

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Ödüllerle Taçlandırdığı Bir 2024 Yılı Geçirdi...



Ticari dünyasının nabızı

Ticariden

ISSN 2717-9915
9 772717 991001

Gazete

YIL: 9 SAYI: 96 FİYATI: 95 TL. 1 - 31 OCAK 2025

www.ticariden.com.tr

Türkiye'de Üretilen Yeni Transporter Satışa Sunuldu



2025 yılında Yeni Transporter'ın
City Van ve Camlı Van versiyonları ile
Caravelle modeli de pazara sunulacak.

Hyundai'den Yeni Bir MPV Hamlesi: STARIA Hibrit



Renault Ticari Pazarında Atağa Geçiyor



65.YILI

YOLDA.COM ile lojistik dijitalde başlar, dijitalde biter.



65 yıllık tecrübemiz ve gücümüzle
yollardayız.



**MURAT
LOJİSTİK**

YOLDA.COM ile lojistik dijitalde başlar, dijitalde biter.

TİCARİDEN GAZETESİ 2025 HOŞ GELDİ!

Yıla hızlı başlayan markalar anlaşma ve yenilikler ile ön plana çıkıyor. Peki hangi markada hangi yenilikler var?



HYUNDAI'DEN YENİ BİR MPV HAMLESİ

Hyundai'nin MPV segmentindeki başarılı oyuncusu STARIA, 2025 model yılına yepyeni bir motor seçeneği ve zenginleştirilmiş donanım listesiyle giriş yapıyor.



RENAULT TRUCKS E-TECH T, 2025'TEN MENZİL ATILIMI

Müşteriler için sağladığı katma değer, çok yönlülük ve esneklikle dikkat çeken, iki gövde tipi ve uzunluğuyla iki batarya boyutuna sahip yüksek taşıma kapasiteli yeni eSprinter farklı kullanım alanlarıyla öne çıkıyor.



RENAULT TİCARİ PAZARINDA ATAĞA GEÇİYOR

Renault, başta Yeni Renault Master olmak üzere Kangoo ve Trafic'ten oluşan yenilenmiş hafif ticari ailesini, otomotiv basınının ve tüm Türkiye'nin beğenisine sundu.



TIRSAN VE ZF'DEN BÜYÜK ANLAŞMA

Güvenilir lider Tirsan, elektronik fren sistemi ve ZF ile hava süspansiyonlu treyler sistemlerini de kapsayan mevcut uzun vadeli anlaşmasını yeniledi.



TÜRKİYE'DE ÜRETİLEN YENİ TRANSPORTER SATIŞA SUNULDU

Yeni Transporter, tüm dünyada ilk önce Türkiye pazarında satışa sunuldu.



MURAT LOJİSTİK, YOLDA.COM'A YATIRIM ATAĞI

Murat Lojistik, Yolda.com Teknolojisini ve Markasını Satın Aldı ve Lojistikte Dijitalleşme Dönemini Başlattı!



YERLİ ÜRETİM YENİ SCUDO SATIŞA SUNULDU

FIAT Professional ürün gamı, üretimi Kasım ayında Tofaş'ta başlayan Scudo Van'ın yeni gövde tipi ve 1.5 litrelik yeni motor seçeneği ile daha da güçlendi.



Ticariden Gazetesi'nin 96'ncı sayısını keyifle okumanız dileğiyle,

97'nci Sayımızı Merakla Bekleyiniz...

İbrahim Davsan

ibrahim@ticariden.com.tr

Ticariden

KÜNYE

YIL: 9 SAYI: 96

1-31 OCAK 2025

Tuana Medya
Ticariden Gazete
Ticari Dünyasının Nabızı

İMTİYAZ SAHİBİ VE SORUMLU
YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ:

İbrahim DAVSAN
ibrahim@ticariden.com.tr

GENEL KOORDİNATÖR:
Larasu Tuana DAVSAN
info@ticariden.com.tr

SANAT YÖNETMENİ:
Duru Meva DAVSAN

HUKUK DANIŞMANI:
Av. Merve SAYAR

YAYIN TÜRÜ:
Gazete

HABER MÜDÜRÜ
Alper GÜLER
info@ticariden.com.tr

YAYIN KURULU
Caner DEMİREL

İNTERNET'DE
www.ticariden.com.tr
e-Dergilik

www.turktelekom.com.tr

www.magter.com

www.dijitalbasin.com

www.dMags.net

REKLAM KOORDİNATÖRÜ
İBRAHİM DAVSAN
ibrahim@ticariden.com.tr

BASKI:

İHLAS GAZETECİLİK A.Ş.
Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza
No:11/A/41 Yenibosna-Bağcılar / İstanbul
Tel: 0212 454 30 00

TÜRKİYE GEN.DAĞ.PLZ.

Dağıtım: PTT
KAYAŞEHİR-İST PP-1

Adres: MAVERA EVLERİ, Başakşehir Mah.
Mehmet Akif Ersoy Cad. Maveria Sitesi
No:18-G - A3/2 Kat:1 Daire:20
P.K:34480 Başakşehir / İstanbul

TEL: 0212 654 45 81 - GSM: 0543 778 37 25

www.ticariden.com.tr
info@ticariden.com.tr

YAYIN TÜRÜ: YEREL SÜRELİ GAZETE

*** Ticariden Gazete Basın Yayın Meslek ilkelerine uyar.
*** Tüm reklamların yasal sorumluluğu reklam sahiplerine aittir.
*** Yayınımıza gönderilen yazı, resim veya dokümanların ladesi söz konusu değildir.

Hyundai'den Yeni Bir MPV Hamlesi: STARIA Hibrit

Hyundai'nin MPV segmentindeki başarılı oyuncusu STARIA, 2025 model yılına yepyeni bir motor seçeneği ve zenginleştirilmiş donanım listesiyle giriş yapıyor.

Hyundai STARIA'nın dış tasarımı, araç içi deneyimi yükselten bir açıklık ve lüks hissi sunan "Salon" konseptini somutlaştırıyor. Bu geniş tasarım anlayışı, daha alçak bir omuz çizgisi ve daha yüksek bir tavan ile elde ediliyor. Bu kombinasyon, araç içindeki görünürlüğü ve konfor odaklı erişim kolaylığını artırarak yolcular için giriş ve çıkışı da daha rahat hale getiriyor.

ÖNEMLİ ROL OYNUYOR

Böylelikle, hem iş hem de günlük kullanımlarda rakiplerinden bir adım öne çıkmaya başlıyor. STARIA'nın dış tasarımı, fütüristik unsurları da pratik işlevsellikle harmanlayarak hem fark yaratan bir görünüm hem de performans açısından verimli bir araç ortaya çıkarıyor. Sofistike ön tasarım, sık yan profil ve yüksek teknolojiye sahip arka tasarımıyla dikkatleri sürekli üstünde toplayan STARIA, her bir ayrıntısıyla bu segmentteki en iddialı ve en modern bir sürüş deneyimi için geliştirilmiş platformuna da fazlasıyla güveniyor. Bu arada, ön tampon ve geniş radyatör ızgarası, aerodinamizm ve dikkat çekici bir ön profil oluşturma yanı sıra motorun soğutulmasında da önemli bir rol oynuyor. Aydınlatma seçenekleri de oldukça iddialı. Standart olarak sunulan "LED Ön, Gündüz Farları" ve "LED Pozisyon Lambaları" ile ön bölümdeki stil daha da pekiştiriliyor. Arka tarafta da modelin karakteristik bir simgesi haline gelen dik konumlanan "LED Arka Spoiler" ve "LED Arka Lambalar" hibrit versiyonda da en ithişamlı şekilde görev yapmaya devam ediyor.

KONFOR ÖN PLANDA

STARIA'nın yan profili de hem sık hem de işlevsel. Düz pencereler, temiz bir görünüm sunarken aynı zamanda iç mekandaki ferahlığı artırmaya yardımcı oluyor. Öne çıkan bir diğer özellik ise yolcular için giriş çıkışı kolaylaştıran elektrikli kayar kapılar. Her iki tarafta bulunan bir bu kapılar, hem kokpitten hem de kapı üstündeki butonlarla çalıştırılabilir. STARIA Hibrit'in bagaj kapağı da elektrikli. Yükseklik açısı isteğe bağlı olarak ayarlanabilen bu kapak, içeriden ve anahtar üzerindeki butondan da kontrol edilebiliyor. "Elektrik Kontrollü Isıtmalı ve Katlanabilir Yan Aynalar" da bu sınıftaki bir otomobilin en önemli donanımlarından biri. Ayrıca, "Elektrikli Açılır Sunroof" ve "Otomatik Klima" da yeni modelin konfor özelliklerinden bazılarını oluşturuyor.

ÜST DÜZEY GÜVENLİK

STARIA Hibrit, kendi sınıfında fark yaratan zengin teknoloji ve güvenlik donanımlarına sahip. Bu kapsamda ilk olarak "4,2 inç TFT Gösterge Bilgi Ekranı" ve "10,25 inç Dokunmatik Ekranlı Bilgi Eğlence Sistemi" ile öne çıkan STARIA, "Elektronik Vites Paneli (SBW)" ile üstün bir sürüş deneyimi sunuyor.

"Dur Kalk Özellikli Akıllı Hız Sabitleme Kontrolü (SCC w/S&G)" ve FCA-JT (Ön Çarpışma Önleme Asistanı (Kavşak Dönüş Desteği)" sunan otomobilde "LKA (Şeritte Kalma Asistanı)", "ISLA (Akıllı Hız Limit Asistanı)" ve "LFA (Şerit Takip Asistanı)" gibi özellikleri de standart olarak sunuyor. Kısa sürede Türkiye'nin en sevilen MPV modellerinden biri olan STARIA, hibrit modelde dört farklı dış renk ve siyah kumaş iç renk seçeneği ile satışa sunuluyor. İç mekanda üst düzey bir oturma düzeni sunan otomobilde tam 9 kişilik kapasite bulunuyor. Ön taraftaki yolcular, diledikleri zaman ortadaki koltuğu yatırarak ekstra bir alan elde edebiliyor. Direksiyon arkasına yerleştirilen kulakçıklarla da kontrol edilebilen şanzımanın vites kolu da yok ve diğer Hyundai modellerinden olduğu gibi tuşlu olarak (e-shift by wire) olarak sunuluyor. "Kablosuz Akıllı Telefon Şarj Sistemi, 6 hoparlörlü müzik sistemi ve anahtarsız giriş ve çıkış sistemiyle" kullanıcılarına kolaylık sağlayan STARIA'nın dört bir köşesinde "USB Type-C Girişleri" de var. Hibrit versiyonla beraber yakıt tüketimi ortalama olarak 7,6 lt verilen Hyundai STARIA, Türkiye'de Elite donanım seviyesi ve 4x2 çekiş sistemiyle 1.895.000 TL'ye satılıyor.





YENİ ACTROS L

VERİMLİLİĞİN YENİ ŞEKLİ

Aerodinamik tasarımı, gelişmiş güvenlik sistemleriyle Yeni Actros L.

Gelecek bu şekilde.

Mercedes-Benz
Trucks you can trust.



Türkiye’de Üretilen Yeni Transporter Satışa Sunuldu

Yeni Transporter, tüm dünyada ilk önce Türkiye pazarında satışa sunuldu.

Volkswagen Ticari Araç’ın pazara sunulduğu 1950 yılından bu yana tüm dünya genelinde 20 milyonun üzerinde satış rakamına ulaşan ve sadece

Volkswagen markasının değil, otomotiv dünyasının da efsanevi modelleri arasında yer alan Transporter modeli, tümüyle yeniden tasarlanan ve Türkiye’de üretilen yeni nesliyle yollara çıkıyor. Volkswagen Ticari Araç markasının Yeni Transporter’ı dünya genelinde satışa sunduğu ilk pazar olan Türkiye, markanın “her ihtiyaca uygun çözüm” sunma stratejisi ile ilk önce Panel Van versiyonunu tüketicilerle buluşturuyor. 2025 yılında Yeni Transporter’ın City Van ve Camlı Van versiyonları ile Caravelle modeli de pazara sunulacak. Pick-up modelinin ise 2026 yılında satışa sunulması planlanıyor.

