

Schmitz Cargobull, Yeni Soğutucu Üniteyle Pazarın Yarısını Ele Geçirdi 14



Ticari dünyasının nabzi

Ticariden

ISSN 2717-9915
9 772717 991001

Gazete

YIL: 8 SAYI: 90 FİYATI: 75 TL. 1 - 31 TEMMUZ 2024

www.ticariden.com.tr

Volvo Trucks'ın Aero Serisi Türkiye'de



Volvo Trucks, Aero Serisi'nin Türkiye lansmanını gerçekleştirdi.



DAF: Eindhoven'da 75 Yıllık Kamyon Geçmişi



Türkiye'nin İhracatı, Türk Hava Yolları'nın İndirimli Taşımacılığıyla Büyüyor



Tam 25 yıldır

MÜCADELE

Tam 25 yıldır bitmek bilmeyen bir mücadelemiz var. Tek ihtimalin kazanmak olduğu bir mücadele. Bizim mücadelemiz küçücük bir hücrenin içinde ama dünyaları değiştirecek kadar büyük.

losev.org.tr/mucadele

Bizim
MÜCADELEMİZDE
Siz de
Var mısınız?

LÖSEV
SEVGİ • İYİLİK • UMUT



LÖSANTE
HASTANESİ

TİCARİDEN GAZETESİ YILIN İLK YARISI BİTTİ

Ticari sektörde hareketlilik sürüyor. Özellikle filo teslimatlarıyla markalar güçlenmeye devam ediyor. Peki, hangi markada ne yenilikler var ?



MERCEDES-BENZ TÜRK YATIRIMLARINA TAM GAZ DEVAM EDİYOR

Mercedes-Benz Türk, Aksaray Kamyon Fabrikası'nda açtığı asistan güvenlik sistemlerinin kalibrasyon tesisi ile dijitalleşme yolculuğuna hız kesmeden devam ediyor.



YENİ MERCEDES-BENZ SPRINTER PANELVAN

Modern hafif ticari araç segmentini tanımlayan Mercedes-Benz Sprinter, Hafif Ticari Araçlar'ın satış payının yüzde 50'den fazlasını oluşturuyor.



SCHMITZ CARGOBULL, YENİ SOĞUTUCU ÜNİTEYLE PAZARIN YARISINI ELE GEÇİRDİ

Geçtiğimiz dönemde 57 bin treyler satışı gerçekleştirerek yüzde 26 pazar payı elde eden Schmitz Cargobull, yenilikçi soğutucu üniteleriyle de büyük bir başarıya imza attı.



VOLVO TRUCKS AERO SERİSİ TÜRKİYE'DE

Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş. distribütörlüğünde temsil edilen Volvo Trucks, Aero Serisi'nin Türkiye lansmanını gerçekleştirdi.



DAF: EINDHOVEN'DA 75 YILLIK KAMYON GEÇMİŞİ

DAF Trucks, bu yıl kamyon üretiminde yenilikten, devrim niteliğindeki teknolojilerden ve akıllı tasarımdan güç alan köklü geçmişinde bir kilometre taşı olan 75. yılını kutluyor.



TURKISH CARGO LEED V4.1 İŞLETME SERTİFİKASI ALDI

Türk Hava Yolları'nın hava kargo markası Turkish Cargo, insan ve doğaya duyarlı yaklaşımını enerji verimliliği alanındaki çalışmalarıyla sürdürüyor.



Ticariden Gazetesi'nin 90'ncı sayısını keyifle okumanız dileğiyle,

91'nci Sayımızı Merakla Bekleyiniz...

İbrahim Davsan

ibrahim@ticariden.com.tr

Ticariden

KÜNYE

YIL: 8 SAYI: 90

1-31 TEMMUZ 2024

Tuana Medya
Ticariden Gazete
Ticari Dünyasının Nabızı

İMTİYAZ SAHİBİ VE SORUMLU
YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ:

İbrahim DAVSAN
ibrahim@ticariden.com.tr

GENEL KOORDİNATÖR:
Larasu Tuana DAVSAN
info@ticariden.com.tr

SANAT YÖNETMENİ:
Duru Meva DAVSAN

HUKUK DANIŞMANI:
Av. Merve SAYAR

YAYIN TÜRÜ:
Gazete

HABER MÜDÜRÜ
Alper GÜLER
info@ticariden.com.tr

YAYIN KURULU
Caner DEMİREL

İNTERNET'DE
www.ticariden.com.tr
e-Dergilik

www.turktelekom.com.tr

www.magter.com

www.dijitalbasin.com

www.dMags.net

REKLAM KOORDİNATÖRÜ
İBRAHİM DAVSAN
ibrahim@ticariden.com.tr

BASKI:
İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza
No:11/A/41 Yenibosna-Bahçelievler / İstanbul
Tel: 0212 454 30 00

TÜRKİYE GEN.DAĞ.PLZ.

Dağıtım: PTT
KAYAŞEHİR-İST PP-1

Adres: MAVERA EVLERİ, Başakşehir Mah.
Mehmet Akif Ersoy Cad. Mavera Sitesi
No:18-G - A3/2 Kat:1 Daire:20
P.K:34480 Başakşehir / İstanbul

TEL: 0212 654 45 81 - GSM: 0543 778 37 25

www.ticariden.com.tr
info@ticariden.com.tr

YAYIN TÜRÜ: YEREL SÜRELİ GAZETE

*** Ticariden Gazete Basın Yayın Meslek İkelerine uyar.
*** Tüm reklamların yasal sorumluluğu reklam sahiplerine aittir.
*** Yayınımıza gönderilen yazı, resim veya dokümanların iadesi söz konusu değildir.

Türkiye'nin İhracatı, Türk Hava Yolları'nın İndirimli Taşımacılığıyla Büyüyor

Türk Hava Yolları'nın hava kargo markası Turkish Cargo, Türkiye'nin ihracatına katkı sağlamaya devam ediyor.

Yenilenen anlaşma kapsamında Turkish Cargo, Anadolu'nun dört bir yanında üretilen ürünleri, 30 ülkedeki 40 destinasyona yüzde 30'a varan muhtelif indirim oranlarıyla taşıyacak. Genel kargo, bozulabilir kargo, yumurta, balık, et, meyve ve sebze gönderilerini kapsayan kampanya, 14 Haziran'da başlayacak ve 31 Ağustos 2024 tarihine kadar geçerli olacak.

BÜYÜK İŞ BİRLİĞİ

İş birliğine ilişkin görüş bildiren Türk Hava Yolları Yönetim Kurulu ve İcra Komitesi Başkanı Prof. Dr. Ahmet Bolat; "Bayrak taşıyıcı havayolu olarak ülkemizin ihracat seferberliğine destek olmayı birincil görevimiz kabul ediyoruz. Kurduğumuz hava kargo köprüleri ve sunduğumuz fırsatlar sayesinde Türk ihracatçıları, stratejik pazarlara avantajlı maliyetlerle ulaşarak küresel rekabette güçlerine güç katıyor. Bu doğrultuda TİM ile imzaladığımız son kampanya kapsamında, seçili destinasyonlarda bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla %50'den fazla artış elde ederek dış ticarete önemli bir katkı sağladık.

Yeni kampanyamızda ise, titizlikle seçilmiş 40 destinasyonda kullanılmak üzere ciddi bir kapasiteyi ihracatçılarımızın hizmetine sunuyoruz. Gelenek haline gelen bu iş birliğimizin, ülkemizin ihracat hedeflerine büyük katkı sağlamasını temenni ediyoruz." dedi.

PROTOKOL İMZALANDI

TİM Başkanı Mustafa Gültepe; "Cumhuriyetimizin ikinci 100 yılına Türkiye'yi ihracatta ilk 10 ülke arasına çıkarma vizyonu ve hedefi ile başladık. 2024 yılı için 267 milyar dolarlık mal ve 110 milyar dolarlık hizmet ihracatı hedefimiz var. Bu hedeflerimize ulaşmak için lojistik kasımızı güçlendirmek zorundayız. Özellikle uzak pazarlara erişimde hava kargo taşımacılığının ayrı bir yeri var. Hız ve maliyet parametreleri burada son derece önemli. Bu noktada en önemli destekçimiz olan ülkemizin gurur kaynağı Türk Hava Yolları ile beşinci kez bu protokolü imzalıyoruz. "Türkiye İhracatla, Türk Hava Yolları'nın Kanatlarında Yüksülecek" diyerek çıktığımız bu yolculukta önemli başarılarla imza attık. İnşallah, yeni protokolle hava yoluyla taşımacılığın payını daha da artıracaktır.



30 ülkedeki 40 şehre, ihracatçılarımız yüzde 20'ye varan indirimlerle ürünlerini ulaştırabilecekler. İhracatçıları maliyet avantajı sağlayan Türk Hava Yolları ailesine teşekkür ediyoruz." ifadelerini kullandı. Dünyadaki üretim ve ticaret merkezlerine ulaşım için en iyi bağlantıları sağlayan Turkish Cargo, kaliteli hizmet anlayışı ile sunduğu cazip olanakları geliştirmeye devam ediyor. Küresel taşıyıcı, her geçen gün artan lojistik talebe özel ve pratik çözümler üretilip, bölgesel ve küresel ticareti geliştirirken; ihracatçı firmalara da destek olmayı sürdürüyor.



HAVANIZ DA KEYFİNİZ DE YERİNDE!

MAN TGE; klimadaki havayı homojen bir şekilde dağıtan gizli klima sistemi ve kabin sıcaklığını destekleyen Webasto ile yolculukları keyifli kılar.

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.

Saracalar Mahallesi Özal Bulvarı No:212 06750 Akyurt/ANKARA

Tel: 0312 556 13 34 Fax: 0312 556 10 41 www.man.com.tr

[f/mantruckandbusturkey](https://www.facebook.com/mantruckandbusturkey) [X/mantruckbusturk](https://www.x.com/mantruckbusturk) [i/mankamyonotobus](https://www.instagram.com/mankamyonotobus)

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.



Volvo Trucks'ın En Yüksek Yakıt Verimliliği Sunduğu Aero Serisi Türkiye'de

Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş. distribütörlüğünde temsil edilen Volvo Trucks, Aero Serisi'nin Türkiye lansmanını gerçekleştirdi.

İnşaat, lojistik, maden ve taşımacılık gibi farklı sektörlerde faaliyet gösteren dünyaca ünlü markaların temsilcisi Marubeni Dağıtım ve Servis, Türkiye distribütörü olduğu Volvo Trucks ile birlikte Volvo Aero Serisi'nin Türkiye lansmanını, çok sayıda iş ortağı ve basın mensubunun katılımıyla İstanbul Beykoz Kundura Fabrikası'nda gerçekleştirdi.

ODAK BÜYÜME

Volvo Trucks ile 2017'den günümüze, uzun soluklu bir iş birliği içerisinde olduklarını belirten Marubeni Dağıtım ve Servis CEO'su Eşref Zeka; "Marka tarihinin en yüksek pazar payına ulaştığımız 2023 yılında, 16 ton üzerindeki ithal ticari araç pazarını birinci sırada tamamladık. Volvo Trucks'ın gerçek potansiyelini sürdürmek için var gücümüzle çalışıyoruz. Marubeni Dağıtım ve Servis olarak her geçen gün büyüyen satış ve satış sonrası ağımızla, iş ortaklarımıza katma değerli hizmet gücü sunuyor, daha kazançlı büyümeye odaklanıyoruz."



EMİSYON ORANI AZALACAK

Tüm dünyada 10 farklı ülkede üretim tesisi, 150 ülkede de 2.300'ü aşkın servis noktasıyla faaliyetlerini sürdürdüklerini belirten Volvo Trucks Başkanı Roger Alm, "2023 yılında tüm dünyada yaklaşık 150.000 adet yeni kamyon satışı gerçekleştirdik ve dünyanın tüm yollarında aktif olarak seyahat eden Volvo Trucks sayımız 1.2 milyon adede ulaştı. Bu büyük başarıya ulaşmada Türkiye'nin de payı büyüktü. Tüm bu başarılarımızı, marka tarihimizdeki en büyük yeni kamyon serisi lansmanımızla sürdürüyoruz. Verimliliğe odaklanarak geliştirdiğimiz yeni ürünlerimizle, kamyon pazarında yakıt tüketiminin, emisyonların azaltıldığı; karbon nötr hedefindeki yolculuğumuzun teklifleri sunuyoruz." dedi.

ODAK VERİMLİLİK

Türkiye pazarının önemine vurgu yapan Volvo Trucks Uluslararası Kıdemli Başkan Yardımcısı Per-Erik Lindström; "Volvo Trucks olarak bizim için son derece önemli olan Türkiye pazarında, Marubeni Dağıtım ve Servis gibi müşterilerine olağanüstü odaklanan bir iş ortağımız olduğu için şanslıyız. Bölgemizde, elektrikli kamyonlarımızı ilk olarak pazara sunduğumuz ülke olan Türkiye'de, başarılarımızı Volvo Aero Serisi ile sürdürmeyi planlıyoruz.



Bu heyecan verici başarılar, Türkiye'ye olan bağlılığımızı gösteriyor" dedi. Sözlerini, Volvo Aero Serisi'nin geliştirilmesindeki detaylarla sürdüren Per-Erik Lindström, "Geliştirdiğimiz her detayda kamyon sürücülerini odak noktasına alıyoruz. Kendimizi sürücü koltuğuna oturtuyor, en önemli özellikleri ve hizmetleri onlarla beraber seri üretime aktarıyoruz. Çalışma süreleri boyunca direksiyonun başındakilerin güvenliği ve konforundaki geliştirmeleri gerçekleştirirken, işletme maliyetlerinde de verimliliğe odaklanarak yeni seviyeler belirliyoruz" dedi.



SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK ÖN PLANDA

2023 yılında, yaklaşık yüzde 17 büyüyen toplam pazarda, Volvo Trucks olarak yüzde 69,34'lük büyüme yakaladıklarını, marka tarihinde bir dönüm noktası olan bu başarıya ek olarak, pazar paylarını 7,4 seviyesine getirdiklerini belirten; Marubeni Dağıtım ve Servis A.Ş. Ticari Araçlar COO'su Kıvanç Kızılkaya, "Volvo Trucks markasını Türkiye'de temsil etmekten gurur duyuyor, markamızın potansiyelini her zaman en üst seviyeye çıkarmaya odaklanıyoruz. 2023 yılını, ithal kamyon ve çekici pazarının lideri olarak tamamladık. Müşteri odaklı yaklaşımımızla, markamızın sürdürülebilir yükselişini devam ettirerek Volvo FH Electric modelimizle '2024 Uluslararası Yılın Kamyonu' ödülünü kazandık" dedi.

HER AÇIDAN AVANTAJLI

Volvo Trucks'ın Yeni Aero Serisi, tamamen yeni, modern tasarımı ve enerji tasarrufuna katkı sağlayan aerodinamik kabiniyle %5 seviyesinde daha düşük yakıt tüketimi sunuyor.



Daha verimli hava akışının sağladığı düşük emisyon avantajlarına ek olarak, güçlendirilen izolasyon sayesinde akustik konfor da yeni bir seviye yakalanıyor. Tüm bu avantajlar, farklı kabin opsiyonlarında sunularak kullanım alanına göre tercih yapılabilmesini sağlıyor.

TEKNOLOJİK AYNALAR

Yeni Aero Serisi kapsamında yan aynaların yerine, "CMS - Camera Monitoring System"i de opsiyon olarak sunuluyor. Sürücü tarafında 12,3 inç, yolcu tarafındaysa 15 inçlik yüksek çözünürlüklü ekranlardan, kamyonun çevresindeki kör noktalar pratik bir biçimde takip edebiliyor. Sistem, otomatik olarak treyler bağlantısını algılayıp, referans çizgileri için kombinasyona uygun kalibrasyonu gerçekleştirmesiyle de ek avantajlar sağlıyor. Ekran ayarlarının manuel olarak ayarlanabilmesine ek olarak otomatik olarak da hava durumuna göre ayarlanabilme seçeneği bulunuyor.



Turkish Cargo Leed v4.1 İşletme Sertifikası Aldı

Türk Hava Yolları'nın hava kargo markası Turkish Cargo, insan ve doğaya duyarlı yaklaşımını enerji verimliliği alanındaki çalışmalarıyla sürdürüyor.

Küresel marka, hizmet kalitesini yükseltmek ve sektörde öncü konumunu sağlamlaştırmak amacıyla LEED (Enerji ve Çevre Dostu Tasarımda Liderlik) v4.1 O+M: EB İşletme Sertifikası almak için yürüttüğü çalışmaları tamamladı. Taşıyıcı, değerlendirme sürecinin ardından SMARTIST kargo tesisi için platin işletme sertifikası almaya hak kazandı.

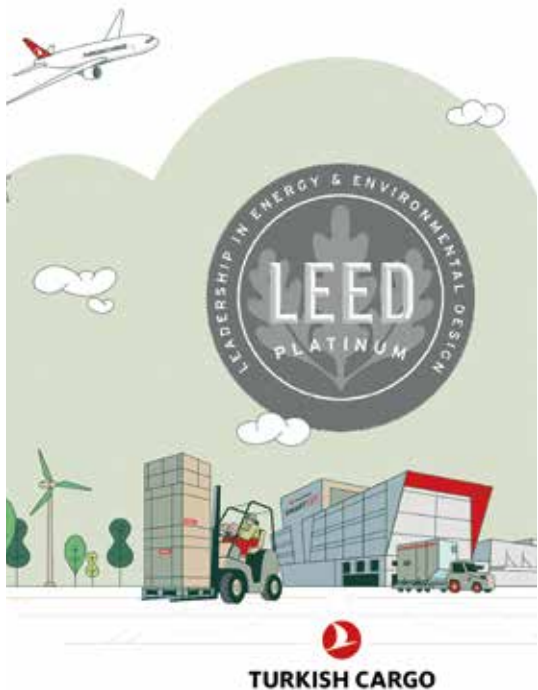
“KARBON AYAK İZİ AZALACAK”

Alınan sertifika ile ilgili Türk Hava Yolları Genel Müdür (Kargo) Yardımcısı Ali Türk; “Turkish Cargo olarak, sürdürülebilirlik ve çevre bilinciyle hareket etmek önceliklerimiz arasında yer alıyor. Bu bağlamda SMARTIST kargo tesisinin yüksek kapasitesi ve son teknoloji altyapısının yanı sıra sürdürülebilir ve insan odaklı bir bina olmasını da önemsiyoruz. Leed derecelendirmelerinin en yüksek seviyesi olan platin sertifikasına sahip olmamız bu noktada oldukça önemli bir göstergedir. Küresel bir taşıyıcı olarak, karbon ayak izimizi azaltma konusunda kararlıyız.” dedi.

“MİNİMİZE EDİLİYOR”

Dünyanın en gelişmiş tesislerinden biri olan SMARTIST'te, yüklerin operatör veya forklift kullanımına ihtiyaç duyulmadan bilgisayar kontrollü Otomatik Depolama ve Boşaltma Sistemi (ASRS) ile depolama transferi gerçekleştiriliyor. Ayrıca ULD Depolama Sistemi ile de ULD depolama süreçleri otomatikleştiriliyor. Bu akıllı depo yönetim sistemleri sayesinde, operasyonel süreçler hızlandırılırken aynı zamanda oluşabilecek olumsuz durumlar minimize ediliyor ve maliyet tasarrufu sağlanıyor.

SMARTIST Terminali için elde edilen LEED v4.1 O+M: EB Platin İşletme Sertifikası, enerji, su, malzeme ve iç mekân kalitesi performanslarını iyileştirerek çevresel etkilerini sürekli azaltmayı hedeflemektedir. Enerji, su verimliliği ve iç mekân kalitesinin iyileştirilmesi; SMARTIST tesisinin işletme maliyetlerini düşürürken sürdürülebilir hedeflerin gerçekleştirilmesine olanak sağlamaktadır.



DAF: Eindhoven'da 75 Yıllık Kamyon Geçmişi

DAF Trucks, bu yıl kamyon üretiminde yenilikten, devrim niteliğindeki teknolojilerden ve akıllı tasarımdan güç alan köklü geçmişinde bir kilometre taşı olan 75. yılını kutluyor.

DAF'ın temelleri 1928 yılında atıldı. Şirket ilk yıllarda Eindhoven'da “Van Doorne'un Makine Fabrikası” olarak biliniyordu. Hub ve Wim, 1930'ların başında römorkları piyasaya sürdüğünde, bildiğimiz haliyle DAF'ın ilk hatları da ortaya çıktı. Piyasadaki diğer araçların aksine, perçinlenmek yerine kaynak ile birleştirilen şasisi sayesinde normalden çok daha hafif hale gelerek muazzam bir başarı elde ettiler. Makine fabrikası odak noktasını değiştirdi ve “Van Doorne's Aanhangwagenfabriek”, kısa adıyla DAF oldu.

İLK KAMYON

DAF, Avrupa'nın yeniden inşası sırasında nakliye talebi büyük ölçüde arttığında hızla vites yükseltmeye başladı. Römorklar ve yarı römorklar için bir üretim hattı kuruldu ve yarı kamyon fabrikasının yapımı için kesin planlar yapıldı.1949 yılında A30 piyasaya sürüldü. Bu, ağırlıklı olarak iç piyasaya yönelik 3 tonluk bir kamyondu. Izgarasında yedi karakteristik krom şerit vardı.

MANZARANIN PARÇASI

Birkaç ay sonra ilk model fabrikadan çıktı ve hemen ardından ağır hizmete yönelik A50 (5 ton) ile A60 (6 ton) geldi.

Teslimat kamyonu olan 1 tonluk A10, ilk olarak 1950'de piyasaya sunuldu ve A10'u, kendisinden uyarlanan bir pikap modeli (A107) izledi. Damperli kamyon ve göp kamyonu için özel şasiye sahip araçlar ve bir dizi askeri araç dahil olmak üzere model sayısı hızla arttı. Kısa bir süre içinde DAF, manzaranın dikkat çekici bir parçası olacak bir kamyon markasına dönüştü.

ULUSLARARASI TAŞIMACILIK

1957 yılında DAF, karakteristik tasarımı ve bu seri için özel olarak geliştirilen 10 tonluk arka dingiliyle DO adlı kamyon modelini sundu. Bu sayede DO, özellikle ağır ve uluslararası taşımacılığa uygun bir kamyon olarak gittikçe daha popüler hale geldi. İkinci nesil DO'da basit bir yatak bile vardı: Bu, o dönem için bir yenilikti.

TREND BELİRLEYİCİ

DAF, 1970 yılında F1600-F2200 serisini piyasaya sürdü. Araçlarda yatırılabilen kabin kullanan DAF, bu yeniliği gerçekleştiren ilk üreticilerden biri oldu. Yatırılabilen kabinin muazzam avantajları vardı. Teknisyenlerin bakım işlemlerini daha kolay, daha iyi ve daha hızlı yapmasını sağlıyor ve motor kabinde gömülü olduğu için sürücüye çok daha sessiz bir çalışma alanı sunuyordu.

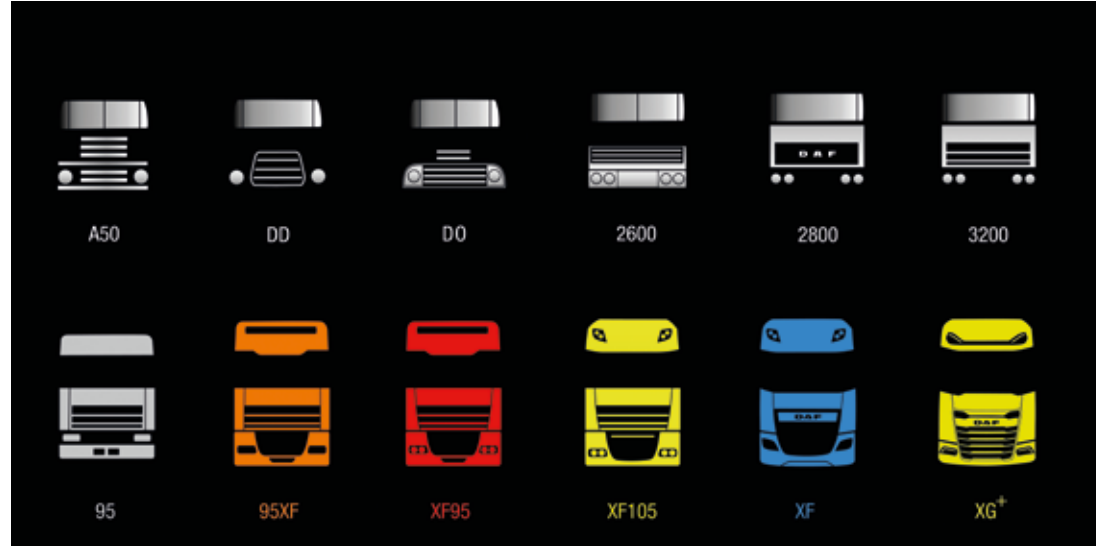


SUPER SPACECAB

1980'lerde DAF, benzersiz sürücü konforu için ekstra yüksek tavanla da donatılabilen DAF 95'in piyasaya sürülmesiyle uzun mesafeli taşımacılık ve ağır yük taşımacılığı sektörüne yeni bir güç verdi: SpaceCab. Bunu, kullanım alanı ve lüks açısından en üst düzeyi ifade eden Super SpaceCab takip etti. DAF, bölgesel ve ulusal taşımacılık için DAF 65/75/85 serisini piyasaya sürdü.

YENİ NESİL DAF

Bu yıllarda Avrupa Birliği, kamyonların ağırlıkları ve boyutları için yeni yönetmelikler hazırladı. Bunlar 2020 yılının sonunda yürürlüğe girdiğinde, DAF bu yönetmeliklerle çalışmaya hazır olan ilk kamyon üreticisi oldu. Bu da 2021'de piyasaya sürülen Yeni Nesil DAF kamyonlarını, kendi dönemlerinin yıldızları olan DO, 2600, 2800 ve XF gibi devrim yaratan araçlar haline getirdi.



Yeni Mercedes-Benz Sprinter Panelvan ve Minibüs Türkiye’de Satışa Sunuluyor

Modern hafif ticari araç segmentini tanımlayan Mercedes-Benz Sprinter, Hafif Ticari Araçlar’ın satış payının yüzde 50’den fazlasını oluşturuyor.

2024’ün ilk aylarında Avrupa’da satışa sunulan yeni Sprinter, şimdi de müşteri ve endüstriye özgü ihtiyaçlara uyum sağlama yeteneğiyle Türkiye’de yollara çıkıyor. Türkiye’de 2.063.700 TL’den başlayan fiyatlarla satışa olan Mercedes-Benz Sprinter Panelvan FL’in yanı sıra Sprinter Minibüs FL de 2.749.300 TL’den başlayacak fiyatlarla Haziran’dan itibaren satışa sunulacak.

ESNEK KULLANIM OLANAKLARI SUNUYOR

Mercedes-Benz Sprinter, Avrupa’da, 5,5 tona kadar izin verilen toplam ağırlığa sahip büyük hafif ticari segmentinde pazar lideri olarak özellikle müşteri ve endüstriye özgü ihtiyaçlara uyum sağlama yeteneğiyle öne çıkıyor.



