aralıkları ve etkileyici yakıt tasarrufunun yanı sıra Lion's Coach; performans, kalite, konfor, tasarım dahil 40'a yakın niteliği ile firmalarımızın gözdesi konumunda bulunuyor. Seyahat sektöründe üstün nitelikleri ile standartları yeniden belirleyen Lion's Coach bugün de ülkemizin en köklü seyahat firması Kâmil Koç'un tercihi oldu. Kâmil Koç bizim için bir müşteriden öte, çok değerli bir yol arkadaşı. Uzun yıllardır seyahat sektöründe başarılı bir iş birliği örneği veriyoruz. Dolayısıyla böylesine nitelikli bir firmanın, araçlarımıza ve hizmet kalitemizden memnun olması bizim için büyük bir anlam ifade ediyor. Yeni araçlarımızın hem Kâmil Koç'a hem de yolcularına hayırlı olmasını dileriz.”

“SON TEKNOLOJİ ARAÇLARLA GÜÇLENDİRİYORUZ”

Kâmil Koç Otobüsleri İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz, sektörün öncü markası olarak, hizmet kalitelerini Türkiye'nin her yerine taşımaya devam ettiklerini vurgulayarak, şunları kaydetti: “Sunduğumuz ayrıcalıklı hizmet kalitesi ile Türkiye'nin her yerine doğa dostu, son teknoloji araçlarla, Kâmil Koç konforunda seyahat etme imkânı sunmaya gayret ediyoruz. Bunun için de en yeni teknolojiye sahip son model araçlarla filomuzu güçlendiriyoruz. Yolcularımıza kaliteli ve konforlu hizmeti sunabileceğimiz, doğa dostu son teknoloji araçları tercih ediyoruz.

Bugün de yine küresel ölçekte aldığı ödüllerle başarısını kanıtlamış, çevreci özellikleri ile ‘Sustainable Bus Award (Sby Award) 2022 - Sürdürülebilir Otobüs Ödülü’ sahibi yeni MAN Lion's Coach araçları filomuza kattık. MAN, yol arkadaşlığından memnuniyet duyduğumuz ve uzun yıllardır da bu temelde iş birliğimizi sürdürdüğümüz çok köklü bir marka. Kalite, konfor ve müşteri memnuniyeti noktasında üstün nitelikli araçlarının yanı sıra satış sonrası hizmetleri ve geniş servis ağı ile operasyonlarımızda bize önemli bir katkı sağlıyorlar. Özellikle bugün aldığımız MAN Lion's Coach otobüslerinin, yolcularımıza sunmak istediğimiz eşsiz seyahat



deneyimi ve yenilikçi seyahat hedeflerimiz için gücümüze güç katacağına inanıyoruz. Yeni araçlarımızın hem markalarımıza hem de tüm yol arkadaşlarımıza hayırlı olmasını dileriz.”



TEMSA ve Mesnevi, 31 Yıllık İş Birliğini 15 Otobüslük Yeni Teslimatla Taçlandırdı

Türkiye'deki araç parkını genişletmeyi sürdüren TEMSA, Mesnevi Turizm'e, Maraton model 15 yeni otobüs teslim etti.

ODAK KALİTE

Türkiye'de yatırımlarını sürdüren iki köklü kurum, TEMSA ve Mesnevi Turizm, 31 yıllık iş ortaklıklarını yeni bir araç teslimatıyla güçlendirdi. Son dönemde Türk turizm sektörüne yönelik en büyük sıfır araç teslimatlarından biri olarak dikkat çeken iş birliği kapsamında, TEMSA'nın Adana'daki tesislerinde üretilen Maraton model 15 yeni nesil otobüs Mesnevi Turizm'in kullanımına sunuldu. Kapadokya'da, Mesnevi Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Mesnevi, TEMSA Satış Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp, TEMSA Yurtiçi Satış Direktörü Baybars Dağ ve iki şirketin yönetim ekiplerinin katılımıyla gerçekleştirilen teslimat töreniyle birlikte, Mesnevi Turizm'in filosundaki TEMSA markalı araç sayısı da 40'a yükselmiş oldu.