STANDARTLAR YENİDEN BERLİRLENİYOR

Yeni Transporter Panel Van, bir önceki nesline göre daha yüksek donanım ve teknolojisi seviyesi, gelişmiş sürüş destek sistemleriyle, adını verdiği segmentinde standartları yeniden belirliyor. Yeni Transporter Panel Van’da, bir önceki nesilde olmayan; Şerit Takip Asistanı, Çarpışma Önleme Yardımcısı ve Yaya Koruma Sistemi, ön yolcu hava yastığı, yan ve perde hava yastıkları, ön park sensörü, elektromekanik park freni ve Auto Hold, otomatik klima, LED ön farlar, LED gündüz sürüş farları gibi bir çok güvenlik ve konfor ögesi standart olarak sunuluyor.



Yeni Transporter Panel Van, Uzun Şasi, 150 PS Manuel ve 170 PS Otomatik vites versiyonlarıyla ve 1.490.000 TL’den başlayan fiyatlarıyla Volkswagen Ticari Araç showromlarında yerini aldı.

HER YÖNÜYLE HER ZAMANKİNDEN DAHA İYİ

Üst seviyeye taşınan ekipman ve teknik özellikleriyle Yeni Transporter, daha fazla alan, yüksek taşıma ve çekme kapasitesi ile verimli bir kullanım sağlarken, son teknoloji sürüş destek sistemleri ve fonksiyonel ön gösterge paneli ile de kullanıcılarına daha konforlu ve güvenli bir sürüş sunuyor. Yeni Transporter’ın modern tasarımı, önceki nesillerinden aktarılan genleriyle kendine özgü tarzını devam ettiriyor.

MOBİL İŞYERİ

Sürücü kabini bir ofis gibi tasarlanan Yeni Transporter Panel Van’da geniş saklama alanları, masa olarak kullanılabilen ikili ön yolcu koltuğu, ısıtmalı koltuklar, çift torpido gözü gibi ögeler işlevselliği ve konforu ön plana çıkarıyor. Ayrıca, yine standart olarak sunulan 13 inç Bilgi Eğlence sistemi ve 13,2 inç dijital gösterge ekranı, geri görüş kamerası, kablosuz şarj özelliği, 8 adet USB-C girişi, multifonksiyonel direksiyon simidi ve kablosuz bağlantı sağlayan Apple CarPlay™ ve Android Auto™ özellikleriyle tüm ihtiyaçlara cevap veriyor.



ETKİLEYİCİ DİŞ GÖRÜNÜM

Yeni Transporter Panel Van etkileyici ve kullanışlı yeni dış tasarımıyla da dikkat çekiyor. Gövde rengi ızgara, standart olarak sunulan ve daha keskin bir görünüş sağlayan LED ön farlarla birlikte daha dinamik bir görünüm sağlıyor. Arka tarafta 180 derece açılarak daha kullanışlı bir yükleme alanı sunan camlı kelebek açılır kapılar ve yine standart olarak sunulan marka kimliğini yansıtan LED stoplar bu görünümü güçlendiriyor.

DAHA FAZLA TAŞIMA KAPASİTESİ

Yeni Transporter Panel Van, 1.978 mm yüksekliğe, 2.275 mm aynalar dahil genişliğe, 1.392 mm tekerlekler arası yükleme genişliğine ve 575,46 mm yükleme eşiği yüksekliğine sahip. Modelin maksimum yükleme yüksekliği 1.316 mm; genişliği 1.400 mm ve yükleme uzunluğu 3.002 mm. Dingil mesafesi 3.500 mm olan Yeni Transporter Panel Van’da yükleme hacmi 6,8 m3. Maksimum 1.044 Kg’a kadar taşıma kapasitesine sahip modelin frenli römork çekme kapasitesini de 2,8 tona ulaşmış durumda.

VERİMLİ VE GÜÇLÜ MOTOR

Yeni Transporter Panel Van 2.0 litrelik TDI motorla, hem manuel hem de otomatik şanzıman seçeneğiyle sunuluyor. Önden çekişli 6 ileri manuel şanzımanlı seçenek, 150 hp (110 kW) güç üretirken, 360 Nm’lik tork sağlıyor. Modelin 8 ileri otomatik şanzımanlı seçeneği ise 170 hp (125 kW) güç ve 390 Nm tork değerlerine sahip.





PETROLEUM İSTANBUL

17. Uluslararası Petrol, LPG, Madeni Yağ, Araç Yıkama,
İstasyon Market Ürünleri ve Teknoloji Fuarı

24-26 NİSAN 2025

TÜYAP FUAR VE KONGRE MERKEZİ

**Hemen Kaydolun,
Sektörün Liderleriyle
Tanışma Fırsatını
Yakalayın!**



Eş Zamanlı Fuar

GAS & POWER

6. Elektrikli Araçlar, Şarj, Depolama ve Enerji Dönüşümü
Teknolojileri, Yenilenebilir Enerji, Elektrik ve Doğal Gaz Fuarı



www.petroleumistanbul.com.tr

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Ödüllerle Taçlandırdığı Bir 2024 Yılı Geçirdi

MAN pazardaki daralmaya rağmen payını korudu: Üst üste 4'üncü kez aldığı 'Market of the Year' ödülü ile 2024'te iddiasını sürdürdü

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., 2024 yılında ekonomik gelişmelere bağlı olarak pazarda yaşanan daralmaya rağmen payını korumaya devam etti. MAN Truck & Bus bünyesinde her yıl dünya çapında en iyi performansı sergileyen ülkeye verilen 'Market of the Year' ödülünü üst üste 4'üncü kez Türkiye'ye getiren MAN, pazardaki iddiasını da sürdürdü. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara, "2024 yılında kamyon pazarı, yaklaşık %10 seviyelerinde gerileme yaşadı. Yüksek enflasyonu düşürme amaçlı yürütülen parasal sıkılaştırma ve kredi sınırlama politikalarının bir önceki yıldan daha fazla hissedildiği 2024'te, satın alma imkanlarındaki zorluğa rağmen pazar payımızı korumayı başardık" dedi.

OTOBÜSTE BAŞARI DEVAM ETTİ

Başarılı bir yıl geçiren MAN kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., önemli teslimatlara imza attığı 2024'te, seyahat otobüsündeki pazar payını yükselterek 2'nci sıraya yerleşti. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, "MAN olarak otobüste iyi bir yıl geçirdik. Özellikle MAN Lion's Coach, 2024'te de seçkin firmaların öncelikli tercihi olmaya devam etti. Buradaki başarımızı sayesinde de MAN olarak seyahat otobüsü pazarında en çok tercih edilen 2'nci marka olduk. MAN otobüslerinin üstün nitelikleri ile elde ettiği prestijli ödül koleksiyonunda, elektrikli şehir içi otobüsümüz Lion's City 12E LE aldığı ödüllerle bu yıla damga vurdu. Sıfır emisyon ve etkileyici menzili, çevre dostu motoru, ileri teknolojisi ve etkileyici efektif tasarımı ile MAN Lion's City E, geçtiğimiz yıllarda olduğu gibi 2024'te de ödülleri toplamaya devam etti" dedi.

SATIŞ SONRASI HİZMETLER İLE ÖN PLANDA

2024'te müşteri memnuniyetini daha da artıran MAN, 2025'te ise yeni yatırımlarla bunu sürdürülebilir hale getirmeyi hedefliyor. MAN Müşteri Hizmetleri, 2024 yılında gerçekleştirdiği yeni yatırımlar, hayata geçirdiği dijital projeler ve servis ürünleriyle hem müşteri

memnuniyetini artırdı hem de sektördeki özgün konumunu daha da güçlendirdi. Yıl içinde servis ağını yeni yatırımlar daha da genişleten MAN Müşteri Hizmetleri, 2025'te ise devreye almayı planladığı yeni servis noktaları ve dijital uygulamalarıyla bu başarısını sürdürülebilir hale getirmeyi hedefliyor. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Müşteri Hizmetleri Direktörü Aydın Yumrukçal, hizmet ağlarını Türkiye'nin farklı illerine taşımaya devam ettiklerini belirterek, "Önceki yıllarda açtığımız İstanbul Anadolu Yakası, Kayseri ve Antalya servis hizmet noktalarımızın ardından 2024'u de yine yatırımlarla geçirdik. Yıl içerisinde ilave yatırımlarla Çorlu ve İzmir bölgelerindeki servislerimizi daha da güçlendirdik. 2025'te ise bu kez Erzurum, Hatay ve Gaziantep'te yeni ve modern servislerimiz hizmete almayı hedefliyoruz. MAN Müşteri Hizmetleri olarak bir taraftan ilave servis yatırımları yaparken diğer taraftan da mevcut noktalardaki tesislerimizi daha modern hale getiriyoruz. Yaptığımız yenilikler sayesinde bugün Türkiye pazarına daha iyi ve yaygın hizmet sunan sektörün güçlü bir markalarından bir tanesiyiz" dedi.

GÜVENİN ADRESİ TOPUSED

MAN TopUsed, 2024 yılında başarılı satış performansı ve yüksek müşteri memnuniyeti ile ikinci elde yine güvenin adresi oldu. MAN TopUsed, 2024 yılında avantajlı kampanyaları, müşteriyi düşünen çözüm önerileri ve hizmet kalitesi ile ikinci elde kurumsal güvenin, şeffaflığın ve müşteri memnuniyetinin adresi oldu. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Hafif Ticari Araçlar (HTA) ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuriyet Kutlubay, "MAN TopUsed olarak yıl içinde müşterilerimize sunduğumuz avantajlı kampanyalar sayesinde zorlu bir yılı, başarıyla geride bıraktık. Özellikle sektörde öncülük ettiğimiz kişiye özel uzatılmış garanti ve bakım paketlerinin yanı sıra kişiye özel finansman çözümlerimiz ile zorlu bir yılı başarıyla tamamladık. 2024'te Ticaret Bakanlığımızın tebliğlerle yaptıkları düzenlemelere biz de en kısa zaman da aksiyon alarak müşterilerimizin işlemlerinde en hızlı şekilde cevap verdik. Ayrıca şehirlerarası otobüs pazarında da müşterilerimizin ihtiyaçları doğrultusunda hayata geçirdiğimiz özelleştirilmiş finansman desteği ve satış sonrası hizmetlerimizle önemli bir satış başarısına ulaştık" dedi.



Renault Trucks E-Tech T, 2025'ten Menzil Atılımı

Renault Trucks, 2025'ten itibaren menzili uzatılan yeni versiyon E-Tech T modeli için sipariş almaya başlayacak.

Taşımacılık profesyonelleri tarafından halihazırda 30 milyon kilometre kullanılan Renault Trucks elektrikli kamyonlar, 29.000 ton CO emisyonundan tasarruf sağladı. Renault Trucks, bu yeni versiyon ile müşterilerinin enerji dönüşümünü desteklemek amacıyla sürdürülebilir taşımacılık çözümleri yelpazesini daha da genişletiyor.

PERFORMANSI YÖNLENDİREN YENİLİKÇİ TEKNOLOJİ

Renault Trucks E-Tech T'nin artan menzili, yeni bir bileşen olan elektrikli aksın entegrasyonu ile sağlanıyor. E-aks teknolojisi, güç aktarma sisteminin tüm bileşenlerinin elektrik motorları ve şanzıman aracın arkasında bir araya getirilmesini sağlayarak, yan bileşenler arasında ek batarya paketlerine yer açmak için alan yaratıyor. E-aks ile donatılan Renault Trucks E-Tech T, tek bir şarjla 600 km yol kat edebiliyor. Renault Trucks Elektromobilité Kıdemli Başkan Yardımcısı Emmanuel Duperray, konuyla ilgili olarak; "Bu elektrikli kamyonun geliştirilmesi, elektrikli mobilitéye geçişi hızlandıracak. Tek bir şarjla 600 km menzil, 2026 yılına kadar özellikle ortak girişimimiz olan Milence aracılığıyla kamusal şarj altyapı ağlarının geliştirilmesiyle birleştiğinde, müşterilerimizin beklediği [dizel teknolojisiyle] operasyonel eşitliği sağlama hedefimize ulaşacağımıza inanıyoruz" açıklamasında bulunuyor.