Panelvan, temel formunda platform aracı, şasi ve minibüs olarak sunuluyor. Ayrıca üç gövde uzunluğu, arkadan veya dört tekerlekten çekiş, klasik sürücü kabini veya çift kabin, değişken tonajlar ve yükleme alanı yüksekliklerinin yanında karavan gibi özel gövdeler için güç aracı olarak da kullanılarak hedeflenen tüm sektörler için özel çözüm sağlıyor. Satılan ticari Sprinterların yüzde 75’ten fazlası, sektöre özgü araçlara dönüştürülüyor. Büyük Hafif Ticari Araçlar’ın kullanım alanı, kurye, posta ve paket taşımadan yolcu taşımacılığına, otobüslere, soğutmalı vanlardan ambulanslara, inşaat alanında kullanımdan karavanlara kadar uzanıyor.

DAHA GÜÇLÜ MBUX

Yeni Sprinter sunduğu yüksek kullanım esnekliği yanında güvenlik, konfor ve dijital ağırlıklı bir gelişme ile tüketicilerle buluşuyor. MBUX (Mercedes-Benz Kullanıcı Deneyimi) multimedya sistemi standart olarak sunulurken, sahip olduğu 10,25 inçlik dokunmatik ekran ve renkli ekranlı gösterge paneli yeni çok fonksiyonlu direksiyon simidindeki dokunmatik kontrol panelleri aracılığıyla sezgisel bir şekilde kullanılabilir.



Yüksek teknolojiye sahip direksiyon simidi, bir akıllı telefon gibi kapasitif sensörlere sahip. Bu da direksiyon simidinin, tutulup tutulmadığını algılamasına (eller serbest algılama) olanak tanıyor. Başka bir pratik konfor özelliği de isteğe bağlı olarak akıllı telefonlar için depolama alanının ve kablosuz şarjın bulunması.

GENİŞ SÜRÜŞ PORTFÖYÜ

Yeni Sprinter’ın güvenilir 2,0 litrelik dizel motoru (OM 654), model ve sürüş şekline göre 110 kW, 125 kW ve 140 kW olarak üç farklı güç seviyesinde sunuluyor. 140 kW motorlu tüm modellerde dört tekerlekten çekiş mevcut. Konforlu 9G-TRONIC otomatik şanzıman veya altı ileri manuel şanzıman güç aktarımını sağlıyor.



Ford Trucks ve İlkay Gündoğan Artık Takım Arkadaşı

Global büyümesini her geçen gün güçlendiren Ford Trucks, Avrupa ve dünya futbolunun en önemli oyuncularından İlkay Gündoğan ile artık aynı takımda.

F C Barcelona’nın ve Almanya Milli Takımı’nın orta sahasını yetenek ve zeka dolu oyunuyla yöneten İlkay Gündoğan, Ford Trucks’ın marka elçisi olarak görev yapacak. Ford Trucks’ın güçlü ve güvenilir takım arkadaşlığını anlatan iş birliği başlıyor. İlkay Gündoğan disiplinli çalışması, saha içindeki liderliği ve oyun zekasıyla futbolseverlerde çok farklı bir yere sahip bir isim. “Her Yükte Birlikte” vizyonu ile değer yaratan Ford Trucks ve sahadaki yükü paylaşarak takımını zirveye taşıyan İlkay Gündoğan, mükemmeliyet ve güvenilirlik başta olmak üzere birçok değerle ortaklaşıyorlar.

HEYECAN MAKSİMUMDA

İlkay Gündoğan, Ford Trucks ile imzaladığı bu yeni anlaşmadan dolayı büyük bir heyecan duyduğunu belirtti. Gündoğan, “Ford Trucks gibi globalde başarı yakalamış bir markayla iş birliği yapmaktan gurur duyuyorum. Her zaman sahada ve saha dışında en iyisini hedefledim. Ford Trucks da aynı anlayışa sahip bir marka. Birlikte harika işlere imza atacağımıza inanıyorum” sözleriyle heyecanını dile getirdi.

Ford Trucks Pazarlama Lideri Emine Coşkun, İlkay Gündoğan ile yapılan iş birliğinin markaları için heyecan verici olduğunu vurguladı ve “İlkay Gündoğan, futbol dünyasında sadece bir oyuncu olarak değil, aynı zamanda liderliğiyle de dikkatleri üzerine çeken bir isim. Onun çalışma temposu, kararlılığı, güvenilirliği ve başarıya olan inancı bizim marka değerlerimizle mükemmel bir uyum yakaladı. Bu sponsorluk anlaşmasının hem Ford Trucks hem de İlkay Gündoğan için yeni fırsatlar yaratacağına inanıyoruz” dedi. Ford Trucks ile İlkay Gündoğan’ın bulunduğu ve Barcelona’da çekilen reklam filmi, Euro 2024 turnuvası boyunca ekranlarda seyircilerle buluşacak. Bu iş birliği çerçevesinde marka iletişimleri TV yayınlarının yanı sıra dijital mecralarda da 2025 Haziran sonuna kadar devam edecek.



Mercedes-Benz Türk, Servis Sözleşmesi ile Müşterilerine Hızlı ve Kaliteli Hizmet Sunmaya Devam Ediyor

Mercedes-Benz Türk, Servis Sözleşmesi hizmetiyle müşterilerinin servis ihtiyaçlarına özel paketleriyle yanıt vermeye devam ediyor.

Ürettiği kamyon ve otobüsler ile sektöründeki standartları belirleyen Mercedes-Benz Türk, çatı şirketi Daimler Truck'ın global standartlarına uygun olarak sunduğu satış sonrası hizmetleriyle de fark yaratıyor. Servis Sözleşmesi hizmeti, Mercedes-Benz Türk kamyon müşterilerinin seçtikleri paket kapsamında bakım-onarım işlemlerini yetkili servislerde avantajlı koşullarla yaptırma imkanı sağlıyor. Onarım işlemleri, Mercedes-Benz Türk'ün öngördüğü standartlar dahilinde uzman teknisyenler tarafından, orijinal ve üst düzey kaliteli yedek parçalar kullanılarak araçların ömrünü uzatacak şekilde yapılıyor. Böylece hem araçların kullanım ömrü uzuyor hem de düzenli yetkili servis bakımlarıyla araçların ikinci el değerleri korunuyor.

AĞIR TİCARİ ARAÇ SEKTÖRÜNDEN YOĞUN İLGİ

Mercedes-Benz Türk'ün müşterileri için birçok avantajı barındıran Servis Sözleşmesi, ağır ticari araç sektöründen büyük ilgi görmeye devam ediyor. Buna göre 2024'ün ilk çeyreğinde satılan her 3 Mercedes-Benz kamyonundan 1'i servis sözleşmesinden yararlandı. İçeriğinde hem orijinal aşınma parçaları hem de DPF değişimi bulunan ve müşterilerden yoğun ilgi gören Tam Paket satışları ise 2024'ün ilk çeyreğinde 2023'ün aynı dönemine kıyasla 4 katın üzerinde artış gösterdi. Yetkili serviste düzenli olarak bakım yaptıran müşteriler, araçlarının yolda kalma ve planlanmamış servis ziyareti riskini minimize ederken, yakıt tasarrufu da sağlıyor.

Sözleşmeden yararlanılan süre boyunca yedek parça ve işçilik fiyat değişimlerinden de etkilenmeyen müşteriler, önemli oranda maliyet avantajı yakalıyor.

HER İHTİYACA ÇÖZÜM SUNULUYOR

Servis Sözleşmesi hizmeti 4 farklı paket ile sunuluyor. Baz Paket ile kullanıcılar motor bakımı, zaman bakımı, şanzıman ve aks yağı değişimi hizmetlerinden faydalanırken, Ekonomik Paket'te söz konusu pakete ek olarak +1 yıl kilometre sınırsız "Uzatılmış Garanti" sunuluyor. Temel Paket'te ise, Ekonomik Paket'e ek olarak; akü, silecek ve ampul seti ile aşınma seti yani fren balata ve diskler kapsama alınıyor. Tam Paket'te, Temel Paket'e ek olarak Dizel Partikül Filtresi sunuluyor. Orijinal Mercedes-Benz Dizel Partikül Filtresi



kullanımı; optimum yakıt ekonomisi ve motor performansı sağlarken, aracın toplam sahip olma maliyetini düşürmeye de yardımcı oluyor. Müşterilerden gelen talepleri de değerlendiren Mercedes-Benz Türk, standart paketler dışında ihtiyaca özel paket seçenekleri de sunabiliyor.



Orijinal parçayla aracınız, servis sözleşmesiyle bütçeniz rahat etsin.

Mercedes-Benz Servis Sözleşmeleri #RahatınızaBakım

Metallica M72 Dünya Turu, IVECO'nun Çoklu Enerji Filosu ile Start Veriyor

IVECO, doğal gaz, batarya-elektrik ve yenilenebilir dizel motorlu araçlarıyla Tur için düşük emisyonlu ulaşım sağlayacak.

IVECO, geçtiğimiz Kasım ayında Barcelona'da IVECO'nun tamamen yenilenen araçlarının lansmanında duyurulan ortaklığın bir parçası olarak grubun M72 Dünya Turu'nun Avrupa ayağında Metallica'ya eşlik etmeye hazır. IVECO ve Metallica birlikte CO2 emisyonlarının azaltılmasını sağlıyor ve sürdürülebilir eylemlere olan ortak bağlılıkları sayesinde konserlerin gerçekleşeceği toplulukları destekliyor. IVECO, Metallica personeli ve konser ekipmanlarının lojistiği için doğal gazlı, elektrikli, yenilenebilir dizel motorlu kamyonlar ve minibüsler bu büyük organizasyonda yerini alıyor. IVECO, Avrupa Turu'ndaki 9 durağın tamamına (Münih, Milano, Viyana, Helsinki, Kopenhag, Oslo, Clisson, Varşova ve Madrid) düşük emisyonlu ulaşım sağlamak için rock grubuyla ortaklık yapıyor. Yakıt ödecreti bir elektrikli kamyon da Turun son aşamalarında çoklu enerji filusunun içinde yer alacak. IVECO, enerji şirketi Shell'in benzin istasyonları ağına güvenerek, konser mekanlarına giden güzergahlardaki araçlara yakıt ikmali yapmak için iş birliği gerçekleştirecek.



KARBONLU YAKIT ÇÖZÜMLERİ

Iveco Group Kamyon İş Birimi Başkanı Luca Sra, şunları söyledi: "Muhteşem Metallica ile yol almaktan mutluluk duyuyoruz. Shell'in düşük karbonlu yakıt çözümleriyle çalışan alternatif tahrikli araçlarımız, M72 Turu'nun Avrupa konserlerinde grubun karbon ayak izinin azaltılmasına katkıda bulunacak. Özel bir Metallica görünümüyle tasarlanan çok enerjili filo, Avrupa'daki yollarda ve konser mekanlarında seyahat ederken sürdürülebilir taşımacılığın güçlü bir elçisi olarak hareket edecek" dedi.

"KATKIDA BULUNACAĞIZ"

Metallica, "Iveco Grubu ile ilk tanıştığımızda, bu proje için vizyonlarını, ulaşımın ve karbon emisyonlarının geleceğini nasıl değiştirmeyi hedeflediklerini gösterdiler. Metallica'nın hedeflerinin de uyumlu olduğunu hemen anladık ve ağır hizmet araçlarında CO2 emisyonlarını azaltmanın büyük potansiyelini fark ettik. Ortaklığımızı, 24 Mayıs'ta, IVECO'nun doğal gazlı, elektrikli ve yenilenebilir dizel motorlu araçlarının ekipmanlarımızı şehirden şehre taşımalarıyla



M72 Dünya Turu'nun Avrupa'da devam etmesiyle başlatacağız. Birlikte, Iveco Group'un 2040 yılına kadar net sıfır karbon emisyonuna ulaşma taahhüdüne katkıda bulunabileceğiz. Bunun bir parçası olmak bizim için ne kadar inanılmaz!" yorumunu yaptı.

EMİSYONDA AZALMA

Shell Avrupa Ticari Karayolu Taşımacılığı Genel Müdürü Janine Albrecht-Webb iş birliği ile ilgili "Shell, Shell BioLNG ve Shell Yenilenebilir Dizel gibi düşük karbonlu yakıtlar sağlamayı amaçlayarak, yaşam döngüsü taşımacılığı emisyonlarını azaltmaya yardımcı olmak için IVECO ile iş birliği yapıyor. Örneğin, Shell BioLNG, sadık müşterilerine CO2e* yaşam döngüsü emisyonlarında B7 dizele kıyasla %100 azalma sunuyor" diyor.

Continental ve Scania Türkiye'den Büyük İş Birliği

Continental ve Doğu Otomotiv distribütörlüğünde Türkiye faaliyetlerini sürdüren Scania ile gerçekleştirdikleri iş birliği kapsamında müşterilerine daha güvenli ve tasarruflu bir sürüş deneyimi vadediyor.

Premium lastik üreticisi ve teknoloji şirketi Continental, İsveç merkezli tır ve ticari araç üretici Scania'nın Türkiye distribütörü Doğu Otomotiv ile iş birliğine gitti. Bu çerçevede Continental lastiklerle sipariş verilen Scania Dynamic ve Style model araçlar 1 yıl standart garantinin yanı sıra aynı süre içinde Continental'in genişletilmiş garanti programı Contisafe güvencesinde olacak. Contisafe güvencesi altına giren araçlarda lastiğin onarılamaz bir şekilde hasar görmesi durumunda, yeni lastik, hasarlı lastikte kalan dış derinliğine göre %100'e varan indirimle araç kullanıcısına sunulacak.