TEMSA ile Mesnevi Turizm arasındaki iş ortaklığının, bundan 31 yıl öncesine dayandığını ifade eden TEMSA Satış Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp de, “Umuyorum çok daha uzun yıllar, sektörümüzü yüksek konfor ve kalite odağında iyi yönde dönüştürmeye devam edeceğiz. Müşteri memnuniyetini, kalite ve konforu, güvenliği her zaman kendi işlerinde ön planda tutmuş bu iki köklü marka arasındaki iş birliğini daha da büyütmek için çalışacağız. Bugün bu teslimatla birlikte, Mesnevi Turizm filosundaki TEMSA markalı araç sayısı 40'a ulaştı. Bu sayıyı çok daha yukarılara çıkarmak için görüşmelerimizi sürdürüyoruz. Umuyoruz yakın zamanda, farklı model araçlarımızı kapsayan yeni anlaşmalarımızı duyurarak iş birliğimizi güçlendireceğiz” ifadelerini kullandı. TEMSA Yurtiçi Satış Direktörü Baybars Dağ da, tüm Mesnevi Turizm ekibine teşekkür

ederken, “Mesnevi Turizm, Türkiye'de özellikle kültür turları alanında fark yaratmış bir marka. Kültür turlarında, kullanılan otobüslerin konforu ve güvenliği müşteri memnuniyetinin, hizmet kalitesinin vazgeçilmez bir unsuru. Bunun yanında bu araçların düşük yakıt tüketimine sahip olması, şirketler için çok önemli bir maliyet avantajını beraberinde getiriyor. Biz TEMSA olarak, Maraton model bu yeni araçlarımızla aslında bu iki yaklaşımı bir arada sunuyoruz. Bu araçların, Mesnevi Turizm'e hayırlı olmasını diliyorum” dedi



Hüseyinoğulları, Tırsan ile Operasyonlarımıza Son Sürat Devam Ediyoruz

Hüseyinoğulları Nakliyat'a 1 adet Tırsan Tenteli Perdeli Maxima Plus ve 2 adet Kässbohrer Hafif Açık Kasa Platform teslimatı gerçekleştirdi.

Ar-Ge yetkinliği ve üretim gücü ile taşımacılığın her sektöründeki müşterilerinin rekabetçiliğini artıran Tırsan, Adapazarı fabrikasında teslimatlarına devam ediyor. Tırsan'ın gerçekleştirdiği teslimat törenine; firma sahipleri İbrahim Elsüer, Selçuk Elsüer, Mustafa Elsüer ve Tırsan Treyler Satış Yöneticisi Özgür Ayçiçek katılım gösterdi.

TASARRUF EDİLİYOR

Elsüer sözlerine şu şekilde devam etti; “Filomuza son olarak katmış olduğumuz Tırsan Tenteli Perdeli Maxima Plus aracı sahip olduğu 4 farklı seviyeli çatı kaldırma sistemi ile aracı, farklı iç net seviyelerinde kullanabiliyor. Böylece, operasyonel olarak da yükleme ve boşaltma kolaylığı elde ederek, zamandan da hacimden de tasarruf elde ediyoruz. Diğer bir yatırım yaptığımız Kässbohrer Hafif Açık Kasa Platform aracı ise Türkiye koşullarına göre özel tasarlanmıştır hafif şasisi ve boş ağırlık seçenekleri sayesinde çok daha fazla yük taşıyor ve daha az yakıt tüketimi sağlıyor bu da firmamız için büyük avantaj. Ayrıca, zorlu şartlardan etkilenmemesi için hem şasisi hem de tüm çelik kapak ve panelleri, aracın kataforez (KTL) kaplanıyor. Bu sayede araç 10 yıl pas yürümezlik garantisi altına alınıyor. Böylece filomuzda bulunan araçlar, ikinci el

değerini de koruyor. Satış sonrası hizmetler konusunda ise gerek servis gerekse yedek parça operasyonlarında Tırsan'ı her zaman yanımızda gördük. Biraz önce de belirttiğim gibi Tırsan ile devam ettirdiğimiz başarılı iş birliğinin ileriki dönemlerde de artarak devam edeceğine inanıyoruz” açıklamalarında bulundu.