MEVCUT ÜRÜN YELPAZESİNİ TAMAMLAYAN BİR VERSİYON

Uzun yol taşımacılığı için tasarlanan Renault Trucks E-Tech T, genişletilmiş menziliyle Renault Trucks'ın mevcut çözümlerini değiştirmeden elektrikli portföyünü geliştiriyor. Renault Trucks, özel kullanımlar için geliştirilen otonom araçlar, konfigürasyonlar ve ekipmanları geniş bir yelpazede sunmaya devam ediyor. Taşımacılık profesyonellerinin ideal çözümleri bulmalarına yardımcı olmak için Renault Trucks, her elektrikli kamyonun müşterilerin özel ihtiyaçlarına göre yapılandırılmasını sağlayan gelişmiş simülasyon araçları da sunuyor. Emmanuel Duperray; "Tek bir şarjla otonom yarışına girmeyi düşünmüyoruz. Büyük batarya sistemleri, yük kapasitesini düşürüyor, toplam işletme maliyetlerini yükseltiyor ve çevresel ayak izini artırıyor. Temelde, elektrikli bir kamyon içten yanmalı bir araçtan daha pahalı oluyor. Düşük karbonlu lojistiği yeniden düşünmemiz, başka bir deyişle, araçların kullanımını optimize etmek ve dolayısıyla kilometre başına maliyeti düşürmek için taşımacılık modelleri geliştirmemiz gerekiyor" diyor. Renault Trucks, müşterilerini bataryaların boyutunu gerçek ihtiyaçlarına göre ayarlamaya teşvik ediyor ve şarj stratejisi de dahil olmak üzere çözümün optimize edilmesinde destek sağlıyor.

Emmanuel Duperray; "Bu yaklaşım, seri üretim Renault Trucks E Tech T modelimizle günlük 700 kilometrenin üzerinde menzile ulaşmamızı sağlıyor" diye belirtiyor. Bu yeni aracın siparişleri, 2025 yılında alınmaya başlanacak. Üretimi ise 2023 yılı sonundan bu yana Renault Trucks'ın yüksek kaliteli elektrikli modellerini ürettiği Bourg-en-Bresse tesisinde gerçekleştirilecek.



Renault Ticari Pazarında Atağa Geçiyor

Renault, başta Yeni Renault Master olmak üzere Kangoo ve Trafic'ten oluşan yenilenmiş hafif ticari ailesini, otomotiv basınının ve tüm Türkiye'nin beğenisine sundu.

Türkiye'de binek otomobil satışlarının lideri Renault; Avrupa'da da pick-up modeller hariç hafif ticari araçlarda birinci sırada yer alıyor. Renault, tüm bu atılımların yanı sıra; şirket içindeki yeni ticari araç yapılanması sayesinde, Avrupa'daki hafif ticari araçlardaki başarısını Türkiye'de de yakalayarak pazardaki konumunu hak ettiği yere taşımak için önemli bir adım atıyor. Renault, bu atılım doğrultusunda Kangoo, Master ve Trafic modellerinden oluşan yenilenmiş hafif ticari ürün gamını tüm kullanıcılarının beğenisine sunuyor.

BÜYÜK KONSEPT

Renault, yenilenen hafif ticari ailesini yine oldukça farklı bir lansman aracılığıyla Türkiye'ye tanıttı. 18 Aralık Çarşamba günü Bomonti Organik Pazarında gerçekleştirilen lansmanda, Renault'nun yeni Kangoo, Master ve Trafic modellerinden oluşan hafif ticari ailesi kendi dünyalarını yansıtan içeriklerle basına tanıtıldı. Hafif ticari ürün gamının hedef kitlesine yönelik olarak; kendi alanlarında yer edinmiş modeller, yaşayan bir pazar alanını yansıtan çiçekçi, pastane, manav, kargo aracı ve inşaat malzemeleri taşıyan bir ticari araç gibi farklı konseptlerde üst yapısı uyarlanmış şekilde basının beğenisine sunuldu. Böylece Renault'nun hafif ticari ürün gamının her bir modelinin geniş kullanımlı ferah yükleme alanı, konforlu iç dizaynı ve sağlam dış gövdesi doğrudan meslek grupları üzerinden uygulamalı olarak gösterilmiş oldu.

2025 YILININ TİCARİ ARACI YENİ RENAULT MASTER

2025 yılında Kangoo ailesiyle minivan segmentinde ürün gamını tamamen yenileyen Renault, şimdi de yeni Master'ı Türkiye pazarına sunarak hafif ticari araçlardaki atılımını sürdürüyor. 1980'den beri 40 yılı aşkın maziye ve bugüne kadarki 3 jenerasyonuyla Avrupa'da uzun soluklu bir liderliğe sahip olan Renault Master, dünya genelinde 3 milyonu aşan satış rakamlarına sahip. Renault Master, başarısını daha da ileri taşımak için bu yıl 4. jenerasyonuyla Türkiye'ye giriş yapıyor. Sınıfının en geniş sürgülü yan kapısıyla kolay yükleme imkânı sağlayan Renault Master, bir önceki jenerasyonuna göre 1,3 l/100 km'ye kadar daha düşük yakıt tüketimiyle çok daha ekonomik bir kullanım sağlıyor.

Yenilenen direksiyon sistemi çok daha yüksek bir manevra kabiliyeti sunarken, 20 adet gelişmiş sürüş destek sistemi ise daha güvenli bir sürüş olanağı sunuyor. 10.1" OpenR Link multimedya sistemi ise entegre Google hizmetleriyle 50'den fazla Google uygulamasına erişim sağlayabiliyor. Bu anlamda Renault Master, bağlantılı hizmetlere sahip bir ticari model olarak segmentinde öncü bir konum kazanıyor. Renault Master "aerovan" olarak rüzgar tünellerinde tasarlanan benzersiz tasarımıyla ticari araçlar dünyasında yeni bir çağ başlatarak benzersiz bir verimlilik sunuyor. IVOTY jürisi tarafından 2025 yılının ticari modeli seçilen yeni Master, Türkiye pazarında kullanıcılara benzersiz bir alternatif sunacak. 23 Aralık'tan itibaren satışa sunulacak yeni Master, panelvan gövde tipinde 1.495.000 TL'den, kamyonet gövde tipinde ise 1.420.000 TL'den başlayan fiyatı ve lansmana özel 300 bin 12 ay %0 faizli kredi seçeneği veya 100.000 TL nakit alım indirimiyle kullanıcıları ile buluşacak.

RENAULT TİCARİ ÜRÜN GAMININ POPÜLERLERİ

1997 yılında pazara sunulduğu ilk günden bu yana geniş ve modüler tasarımıyla müşterilerinin gönlünü kazanmayı başarak gerçek bir simge haline gelen Renault Kangoo; Kangoo Multix, Kangoo Van ve Kangoo E-tech



versiyonlarıyla modüler bir araca ihtiyaç duyan aileler ve işletmelerin tüm ihtiyaçlarını karşılıyor. Easy-Life çekmece tipi torpido da dâhil olmak üzere 49 litrenin üzerinde kolay erişilebilir saklama alanı, 775 litreden 3.000 litreye kadar genişleyebilen sınıfının en hacimlilerinden geniş bagaj alanı, ek alan gereksinimlerine pratik bir çözüm sunan ve alet gerektirmeden kullanılabilen yenilikçi tavan barları, 14 adet yeni sürüş destek sistemi, güçlü ve atletik dış görünümüne ek olarak konforlu iç alanıyla Kangoo Multix; bir ticari araçtan beklenen her türlü beklentiye fazlasıyla karşılıyor. Otomatik ve manuel vites seçenekleri ve 130 beygirlik güçlü 1.3 TCe motoruyla tüm ihtiyaçlar için ulaşılabilir ve benzersiz bir çözüm olarak piyasada yer alıyor. Kangoo Van ise 3,3 metreküpten 4,9 metreküpe kadar taşıma hacmi sunarken 1.5 Blue dCi motoruyla benzersiz yakıt ekonomisi ve performans vadediyor.



Murat Lojistik, Yolda.com'a Yatırım Atağı

Murat Lojistik, Yolda.com Teknolojisini ve Markasını Satın Aldı ve Lojistikte Dijitalleşme Dönemini Başlattı!

Türkiye lojistik sektörünün köklü markalarından Murat Lojistik, yenilikçi lojistik çözümleriyle tanınan Yolda.com'un teknolojisini ve markasını satın alarak dijitalleşme yolculuğunda büyük bir adım attı. Bu önemli iş birliği, sektörün geleceğine yön verecek yenilikleri müjdeleyen özel bir lansmanla duyuruldu. Lansmanın ev sahibi ise ünlü televizyoncu, yazar ve oyuncu Şoray Uzun oldu.

65 YILLIK TECRÜBE, DİJİTAL GELECEKLE BULUŞUYOR

1959'dan bu yana Türkiye'nin dört bir yanına hizmet götüren Murat Lojistik, lojistik sektöründeki deneyimini Yolda.com'un dijital altyapısıyla birleştirerek, sektöre hızlı, yenilikçi ve teknoloji odaklı bir çözüm getirmeyi hedefliyor. Bu satın alma, Murat Lojistik'in köklü geçmişine dayanan güvenilir hizmet anlayışını dijitalleşmeyle güçlendirmesinin önemli bir göstergesi olarak öne çıkıyor.

ŞORAY UZUN'DAN İLHAM VEREN SORULAR VE ESPRİLİ YORUMLAR

Lansmanda söz alan Şoray Uzun, etkinliğe özgü mizahi üslubuyla katılımcılara şu soruları yöneltti:

“Yolda olmak sizin için ne ifade ediyor?”

• “Murat Lojistik deyince aklınıza ne geliyor?”

• “Bu iki güçlü markanın birleşimiyle 2025'te Murat Lojistik nerede olacak?”



Köklü bir şirketin yenilikçi bir dijital platformu bünyesine katmasının yalnızca sektör değil, Türkiye ekonomisi için de önemli bir dönüm noktası olduğunu vurgulayan Uzun, “Yollar hikayeleri taşır; bugün burada, yolların hikayesini dijitalleşme ile yeniden yazıyoruz,” ifadelerini kullandı.

DİJİTALLEŞME İLE DAHA HIZLI VE VERİMLİ HİZMET

Murat Lojistik ve Yolda.com'un birleşimi, lojistik süreçlerin daha hızlı, daha verimli ve daha ulaşılabilir olmasını sağlayacak.

Türkiye'nin en ücra köşelerine kadar taşıma hizmeti sunan Murat Lojistik, bu birleşimle dijitalleşmenin avantajlarını müşterilerine sunmayı hedefliyor.

MURAT LOJİSTİK GENEL MÜDÜRÜ ELİF SUDE YÜKSEL'DEN AÇIKLAMA

Etkinlikte konuşan Murat Lojistik Genel Müdürü Elif Sude Yüksel, “65 yıllık bir geçmişimiz var ve bu süre boyunca hep yeniliklerin peşinden gittik. Bugün Yolda.com'u ailemize katarak yalnızca taşımacılık değil, aynı zamanda teknolojiyi de taşıyoruz. Dijitalleşme, hem müşterilerimiz hem de sektörümüz için yeni bir dönemin kapısını aralıyor,” dedi.

LOJİSTİK DİJİTALDE BAŞLAR, DİJİTALDE BİTER

Bu satın alma, sadece Murat Lojistik için değil, tüm sektör için bir dönüm noktası olma özelliği taşıyor. Dijitalleşmenin öncüsü olan bu adımla Murat Lojistik, lojistik sektöründe hem liderliğini hem de yenilikçi vizyonunu güçlendirmeye devam ediyor.



Yerli Üretim Yeni Scudo Satışa Sunuldu

FIAT Professional ürün gamı, üretimi Kasım ayında Tofaş'ta başlayan Scudo Van'ın yeni gövde tipi ve 1.5 litrelik yeni motor seçeneği ile daha da güçlendi.

Ticari araç müşterilerine konforlu, pratik ve hayati kolaylaştıran modeller sunan FIAT Professional, orta boyutlu hafif ticari araç segmentindeki başarılı modeli Scudo'ya daha kompakt boyutlardaki Standart gövdesini ekledi.