MALİYET AZALIYOR

Bu iş birliği ile Continental ve Scania, müşterilerine daha güvenli ve ekonomik bir sürüş deneyimi sunmayı hedefliyor. Continental marka ticari araç lastiklerinde geçerli olan genişletilmiş garanti programı Contisafe, lastiklerde oluşabilecek onarılamaz hasarlarda yeni lastiği daha uygun fiyatlarla temin ederek işletme maliyetlerinden tasarruf sağlıyor. Continental'in 19.5" ve 22.5" ebatlarındaki desenli ticari araç lastikleri için geçerli olan Contisafe'in avantajlarından faydalanmak için filo müşterilerinin Contisafe sistemine kayıt olmaları gerekiyor.



Schmitz Cargobull, Yeni Soğutucu Üniteyle Pazarın Yarısını Ele Geçirdi

Geçtiğimiz dönemde 57 bin treyler satışı gerçekleştirerek yüzde 26 pazar payı elde eden Schmitz Cargobull, yenilikçi soğutucu üniteleriyle de büyük bir başarıya imza attı.

Schmitz Cargobull AG Başkanı Andreas Schmitz, Schmitz Cargobull CSO'su Boris Billich, CTO'su Marnix Lannoije IAA Fuarı öncesi basın toplantısı düzenleyerek başarılarının ipuçlarını basın ile paylaştı. Schmitz Cargobull AG Başkanı Andreas Schmitz geçen dönemde 6 bin çalışanlarıyla, 2,633 milyar Euro ciro yaptıklarını, 57 bin treyler satışı ve yüzde 26 pazar payı gerçekleştirdiklerini söyledi. Pazarda 30 bin soğutucu ünite sunduklarını ve bununla gurur duyduğunu anlatan Schmitz, "Henüz birkaç yıl önce bitirdiğimiz düşünüldüğünde, bunun çok etkileyici olduğunu düşünüyorum" dedi. Andreas Schmitz, 2019'a kadar güzel bir büyüme olduğunu ve ardından COVID ile dik bir düşüş olduğunu, 2021 ile 2019 arasındaki toplam kayıtlarda yaklaşık 50 ila 60 bin adetlik bir azalma olduğuna dikkat çekti.

"ZORLU SÜREÇTE BÜYÜK DESTEK"

"Yani şu anda çok olumsuz, çok karamsar bir ortamdayız" diyen Schmitz, "Ekonomideki genel güvensizlik nedeniyle pek çok yatırım geri çekiliyor, ancak müşterilerimizin içinde bulunduğu baskı nedeniyle, bu da maliyetlere daha fazla odaklanma, verimliliğe daha fazla odaklanma anlamına geliyor. Ve bu bizim meydan okumamız. Ürün ve hizmetlerimizle yanıt vermeye çalıştığımız mesajımız bu. Müşterilerimiz için bu zorlukların üstesinden gelmeye yardımcı oluyoruz." dedi.

"PAZARDAN ERKEN ÇEKİLDİK"

Schmitz, Almanya Vreden'in, Avrupa ve hatta dünya çapında soğutucu üretiminin başkenti olduğunu vurgulayarak, Avrupa'daki her iki soğutucudan birinin burada üretildiğini belirtti. Son birkaç yılda yüzde 50 pazar payına ulaştıklarını ifade eden Schmitz, Rusya'dan erken çekilmenin şirketleri için büyük bir darbe olduğunu söyledi.



"FARKLI PAZARLARA ODAKLANIYORUZ"

Schmitz, açıklamalarına şu şekilde devam etti: "Rusya'da açık ara bir numaraydık, bu nedenle oradan çekilmemiz bizim için büyük bir darbe oldu. Bu durum fabrikalarımız üzerinde de büyük bir etki yarattı. Ancak yine de bu adımı attık. Sonuç olarak, Avrupa'nın diğer bölgelerindeki pazarlara odaklanıyoruz. Özellikle Avrupa'nın güneybatısında, Fransa, İspanya ve Türkiye Adapazarı'nda güçlü değer tekliflerimiz var. Ürün atağımızı hızlandırdığımızı göreceksiniz ve bu bölgelerdeki pazarlama faaliyetlerimizi de artırıyoruz.

"HEDEFİMİZ SOMUT ÇÖZÜM"

Schmitz Cargobull CSO'su Boris Billich, inovasyona devam ettiklerini ve 280 patentlerinin bulunduğunu belirtti. Avrupa'daki ticaret endüstrisindeki tüm patentlerin yüzde 50'sinden fazlasına başvurduklarını ifade eden Billich, "Müşterilerimizin maliyetini düşürecek sistemler veya patentler için başvuruda bulunuyoruz" dedi. IAA'daki stratejilerinden de bahseden Billich, "Sloganımız performans sunmak.



Ay'ı vaat etmiyoruz, ütopya veya vizyonlar ortaya koymuyoruz. Teknik, donanım ve hizmet açısından çalışan somut çözümler sunuyoruz. IAA'da sunduğumuz slogan bu. Dijital çözümler, treylerler ve hizmetler arasında yer alıyor. Yanlış anlaşılmasın, bu sadece verilerle ilgili değil; donanımı daha akıllı hale getirmeye ilgili. Müşterilerimize işlerini daha profesyonel ve ekonomik bir şekilde yürütmelerini sağlayan çözümler sunmakla ilgileniyoruz. Bu nedenle dijital çözümler, donanım ve yazılımı birleştiren ve çok güçlü bir şekilde büyüyen bir sektördür. Dijital çözümler, treylerler ve hizmetlerin tam ortasında yer alır" şeklinde konuştu.



Mercedes-Benz Türk'ten Sürdürülebilir Geleceğe Büyük Adım

Karbon nötr ulaşım ve dönüşümü ileriye taşımak üzere çalışmalarını sürdüren Mercedes-Benz Türk, Aksaray Kamyon Fabrikası'nda 7.5 MWp kurulu gücündeki yeni güneş enerjisi santralini tam kapasite olarak devreye aldı.

Tüm tesislerinde karbon nötr üretim hedefini benimseyen Mercedes-Benz Türk, kaynakların korunması ve iklim dostu üretime yönelik çalışmalarıyla ağır ticari araç endüstrisine öncülük etmeye devam ediyor. Bu kapsamda Mercedes-Benz Türk, Aksaray Kamyon Fabrikası'nda 7.5 MWp gücündeki yeni Güneş Enerjisi Santralini tam kapasite olarak devreye aldı. 4.000 hanenin 1 yıllık elektrik ihtiyacını karşılayacak düzeyde enerji üretecek olan santral, fabrikanın yıllık toplam elektrik ihtiyacının yarısını karşılayacak ve yıllık 5.300 ton karbon salımlarını azaltacak.

İKLİM DEĞİŞİKLİĞİNE ÇÖZÜMLER

‘Yeşil Hedefler’ programı kapsamında 2039’a kadar karbon nötr üretimi hedeflediklerini ve bu doğrultuda kararlılıkla ilerlediklerini belirten Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün konuşmasında, “Aksaray Kamyon Fabrikamız üretimden, ihracata, AR-GE’den sürdürülebilirliğe kadar her alanda başarılarla imza atıyor.

1986’da Anadolu’nun merkezinde faaliyete başlayan ve bugün bölgenin en büyük yeşil alana sahip üretim tesisi olan fabrikamız geleceğe yatırım yapmaya devam ediyor. Kuşkusuz, tüm otomotiv sektörünün ana gündemlerinden biri karbon ayak izi ve beraberinde gelen dönüşüm. Bu noktada Mercedes-Benz Türk olarak karbon ayak izimizi azaltmak adına çalışmalarımızı sürdürüyoruz. İklim değişikliği etkilerinin azaltılması ve iklim değişikliğine uyum sağlama hedefimizi ürün geliştirme, tedarik zinciri ve üretim faaliyetlerimizde dikkate alıyoruz. 2030 yılına kadar toplam enerji tüketimimizin minimum

yüzde 55’ini yenilenebilir enerjiden karşılama hedefimiz var. Bu doğrultuda Aksaray Kamyon Fabrikamızda geçtiğimiz sene 1.3 MWp kurulu gücündeki santralimizi faaliyet aldık. Bugünse Aksaray Kamyon Fabrikamızda 6.2 MWp gücündeki kısmı da faaliyete geçiriyoruz. Toplamda 7.5 MWp gücündeki güneş enerjisi santralini tam kapasite olarak devreye alarak yenilenebilir enerji hedefimize bir adım daha yaklaştık. Yeni santralimiz ile fabrikamızın yıllık toplam elektrik ihtiyacının yarısını karşılayacağız. Santralin kurulmasında emeği olan tüm çalışma arkadaşlarımızı tebrik ediyorum” dedi.



Ford Trucks'dan Bir Başarı Daha

Karbon nötr hedefine istikrarlı bir şekilde ilerleyen Ford Trucks, sürdürülebilir ulaşım teknolojileri alanında öncü bir projeye daha imza attı.

En verimli taşıma çözümleri ile değer yaratmak” vizyonu ve sıfır emisyonlu gelecek hedefi doğrultusunda Ar-Ge çalışmalarına hız veren Ford Trucks, alternatif yakıt teknolojileri çalışmalarını bir ileri seviyeye daha taşıdı. Geçen yıl tek silindirli araştırma motoru ile başladığı hidrojen yakıtlı motor çalışmalarını sürdüren Ford Trucks, çalışmaları bir ileri aşamaya taşıyarak şimdi de yine kendi tasarımı olan çok silindirli hidrojen motoru H2-Ecotorq’un ilk ateşlemesini başarıyla gerçekleştirdi. İlk testlerde başarılı sonuçlar ortaya koyan motor ile ekipler sistem optimizasyonu ve geliştirme çalışmalarına devam edecekler.

YATIRIMLARA DEVAM

Ford Trucks, sürdürülebilirlik vizyonu doğrultusunda ağır ticari araç sektöründe geleceğin ulaşım teknolojilerine öncülük ediyor. Generation F hareketi” ile sıfır emisyonlu, bağlantılı ve otonom teknolojilerle büyük bir dönüşüm yolculuğu başlatan Ford Trucks, ilk tam elektrikli kamyonunu 2025 yılında yollara çıkarmak üzere çalışıyor.



Elektrifikasyonun yanı sıra alternatif yakıt teknolojilerine odaklanan Ford Trucks, geleceğin mobilite çözümlerine değer katma vizyonu ile Avrupa Birliği’nin ‘Sıfır Emisyonlu

Taşımacılık Ekosistemi’ projesi çerçevesinde hidrojenle çalışacak ilk yakıt hücreli elektrikli (FCEV) F-MAX’i de geliştiriyor.

Michelin ve Ford Trucks'dan Büyük Anlaşma

Michelin, zorlu koşullarda güvenli sürüş sağlayan lastikleriyle, Ford Trucks tarafından sınırlı sayıda üretilen özel serisi F-MAX Select modelinin tek lastik tedarikçisi oldu.

Mobilite ve inovasyon alanında öncü şirketlerden biri olan Michelin, Türkiye ağır vasıta pazarındaki ilerlemesini yaptığı yeni anlaşmalarla sürdürüyor. Zorlu yol koşullarında üstün performans ve güvenli sürüş için doğru lastik kullanımının çok önemli olduğu ağır vasıta pazarında Michelin, sunduğu üstün performanslı lastikleriyle dünyanın önden gelen ağır vasıta markalarının tercihi olmaya devam ediyor. Michelin Türkiye, ağır ticari sektörünün global markası Ford Trucks’ın yeni sınırlı üretim olan F-MAX Select modelinin tek lastik üreticisi olarak yeni bir başarıya daha imza attı.



ÜSTÜN PERFORMANS

Yeni 2,5 metre genişliğindeki kabiniyle, bronz-siyah tasarım detaylarıyla, basamaklarıyla, saklama bölmeleri ile bir çekiciden çok daha fazlasını sunan F-MAX Select, Kör Nokta Uyarı Sistemi, İleri Hareket Bilgilendirme Sistemi, Sürücü Dikkat Takip Sistemi, Yaya Algılama Özellikli Çarpışma Önleme Yardımı, Dur Kalk Özellikli Akıllı Adaptif Hız Kontrol Sistemi, Otomatik Yanan Uzun Farlar, Şerit Takip Uyarı Sistemi gibi özellikleriyle de her yolculuğu emniyetli ve keyifli hale getiriyor. Ford Trucks F-MAX Select’i tercih eden müşteriler, Michelin’in yakıt tasarrufu ve kullanım ömrü konusunda üstün performans sunan MICHELIN X Line Energy veya MICHELIN X Multi Energy lastiklerinden birini tercih edebiliyor. Yapılan anlaşmayla ilgili açıklamalarda bulunan Michelin Türkiye Satış Direktörü Erol Şimşir, “Michelin Türkiye ekibi olarak ağır vasıta pazarındaki gücümüzü yaptığımız yeni anlaşmalarla pekiştirmeye devam ediyoruz. Ford Trucks’ın özel ürettiği F-MAX Select modeli için bizi tercih etmesinden dolayı memnuniyet duyduk. Bu sınırlı sayıda üretilen çok özel model için sunacağımız özel donanımlı lastiklerimiz ile ağır vasıta sürücülerinin ihtiyaçlarına cevap vereceğiz, her zaman olduğu gibi üstün performans özelliklerimizden ödün vermeden



uzun ömürlü ve güvenilir lastik sunma vaadimizi yerine getiriyoruz. F-MAX Select kullanıcılarının, Michelin lastiklerinin kullanım ömrü boyunca göstereceği performansla her türlü yükün üstesinden gelebileceğine inanıyoruz” dedi.



Mercedes-Benz Türk Yatırımlarına Tam Gaz Devam Ediyor

Mercedes-Benz Türk, Aksaray Kamyon Fabrikası'nda açtığı asistan güvenlik sistemlerinin kalibrasyon tesisi ile dijitalleşme yolculuğuna hız kesmeden devam ediyor.