İŞBİRLİĞE DEVAM

Teslimat töreninde Hüseyinoğulları Nakliyat'a teslimatı yapılan Tırsan araçları hakkında bilgi veren Tırsan Treyler Satış Yöneticisi Özgür Ayçiçek, “Müşterimizin Tırsan Tenteli Perdeli Maxima Plus aracını

özellikle tercih etme nedeni, araçta bulunan patentli K-Fix sistemi sayesinde, yüklerini güvenli şekilde taşıyor olabilmeleridir. Öte yandan Perdeli Maxima Plus ve Hafif Açık Kasa Platform araçlarının şasi ve çelik aksamalarının çinko tri-elektron metoduna göre kataforez (KTL) kaplamalı oluşu sayesinde araç, 10 yıl pas yürümezlik garantisi altındadır. Hüseyinoğulları Nakliyat'ın filo yatırımında yine Tırsan'ı tercih etmesinden büyük memnuniyet duyuyor ve başarılı iş birliğimizin uzun yıllar devam edeceğine inanıyoruz” ifadelerini kullandı.



MAN 2024 Yılı Otobüs Teslimatlarına Devam Ediyor

Üstün nitelikli araçları ile seyahat sektöründe standartları belirleyen MAN, yeni yılda teslimatlarına hız kesmeden devam ediyor.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., hızlı başladığı 2024 yılında araç teslimatlarını ara vermeden sürdürüyor. Sahip olduğu üstün niteliklerinin yanında, yeni geliştirmelerle konfor, güvenlik, performans ve yüksek yakıt tasarrufu ile seyahat sektöründe standartları yeniden belirleyen MAN Lion's Coach, bu kez bir eğitim kurumunun tercihi oldu. Türkiye'nin köklü eğitim kurumlarından TED Ankara Koleji, faaliyetlerinde kullanmak üzere 1 adet Sustainable Bus Award (Sby Award) 2022- Sürdürülebilir Otobüs Ödülü' sahibi MAN Lion's Coach satın aldı.

TED Ankara Koleji İncek Kampüsü'nde düzenlenen teslimat töreninde MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu ve Otobüs Satış Bölge Yöneticisi Ufuk Demirel, sembolik MAN anahtarını TED Ankara Koleji Genel Müdür Yardımcısı Bahadır Günel'e teslim etti.

"TED ANKARA KOLEJİ'NİN TERCİHİ OLMAK AYRI BİR MUTLULUK"

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, otobüs teslimatlarına hız kesmeden devam ettiklerini belirterek, şöyle konuştu: "Uluslararası prestije sahip ödüllere başarısını tescillenmiş otobüslerimiz yeni yılda da ülkemizin lider markalarının tercihi olmaya devam ediyor. Sadece seyahat firmaların değil, farklı sektörlerde hizmet veren markalarımızın da tercihi olmak bizler için ayrı bir anlam taşıyor.

Bugün de mevcut seyahat firmalarımızın dışında bir eğitim kurumumuza otobüs teslimatı gerçekleştirdik. TED Ankara Koleji, Türkiye'nin en köklü kurumlarından bir tanesidir. Dolayısıyla böylesine seçkin bir eğitim kurumunun tercihi olmaktan ayrı bir mutluluk duyuyoruz. MAN Lion's Coach otobüsümüzün TED Ankara Koleji Ailesi'ne hayırlı olmasını diliyoruz."



196 ÜLKE
150 MİLYON WEB SİTESİ
38 SOSYAL MEDYA PLATFORMU

Ajans Press tarafından, dünyanın önde gelen ülkelerinden 500 yazılım mühendisi ile geliştirilen ve medya mecralarının tümünü bir arada sunan **ilk ve tek platform.**

NEWSCOPE



Borusan Lojistik'ten Sürdürülebilir Tedarik Zinciri Sertifika Programı

Borusan Lojistik, İstanbul Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi iş birliği ile Sürdürülebilir Tedarik Zinciri Sertifika Programı gerçekleştirdi.