İKİ FARKLI YERLİ ÜRETİM GÖVDE SEÇENEĞİ

4,96 metre uzunluğundaki Yeni Scudo Van Standart modelinin yanı sıra FIAT Professional ürün gamının 5,33 metre uzunluğundaki Scudo Van Maxi versiyonunun da üretimi aralık ayından Tofaş Fabrikasında başlayacak. Böylelikle Scudo Van modelinin 5,3 ve 6,1 metre küp hacme sahip Standart ve Maxi ticari adlı her iki gövde seçeneği de yerli üretim olacak.

EKONOMİK VE GÜÇLÜ MOTOR SEÇENEKLERİ

Tofaş'ın Bursa'daki fabrikasında üretimine başlanan Yeni Scudo'da 1.5 litrelik yeni Multijet3 dizel motor seçeneği de ilk kez satışa sunuluyor. Scudo'da 120 HP'lik güç ve 300 NM tork sunan bu yeni 1,5 litre hacmindeki motor seçeneğine ek olarak yine güçlü ve yüksek performanslı 2.0 litre hacmindeki 145 HP'lik 340 NM tork sunan motor alternatifi de ürün gamında yer almaya devam ediyor. 1,5 litrelik motor Scudo Van Standart gövdede yer alırken, 2.0 litrelik versiyon hem Standart, hem de Maxi gövdelerde tercih edilebiliyor. Satın alımda ve kullanımda ekonomik bir çözüm arayanlar için 1.5 litrelik motor ideal bir seçenek olurken 2.0 litrelik motorlu versiyon ise daha çok yük taşıma kapasitesi ve güce ihtiyaç duyanlar için uygun bir seçenek olarak öne çıkıyor.

YÜKSEK TEKNOLOJİ VE KONFOR

Scudo Van Standart gövdesi, Scudo Van Maxi gövdesinde "Business" donanım seviyesi ile opsiyonel olarak sunulan Plus ile Teknoloji paketleriyle tercih edilebiliyor. Standart donanımda saklama alanlı 2'li yolcu koltuğu ile 5 inç dokunmatik ekranlı radyo ve siyah-beyaz dijital gösterge paneli sunulurken, Plus pakette ise Magic Cargo tipi 2'li yolcu koltuğu, camlı ara bölme ve camlı arka kapılar yer alıyor. Araçlarında teknolojiyi kullanmaktan keyif alan sürücüler için hazırlanan Teknoloji paketinde ise 10 inç renkli dokunmatik ekran, 10 inç renkli dijital gösterge paneli ve geri görüş kamerası bulunuyor.

GSRv2 standartlarını karşılayan ve ileri güvenlik (ADAS) özellikleriyle Scudo Van kullanıcısına, Çarpışma Uyarısı ve Acil Durum Fren Sistemi (AEBS), Trafik İşareti Tanıma ve Akıllı Hız Asistanı, Yorgunluk Uyarı Sistemi, Şerit Takip Sistemini standart olarak sunuyor. Böylece ticari araç kullanıcılarının hayatlarını kolaylaştırırken, güvenlik, sağlamlık, çok yönlülük ve yüksek sürüş keyfi avantajları ile göz dolduruyor. Scudo Van'ın sürgülü yan kapısı 935 mm'lik genişliği ile 1 Euro Paletin rahatlıkla yüklenebilmesine imkan tanırken, Maxi (L3) gövdede 3; standart (L2) gövdede ise 2 Euro Palet taşınabiliyor. Yeni Scudo Van Standart (L2) ile birlikte FIAT Professional markası, 3,3 m³'den 17m³'e kadar üç farklı model ve sekiz farklı seçenek ile müşterilerin ihtiyaçlarına cevap veriyor.



Daimler Buses eMobility Days 2.0'da Yenilikler Tanıtıldı

Elektrikli otobüs filoları için en yeni araç geliştirmeleri, batarya çözümleri ve hizmetlerin tanıtıldığı Daimler Buses eMobility Days 2.0 (eMobilité Günleri) Berlin'de gerçekleştirildi.

Dünya ağır ticari araç sanayisinin öncü markası Daimler Buses, otobüslerinde elektrikli mobiliteye geçişi bir dizi yenilikle hızlandırıyor. Bu kapsamda şirketin, elektrikli otobüs filoları için en yeni araç geliştirmelerini, batarya çözümlerini ve hizmetlerini tanıttığı Daimler Buses eMobility Days 2.0 (eMobilité Günleri) Berlin'de gerçekleştirildi. Açılışını Daimler Buses CEO'su Till Oberwörder'in yaptığı etkinliğe dünyanın farklı yerlerinden çok sayıda basın mensubu katıldı. Daimler Buses ağında önemli bir yere sahip olan Mercedes-Benz Türk İstanbul AR-GE Merkezi ise yeni nesil otobüs modellerinin geliştirilmesindeki önemli katkılarıyla dikkat çekti.

DAHA UZUN KULLANIM ÖMRÜ!

Daimler Buses, 2022 yılında Mannheim'da düzenlenen ilk eMobility Günleri'nde şehir içi ve şehirler arası otobüslerinin elektrikleştirilmesi için strateji ve takvimini tanıtmıştı. O günden bu yana, bu stratejiyi hem araçlar hem de hizmetler ve dijital çözümler açısından kararlılıkla hayata geçirmeye devam eden şirket, 2024 eMobilité Günleri'nde, en son gelişmelerini, ürünlerini ve hizmetlerini tanıtarak geleceğin teknolojilerine genel bir bakış sundu. Etkinlikte sunulan seri üretime yakın prototip model yeni Mercedes-Benz eIntouro ile şirket, şehirlerarası ve yakın mesafe gezi rotaları için elektrikli mobilité ihtiyacını karşılayacak. Yeni Mercedes-Benz eCitaro K ile kompakt eMobilité; Mercedes-Benz eCitaro Fuel Cell ile de belirli işletim senaryolarında kullanılabilecek yeni ve tamamen hidrojenle çalışma yeteneği sunan "H2 modu" hayata geçirildi. Şirket, ayrıca daha fazla kapasite ve daha uzun kullanım ömrü sunan yeni NMC4 batarya, tek kaynaktan çok yönlü elektromobilité hizmetleri sunan Daimler Buses Solutions ve elektrikli otobüsler için yeni dijital hizmetleri temsil eden Omniplus'da da katılımcılara tanıttı.

MERCEDES-BENZ TÜRK İMZASI!

Türkiye'deki çalışmalarını Daimler Buses Solutions çatısı altında yürüten Mercedes-Benz Türk, markanın kritik öneme sahip modellerinde şirketin geleceğe hazırlığında kritik bir misyon üstleniyor. 2018 yılında Daimler Truck tarafından, ilk elektrikli otobüs olarak üretilen Mercedes-Benz eCitaro'nun iç donanımı, karoseri, dış kaplamaları, elektrik altyapısı, diagnoz sistemleri, yol testleri ve ekipman dayanıklılık testleri gibi kapsamları



Mercedes-Benz Türk'ün İstanbul AR-GE Merkezi tarafından yürütülmüştü. eCitaro'nun ilk prototip aracı; 2 yıl süreyle, yaklaşık 140 bin kilometre mesafede, 10 bin saat boyunca Türkiye'nin zorlu iklim şartlarında ve farklı sürüş koşullarında test edilmesinin ardından yollara çıkmıştı. Türkiye'nin global sorumluluğu kapsamında zorlu testlerden geçirilen tamamen elektrikli eCitaro'lar Avrupa'nın çeşitli şehirlerinde hizmet vermeye devam ediyor. unda yol yürümeye devam edeceğiz." dedi.

KAPSAMLI HİZMET MERCEDES-BENZ TÜRK'TE!

Türkiye'de ulaşım ve taşımacılık sektörlerinde, elektrikli dönüşümü gerçekleştirmek için elektrikli araçların satışı bütün bir paket halinde ele alan Mercedes-Benz Türk, hat ve e-mobilité danışmanlığı



gerçeğinde müşterilerine en verimli şekilde operasyonunu yürüteceği araç kapsamı ve gerekli şarj alt yapısını belirliyor. Şirket, tekli aşamasından araçların operasyona çıkmasına kadar gerekli her türlü simülasyonu, müşteri ihtiyacına göre donanımı belirlenmiş araçları, şarj istasyonunu, elektrik alt yapısını, şarj ve filo yazılımlarını müşterilere kapsamlı paket halinde sunuyor.



TIRSAN ve ZF'den Büyük Anlaşma

Güvenilir lider Tirsan, elektronik fren sistemi ve ZF ile hava süspansiyonlu treyler sistemlerini de kapsayan mevcut uzun vadeli anlaşmasını yeniledi.

Güvenilir lider Tirsan ve ticari araç teknolojileri alanında küresel lider ZF, 30 yılı aşkın süredir devam eden iş birliklerini genişletme amacıyla yeni bir anlaşmaya imza attı. TIRSAN Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, "Tüm paydaşlarımızla kurduğumuz uzun soluklu ve verimli iş birlikleri ile müşterilerimizin rekabet gücünü artırmaya devam ediyoruz. ZF ile 30 yılı aşkın süredir devam eden güvene dayalı iş birliğimizi, yeni dönemde daha da genişletmiş olarak sürdüreceğiz. Güçlendirdiğimiz bu iş birliğinin herkese fayda sağlamasını temenni ediyorum," açıklamasında bulundu.



YENİ NESİL TEKNOLOJİ

ZF Ticari Araç Çözümleri EMEA Kıdemli Başkan Yardımcısı Fabian Schlegel ise anlaşmanın, EMEA bölgesindeki lider pazar konumlarını sağlamlaştırmasının yanı sıra, TIRSAN ve ZF arasındaki iş birliğinin, güvenilir ve yenilikçi teknolojilerin müşterilere sağladığı değeri kanıtladığını belirtti. Sözleşme, TIRSAN'ın genel kargo, soğuk zincir, tanker, silo ve lowbed gibi özel araçları da içeren tüm ürün gamında ZF'nin elektronik fren kontrolü ve havalı süspansiyon teknolojileri ile donatılmaya devam etmesini sağlıyor. Ayrıca, bu sözleşme kapsamında ZF'nin mevcut Trailer-EBS neslinden yeni iEBS nesline geçiş de gerçekleştirilecek. Bu stratejik sözleşme uzatımı, yeni treylerlerde zorunlu hale gelen ve Avrupa Genel Güvenlik Yönetmeliği UN ECE-R 141 ile uyumlu olan ZF'nin gelişmiş Lastik Basıncı İzleme Sistemi (TPMS) OptiTire'in tedarikinin artırılmasını içeriyor. Bu en yeni TPMS çözümü, optimum lastik basıncı ile filolara güvenlik ve verimlilik avantajı sağlarken, iEBS ile birlikte artık ek bir ECU gerektirmemesi sayesinde daha az bileşen ihtiyacı doğuruyor. TIRSAN ve ZF arasındaki uzun vadeli iş birliği, aynı zamanda inovasyon projelerini de kapsıyor. Bunun en yeni örneği, Tirsan'ın ürettiği ve Kässbohrer markasıyla IAA Transportation 2024'te sergilediği ZF'nin yenilikçi TrailTrax teknolojisinden faydalandığı eTreyler prototipi oldu.



Renault Trucks Fransa'da Onay Aldı

Döngüsel ekonomi ve dekarbonizasyon konularına öncülük eden Renault Trucks, Fransa'nın ilk dönüştürülmüş elektrikli kamyonu için yol homologasyonunu almasıyla önemli bir dönüm noktasına daha ulaştı.

2 023'ün sonunda Renault Trucks, Novumtech ile iş birliği yaparak Fransız Çevre ve Enerji Yönetim Ajansı'nın (Ademe) finansal desteğiyle 12 tonluk içten yanmalı motorlu bir kamyonunun bataryalı elektrikli araca dönüşümünü tamamladı. Fransa'da bir ilk olan bu dönüştürülmüş kamyonunun yol onayı ile Renault Trucks, sürecin ekonomik, çevresel ve ticari sürdürülebilirliğini değerlendirmeye başlıyor.