Aksaray Kamyon Fabrikası'nda ürettiği kamyon ve çekiciler ile müşterilerine üst düzey bir sürüş deneyimi sunan Mercedes-Benz Türk, Automated Truck Alignment Rig (ATARi) Projesi kapsamında araçların asistan güvenlik sistemlerinin kalibrasyonunu sağlayan yeni tesisini faaliyete geçirdi.



Endüstri 4.0 teknolojileri referans alınarak tasarlanan yeni tesiste, lazer ve kamera sistemi kullanılarak aracın uzaydaki pozisyonu tespit edilerek araç düz gidiş ayarı ve şerit takip, kör nokta gibi güvenli sürüş sistemlerine ait sensör ve kamera sistemlerinin kalibrasyonu otomatik olarak gerçekleştirilecek. Tesiste, dört adet robot faaliyet gösterecek. Yeni tesiste, robot, kamera teknolojisi ve yüksek otomasyon sistemi kullanılarak gerçekleştirilen kalibrasyon işlemleri sayesinde, üretim süreçlerinde verimlilik artırılarak hata oranı azaltılacak. Enerji tüketimini optimize ederek daha az enerji ile daha fazla iş yapılmasına imkan tanıyan tesis, birden fazla istasyonda yapılan işlemlerin tek bir istasyonda gerçekleştirilmesini sağlayarak alan ve zaman tasarrufu da sağlayacak.



Otomotivin Şampiyonlarından TEMSA'ya 'Altın İhracatçı' Ödülü

TEMSA, 2023 yılında ortaya koyduğu 182 milyon dolarlık tarihi ihracat performansı, OİB tarafından 'Altın İhracatçı Ödülü'ne layık görüldü.

Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) tarafından düzenlenen "İhracatın Şampiyonları Ödül Töreni" İstanbul'da gerçekleşti. Ticaret Bakan Yardımcısı Ö. Volkan Ağar ve şampiyon firmaların katılımıyla, OİB Yönetim Kurulu Başkanı Baran Çelik'in ev sahipliğinde düzenlenen gecede, 2023 yılında yaptığı ihracatla Türkiye ekonomisine katkı sunan firmalar farklı kategorilerde ödüllendirildi. Geçen yılı ihracatta yeni rekorlarla tamamlayan ve yurt dışı satış gelirlerini 2023'te bir önceki yıla göre yüzde 92 artışla 182 milyon dolara taşıyan TEMSA, Altın İhracatçı Ödülü'nün sahibi oldu. Söz konusu ödül, TEMSA Satış Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp'e takdim edildi.

70'E YAKIN ÜLKEYE 15 BİN ARAÇ İHRACATI

Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan TEMSA Satış Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp, "TEMSA bugüne kadar 15 binden fazla aracı dünyanın 70'e yakın ülkesine ihraç etme başarısı göstermiş bir firma. İhracat alanında, otomotiv sektörüne yol göstermekten büyük gurur duyuyoruz. Bu öncü rolümüzü, 2023 yılında ortaya koyduğumuz tarihi ihracat performansı ile pekiştirdik.

2023 sonu itibarıyla ciromuzun yaklaşık yüzde 61'ini uluslararası işlerimizden sağlarken, yüzde 39'unu ise Türkiye operasyonlarımızdan elde ettik. Bu dengeli dağılım sayesinde, bir yandan dünyadaki tüm finansal belirsizliklere rağmen sağlıklı büyümeyi devam ettiren bir yandan da yüksek teknoloji araçlarımızla ülkemizin katma değerli ihracat seferberliğine

katkıda bulunuyoruz" dedi. 2020 yılından bu yana Sabancı Holding - PPF Group ortaklığında faaliyet gösteren TEMSA, 2023 yılında, öncelikli pazarları arasında yer alan Kuzey Amerika'da yüzde 36, EMEA bölgesinde yüzde 31, Batı Avrupa'da ise yüzde 78'lik büyüme performansı gösterdi.



Mercedes-Benz Türk, Katı Atık Sektöründeki Müşterileri ile Buluştu

Mercedes-Benz Türk, katı atık sektörüne yönelik 'Geniş Aile, Temiz Çevre' mottosuyla sunduğu çözümleri, müşterilerine başarılı bir etkinlikle tanıttı.

Farklı müşteri ihtiyaçlarına cevap veren geniş kamyon portföyü ile hem filo müşterilerinin hem de bireysel müşterilerin ilk tercihi olan Mercedes-Benz Türk, düzenlediği Katı Atık Sektörü Araç Tanıtım Etkinliği'nde müşterileri ile bir araya geldi. Etkinlikte, katı atık sektöründeki çeşitli üst yapı uygulamalarına uyum sağlama gücü yüksek, ihtiyaca uygun zengin teknik özellikleri bulunan Mercedes-Benz Actros 1832 L 4x2, Actros 2632 L ENA 6x2, Atego 1518 LKO 4x2, Atego 1018 4x2 ve Atego 1518 4x2 modelleri sergilendi ve araç tanıtımları yapıldı.

YÜKSEK STANDARTLAR

Katı atık sektörüne yönelik geniş ürün portföyü ile müşterilerin farklı ihtiyaçlarına en iyi çözümleri sunduklarını belirten Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, "Mercedes-Benz Türk olarak, paydaşlarımızla bir araya gelmeyi ve onları araçlarımız hakkında detaylı bir şekilde bilgilendirmeyi çok önemsiyoruz. Bu açıdan etkinliğimiz ile sektör temsilcilerimizle buluşmaktan memnuniyet duyuyoruz.

Araçlarımız, katı atık sektöründe faaliyet gösteren müşterilerimizin ihtiyaçlarına yönelik teknik içerikleri, konfor, güvenlik ve ileri teknoloji özellikleriyle sahada fark yaratıyor. Bu sektördeki faaliyetler özelinde sunulan Actros ve Atego kamyonlarımız, şehir içi kullanım için özel olarak tasarlanmış olup manevra kabiliyeti, operasyonel kullanım kolaylığı sağlayan alçak girişli kabinleri, geniş şoför görüş açısı ile kullanıcılara ideal koşullar sağlıyor. Mercedes-Benz Türk olarak müşterilerimizin her zaman yanındayız. Bugüne kadar onlardan aldığımız geri bildirimleri de dikkate alarak üstün performansa sahip araçlarımızı kullanıma sunduk. Bundan sonra da yenilikçi ve esnek çözümlerimizle müşterilerimize en yüksek standartlarda hizmet vermeye devam edeceğiz" dedi.



Yolların Görünmez Kahramanlarına Işık Tutan Farkındalık Kampanyası

Otoyol işletmelerinde çalışanların kritik rolünü gözler önüne seren ve trafik çalışanlarının güvenliğini artırmayı hedefleyen “(S)he Works, I Care” kampanyası, ICA tarafından Türkiye’de de hayata geçirildi.

“(S)he Works, I Care” farkındalık kampanyası, otoyol saha çalışanlarının hayati önemini vurgulayarak, kaza oranlarını düşürmek ve trafik güvenliği konusunda farkındalık yaratmak üzere ICA tarafından hayata geçirildi. Kampanya, trafik güvenliğini olumsuz etkileyen olaylara müdahale eden trafik saha ekiplerinden, otoyolu 7/24 işler halinde tutan bakım ekiplerine kadar; operasyon görevi üstlenen ve trafik güvenliğinin daima sağlanması için çalışan herkesin sürücüler tarafından fark edilmelerini sağlamayı ve trafik güvenliği konusunda toplumsal bilinç oluşturmaya hedefliyor.

FARKINDALIK ARTIYOR

Farkındalık kampanyasının bir parçası olarak 12 Haziran’da sürücülerin katılımıyla gerçekleştirilen saha aktiviteleri, otoyol çalışanlarının önemini bir kez daha vurguladı. Etkinlik sırasında katılımcılar, otoyol saha ekiplerinin çalışma şartlarını yerinde gözlemleme fırsatı buldular. Böylece operasyonel süreçlerde karşılaşılan zorluklar ve bu kahramanların günlük hayatlarına dair daha iyi bir anlayış geliştirdiler. Bayram öncesi yolcu ve otoyol çalışanı güvenliğine dikkat çekerek bu konuda farkındalık yaratmayı amaçlayan bu önemli projenin bir parçası olarak, 12 Haziran Çarşamba günü Reşadiye’deki Bi Mola dinlenme tesislerinde özel bir etkinlik düzenlendi. Hed Akademi iş birliğiyle ağır vasıta sürücülerine yönelik emniyet kemeri simülatorü ve kör nokta farkındalık eğitimleri gerçekleştirildi.



TRAFİK KAZALARINDA ARTIŞ OLUYOR

2023 yılı karayollarında meydana gelen trafik kazalarında 6.548 kişi hayatını kaybetti. 2022 yılında 5.229 olan bu sayı, 2023’te yüzde 25 artış gösterdi. Trafik vefat oranlarına genel olarak bakıldığında, yaz tatili sebebiyle seyahatlerin artması ve tarım ile inşaat faaliyetleri nedeniyle taşıt hareketinin yoğunlaşmasıyla birlikte Haziran-Ağustos aylarında trafik kazası ve ölüm-yaralanma sayılarında artış yaşandığı gözlemleniyor. Kurban Bayramlarında da, 2023 yılında 110, 2022 yılında 67 ve 2021 yılında 46 kişi hayatını kaybederken, binlerce vatandaşımız yaralandı. Ailelerimizle sevinç ve mutluluğumuzu paylaşacağımız bu özel günlerde, trafik kaza haberleriyle üzüntü yaşamamak için HED Akademi’nin önerdiği 11 temel altın kurala riayet ederek bu durumu değiştirebiliriz.



Uzak mesafeli seyahatlerinizi, aceleyle bitirilmesi gereken bir görev olarak değil, hayatınıza dahil keyifli bir zaman dilimi olarak planlayabilirsiniz.



Ford Trucks, Bayi Ağını Mersin’de Bölgenin En Büyük Servisiyle Genişletiyor

Ford Trucks müşterilerine satış, servis, yedek parça ve ikinci el olmak üzere 4S konseptiyle hizmet verecek olan, bölgenin ve Ford’un en büyük servisi konumundaki Mersin Deniz Ticari Araçlar bayisinin açılışı gerçekleşti.

En verimli taşıma çözümleri ile değer yaratmak vizyonu ile faaliyetlerini sürdüren Ford Trucks, Türkiye genelindeki bayi ağına bir yenisini daha ekledi. Lojistik ve transit taşımacılık açısından kilit konumda bulunan Mersin’de açılan ‘Deniz Ticari Araçlar’ bayisi, Ford Trucks müşterilerine satış, servis, yedek parça ve ikinci el olmak üzere 4S konseptiyle hizmet verecek. Bayinin açılış törenine Ford Otosan Lideri Güven Özyurt, Ford Trucks Lideri Emrah Duman, Erman Grup Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Deniz, Deniz Ticaret Ford Trucks Genel Müdürü Emrah Deniz ve yerel yöneticiler katıldı.

BÖLGENİN VE FORD’UN EN BÜYÜK SERVİSİ

Deniz Ticari Araçlar bayisi, 19 dönümlük arazi üzerindeki 8.500 metrekarelik kapalı alanı, 12 mekanik, 6 kaporta ve 3 boya atölyesiyle Türkiye’deki en büyük ağır vasıta servislerinden biri olarak öne çıkıyor. Bayi aynı zamanda Ford’a hizmet veren en büyük servis konumunda bulunuyor. Yedek parça deposu, birçok kamyon servisini geride bırakacak, 1000 metrekarelik geniş bir alanda hizmet veriyor. Mersin bayisi, müşterilerin operasyonlarını en üst seviyede desteklemek üzere Ford Trucks’in yenilikçi, kaliteli ürün ve hizmetlerini tek çatı altında sunacak. “Her Yükte Birlikte” sloganıyla ilerleyen Ford Trucks, Türkiye’nin yanı sıra dünya genelindeki geniş hizmet ağı aracılığıyla ağır ticari araç müşterilerine verimlilik, güç, konfor ve teknolojiyi bir arada sunuyor.



MAN'dan Sektöre 'Teşekkür' Kutlaması

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Son yıllarda üst üste imza attıkları başarı ve aldıkları ödüllerde katkısı bulunan 'yaşam boyu iş ortakları' seyahat ve turizm otobüs firma temsilcileri ile MAN Sektör Buluşması'nda bir araya geldi.

The Ritz Carlton'da düzenlenen ve yaklaşık 150 kişinin katıldığı buluşmada, ünlü sanatçı Altay'ın 2 saati aşan sahne performansı ve zengin repertuarı ile konuklar lezzetli ve eğlenceli bir akşam geçirdi.

ÖDÜLLERLE, BAŞARILARLA DOLU YILLAR

Konuşmasında MAN olarak son 2,5 yılda imza attıkları başarılarla ve aldıkları 6 farklı ödüle vurgu yapan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, şöyle konuştu: "2022, 2023 ve 2024 yılında MAN, özellikle ödüllü 'Lion's Coach' otobüsü ile seçkin firmaların öncelikli tercihi olmaya devam etti ve her sene pazar payını daha da yukarı taşıdı. Seyahat otobüsündeki başarılarımız, belediye ve şehir içi otobüs satışlarında da devam etti. Yurtiçi dizel ve CNG'li belediye otobüsü satışlarımızın yanı sıra Elektrikli şehir içi otobüsümüz MAN Lion's City E, Avrupa'da birçok ödül topladı ve 27 ülkeden oluşan ve 24'ten fazla markanın yer aldığı Avrupa pazarında kısa sürede yüzde 14 pay ile birinci sıraya yükseldi. Lion's City 10 E, Pazar liderliğinin yanı sıra 'Bus of the Year 2023', '2020 iF International Forum Gold Award' ve 'Kentsel Araç' kategorisinde '2024 Yılı Sürdürülebilir Otobüsü (Sby)' ödüllerine layık görüldü.