Borusan Grup şirketlerinden Borusan Lojistik, sürdürülebilirlik çalışmaları kapsamında bir sertifika programı hayata geçirdi. İstanbul Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi iş birliği ile gerçekleştirilen Sürdürülebilir Tedarik Zinciri Sertifika Programı ile katılımcılar lojistik ve sürdürülebilirlik alanlarında birçok farklı başlıkta eğitim aldı.

ÇEVİRİM İÇİ DÜZENLENDİ

Borusan'ın sürdürülebilirlik odak alanları olan iklim, insan ve inovasyon başlıklarına paralel geliştirilen programın ana başlıkları sürdürülebilirlik - iklim, insan, inovasyon, dijital dönüşüm ve yeni teknolojiler, lojistik süreç yönetimi, insan kaynakları ve İSG yönetimi olarak belirlendi. 11 Aralık - 29 Aralık tarihleri arasında ücretsiz olarak gerçekleştirilen program, İstanbul Üniversitesi Beyazıt Kampüsü, Sahalar ve çevrimiçi ortamda düzenlendi.

EĞİTİM KONULARI İŞLENDİ

Programın iklim başlığında AB Yeşil Mutabakatı ve Uyum Gereksinimleri / Lojistik Sektör etkileri, Karbon Emisyonları Hesaplaması, Yönetimi ve Lojistik Sektöründeki yeri, Sürdürülebilir Satınalma / Yeşil Satınalma gibi konulara yer verilirken insan odağında Güçlü Kadın Güçlü Lojistik:

Kadın İstihdamı ve Cinsiyet Gölüğü, Lojistik'te Kariyer Yolculuğu & Yetenek Yönetimi, inovasyonda ise Dijital Lojistik ve Ürün Yönetimi, lojistik sektöründe yapay zeka ve otomasyon, uluslararası taşımacılıkta yasal yükümlülükler ve BL uygulamaları,

Lojistik Sektöründe İş Güvenliği Uygulamaları ve Temel Eğitimi konuları işlendi. Borusan Lojistik tarafından gerçekleştirilen Sürdürülebilir Tedarik Zinciri Sertifika Programı'nın ilerleyen dönemlerde de devam etmesi planlanıyor.



LGT, Renault Trucks Turbo Compound Teknolojisine Sahip En Büyük Filo Oluyor

Son yıllarda yaptığı ek araç alımları ile filosunun yüzde yüzünü Renault Trucks çekicilere dönüştüren LGT Lojistik, teslim aldığı son araçlarla Türkiye’de Turbo Compound teknolojisine sahip en büyük filo oluyor.

Kimyasal ve gaz türü tehlikeli madde taşımacılığı yapan LGT Lojistik, 2024 siparişlerinin ilk 10 adedi olan Turbo Compound teknolojisine sahip Renault Trucks T480 çekicilerini teslim aldı. Bu alımlarıyla Turbo Compound donanımına sahip araç sayısını 25’e yükselten LGT Lojistik filosunun tamamı, Renault Trucks çekicilerden oluşuyor. LGT, Almanya, Polonya, Macaristan başta olmak üzere tüm Avrupa ülkelerine taşımacılık faaliyetlerini arttırarak sürdürüyor. LGT Lojistik’in kurucusu Selçuk Arslan yaptığı açıklamada; “Kimyasal ve gaz türü tehlikeli madde taşımacılığında her yıl büyüyerek hizmet sunmaya devam ediyoruz. Son 3 yılda büyüme hızımız arttı. Var olan müşterilerimizin gelişen projeleri, yeni müşteri ve iş hacmimiz ile doğru orantılı olarak araç ve tesis yatırımlarımızı da sürdürüyoruz. Renault Trucks çekicilerinin toplam performans ve sahip olma maliyetlerinden memnuniyetimiz nedeniyle daha verimli ve sürdürülebilir iş akışları sağlamak üzere filomuzu tek markalı sisteme dönüştürdük” diye belirtiyor.