ÇOK AŞAMALI HOMOLOGASYON SÜRECİ

Mevcut düzenlemelere uyum sağlamak için içten yanmalı motorlu kamyonun elektrikli araca dönüştürülmesi bir dizi süreci gerektiriyordu. Mekanik dönüşümü tamamladıktan sonra Renault Trucks ekibi, ISO 17025 akreditasyonuna sahip Paris merkezli teknik onay kuruluşu olan UTAC'ta bir dizi testi titizlikle gerçekleştirdi. Bu testler, R100 standardına uygun elektromanyetik uyumluluk değerlendirmeleri ve fren sisteminin uygunluğuna ilişkin detaylı kontrolleri de kapsıyor. Teknik onayın ardından, gerçekleştirilen tüm testlerin ayrıntılı raporlarını içeren kapsamlı bir dosya, çevre ajansı Auvergne Rhône-Alpes DREAL'e sunuldu. 21 Kasım 2024'te Renault Trucks, değerli 'yeşil ışık' onayını aldı ve Fransa'da yol kullanımı için dönüştürülmüş elektrikli bir araca onay alan ilk kamyon üreticisi oldu.

Teknik aşamadan homologasyona kadar olan tüm dönüşüm süreci ise iki yıl sürdü.

ELEKTRİKLİ KAMYONUN ÖZEL KULLANIMI

Renault Trucks'ın araç kiralama ortağı Clovis Grand Paris'in Paris Havalimanı gümrüksüz satış mağazalarını işleten Extime'a kiraladığı dönüştürülmüş elektrikli kamyon, Extime'ın depoları ile havalimanı arasında yapılan servis seferlerinde kullanılacak. 250 km menzile sahip olan 12 tonluk elektrikli kamyon, bu amaç için en ideal şekilde tasarlandığı gibi havalimanı sektörünün karbon emisyonlarını düşürme taahhüdünü de destekliyor.

ELEKTRİKLİ DÖNÜŞÜMÜN GELİŞMESİ İÇİN İLK ADIM

Bu ilk dönüştürülmüş elektrikli kamyon, Renault Trucks için kritik bir 'laboratuvar' görevi görerek, süreci potansiyel olarak genişletmeden önce çözümün verimliliğini ve üretkenliğini değerlendirme olanağı sağlıyor. Renault Trucks İkinci El Kamyon ve Kentsel Lojistik Başkan Yardımcısı Laurent Colpier; "Bu aracın gerçek operasyonel koşullarda kullanılması, dönüştürülmüş elektrikli çözümün ekonomik uygulanabilirliğini ve sağlamlığını doğrulamamızı sağlayacak. Bu pilot proje, doğal kaynakları koruma ve araç kullanımının çevresel etkilerini minimize edebilme taahhüdümüzü örnekliyor.



Kamyon, Renault Trucks olarak savunduğumuz döngüsel ekonomi yaklaşımını mükemmel bir şekilde temsil ediyor" şeklinde açıklamada bulundu. Yürütülen deneme süreci hem çevresel hem de ekonomik açıdan fayda sağlıyor. Bu şekilde dönüştürülmüş elektrikli bir kamyonun satın alma maliyetinin, yeni bir elektrikli araca göre %15'e kadar daha düşük olması tahmin ediliyor.



MAN 2025 Yılında da Yatırımlarına Devam Ediyor

MAN Müşteri Hizmetleri, 2024 yılında gerçekleştirdiği yeni yatırımlar, hayata geçirdiği dijital projeler ve servis ürünleriyle hem müşteri memnuniyetini artırdı.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Yıllık Değerlendirme Toplantısı'nda konuşan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Müşteri Hizmetleri Direktörü Aydın Yumrukçal, 2024 yılında müşterilerine yönelik yaptıkları çalışmalar ve 2025 yılına ilişkin hedefleri hakkında şunları söyledi:

“İLAVE NOKTALARLA YAYGINLAŞTIRIYORUZ”

MAN Müşteri Hizmetleri olarak 2024'te elde ettiğimiz kazanımların ardından, 2025 yılında yeni lokasyonlar ve modernizasyon çalışmalarıyla servis ağıımızı daha da güçlendirmeyi hedefliyoruz. Geçen iki yıl içerisinde İstanbul Anadolu Yakası, Kayseri, Antalya, İzmir ve Çorlu'da yeni servis noktalarımızı hizmete aldık. 2025 yılı içerisinde ise Hatay, Erzurum ve Gaziantep bölgelerinde hizmet kalitesini sürekli olarak artırmak ve müşterilerimize daha erişilebilir çözümler sunmak amacıyla yatırımlarımıza devam edeceğiz. MAN olarak kurulduğumuz günden bu yana tüm müşterilerimizi 'yaşam boyu iş ortağı' olarak görme felsefemizi geçmişte olduğu gibi gelecekte de aynı şekilde sürdürmeyi hedefliyoruz.

“YENİ BİR DÖNEMİ BAŞLATTIK”

Bununla birlikte gelişen teknolojiye de kullanarak hizmet kalitemizi hem hızlandırmaya hem de daha ileri taşımaya

çalışıyoruz. Bu kapsamda, 2024 yılında hayata geçirdiğimiz dijitalleşme projeleri ile hizmet süreçlerimizi çok daha hızlı ve verimli hale getirdik. Servis ekiplerimizin iPad tabanlı sistemler üzerinden araç bilgilerine anında erişim sağlaması özellikle bakım ve onarım süreçlerinin etkinliğini daha da artırdı. Ayrıca, 2025'te devreye almayı planladığımız MANApp uygulamamız ile son müşterilerimize doğrudan iletişimi güçlendirerek, araç bakım durumu, yedek parça talepleri ve servis randevuları gibi konularda hızlı ve kullanıcı dostu çözümler sunmayı planlıyoruz.

“GÜVENİLİR ÇÖZÜMLERİMİZLE DESTEK OLUYORUZ”

MAN Müşteri Hizmetleri olarak ayrıca müşterilerimize yönelik bakım-onarım paketleri ile her zaman yanlarında olmaya gayret ediyoruz. Özellikle MAN'ın bu alandaki hizmetleri olan Comfort, ComfortPlus ve ComfortSuper bakım paketlerimiz, 2024 yılında geniş müşteri kitlesi tarafından tercih edildi. Hayata geçirdiğimiz bu esnek çözümler ile araç sahiplerini beklenmeyen maliyetlerden koruyarak, araçlarının en yüksek standartlarda bakım almasını sağladık. İkinci el araçlar için de geçerli olan bu kapsamlı paketler, müşterilerimizin ihtiyaçlarına eksiksiz şekilde cevap veriyor. Bunun yanında, yine 2024 yılında kapsamını genişlettiğimiz yerinde bakım ve onarım hizmetlerimiz özellikle geniş araç filolarına sahip müşterilerimiz tarafından büyük takdirle karşılandı ve destek gördü.



Bu hizmetlerimiz ile operasyonel süreçlerde kesintisizlik sağlayarak zaman kaybını minimuma indiriyoruz.

TEMSA, Fransa'nın En Büyük Üç Oyuncusundan Biri Oldu

Fransa yollarına çıkardığı 6 bin aracıyla pazardaki güçlü büyümesini sürdüren TEMSA, 3-6 Aralık tarihleri arasında Lyon'da gerçekleşen AutoCar Expo Fuarı'nda güvenli ve sürdürülebilir mobilite çözümlerini tanıttı.

AutoCar Expo Fuarı'nda inovatif çözümlerini ve çevreci teknolojilerini ziyaretçilerle buluşturan TEMSA, güvenli ve sürdürülebilir mobilite anlayışı doğrultusunda HD 13, LD SB E ve MD 9 araçlarını fuardaki standında sergiledi.

TEMSA'NIN HAKİM OLDUĞU EN BÜYÜK PAZAR

Etkinliğin basın gününde konuşan TEMSA Batı Avrupa Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Serkan Uzunay, “TEMSA olarak Fransa pazarının en güçlü oyuncularında yer alıyoruz. Bu gücün arkasında bölgede kendi dağıtım ve servis ağı organizasyonumuzun olmasının büyük payı bulunuyor. AutoCar Expo'da da bu gücümüzü göstererek mobilitenin geleceğine yön veren güvenilir, sürdürülebilir ve yenilikçi çözümlerimizle farkımızı bir kez daha ortaya koyduk. 2024'ün son dönemine girerken gerçekleştirdiğimiz teslimatlarla

birlikte Fransa yollarındaki TEMSA markalı araç sayısını 6 bine çıkarmış olmak bizim için büyük bir gurur kaynağı. Fransa, bugün dünya genelinde en fazla TEMSA aracının hizmet verdiği ülke olma özelliğini taşıyor. Bu başarıyı sürdürülebilir ulaşım çözümlerimizle daha da ileriye taşımaya hedefliyoruz. Özellikle elektrikli araç segmentindeki gücümüzü, geçtiğimiz yıllarda tanıttığımız ve Avrupalı bir şirket tarafından üretilen ilk elektrikli şehirlerarası otobüs olma özelliğine sahip LD SB E ile daha da pekiştirdik. Teknik özellikleri ve yüksek güvenlik kriterleriyle, Fransa'da okul otobüsü olarak da hizmet verme yetkinliğine sahip bu modelimizle, bir yandan pazarda ürün gamımızı çeşitlendirirken bir yandan da farklı müşteri gruplarının ihtiyaçlarına yenilikçi bir çözüm geliştirdik. Temsa markalı çevreci araçlarımızla, 'Güvenli ve Sürdürülebilir Mobilite' vizyonumuz doğrultusunda hem Fransa'da hem de global ölçekte daha verimli bir ulaşım geleceği inşa etmeye devam edeceğiz” ifadelerini kullandı.

TEMSA'nın Fransa'da öncü konumda olduğu elektrikli okul otobüsü segmentinin güçlü oyuncusu LD SB E, 250 kW'lık güce sahip elektrikli motoru sayesinde tüm yol koşullarında güçlü performans sunuyor. LD SB E'nin menzili ise uygun koşullarda 350 kilometreye kadar ulaşabiliyor.



MAN 2024 Yılında da İddiasını Sürdürdü

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara, “2024 yılında kamyon pazarı, yaklaşık %10 seviyelerinde gerileme yaşadı.”

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Yıllık Değerlendirme Toplantısı'nda konuşan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara, 2024 satış stratejileri ile 2025 hedefleri hakkında şunları söyledi: “2021 yılında başlayan talep artışı ile kamyon sektörü 2022 ve 2023 yıllarında tarihi satış adetlerine ulaştı. Bu dönemlerdeki artış, son 10 yıllık pazar verilerinde en önemli yıllar olarak tarihe geçti. 2024 yılında ise yerel seçimlerin ardından devreye giren GSRİİ (Genel Güvenlik Regülasyonu II), yüksek enflasyonu düşürme amaçlı parasal sıkılaştırma ve kredi sınırlama politikaları gibi faktörler pazarı zorlayan etkenler oldu. Özellikle piyasada krediye ulaşmada yaşanan zorluklar ve yüksek faiz oranları, müşteri talebi olmasına rağmen pazarın bir miktar geriye gitmesine sebep oldu. Ulusal pazarda yaşanan tüm bu zorlayıcı şartlara rağmen MAN olarak istikrarlı üretim ve satış planlamamızla birlikte 2024'te pazar payımızı korumayı başardık.

ÜST ÜSTE 4. KEZ

Her yıl dünya çapında en iyi performansı sergileyen ülkeye verilen 'Market of the Year' ödülünü MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. olarak üst üste 4'üncü kez alarak, şampiyonluk ceketimizi 4'ledik. Bu muhteşem performansı da, başarının asıl sahipleri olan tüm MAN Ailesi ile yetkili satış ve servis ekiplerimizin katılımıyla birlikte kutladık. 2025 yılında ise yine iş ortaklarımız ve müşterilerimiz için tüm zorlukların geride bırakarak en iyi performansımızı bir kez daha sergileyeceğimize ve bir rekora daha imza atarak 'Market of the Year' ödülünü 5'inci kez Türkiye'ye kazandıracağımıza inanıyoruz.

“SERVİS AĞIMIZ YATIRIMLARLA GELİŞTİ”

Bununla birlikte MAN yetkili servisleri 2024 yılında yeni yatırımları devreye alarak daha güçlü bir şekilde bölgelerine hizmet vermeye başladılar. Çorlu'da açılan yeni hizmet binası ile yetkili bayi ve servisimiz Avrupa standartlarının da üzerinde hizmet verecek bir tesise kavuştu. Tüm Trakya'ya hizmet verecek bu tesis, müşteri memnuniyetimizi artırmak adına önemli bir konumda yer alıyor.