FİRMALARIN ÖNCELİKLİ TERCİHİ

MAN Lion's Coach'umuz ise ödül koleksiyonuna, 'Coach of the Year 2020', '2022 Yılı Sürdürülebilir Seyahat Otobüsü' ve 'Digital On-board Comfort 2023' ödüllerini de ekledi. Lion's Coach 2023 ve 2024 te seçkin firmaların öncelikli tercihi oldu. 2018 yılında tamamen yeni tasarım ile pazara sunulan MAN Lion's Coach seyahat otobüsümüz, halen pazardaki en yeni tasarım olmaya devam ediyor. Türkiye seyahat otobüsü pazarı, yaklaşık yüzde 75 büyüyerek, 2023'te 1.080 adedin üzerinde bir büyüklüğe ulaştı. Büyüyen bu pazarda MAN yüzde 22 Pazar payına ulaştı. 2024 yılında da bu adetlerde satış olması bekleniyor.



MAN BAŞARILARINI KATLAYARAK SÜRDÜRÜYOR

Firmalar yatırımlarına hız verirken, yaşam boyu ürün maliyeti ve stoklarda araç bulunması daha da önem kazandı. Uzun bakım aralıkları ve düşük yakıt tüketimi ile MAN, bu yıl da firmalarının gözdesi olmaya devam etti ve önceki yıllarda ulaştığı başarısını 2023 ve 2024 de katlayarak sürdürdü. Tasarım, konfor, ekonomi ve güvenlik alanlarındaki 40'tan fazla özelliği ile 2018 yılından beri sektörde fark yaratan Lion's Coach, üstün nitelikleri ile 2024 yılında da yolcular ve yoldaki diğer kullanıcılar için standartları yeniden belirlemeye devam etti. Önümüzdeki aylarda üretilecek otobüslerde (binek araçlarda olduğu gibi) Avrupa Birliği'nde 1 Temmuz 2024 tarihinde yürürlüğe girecek yeni 'Elektronik ve Güvenli Sürüş' paketi ile yeni güvenlik artırıcı özellikler geliyor.



Allison Transmission, En Yeni Teknolojilerini Busworld Türkiye'de Sergiledi

Allison Transmission, otobüs uygulamalarına yönelik en gelişmiş ürün yelpazesini bu yıl onuncusu düzenlenen Busworld Türkiye fuarında sergiledi.

Allison, sektörde iki önemli gelişme olan yeni 9-Vites tam otomatik şanzımanı ve Allison eGen Power tam elektrikli aks ailesi ile fuarda yerini aldı. Ayrıca, Allison T3375R xFETM tam otomatik şanzıman da fuarda sergilendi. Türk otobüs üreticileri için elektrikli akslar da dahil olmak üzere geniş ürün gamı sunan Allison, hem iç pazarda kullanılan hem de ihraç edilen araçların verimliliğine katkıda bulunuyor.

YENİ ARAÇLARDA SUNULUYOR

Allison 9-Vites, sık dur-kalk gerektiren zorlu görev döngülerinde daha fazla çalışma süresi, iyileştirilmiş yakıt ekonomisi, yüksek performans ve düşük bakım maliyetleriyle 8 metrelik midibüs gibi ticari araçların taleplerini karşılamak üzere tasarlandı. 2023 yılında seri üretimine başlandığından bu yana Türk otobüs üreticileri de Allison 9-Vites tam otomatik şanzıman donanımını yeni araçlarında sunuyor. Bu özel şanzıman, 895 newton-metre (N•m)'ye kadar tork değerlerine ve 15 tona kadar ağırlığa sahip, şehir içi ulaşım ve turizm taşımacılığı uygulamalarına yönelik otobüslerde kullanılıyor. Allison Transmission Türkiye ve Ortadoğu Bölge Direktörü Atak Talas, açıklamasında; "Yeni Allison 9-Vites şanzıman,

1200 N•m'ye kadar olan uygulamalarda üstün performans ve motor torku sunuyor. Altı vitesli bir şanzımandan dokuz vitesli bir şanzımana geçişle, sekiz veya altı vitesli bir şanzımana göre elde edilen daha yüksek vites oranı kapsamı ve daha küçük vites geçiş adımları sayesinde %50'den fazla vites oran iyileştirilmesi sağlanıyor. Böylece daha yüksek performans ve daha düşük yakıt tüketimi mümkün oluyor" diye belirtti.

VERİMLİLİK SAĞLIYOR

Allison'ın eGen Power® tam elektrikli aks ailesi, elektrikli otobüslerin verimliliğine katkıda bulunuyor. Araçların geleneksel aktarma organlarının yerini alarak mevcut araç şasisine kolay kurulum ve entegrasyon sağlıyor. eGen Power®, tam entegre elektrik motorlarını, çok vitesli bir dişli kutusunu, yağ soğutucusunu ve pompayı içeriyor. Teknoloji, tam bataryalı elektrikli araçlar (BEV'ler), yakıt hücreli elektrikli araçlar (FCEV'ler) ve hibrit uygulamalarla uyumlu oluyor ve rejeneratif frenleme sırasında motor torkunun %100'ünü sağlıyor. Allison'ın e-Aks ürün gamı, ticari araç pazarının zorlu talepleri için elektrikli araç yeteneklerini değerlendirerek Allison müşterilerinin farklı ihtiyaçlarını karşılamak üzere geliştiriliyor. Ürün gamının en yeni üyesi eGen Power 85S elektrikli aks, yüksek hızlı bir elektrikli motoru ve iki hızlı vites kutusunu entegre ederek ilave şaft ve destek yapılarına olan ihtiyacı ortadan kaldırıyor. Böylece güç paketi, tekerlekler arasına kolayca entegre edilerek batarya için önemli bir yer avantajı sağlıyor. Kesintisiz 304 bg (225 kilovat) nominal güç ve 437 bg (325 kilovat) pik güç çıkışı ile eGen Power 85S, verimlilikten ve araç menziline taviz vermeden, yüksek ivmelenme kabiliyeti ile maksimum hız özelliğini bir arada



sunuyor. Böylece sınıfının en güçlü tahrik çözümlerinden biri olmayı başarıyor. Bu sayede elektrikli midibüsler, benzersiz performans, güvenilirlik, hızlı ivmelenme ve arttırılmış manevra kabiliyeti sunabiliyor. Geçtiğimiz yıl Brüksel'de düzenlenen Busworld Europe'da Allison tam elektrikli aks ailesinin en yeni üyesi olan eGen Power® 85S pazara sunulmuştu. Anadolu Isuzu iş birliği ile Allison'ın yeni e-aksı eGen Power 85S, fuarda lansmanı yapılan Isuzu Novo VOLT tam elektrikli otobüse entegre edilerek sergilenmişti. Bu yıl da Busworld Türkiye'de Allison eGen Power 85S elektrikli aks donanımına sahip Isuzu Novo VOLT midibüsü Türkiye'de ilk kez sergilendi. Ayrıca, fuarda Allison T3270R xFETM tam otomatik şanzıman donanımlı Isuzu Grand Toro midibüsü de büyük beğeni topladı.



Scslog Lojistik'ten Çevreye Duyarlı Tenteli Treyler Yatırımı!

Schmitz Cargobull Türkiye, ağır vasıta araçların toplam karbon ayak izini düşüren ve çekicinin yakıt tüketimini düşüren Eco Generation serisi ürünlerinin teslimatına devam ediyor.

EcoVarios tenteli treyler aerodinamik üstyapı sistemi sayesinde çekicinin yakıt tüketimini yaklaşık %5 azaltırken, aracın toplam karbon ayak izini %10 azaltmaktadır. Yine EcoVarios üzerinde bulunan otomatik lastik basınç dolum sistemi sayesinde hem yakıt tüketimi hem de karbon salınımını azaltırken, bir yandan da sürüş güvenliğini ve lastik kullanım ömrünü arttırmaktadır. Araç aynı zamanda gemi yüklemeleri için özel geliştirilmiş arka tamponu, Türkiye'de ilk ADR uyumlu iç led aydınlatması, arka tabandan toplam 90 cm genişleme gibi öne çıkan bazı özellikleri ile de dikkat çekiyor.

ÇEVRECİ ÜRÜNLER

Schmitz Cargobull Sakarya üretim hattında gerçekleşen teslimat töreninde Schmitz Cargobull Türkiye CEO'su M. Kerem TAŞ plaketi SCSLOG Lojistik firma sahibi Ahmet Çetinkaya'ya teslim etti. Törende bir açıklama yapan Ahmet Çetinkaya: "SCSLOG Lojistik olarak çevreyi koruyan ve geleceği de düşünen lojistik operasyonları geliştirmeyi ilke edinmiş bulunmaktayız. Her gün daha da artan küresel ısınmanın etkileri karşısında hem birey olarak hem de lojistik sektörü paydaşları olarak bizlere önemli görevler düşüyor. Teslim aldığımız bu yenilikçi ürün ile ve gelecekte teslim alacağımız diğer çevreci ürünler ile bu misyonumuzu yerine getirmeyi planlıyoruz" dedi. SCSLOG Lojistik İstanbul ve İtalya'nın farklı bölgelerindeki depoları arasında, 24 adetlik tenteli treyler filosu ile 2017 yılından bu yana parsiyel taşımacılık yaparken, operasyonlarına hem Ro-Ro hem de karayolu üzerinden devam etmektedir.



Scania, 500 Adet Super ile Tarihinin En Büyük Teslimatını Sağlık Lojistik'e Yaptı

Doğu Otomotiv distribütörlüğünde Türkiye faaliyetlerini sürdüren dünyanın önde gelen ağır vasıta markası Scania, Türkiye pazarındaki en büyük teslimatını 500 adet ile Sağlık Lojistik'e gerçekleştirdi.

Temelleri 1950'li yıllarda bir araç ile Onursal Başkanları Sayın Süleyman Sağlık tarafından atılan Sağlık Lojistik, bugün modern araç filosu ve nitelikli insan kaynakları ile "Çevre Dostu Lojistik" sloganı ile yola devam ediyor. Filosuna kattığı 500 adet Scania çekicinin ilk etapta 250 adedi, Galataport Terminal Binası'nda düzenlenen tören ile firmaya teslim edildi.

"TÜRKİYE'NİN YÜKSELEN YILDIZI"

Sağlık Lojistik İcra Kurulu Başkanı Ramis Sağlık, "Yarım asrı aşan ve nesillere aktarılan tecrübemizle yaşamın tedarik zinciriyiz. Müşteri ihtiyaç ve beklentilerini doğru analiz ederek, müşteri odaklı hizmetten şaşmadan zaman, maliyet ve kaliteyi göz önünde bulundurarak müşterilerimiz için en verimli çözümü sunmayı hedefliyoruz. Ayrıca bu yıl sürdürülebilirlik hedeflerimize paralel olarak yeşil lojistik sertifikası almaya hak kazandık. Teslim aldığımız Scania Super araçlar da hedeflerimizle aynı paralelde karbon salınımını azaltmaya katkı sağlayan yeni motor tasarımı ve en önemlisi yüksek yakıt tasarrufu ile bizim için olmazsa olmaz unsurlara sahip. Doğu Otomotiv ile gerçekleştirdiğimiz iş birliği kapsamında 500 araçlık siparişimizin 250 araçlık kısmını bugün teslim alıyoruz, bu araçları filomuza katmaktan mutluluk duyuyoruz.

Bugün gerçekleştirdiğimiz bu tören, Scania ile olan ilişkimizin daha da gelişmesine katkı sağlayacaktır" dedi.

"SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK BİRİNCİ ÖNCELİĞİMİZ"

Scania Türkiye Ülke Müdürü Per Stümer de yaptığı konuşmada "Bugün İsveç'in "Ulusal Günü" olmasının bu törene ayrı bir anlam kattığını da belirtmek isterim. Uluslararası taşımacılık sektöründe Scania olarak hem sürdürülebilirlik hem de iş süreçlerinin devamlılığı, bizim birinci önceliklerimiz. Sağlık Lojistik ile gerçekleştirilen bu iş birliğinin gelişerek devamını dilerim." açıklamasında bulundu.

"MÜŞTERİ ODAK NOKTAMIZ"

Scania Türkiye Satış Müdürü Bayazıt Canbulat ise "Marka olarak, taşımacılıkta sunduğumuz çözümlerin yollardaki yansımaları bizim için çok değerli.



Bu değeri, yeni iş ortaklıkları ve sürdürülebilir çözümler ile destekleyebilmek ise temel hedefimiz. Bugün iş birliğimizi "Sağlık Lojistik" ailesinin tercih ettiği 500 adet SUPER model araçlar ile taçlandırıyoruz" dedi.



Miran Lojistik, Tırsan İle 25 Yıldır Hizmet Kalitesini Sürekli Artırıyor

Güvenilir lider Tırsan; Lojistik sektörünün köklü firmalarından Miran Lojistik’e 50 adet Tırsan Tenteli Perdeli Maxima Plus, teslimatı gerçekleştirdi.

Tırsan, Adapazarı fabrikasında gerçekleştirdiği teslimat törenlerine son hız devam ediyor. Son olarak Miran Lojistik firmasına yapılan teslimat törenine; Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Miran Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ali Gökdemir ve Tırsan Treyler Satış Temsilcisi Emin Dilovan Kınay katılım gösterdi.

YÜKSEK VERİMLİLİK

Teslimat töreninde açıklamalarda bulunan Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, “Miran Lojistik ile kuruldukları günden beri çalışıyoruz. Yine bir teslimat töreninde bir arada olmaktan çok memnunuz. Bugün teslimatını yaptığımız Tırsan Tenteli Perdeli Maxima Plus treyler de Avrupa’nın en donanımlı Ar-Ge merkezinde en ince ayrıntısına kadar geliştirilmiş ve en zorlu koşullarda 1 milyon km kadar test edilmiş en verimli araçlarımızdan biridir. Miran lojistik, çeviklikleri ve sürekli iyileştirdikleri hizmet kalitesi ile örnek bir firmadır. Daha uzun yıllar beraber ve başarılı çalışacağımıza inanıyorum” açıklamalarında bulundu.