“YAKIT TASARRUFUMUZ OPTİMUMDA”

LGT Lojistik, 2023 yılında Turbo Compound teknolojisine sahip ilk Renault Trucks çekicilerini teslim almıştı. Selçuk Arslan; “2008’de ilk Renault Trucks çekicileri tercih etme nedenlerimizden biri yakıt tasarrufuydu ancak geçmiş dönemlerde yakıt maliyetleri günümüzdeki kadar da zorlamıyordu. Yakıt maliyetlerinin geldiği noktada bu konu, daha da önem kazandı. Bu nedenle geçen yıl yeni sunulan Turbo Compound teknolojisini deneme kararı aldık. Çekicilerimizin yakıt tüketiminden memnun olsak da bu teknolojinin farkı, en iyi tasarruf puanları üzerine artı olarak ekleniyor” şeklinde açıkladı.

Likit taşımacılığında en önemli konulardan birinin aracın brüt ağırlığı olduğuna dikkat çeken Arslan; “Renault Trucks ile aracın boş ağırlığını istediğimiz noktada çözümleyebildik. Öte yandan likit lojistikinde yük sarsıntısı söz konusu. Turbo Compound ile herhangi bir durumda, örneğin eğimli yolda, yükün geriye eğimlendiği durumlarda dahi aracın torku düşmüyor. Bu da bizler için önemli bir nokta” dedi. LGT Lojistik, 16 yıldır Renault Trucks çekicileri kullanıyor ve satış sonrası hizmetlerini de Koçasanlar Otomotiv’in desteği ile sürdürüyor. Son alımları ile filosunun tamamı Renault Trucks çekicilerden oluşan LGT, bu durumun satış sonrası hizmetlerde de avantaj yarattığının altını çiziyor. Koçasanlar Otomotiv A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Koçasan ise konu ile ilgili olarak; “LGT Lojistik ile yıllara ve güvene dayalı bir çözüm ortaklığımız bulunuyor. Filonun en yüksek verimlilikle yola devam etmesi için her zaman tam destek verdik. Şimdi tek markalı filo yapılarıyla firma kadar hizmet sağlayıcısı olarak bizlerin de işleyiş süreçleri daha pratik ve verimli oluyor.



Turbo Compound teknolojilerimizi de önce güvencikleri ve sonra da önerdikleri için çok teşekkür ederiz” şeklinde açıkladı.



10. OTOBÜS ENDÜSTRİSİ VE YAN SANAYİ ULUSLARARASI İHTİSAS FUARI
10th INTERNATIONAL TRADE FAIR FOR BUS INDUSTRY AND ACCESSORIES



busworld®
TÜRKİYE İSTANBUL
29-31 MAY 2024

ALL ABOUT BUS, COACH AND PEOPLE

WWW.BUSWORLDTRUKIYE.COM

Diamond Sponsor

Otokar

Platinum Sponsor

AKTEPE

Gold Sponsor

ANADOLU ISUZU

Basın Yemeği Sponsorları / Press Dinner Sponsors

bozankaya

İşbirliği ile / In co-operation with

busworld

Organizator / Organizer

ufi hkf
Türkiye AŞ
Trade Fairs

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.
THIS FAIR ORGANIZED BY THE APPROVAL OF UNION CHAMBERS AND COMMODITY EXCHANGES OF TURKEY ACCORDING THE LAW NUMBER 5174.

acer

YENİ SWIFT GO

IT'S
GO
TIME

Swift Go

2,8K OLED Ekran, %100 DCI-P3 ile Geniş Renk Gamı
14,9 mm İnceliğinde ve 1,25 kg Hafifliğinde Alüminyum Gövde
1440p QHD kamera
Yüksek Performanslı TwinAir Soğutma Sistemi
12,5 Saate Varan Pil Ömrü

OLED 

intel
evo
i7