Aynı şekilde Erzurum'daki yeni hizmet binamız ile yetkili servisimiz bölgedeki tüm iş ortaklarımıza en yüksek standartta hizmet vermeye başladı. 'Yaşam Boyu İş Ortağı' olarak gördüğümüz müşterilerimiz için bu dönemde hazırlamış olduğumuz zengin içerik ve uygun maliyetli bakım paketi kampanyamız ile sadece satış anında değil, sürecin tamamında onlarla birlikte olduğumuzu bir kez daha hissettirdik.

“ÇÖZÜM ORTAĞI OLMAYA DEVAM ETTİK”

2024 yılında ülkemiz için kritik öneme sahip konumdaki pek çok mega inşaat projelerinde tüm üst yapı gruplarına uygun, dayanıklı ve ekonomik araçlarımızla çözüm ortağı olduk. Bu sektörde son dönemde gerçekleştirilen 3. havalimanı, 3. köprü, otobanlar gibi mega inşaat projelerinde çok kuvvetli izler bıraktığımız gibi, 2024 yılında da çok önemli ve zor projelerin altından başarıyla kalkarak sektördeki iddiamızı tekrar daha da pekiştirdik.

“2025 YILI DAHA ZOR BİR YIL OLACAĞA BENZİYOR”

MAN olarak 2025 yılının da enflasyonu düşürmeye yönelik uygulanan ekonomik politikaların etkilerinin devam edeceğine öngörüyoruz. Bunun sonucu olarak da özellikle yüksek faiz ve krediye ulaşım yaşanan sıkıntıların yeni yılda mevcut iştahı etkilemeye devam edeceğini düşünüyoruz.



Beklentimiz ise tüm bu gelişmelerin 2025 yılında da pazarı etkilemeye devam edeceği yönünde. Ancak bunlara rağmen biz yine doğru hedefler belirleyerek, müşterilerimizin yanında olmaya ve ihtiyaçları dahilinde en doğru iş çözümlerini sunmaya devam edeceğiz.”



MAN TGE'ler İleri Güvenlik Donanımları İle Zorlu GSR II Geçiş Sürecini Başarıyla Geçti

Genel Güvenlik Regülasyonları (GSR II) nedeniyle zorlu bir süreç geçirirken, MAN araçlarında standart olarak sunduğu ileri güvenlik donanımları ile süreci başarıyla geçti.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Hafif Ticari Araçlar (HTA) ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuriyet Kutlubay, sektörün büyük bir değişim geçirdiği bir yılı hedeflerini gerçekleştirmiş şekilde kapattıklarını belirterek, "GSR II geçişi ile beraber yeni ve daha gelişmiş ilave fonksiyonları da araçlarımıza ekleyerek, güvenlik ve konfor standartlarını üst seviye taşıdık. Yeni yılda ise PanelPlus adını verdiğimiz sürücü bölümünde çift sıra koltuk bulunan arka tarafında ise kapalı bir yük alan bulunan aracımız başta olmak üzere portföyümüzü yeni araç çeşitleriyle zenginleştireceğiz. Zor ama fırsatlarla dolu bir yıl olarak gördüğümüz 2025'te yine müşterilerimizin tüm ihtiyaçlarını en iyi şekilde karşılayacağız" dedi.

ÜST DÜZEY SATIŞLAR

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Yıllık Değerlendirme Toplantısı'nda konuşan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Hafif Ticari Araçlar (HTA) ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuriyet Kutlubay, 2024 satışları ve 2025 yılına ilişkin beklentileri hakkında şu değerlendirmelerde bulundu: "2024 yılı önceki senelerle oranla farklı bir yıl oldu. Türkiye hafif ticari araç sektörü bazında, öngörülmesi ve planlanması çok zor bir yıl geride bıraktık. Yıl, yerel seçimler nedeniyle hem olumlu hem de olumsuz birçok beklenti ve ihtimali içinde barındıran bir şekilde başladı. Pazar, yerel seçimlere kadar bir önceki yıla kıyasla daha yüksek bir seviyede seyrettikten sonra seçimlerin sonrasında ise çok hızlı bir yavaşlamaya sahne oldu. Bu yavaşlama üçüncü çeyreğe kadar farklı ivmelerle devam etti. Özellikle yılın ikinci yarısından itibaren GSR II geçişi nedeniyle üreticiler araç modellerinde zorunlu değişiklikler yapmak durumunda kaldı. Bu süreçte eski stokların satılması adına hayata geçirilen satış kampanyaları nedeniyle önemli bir artış yaşandı. Bu durum da düşük bir seyir izleyen pazarın son aylardaki artan satışların da etkisi ile 2023 pazarına paralel bir seviyede kapanmasını bekliyoruz.



"SANCILI GSRII GEÇİŞ SÜRECİNİ BAŞARIYLA GEÇTİK"

2024 yılının ikinci yarısında Avrupa'da ve Türkiye'de eş zamanlı GSRII olarak bilinen ve araçların daha güvenli hale gelmesini sağlamaya yönelik zorunlu üretim değişiklikleri içeren regülasyon devreye girdi. MAN olarak biz de bu geçişte tedbirlerimizi önceden alarak etkilerini minimize etmeye çalıştık. Zaten uzun yıllardır tüm ürün gruplarında müşterilerine ve paydaşlarına en üst seviyede konfor, güvenlik ve düşük işletme maliyetli araçlar sunma hedefiyle çalışan ve bunu başaran bir markayız. Dolayısıyla GSRII geçişi ile beraber yıllardır araçlarımızda standart olarak sunmakta olduğumuz güvenlik unsurlarına, yeni ve daha gelişmiş ilave fonksiyonları da ekleyerek araçlarımızın güvenlik ve konfor standartlarını daha da üst seviye taşımış olduk. Araçlarımızın sahip olduğu ileri güvenlik donanımları sayesinde bu süreci başarıyla geride bırakmış olduk. Şu anda da MAN TGE NEXT LEVEL diye isimlendirdiğimiz GSRII regülasyonuna tam uyumlu yeni TGE araçlarımızda hız sabitleyici, acil durum fren asistanı, aktif şerit takip sistemi, kör nokta ve kalkış uyarı sistemleri ile lastik basınç uyarı sistemi gibi çok önemli sürüş destek ve güvenlik asistanlarını standart donanım paketimizin bir parçası olarak müşterilerimize sunuyoruz.

"2025'TE ÜRÜN PORTFÖYÜMÜZÜ YENİ ARAÇLARLA ZENGİNLEŞTİRECEĞİZ"

Zor bir yılın ardından MAN olarak yeni yıla daha güçlü bir şekilde başlamayı hedefliyoruz. Bu kapsamda, 2025 yılında portföyümüzü yeni araç çeşitleri ile daha da zenginleştireceğiz. Bu yeni araçlarımızın en başında ise PanelPlus adını verdiğimiz, sürücü bölümünde çift sıra koltuk bulunan arka tarafında ise kapalı bir yük alan bulunan aracımız geliyor. Bu aracımızı hem 4X2 hem de 4X4 sürüş düzeninde, otomatik ve manuel şanzıman seçenekleri ile müşterilerimizin beğenisine sunacağız. Araçlarımızda ürün gamımızdaki en güçlü motor seçeneğimiz olan ve tüm ürün gruplarımızda ağırlıklı olarak kullandığımız 177 hp gücündeki motorumuzu kullanacağız. PanelPlus aracımızın yanı sıra standart ürün donanımımıza 4X4 ve 4X2 çift kabin kamyonet araçları ve bugüne kadar sıklıkla 3.5 ton



azami yüklü ağırlık değerine sahip panelvan ve şasi araçlarımızın 5 ve 5,5 tonluk azami yüklü ağırlık değerine sahip kamyon ruhsatlı varyantlarını da ekleyeceğiz.

"2025 FIRSATLARLA DOLU BİR YIL OLACAK"

MAN olarak sektörün büyük bir değişim geçirdiği, dalgalı ve değişken bir yılı başarılı ve hedeflerini gerçekleştirmiş şekilde kapatıyoruz. 2025 yılının özellikle ilk yarısında ekonomik politikaların benzer şekilde uygulanacağını ve enflasyonla mücadelenin kararlılıkla devam edeceğini öngörüyoruz. Yılın ikinci yarısında ise enflasyondaki gerilemeyle beraber ekonomi politikalarında gevşeme olacağını, bunun da araç ve hizmet satışlarına pozitif olarak yansıtacağını tahmin ediyoruz. Önümüzdeki yıl için beklentimiz ise olağanüstü bir durumun yaşanmaması halinde pazarın bir önceki yıla benzer bir seyir izleyeceği yönünde. Biz de satış ve finansal açıdan hedef ve beklentilerimizi bu öngörü çerçevesinde oluşturuyoruz. MAN Ailesi olarak 2025 yılında da yine müşterilerimizin ihtiyaçlarını karşılamak, onlara işlerinde gerek duydukları araç tedarikini en uygun, en doğru ve kendilerine en uygun model ile sağlayabilmek için elimizden geleni yapmaya devam edeceğiz. Yeni yılın çalışanlarımız, paydaşlarımız ve müşterilerimiz için de beklentilerinin gerçekleştiği güzel bir yıl olmasını diliyoruz."

MAN Otobüste Hem Yüksek Satış Adetlerine Hem De Yüksek Müşteri Memnuniyetine Ulaştı

Başarılı bir yıl geçiren MAN kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., önemli teslimatlara imza attığı 2024'te seyahat otobüsündeki pazar payını yükselterek 2'nci sıraya yerleşti.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Yıllık Değerlendirme Toplantısı'nda konuşan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, 2024 satış adetleri ve stratejileri ile 2025 hedefleri hakkında şunları söyledi:

“ÖDÜLLERİMİZ KALİTEMİZİN İSPATIDIR”

“Başarı asla tesadüf değildir. MAN olarak son 3 yılda yenilikçi ve teknolojik otobüslerimizle 7 farklı ödüle layık görüldük. Özellikle elektrikli şehir içi otobüsümüz MAN Lion's City E, Avrupa'da birçok ödül toplamasının yanında, 27 ülkeden oluşan ve 24'ten fazla markanın yer aldığı Avrupa pazarında kısa sürede yüzde 14 pay ile 1'inci sıraya yükseldi. Lion's City 10 E, pazar liderliğinin yanı sıra 'Bus of the Year 2023', '2020 iF International Forum Gold Award' ve 'Kentsel Araç' kategorisinde '2024 Yılı Sürdürülebilir Otobüsü (Sby)' ödülleriyle layık görüldü. Şehir içi otobüs kategorisinde dördüncü ödül ise “2025 Yılıın Sürdürülebilir Otobüsü” ödülü ile MAN Lion's City 12E LE'nin oldu. Otobüslerimizin başarılarıyla aldığı bu ödüller kalitemizi açıkça ortaya koyuyor.

SÜRDÜRÜLEBİLİR OTOBÜSÜ' ÖDÜLÜNÜ ALDI

MAN olarak sürdürülebilir çözümlerimizle sektöre öncülük ettiğimiz ve başarımızın uluslararası alanlarda ödüllerle taçlandırıldığı bir yılı geride bıraktık. MAN eBus ailesinin en yeni üyesi Lion'ın City 12 E LE, esnekliği ve sürdürülebilirliğiyle uluslararası ticaret gazetecilerinden oluşan Sustainable Bus Awards (Sby) jürisini etkiledi. Bu yıl 7'nci kez dağıtılan ödüller kapsamında hem şehir içinde hem de şehirlerarasında başarılı bir performans ortaya koyan MAN'ın ilk tamamen elektrikli alçak girişli otobüsü Lion's City 12E LE, 'Şehirlerarası' kategorisinde 'Sustainable Bus of the Year 2025 - Yılıın Sürdürülebilir Otobüsü' ödülüne layık görüldü. MAN Lion's City 12E LE özellikle alçak giriş konsepti, şehir içi ve şehirlerarası yollarda esnek kullanılabilirliği ve güçlü elektrikli motoruyla jüriyi etkiledi. Yıllardır sürdürülebilir çözümlere ve yenilikçi teknolojilere odaklanan MAN, bu prestijli

ödülü ise Madrid'de düzenlenen FIAA 2024'ün gala yemeginde aldı. Bu ödül sürdürülebilirlik yolunda bizim için büyük bir anlam ifade ediyor. Çünkü Sby, mobilitenin geleceğini önemli ölçüde şekillendirecek yenilikçi, sürdürülebilir teknolojileri ödüllendiren tek Avrupa ödülü konumunda bulunuyor. 10 Avrupa ülkesini temsil eden bir ticari basın jürisi tarafından şehir içi otobüs, şehirlerarası otobüs ve yolcu otobüsü olmak üzere üç kategoride veriliyor. Alçak girişli otobüslere yönelik artan talebi karşıladığı için ödüle layık görülen MAN Lion's City 12 E LE, tamamen elektrikli şehir otobüsü olarak 240 kW tepe gücüne sahip bir merkezi elektrik motorundan güç alıyor. Dünya prömiyerini Busworld 2023'te yapan ve aldığı ödülle dikkatleri üzerine çeken Lion's City 12 E LE, MAN'ın eBus portföyünün en yeni üyesi konumunda bulunuyor. MAN'ın sürdürülebilirlik konusundaki kararlılığının altını çizen otobüs, aynı zamanda modern toplu taşımacılığın gereklilikleri için de pratik ve uyarlanabilir bir çözüm sunuyor.