ÖNCELİKLİ TERCİH

Teslimat töreninde açıklamalarda bulunan Miran Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ali Gökdemir ise, “Miran Lojistik, 25 yıllık deneyime sahip bir ekip tarafından yönetilen ve müşterilerinin lojistik ihtiyaçlarına özgün, esnek ve yenilikçi çözümler sunarak sektöründe öncü bir firma olarak yer almaktadır. Müşteri memnuniyetini her zaman öncelikli tutan firmamız, proje yaklaşımı ve titizlikle çalışarak en kaliteli hizmeti sunmak için gayret göstermektedir. Bu doğrultuda araç yatırımlarımızda Tırsan her zaman öncelikli tercihimiz oldu. Filomuzda son alım ile birlikte 180 adet Tırsan aracı bulunmaktadır” dedi.

“İNANCIMIZ TAM”

Gökdemir sözlerine şu şekilde devam etti, “Firmamız kara, deniz, hava, proje ve intermodal taşımacılığı ile müşterilerine 20 yılı aşkın süredir Türkiye - İngiltere hattında kaliteli hizmet sunmaktadır. Tırsan araçları yapmış olduğumuz tüm taşımacılık modellerinin hepsinde ihtiyaçlarımızı tam olarak karşılamaktadır.

Son alımını yapmış olduğumuz Tenteli Perdeli Maxima Plus araçlarının sahip olduğu yüksek iç neti sayesinde daha fazla ürün yükleme imkanına sahibiz.

Treylerlerde bulunan ekstra çatı kaldırma özelliğiyle yükleme esnasında daha hızlı ve verimli operasyon yapabiliyoruz.

Öte yandan Tırsan Tenteli Perdeli Maxima Plus araçlarında bulunan patentli K-Fix sistemi sayesinde yüklerimizi güvenli şekilde taşıyabiliyoruz.

Tırsan ile uzun yıllara dayanan başarılı bir iş birliği içerisindeyiz, bu başarılı iş birliğinin daha uzun seneler devam edeceğine inancımız tam” ifadelerini kullandı.



TIRSAN’dan Barlas Lojistik’e 30 Adet Intermodal Multi Ride Teslimatı

Güvenilir lider Tırsan; lojistik sektörünün öncü firmalarından Barlas Lojistik’e 30 adet Tırsan Tenteli Perdeli Multi Ride teslim etti.

Adapazarı fabrikasında gerçekleştirilen teslimat törenine, Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Barlas Lojistik Kurucu Ortağı Murat Aslan ve Tırsan Treyler Satış Yöneticisi Özgür Ayçiçek katılım gösterdi.

BÜYÜMEYE DEVAM

Barlas Lojistik Kurucu Ortağı Murat Aslan, gerçekleştirilen teslimat töreninde yaptığı konuşmada ise; Firmamız Türkiye, Avrupa ve Türki Cumhuriyetleri arasında 2011 yılından bugüne kadar modern araç filosu ile karayolu, havayolu, denizyolu ve demiryolu taşımacılığını, lojistik tesisleri ve uluslararası çözüm ortakları ile profesyonel hizmet sunmaktadır. Barlas Lojistik güvenilir, güçlü, saygın, efektif, müşteri odaklı, doğaya saygılı, anında bilgi akışına ve bunun gerektirdiği güncel teknolojiye önem veren, alanında “Lider Şirket” olmayı vizyon edinmiş yapısıyla gelişime ve büyümeye devam etmekteyiz” dedi.

“MEMNUNİYET VERİCİ”

Aslan sözlerine şu şekilde devam etti; “Tırsan ile uzun yıllardır başarılı bir iş birliği içerisindeyiz, Tenteli Perdeli Multi Ride araçlarında bulunan tren yükleme sistemi ile intermodal taşımacılığımızda müşterilerimize daha kaliteli ve hızlı hizmet sağlayabileceğiz. Bunun yanı sıra araçların güçlü şasi yapısı, ayarlanabilir 5. Teker yüksekliği ile farklı çekiciler ile kullanabileceğiz. Çatı kaldırma sistemi ve farklı iç net opsiyonları ile operasyonlarımızda hızlı yükleme ve boşaltma kolaylığı sağlayacağız. Ayrıca, Tırsan Treylerlerin şasisinin KTL kaplamalı olması sayesinde araçlar 10 yıl paslanmazlık garantisi altına alınıyor. Böylece araçlarımızın 2.el değeri yükseliyor, hem alırken hem de satarken kazanıyoruz.

Öte yandan Tırsan’ın sahip olduğu geniş servis ağı ve bünyesinde bulunan uzman kadrosu ile vermiş olduğu kaliteli hizmetlerinden de faydalanabiliyor olmak bizim için oldukça memnuniyet verici” ifadelerini kullandı.



Özbabacan, Renault Trucks İle Tek Markalı Filosunu Geliştiriyor

Kayseri’nin en büyük ilk beş lojistik firması arasında yer alan Özbabacan Uluslararası Nakliyat, Renault Trucks çekicilerden oluşan tek markalı bir filoya sahip.

Kayseri merkezli olarak uluslararası lojistik hizmetleri sunan Özbabacan, tamamı Renault Trucks araçlardan oluşan filosunu 15 adet T480 çekici ile geliştiriyor. Özbabacan, Kayseri’de Renault Trucks’ın Excellence Predict hizmetini ilk deneyimleyen firmalardan biri olmuştur. Memnuniyetleri doğrultusunda yeni alımlarında da Özbabacan’ın tercihi, önleyici ve öngörülü bakım onarım sözleşmesi oldu.

TEK MARKALI FİLO

Özcan Özkan, lojistik hizmeti sunan bir ağır vasıta filosunun tek markalı olmasının pek çok avantaj sağladığını belirterek; “Öncelikle tek bir çözüm ortağınız olması süreçleri kolaylaştırıyor, operasyonel verimliliği artırıyor ve zaman yönetimine katkı sağlıyor.



Öte yandan araç donanımlarının uyum, operasyonel esnekliği artırıyor. Araçlarımız da treyler donanımlarımız da tek markalı olduğundan ekipman uyumundan hem bizler hem de sürücülerimiz memnun. Tüm bu etkenler ile işletim maliyetlerinde de fayda sağlıyoruz. Bu nedenle Renault Trucks ile iş birliğimiz kesintisiz devam ediyor” dedi. Özbabacan, Kayseri ve bölgesinde Renault Trucks araçlarının satış ve satış sonrası hizmetlerini yürüten Saygı Otomotiv’den destek alıyor. Saygı Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Saygı; “Özbabacan Uluslararası Nakliyat, 20 yılı aşkın süredir Renault Trucks ailesinin Kayseri’deki önemli üyelerinden biri. Araçlarımıza, teknolojilerine, yeniliklerine çok hakimler ve bu da operasyon süreçlerimizi oldukça kolaylaştırıyor. Excellence Predict hizmetini kullanmaları da araçların daha uzun süre operasyonda kalmasına, duruş sürelerinin kılmasına ve hizmet sürelerinin artmasına katkı sağlıyor. Ayrıca belirtmeliyim ki Predict hizmetlerimizi uzun süre deneyimledikten sonra tekrar tercih etmeleri, bizim için önemli bir referans oluyor” şeklinde açıkladı.

PREDICT İLE ÖNGÖRÜLÜ FİLO YÖNETİMİ

Renault Trucks’ın sunduğu Excellence Predict önleyici ve öngörülü bakım onarım sözleşmesi ile araçların verileri, uzaktan detaylı bir şekilde inceleniyor ve olası arızaların



önceden tespiti sağlanıyor. Excellence Predict, arıza meydana gelmeden önce önlem alarak müşterilerinin operasyonlarının kesintiye uğramamasını ve öngörülmeyen maliyetlerin azaltılmasını destekliyor. Sağlanan verilerin analizi sonucunda olası bir arıza, 3 hafta ile 3 ay öncesine kadar tespit edilebiliyor. Excellence Predict sözleşmesi ile araçların kritik bileşenlerinin arıza kodları analiz ediliyor. Olağandışı bir durum tespit edilirse veri analiz merkezi, aracın servise girişini organize etmek üzere bayi ile iletişime geçerek müşterinin hızlıca bilgilendirilmesini sağlıyor ve olası bir arıza riskini ortadan kaldırıyor. Bayi, aracın serviste mümkün olduğunca az zaman geçirmesini sağlamak için parça temini, bakım ve onarım planlanmasını organize ediyor. Böylece zaman ve maliyet tasarrufu sağlanarak araçlar rotalarına devam edebiliyor.

Sena Turizm, 30. Yılına Mercedes-Benz Turismo Yatırımıyla Taçlandırdı

Sena Turizm, kuruluşunun 30. yılında filosunu yüksek konforu son teknolojiyle buluşturan Mercedes-Benz Turismo 15'ler ile güçlendirdi.

Kurulduğu 1994 yılından bu yana kalite, konfor ve güvenlik bilinci ile Turizm ve Personel Taşımacılığı sektöründe hizmet veren Antalya Merkezli Sena Turizm, Mercedes-Benz marka otobüs yatırımları ile daha da büyümeyi hedefliyor. Sena Turizm, kuruluşunun 30. yılını Hastalya Otomotiv'den satın aldığı 5 adet Mercedes-Benz Turismo 15 otobüs yatırımıyla taçlandırdı.

BAŞARILI İŞ ORTAKLIĞI

Sena Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Sabri Ünver konu hakkında, "Bu yıl 30. yılımızı kutlamanın büyük gururu içindeyiz. Başarı hikayemizin temelinde 'hizmet odaklı' gelişime verdiğimiz önem yer alıyor. Bu doğrultuda tüm paydaşlarımızla birlikte müşteri memnuniyeti için gelişen teknoloji ve çevreye duyarlı iş anlayışımız ile çalışmaya devam ediyoruz. Yeni araç yatırımlarımızda da özellikle yolcularımıza en kaliteli ve konforlu yolculuğu sunabileceğimiz son teknoloji ve doğa dostu araçları tercih ediyoruz. Teslim aldığımız Turismo 15'lerle 30. yılımızda da seyahat

deneyimini daha da ileriye taşıyacak ve müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutmaya devam edeceğiz. Başarılı iş ortaklığımız için Mercedes-Benz Türk'e ve Hastalya Otomotiv'e teşekkürlerimi sunuyorum" dedi.

NİCE 30 YILLARA

Hastalya Otomotiv Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İrfan Tüzün, "Sena Turizm'in 30. yılına Mercedes-Benz Turismo 15 otobüslerimizle katkı sağlamaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Bu ortaklığımızın karşılıklı güven ve memnuniyet çerçevesinde uzun yıllar devam etmesini diliyoruz. Müşteri odaklı yaklaşımımız ve kaliteli hizmet anlayışımız ile sektördeki iş ortaklarımızın yanında olmaya devam edeceğiz. Yeni araçlarımızın Sena Turizm'e hayırlı olmasını temenni ediyor ve nice 30 yıllar diliyorum" dedi.

VERİMLİ ŞEKİLDE DEVAM

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, "Sena Turizm'in 30. yılında satın aldığı 5 adet Mercedes-Benz Turismo otobüsümüzün bundan sonraki başarılı yolculuğuna katkı



sağlayacağına ve müşterilerine en üst düzeyde konfor sunacağına yürekten inanıyoruz. Bu iş birliğinin karşılıklı güven içinde daha uzun yıllar en verimli şekilde devam etmesini diliyoruz." dedi. Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, "Mercedes-Benz Türk olarak, Sena Turizm'in 30. yılını canı gönülden kutluyor ve başarılarla dolu nice 30 yıllar diliyoruz. Değerli geri bildirimleri, talep ve beklentileri bizleri her zaman ileriye taşımış ve bu geri bildirimler kendileri gibi bizlerin de güçlenerek büyümemizi sağlamıştır. Uzun yıllara dayalı bu birlikteliğin önemli yapı taşlarından biri olan bayimiz Hastalya Otomotiv'e ve özellikle kusursuz ürün ve hizmet sunma konusundaki çabalarımıza güvenen Sena Turizm'e teşekkürlerimizi sunuyorum" dedi.



NEWSCOPE İLE TANIŞIN, MARKANIZI GELECEĞE TAŞIYIN!

197 ülkeyi kapsayan, 40 sosyal medya platformunu ve 152 milyon haber sitesini anlık olarak takip eden Newscope, markanızın geleceğine yön veriyor.



GÜÇLÜ, GÜVENİLİR ÖLÇÜMLER EDİNİN

YAPAY ZEKÂ DESTEKLİ ÖNERİLERE ERİŞİN

EN GENİŞ TAKİP HAVUZUNA SAHİP OLUN



444 9 522

info@aptech.com.tr

AjansPressMT
AjansPress.Turkey

Wielton Türkiye Teslimatlarını Ara Vermeden Sürdürüyor

Doğu Otomotiv distribütörlüğünde Türkiye pazarında faaliyetlerine başlayan Wielton, teslimatlarına ara vermeden devam ediyor.

Ordu Birpet Birlik Petrol 2 adet Curtain Dropside Master'ı bünyesine katarken, Eskişehir Halis Şen Otomotiv İnşaat 1 adet Curtain Dropside Master ve Cenk Global Lojistik Ltd. Şti. de 1 adet Curtain Dropside Mega Multiheight'ı filosuna dahil etti. Toplamda 4 adetlik Wielton teslimatının yapıldığı törenlere; Doğu Otomotiv Wielton adına Wielton Satış ve SSH Müdürü Ozan Akbal, Marka Pazarlama Müdürü Ömer Madazhoğlu ve Satış Bölge Yöneticisi Erkan Şenyurt ve UCR Otomotiv'i temsilen firma sahipleri Ertuğrul Uçar ve Mehmet Ali Uçar katıldı.