HEDEF BÜYÜK

Bununla birlikte MAN Truck & Bus, geleceğin şehir içi trafiği için otobüslerinin otomasyonunu sistematik olarak geliştirmeye devam ediyor. Yıllardır sürücüsüz otobüsler üzerinde çalışan şirketimiz, ayrıca deneyim kazanmak ve yenilikçi teknolojileri kullanılabilir hale getirmek amacıyla MINGA araştırma projesi gibi ileriye dönük projelerde de ortak olarak yer alıyor. MAN yine bu proje kapsamında, bir elektrikli otobüsü otomatikleştirmek ve gerçek hayatta test etmek için Mobileye gibi teknoloji liderleriyle birlikte çalışıyor. MAN ortağı olduğu bu projelerdeki deneyimlerinden yola çıkarak 2030 yılından itibaren tam otomatik bir aracı piyasaya sürmeyi hedefliyor. MAN uzmanları, bu alanda özellikle geçtiğimiz yıldan bu yana MINGA projesinin bir parçası olarak çalışıyor. Münih'te otomatikleştirilmiş yerel taşımacılığı öngören MINGA projesi kapsamında, elektrikli bir şehir içi otobüsü otomatikleştiriliyor ve gerçek bir hatta test ediliyor. MAN da projeye otomatik ve tamamen elektrikli bir MAN Lion's City E ile destek sağlıyor. Yine MAN'ın bu alandaki çalışmaları kapsamında yer aldığı @CITY projesi ile



otobüsler duraklara bağımsız olarak yaklaşmayı öğreniyor. Mevcut araştırma projesinin başarılı şekilde uygulanması, MAN'ın son yıllarda geliştirdiği projelere dayanıyor. Son olarak yapılan testlerde uzmanlar, otobüslerin otobüs durağına bağımsız olarak ve yüksek hassasiyetle yaklaşmasını sağladı. Yine MAN'ın, geleceğin şehir içi trafiğine yönelik araçların geliştirilmesi çalışmaları kapsamında hayata geçirilen BeIntelli projesinde de otomatik araçlarla akıllı bir ulaşım sisteminin mümkün hale getirilmesi hedefleniyor. Şu anda ise halka açık olmayan alanlarda test sürüşleri sürüyor. MAN'ın ortağı olduğu farklı projeler, gelecekteki otomatik sürüş uygulamaları için deneyimleri bir araya getirmeyi amaçlıyor. MAN'ın hedefi ise bu deneyimlerden yola çıkarak, 2030 yılından itibaren tam otomatik bir aracı piyasaya sürmek. Özellikle MINGA projesinin 2025 sonunda tamamlanmasıyla birlikte MAN Truck & Bus da konsept aşamasını bitirip, müşterilerle saha denemelerine başlamayı planlıyor.



MAN, Nisan 2025'te İtibaren Yeni Yatırıma Başlıyor

MAN, Nürnberg'deki yeni akü üretim tesisi inşaatının tamamlanışını kutladı.

MAN Truck & Bus, elektromobilitéye hızlı geçiş için çalışmalarını sürdürüyor. Şirket, Nürnberg'deki tesisinde tamamen elektrikli kamyon ve otobüsler için büyük ölçekli akü üretimine yönelik yeni binanın inşaatının bitişini özel bir törenle kutladı. Bir yılda tamamlanan binanın teslimat törenine Baviera Başbakanı Markus Söder, Nürnberg Belediye Başkanı Marcus König, MAN Truck & Bus CEO'su Alexander Vlaskamp ve MAN'ın Nürnberg tesisindeki Çalışma Konseyi Başkanı Markus Wansch katıldı.

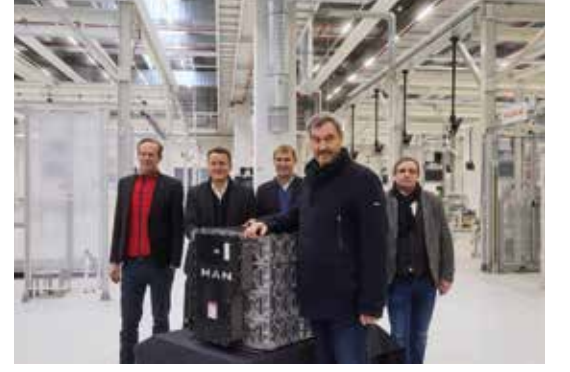
“ŞİRKETİMİZ İÇİN ÖNEMLİ BİR KİLOMETRE TAŞIDIR”

MAN Truck & Bus CEO'su Alexander Vlaskamp, Nürnberg'de geleceğin teknolojisine sahip bir tesis kurduklarını belirterek, “Burada sadece bataryaları geliştirmekle kalmıyoruz, aynı zamanda birkaç ay içinde bunları seri üretmek için en son teknolojileri de kullanacağız. İnşaatın tamamlanması töreni, elektromobilitéye dönüşüm yolunda şirketimiz için önemli bir kilometre taşıdır” diye konuştu. İlk MAN eTruck'ın müşteriye teslim edilmesinden birkaç hafta sonra düzenlenen tören, MAN için bir sonraki dönüm noktasını oluşturuyor.

Nisan 2025'ten itibaren yüksek voltajlı aküler, Nürnberg'de 17.000 metrekaarelik bir alanda son teknoloji üretim yöntemleri kullanılarak endüstriyel olarak üretilecek. Geleceğin teknolojisine sahip olan ve yaklaşık 350 kişinin istihdam edileceği tesisle birlikte MAN, Almanya'da kendi akü serisi üretimine başlayan ilk ticari araç üreticisi olacak. Lojistik, altyapı, bina ve üretim tesislerine yapılan yatırımlar da dahil olmak üzere tesisin maliyeti yaklaşık 100 milyon Euro'yu bulacak.

“İLK AŞAMADA YILDA 50.000'E KADAR AKÜ ÜRETİLECEK”

Şu anda tamamen elektrikli araçlar için akü paketlerini, Nürnberg tesisinde küçük seriler halinde üreten MAN, yeni yatırımla birlikte büyük ölçekli akülerin seri üretimine başlayacak.



Küçük kapasiteli akü seri üretim alanı ise kademeli olarak bir sonraki akü neslinin geliştirilmesine ve akülerin yenilenmesine ayrılacak. 35 metreyi aşan yüksekliğiyle sahadaki en yüksek üretim binası olma özelliğini taşıyan ve ilk üretim sistemlerinin kurulumuna şimdiden başlanan yeni binada, ilk aşamada yılda 50.000'e kadar akü üretilecek. Pazarın gelişimine bağlı olarak bu kapasite 2030 yılına kadar 100.000 yüksek voltajlı aküye kadar genişletilecek. Nürnberg'deki MAN tesisinin Müdürü Ingo Essel ise törende, “Elektromobilité alanına giriş, tesisimiz için geleceğe yönelik kararlı bir adımdır. Motor geliştirme ve üretiminde onlarca yıllık uzmanlığa sahibiz ve şimdi alternatif tahrik teknolojileri için bir mükemmeliyet merkezi olarak kendimizi konumlandırmak istiyoruz” şeklinde konuştu.



“Taşımacılıkta İlave Belgelerle Yol Açıldı”

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığımız ile Ticaret Bakanlığımızın yoğun çabaları sonucunda, uluslararası taşımacılık sektörümüze önemli katkılar sağlayan yeni geçiş belgeleri temin edildi.

2024 yılı için Macaristan'a tahsis edilen 145.000 geçiş belgesi ve ilave 5.000 belge ile toplamda 150 bin belge tamamen tükenmişti. Ancak, 6 Aralık sabahı itibarıyla yapılan girişimler sonucunda, ek 5.000 geçiş belgesi daha taşımacılarımızın kullanımına açıldı. Bu gelişme, Macaristan üzerinden yapılan taşımaların devam etmesine imkân tanıdı.

SAYILARINDA ANLAMLI ARTIŞ

30 Ekim 2024 tarihinde Atina'da gerçekleştirilen Yunanistan KUKK toplantısında, iki ülke arasındaki taşımacılığı kolaylaştıracak yeni kararlar alındı: Yunanistan ile yapılan görüşmeler sonucunda ikili geçiş belgesi kotası 30.000'den 34.000'e yükseltildi. Ayrıca, 2024 yılı için 1.500 adet geçici geçiş belgesi daha alındı. Bu sayede, sınır komşumuz Yunanistan ile taşımacılık faaliyetlerinde belge kaynaklı herhangi bir sorun yaşanmaması sağlandı.

Bu gelişme, özellikle Batı Avrupa'ya taşımaların kesintisiz yapılabilmesi açısından kritik bir önem taşımaktadır.

RUSYA: 10.000 İLAVE İKİLİ GEÇİŞ BELGESİ

Rusya ile yapılan görüşmeler neticesinde, 2024 yılı için 10.000 adet ilave ikili geçiş belgesi Türk taşımacılarının kullanımına sunulurken Türk taşımacılarının Rusya ile ticaret yollarında karşılaştığı sıkıntıları büyük ölçüde gidermiş ve lojistik operasyonların daha sorunsuz bir şekilde devam etmesini sağlamıştır.

3. ÜLKE GEÇİŞ BELGESİ TEMİN EDİLDİ

Türk taşımacılık sektörü için bir ilk olan Kazakistan ile yapılan anlaşma kapsamında, 1.000 adet 3. ülke geçiş belgesi temin edildi. Bu belgeler sayesinde, Türk taşımacıları Orta Asya'daki ticaret yollarında daha güçlü bir varlık gösterebilecek ve yeni lojistik fırsatlar yaratmasına olanak tanıyor.

TÜRK TAŞIMACILIK SEKTÖRÜ İÇİN BÜYÜK BİR ADIM

Bu gelişmeler, taşımacılık sektörümüzün küresel ölçekteki rekabet gücünü artırırken, uluslararası ticaretteki lojistik ağıımızın daha etkin işlemlerini sağlamaktadır. Türk taşımacılarının uluslararası sahada daha etkin bir şekilde yer almasına olanak tanıyan bu girişimler, ülkemizin ihracat ve lojistik hedeflerine ulaşmasında da kritik bir rol oynuyor. UND olarak, bu süreçte emeği geçen Ulaştırma ve Altyapı Bakanımız Sayın Abdulkadir Uraloğlu ile Ticaret Bakanımız Sayın Prof. Dr. Ömer Bolat başta olmak üzere tüm bürokratlarımıza teşekkür ederiz.