"KALİTE HEMEN KENDİNİ BELLİ EDİYOR"

Ordu Birpet Birlik Petrol adına yeni treylerleri teslim alan Firma Sahibi Mustafa



Özkan Wielton markasını tercih etmelerinde unsurların başında teknoloji, güvenlik ve Kalitenin geldiğini belirterek "Wielton markası işletme maliyetlerimizin düşürülmesinde de önemli rol oynayacaktır. Bundan sonraki süreçte de bu marka ile iş birliği yapma arzusundayız" dedi.

"MÜŞTERİ BEKLENTİLERİNE EN DOĞRU CEVAP"

Eskişehir Halis Şen Otomotiv İnşaat Firma Sahibi Halis Şen de teslimat töreninde yaptığı konuşmada "Lojistik sektörü artarak süren bir ivmelenme yaşıyor. Müşterilerimizin beklentilerine en doğru cevabı vermek adına Wielton markasını filomuza kattık" diye konuştu.

"WIELTON İTİCİ GÜCÜMÜZ OLACAK"

Cenk Global Lojistik Ltd. Şti. Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Cenkci ise, Wielton markası ile büyümeye ve güçlenmeye devam etme kararlılığında olduklarını dile getirerek "Wielton ile yolumuza güçlü bir şekilde devam edeceğiz. Marka bizim de itici gücümüz olacaktır" diye konuştu.

"KISA ZAMANDA BÜYÜK ADIMLAR ATTIK"

Wielton Satış ve SSH Müdürü Ozan Akbal ise yaptığı açıklamada "Wielton olarak Türkiye pazarına kısa bir zaman önce giriş yaptık.

Kısa zamanda kaydettiğimiz yol ve artan teslimat sayılarımızdan mutluluk duyuyoruz. Ülkemizin önde gelen lojistik firmalarının filolarına Wielton treylerlerini filolarına katmaları, markamıza duyulan güvenin ve kalitesinin de bir göstergesi oldu.

Wielton olarak, Türkiye'de lojistik sektörüne yüksek teknoloji ve kalitesiyle öne çıkan treyler çözümleri sunmayı sürdüreceğiz. Bu doğrultuda bayi ve servis yapılanmamız da durmaksızın devam ediyor" şeklinde konuştu.



“Avrupa’nın Kara Sistemleri İhtiyaçlarını Karşılamaya Hazırız”

Türkiye’nin global kara sistemleri üreticisi Otokar, bugün Fransa’nın başkenti Paris’te başlayan ve 21 Haziran’a kadar sürecektir olan Avrupa’nın en büyük savunma sanayii fuarı Eurosatory 2024’e 7 aracı ve kule sistemleriyle katılıyor.

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, Türk savunma sanayisini yurtdışında başarıyla temsil etmeye devam ediyor. Yıl başından bu yana Brezilya’dan Endonezya’ya, Romanya’dan Suudi Arabistan’a kadar farklı ülke fuarlarına katılarak kara sistemleri alanındaki ürün ve kabiliyetlerini tanıtan Otokar, bu kez Fransa’ya çıkarma yaptı.

HER ZAMAN HAZIR

Otokar’ın 1990’lı yıllarda zırhlı araçlarını ilk kez Eurosatory’de dünyaya tanıttıklarını, bugün ise dünyanın sayılı kara sistemleri üreticileri arasında yer aldığını belirten Otokar Genel Müdürü Aykut Özuner fuar katılımına ve şirket hedeflerine ilişkin şunları söyledi: “Dünya genelinde yaşanan gelişmeler ve tehditler nedeniyle yükselen savunma sanayii harcamaları, kullanıcıların askeri fuarlara olan ilgisini arttırıyor. Avrupa’nın en büyük savunma sanayii fuarları olan Eurosatory’de dünyanın dört bir yanından gelen mevcut ve potansiyel kullanıcılarımız ile bir araya gelme imkanı bulacağız.



NATO standartlarındaki ürünlerimiz, ihtiyaçlara cevap verme ve teslimat hızımız, satış sonrası hizmetlerimizle global rakiplerimiz arasından sıyrılıyor. Otokar olarak Avrupa’nın kara sistemleri konusunda artan savunma sanayii ihtiyaçlarına en hızlı ve etkin şekilde cevap vermeye hazırız.”

“KENDİNİ KANITLADI”

NATO ve Birleşmiş Milletler’in kara sistemleri tedarikçilerinden Otokar’ın ürettiği araçların dünya genelinde birçok farklı görevde, iklim ve arazi koşulunda hizmet verdiğine dikkat çeken Otokar Savunma Sanayii Genel Müdür Yardımcısı Sedat Vehbi, “Beş kıtada, 40’tan fazla ülkede 33.000’den fazla askeri aracımız görev alıyor. Bu araçlar, muharebe koşullarından barış güçleri hizmetlerine kadar en zorlu arazilerde yüksek performans ve güvenlik sunarak, en kritik görevlerde ihtiyaç duyulan desteği sağlıyor. Bugüne kadar dünyanın dört bir yanında sayısız görevde yer alan araçlarımız kendini kanıtladı, başarıyla adından söz ettirdi. Eurosatory’de yeni nesil araçlarla güçlü bir katılım yaptık. İki zırhlı aracımızı ilk kez Eurosatory’de dünyaya tanıtıyoruz. Silahlı kuvvetlerin robotik ve insansız kara aracı ihtiyacını karşılamak üzere geliştirdiğimiz ALPAR ve klasik muharebe koşullarının yanı sıra günümüzde sıkça rastlanan asimetrik tehditleri de göz önünde bulundurarak geliştirdiğimiz 8x8 zırhlı aracı ARMA II’nin sektörde yeni referans noktası olacağına inanıyoruz” dedi.

AKILLI KANAT ELEMANI: ALPAR

Türkiye’nin ilk ağır sınıf paletli insansız kara aracı olma özelliğini taşıyan ALPAR, muharebe sahasında oyunu değiştirecek güç ve yetenekle donatıldı. Silahlı Kuvvetlerin robotik ve insansız kara aracı ihtiyacını karşılamak üzere, muharebe sahasında insanlı ve insansız unsurlarla beraber görev icra edebilecek şekilde insansız bir platform olarak geliştirilen ALPAR’ın, 15 ton azami yüklü ağırlığı bulunuyor. Otonom ve yapay zeka sistemlerle muharebe sahasında personel riskini azaltmak, sahadaki personel sayısını düşürmek, görev başarısını artırmak, insansız hava araçları ve muharebe sahasındaki diğer unsurlar ile haberleşerek etkinliği artırmak için çözüm olarak geliştirilen ALPAR, otonom ve uzaktan komuta ile görev yapıyor. Düşük termal izi, uçakta taşınabilme özelliği ve hızlı değiştirilebilir batarya altyapısı ile dikkat çeken ALPAR, bünyesinde taşıyabildiği bir mini insansız kara aracı sayesinde görev kabiliyetini de artırıyor. İleri keşif, gözetleme gibi görevler ile ateş destek aracı, lojistik destek aracı, hava savunma aracı, tanksavar aracı gibi farklı görevlere uygun modüler bir tasarıma sahip olan ALPAR’ın çevre algılama ve karar verme algoritmaları yerli imkânlarla geliştirildi. Seri hibrit elektrikli tahrik yapısıyla tamamen sessiz görev yapabilen ALPAR, Otokar tarafından geliştirilen Adaptif Sürüş Destek Sistemleri’ni üzerinde barındırıyor.

ASİMETRİK TEHDİTLERE GÜÇLÜ ÇÖZÜM: ARMA II

Otokar’ın günümüzde sıkça rastlanan asimetrik tehditleri göz önünde bulundurarak geliştirdiği ARMA serisinin yeni üyesi ARMA II, John Cockerill 105 mm kule ile Eurosatory 2024’te yer alıyor. ARMA II, dünyada kendi sınıfındaki en yüksek balistik, mayın ve el yapımı patlayıcı (EYP) korumasını, yüksek arazi kabiliyetiyle birlikte optimum şekilde sunuyor. 40 ton azami yüklü ağırlığa sahip araç muharebe koşullarında daha fazla taşıma kapasitesi, daha fazla koruma özelliklerinin yanı sıra 120mm kalibreye kadar ağır silah sistemlerinin entegrasyonuna imkân veriyor. Yüksek teknolojiye sahip bir araç olan ARMA II’de 12.7 litre, 6 silindirli, turbo dizel, 720 BG gücünde motor yer alıyor. Üç yıllık çalışma sürecinin ardından tüm testleri başarıyla geçen ARMA II, zırhlı muharebe aracından zırhlı personel taşıyıcıya; komuta kontrol aracından hava savunma görevlerine kadar pek çok farklı göreve uygun bir platform sunuyor. Büyütülebilen gövde ana yapısının sağladığı ilave hacim ile hem bakım-onarım hem de ambulans gibi çeşitli görevleri de yerine getirebilen sınıfının en üstün aracı olma özelliğini taşıyor.

YENİ NESİL ZIRHLI MUHAREBE ARACI: TULPAR

Otokar’ın dünyaca tanınan zırhlı araçları arasında son yıllarda en çok dikkat çeken aracı arasında yer alan TULPAR, Eurosatory 2024’te Leonardo 120 mm kule ile sergileniyor. TULPAR Yeni Nesil Zırhlı Muharebe Aracı, hareket kabiliyeti, yüksek ateş gücü ve beka özellikleri ile dikkat çekiyor.

28.000 kg ile 45.000 kg arasında genişleme potansiyeline sahip modüler tasarımı, farklı konfigürasyonlar için ortak gövde yapısı ve alt sistemler kullanılmasını sağlıyor. En sert iklim koşullarında ve ağır arazi şartlarında test edilen TULPAR, üstün balistik ve mayın korumasına sahip. 120 mm’ye kadar yüksek ateş gücü gerektiren görevlerde etkin çözümler sunan TULPAR, üstün hareket kabiliyeti sayesinde Ana Muharebe Tanklarının ağırlıkları nedeniyle görev yapamadığı dar sokaklar, hafif köprüler ve ağaçlık arazilerde de görev yapıyor.

HER GÖREVE UYUM SAĞLAYAN MODÜLER GÜÇ: COBRA II

Dünyada 15’ten fazla ülkede aktif görev yapan COBRA II 4x4 taktik tekerlekli zırhlı aracı yüksek koruma ve taşıma seviyesi ve büyük iç hacmi ile öne çıkıyor. Üstün hareket kabiliyetinin yanı sıra komutan ve sürücü dahil 10 kişilik personel taşıma kapasitesine sahip COBRA II, balistik, mayın ve EYP tehditlerine karşı üstün koruma özelliği sayesinde üst düzey güvenlik sunuyor. En zorlu arazi ve iklim koşullarında yüksek performans sağlayan COBRA II ihtiyaç duyulan farklı görevlere kusursuz uyum sağlıyor. Geniş silah entegrasyon ve görev donanım ekipman opsiyonları sayesinde özellikle tercih edilen COBRA II, sahip olduğu modüler yapı sayesinde personel taşıyıcı, silah platformu, kara gözetleme radarı, KBRN keşif aracı, komuta kontrol aracı ve ambulans olarak görev alabiliyor. Otokar, Avrupa’nın en büyük savunma sanayi fuarında COBRA II’yi Keskin Kule ile sergiliyor.

MUHAREBE SAHASININ GÖRÜNMEZ GÖZÜ: AKREP II

Otokar’ın düşük silueti, çevikliği ve arazi kabiliyeti ile dikkat çeken aracı AKREP II, John Cockerill 90 mm kule sistemiyle Eurosatory’de yer aldı. İlk 1990larda geliştirilen ve küresel ölçekte kendini kanıtlayan AKREP zırhlı araç ailesi baz alınarak geliştirilen AKREP II, zırhlı keşif, gözetleme ve silah platformu olarak tasarlandı. Düşük silueti, yüksek hareket ve bekâ kabiliyeti ile modern orduların güncel ve gelecek ihtiyaçlarına cevap verebilmek için tasarlanmış AKREP II ailesi, 90 mm’ye kadar silah taşımaya uygun modüler yapısı ile dikkat çekiyor.

ÇOK TEKERLEKLİ MODÜLER ZIRHLI: ARMA

Otokar’ın yüksek taktik ve teknik özelliklere sahip çok tekerlekli modüler zırhlı aracı ARMA, iki farklı modeliyle sergileniyor. Üstün hareket kabiliyeti, yüksek mayın, balistik koruma özelliğinin yanı sıra orta ve yüksek kalibre silah sistemi entegrasyonu opsiyonları bulunan ARMA, en zor arazi ve iklim koşullarında, barış koruma ve insani yardım operasyonlarında hizmet veriyor. Amfibik opsiyonu da bulunan ARMA, yüksek muharebe ağırlığı ve geniş iç hacmi ile dikkat çekiyor. İhtiyaçlar doğrultusunda farklı silah ve kule sistemleri ile donatılabilen ARMA ailesi zırhlı personel taşıyıcı, zırhlı muharebe aracı, komuta kontrol, KBRN keşif aracı gibi farklı görevlerde kullanılabilir. Otokar’ın Eurosatory 2024 standında ARMA 6x6 Mızrak 25 mm Kule, ARMA 8x8 ise Mızrak 30 mm Kule ile sergileniyor.





KONU YOL ARKADAŞINIZSA, UZMAN EKİBİMİZ HER ZAMAN YANINIZDA.

Yol arkadaşınız uzman ellerde! Mercedes-Benz Kaporta & Boya Atölyesi'nde hasar onarımlarınız uzmanlarımız tarafından gerçekleştirilir.

#İlkGünküGibi

Mercedes-Benz
The standard for buses.