MAN TopUsed, İkinci Elde Yine Güvenin Adresi Oldu

MAN TopUsed, 2024 yılında avantajlı kampanyaları, müşteriye düşünen çözüm önerileri ve hizmet kalitesi ile ikinci elde kurumsal güvenin, şeffaflığın ve müşteri memnuniyetinin adresi oldu.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Yıllık Değerlendirme Toplantısı'nda konuşan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Hafif Ticari Araçlar (HTA) ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuri Kutlubay, 2024 yılı gelişmeleri ve 2025'e ilişkin beklentileriyle ilgili olarak şunları söyledi: "2024 yılı gerek ülkemizde gerekse de dünya genelinde meydana gelen olaylar nedeniyle zor bir yıl oldu. Finansmana ulaşmakta yaşanan zorluklar, yüksek kredi maliyetleri yılı zorlaştıran en temel unsurlar olarak öne çıktı. Bunun yanında, Ticaret Bakanlığımızın ikinci el araç satışlarına yeni düzenlemeler getiren çeşitli tebliğler vasıtasıyla yaptıkları değişiklikler ve bunların bir parçası olan güvenli ödeme sistemine çok hızlı geçiş yapılması da yine alım ve satış aşamalarında diğer zorlayıcı etmenler oldu.

"FARKLI İKİ AYRI DÖNEMİ YAŞADIK"

2024 yılı, aynı zamanda ticari araç segmentinde ikinci el piyasası açısından da çok değişken bir süreç olarak geçti. Bu süreçte özellikle birbiriyle zıt iki ayrı dönemi yaşadık. Yılın ilk yarısında yüksek kredi maliyetleri ve krediye ulaşmakta yaşanan sıkıntılar nedeniyle ilk 8 ay zorlu geçti. Sonrasında ise hayata geçirdiğimiz finansman kampanyaları ve sunmaya başladığımız yeni finansman seçeneklerinin etkisi ile yüksek satış adetleri ile karşılaştık. Bu süreçte önemli olan sıfır araç satışımıza destek olmanın yanında, yine stok gibi azami önem gösteren diğer parametreleri de kontrol altında tutabilmektir. Yıl içinde özellikle sıfır araç satışlarında takassız satış oranının neredeyse sıfıra yaklaştığı uzun bir dönem ile karşı karşıya kaldık. Yaşanılan bu durumun azalarak da olsa bir süre daha devam edeceğini düşünüyoruz. Biz de sıfır satış bölümümüz ile birlikte stratejilerimizi bu öngörü doğrultusunda oluşturuyoruz.

"YENİLİKLERİMİZ İLE SEKTÖRDE ÖNCÜLÜK EDİYORUZ"

MAN TopUsed olarak uzun yıllardır ikinci el piyasasına kurumsallık, güven ve yenilikler sağlamak konusunda en önemli katkıları yapan firmaların başında geliyoruz. Müşterilerimizin araçlarını alırken de kendilerine araç tedarik ederken de araçları çok ciddi kontrollerden geçiriyoruz. Markamızdan beklendiği şekilde tüm yasal ve iç denetim gerekliliklerini, şeffaflık ve dürüstlük ilkelerini en öne koyarak, eksiksiz bir şekilde yerine getiriyoruz. Ortaya koyduğumuz bu titiz çalışma anlayışımız da TopUsed markamızın, sektördeki büyümesinin ve güvenin adresi olmasının temelini oluşturuyor. Şu anda İstanbul Asya ve Avrupa Yakalarının yanı sıra Ankara merkez, İvedik şube, İzmir ve Konya şubelerimiz ile toplam 6 noktada hizmet vermeye devam ediyoruz. Ayrıca Almanya merkez ile olan bağlantılarımız sayesinde de global pazarları sürekli odak noktamızda tutuyoruz. Bununla birlikte sıfır araç takas alımlarımızda, marka farkı gözetmeksizin müşterilerimize kamyon/çekici, otobüs ve hafif ticari araçlarda segmentler arası geçiş yapabilme imkanı da sunuyoruz.

"HEDEFLERİMİZE VE YÜKSEK MÜŞTERİ MEMNUNİYETİNE ULAŞTIK"

Bugün ülkemizde, tüm ticari ürün gruplarında ikinci el hizmeti sunan çok az sayıda kurumsal firmadan bir tanesiyiz. İkinci elde özellikle her ürün farklı bir uzmanlık ve pazar bilgisine ihtiyaç duymaktadır. Ayrıca farklı müşteri profilleri dolayısıyla da müşteri beklentileri birbirinden çok farklı olabilmektedir. Bizler tüm ürün gruplarında uzun yıllardır aynı takımın parçası olarak çalışmaya alışmış, konularında uzman ve önemli derecede tecrübeye sahip profesyonel bir ekibe sahibiz. Bu nedenle de ulaştığımız başarıda kuşkusuz üst düzey profesyonellerden oluşan bu ekibimizin payı çok büyüktür. MAN TopUsed olarak geride bıraktığımız zorlu yılda, yeni ve avantajlı kampanyalarla müşterilerimize destek olmaya devam ettik,



Özellikle müşterilerimize sunduğumuz ve alım imkanlarına göre değişkenlik gösteren birçok avantajlı kampanya sayesinde zorlu ve belirsizlik dolu bir yılı, hedeflerimizi gerçekleştirerek tamamladık. Ayrıca yüksek müşteri memnuniyeti sağlayarak, önemli bir başka başarıya daha imza attık. Sektörde öncülük etmiş olduğumuz kişiye özel uzatılmış garanti ve bakım paketlerinin yanı sıra, cazip ve farklılaştırılmış finansman çözümleriyle de ikinci elde kurumsal güvenin, şeffaflığın ve müşteri memnuniyetinin adresi olduk. Bugün bize gelen her müşterimiz, satın aldığı aracın, teknik ekspertizden geçmiş olduğunu bilerek ve güvenerek alıyor. Biz de bu güvene layık olabilmek adına, müşterilerimize destek olmayı önemli önceliklerimizden biri olarak görüyor ve bu anlayışla çalışıyoruz.



Mercedes-Benz Türk, Dünya Şoförler Günü'nü Kutladı!

Ağır ticari araç endüstrisinin öncü markası Mercedes-Benz Türk, yolcu ve yük taşımacılığında sektöre yön veren çalışmalarıyla öne çıkmaya devam ediyor.

Ağır ticari araç endüstrisinin öncü markası Mercedes-Benz Türk, geliştirdiği yeni nesil teknoloji araçlarıyla yolcu ve yük taşımacılığında öne çıkmaya devam ediyor. Yeni nesil araçlarıyla bir yandan işletmelere destek olan Mercedes-Benz Türk, diğer taraftan da uzun saatlerini direksiyon başında geçiren şoförlerin hayatını kolaylaştırıyor. Her yıl 30 Kasım'da Dünya Şoförler Günü'nü, otobüs kaptanları, kamyon ve çekici şoförleriyle birlikte kutlayan şirket, gerçekleştirdiği ekonomik ve güvenli sürüş eğitimleriyle de şoförlere katkı sağlıyor.

MERCEDES-BENZ TRAVEGO BÜYÜK İSTANBUL OTOGARINDA!

Gerçekleştirdiği geleneksel Dünya Şoförler Günü etkinliği kapsamında her sene yolcular ve kaptanların en büyük kesişim merkezlerinden biri olan Büyük İstanbul Otogarı'nda buluşan Mercedes-Benz Türk, gün boyu hazırladığı



aktiviteler ve sürpriz ödüllü oyunlar ile kaptanların keyifli bir gün geçirmesini sağladı. Kaptanlara Otobüs Sürücü Bilgilendirme Eğitimleri de veren Mercedes-Benz Türk, daha yakından incelemek isteyenler için gün boyu Mercedes-Benz Travego otobüsünü etkinlik alanında sergiledi.

SAĞLIK BAKIM TIRI'NIN BU YIL 11'İNCİ ETKİNLİĞİ OLDU!

Kamyon ve çekici şoförleri için düzenlenen Mercedes-Benz Türk buluşması ise BiMola Reşadiye'de gerçekleştirildi. Sağlık Bakım Tırı'nın bu seneki 11'inci etkinliği olan buluşmada, gün boyunca şoförlere doktor, fizyoterapist, psikolog ve berberler hizmet verirken; çeşitli oyunlarla keyifli vakit geçirmeleri sağlandı. Aynı zamanda doktorların gerekli gördüğü 50 kişiye de sağlık paketi hediyesi verildi. Her lokasyonda 1 gün kalan Sağlık Bakım Tırında kontrolleri yapılan hastalar; doktor, fizyoterapist ve psikologlar tarafından 3'er seans daha takip



edilecek. Etkinlikler kapsamında sosyal medya üzerinden şoförlere bir yarışma da hazırlandı. Bu kapsamda hazırlanan postun altına en güzel yorumu yapan 1 kişiye A Milli Futbol Takımı imzalı bir Euro 2024 topu hediye edildi.



Mercedes-Benz Türk Sağlık Bakım Tırı Kapıkule Sınır Kapısı'na Ulaştı!

Türkiye ağır ticari araç endüstrisinin öncü markası Mercedes-Benz Türk, gerçekleştirdiği çalışmalar ve etkinliklerle şoförlerin yanında olmaya devam ediyor. Hayatlarının büyük bir bölümünü direksiyon başında geçiren, Türkiye'nin dört bir yanındaki kamyon şoförlerine sağlık ve bakım hizmeti veren Sağlık Bakım Tırı'nın 10'uncu durağı Kapıkule Sınır Kapısı oldu. Sağlık Bakım Tırı Kapıkule Sınır Kapısı'nda 400'e yakın şoföre hizmet götürdü.



2024 YILINI 13 LOKASYON İLE TAMAMLAYACAK!

Üçüncü yılında 13 lokasyonu kapsayan bir rotada kamyon şoförleri ile bir araya gelecek olan Sağlık Bakım Tırı, bugüne kadar 9.750 kamyon şoförüne hizmet götürdü. İç hastalıkları uzmanı, fizyoterapisti, psikologu ve bakım ekibiyle Kapıkule Sınır Kapısı'nda misafirlerini ağırlayan Sağlık Bakım Tırı, daha önce de Sarp Sınır Kapısı'nı ziyaret etmişti. Bu sene başında İstanbul BiMola'da turuna başlayan Sağlık Bakım Tırı, Sarp Sınır Kapısı, Düzce Türsan Dinlenme Tesisi, Ankara Lojistik Üssü, Mercedes-Benz Türk Aksaray Kamyon



Fabrikası, Merzifon EnsPark Dinlenme Tesisi, Antalya Lojistik Üssü, Gaziantep Askoç Hacıbaba Dinlenme Tesisi ve Mersin Hasan Şeker Tır Garajı ziyaretlerinin ardından Kapıkule Sınır Kapısı'na ulaştı. Sonraki durağı İstanbul BiMola Reşadiye olan Sağlık Bakım Tırı, ardından İzmir Lojistik Çarşısı ziyaretleriyle 2024 yılı turunu tamamlayacak.



Tırsan Avrupa'nın En Yenilikçi Treylerlerini Logitrans'ta Tanıttı

Güvenilir lideri Tırsan, 20-22 Kasım tarihlerinde İstanbul'da düzenlenen Logitrans 2024 Fuarı'nda Avrupa'nın en verimli yenilikçi ürünleri ve ileri teknoloji çözümleriyle büyük ilgi topladı.

Avrupa'nın en geniş ürün gamına sahip olan ve 70'ten fazla ülkedeki müşterilerine rekabet gücünü arttıran Tırsan, fuarda sergilediği T.SHG AMH konteyner taşıyıcı aracı ve lansmanı yapılan e-Buz Frigo ile sektör paydaşlarıyla verimli bir buluşma gerçekleştirdi. Ayrıca, Tırsan'ın son bir yılını özetleyen Tırsan Gazetesi ve 360 derece dijital ikiz teknolojisi deneyimi, ziyaretçilere benzersiz bir deneyim sunarak büyük ilgi gördü.

BÜYÜK İLGI

T.SHG AMH: Avrupa İnovasyon Ödüllü Konteyner Taşıyıcı Büyük İlgi Gördü

Tırsan, fuarda Avrupa İnovasyon Ödüllü sekizgen kirişli T.SHG AMH konteyner taşıyıcı aracını sergileyerek, dayanıklılığı ve operasyonel verimliliği bir araya getiren patentli sekizgen kirişli şasi tasarımını ziyaretçilere tanıttı. Bu yenilikçi tasarım, konteyner taşımacılığında 30 yıllık sıkışma ve burulma problemlerini tamamen ortadan kaldırarak, hızlı ve güvenli operasyon imkanı sunuyor. Avrupa'da tek olarak sunulan aynı anda KTL ve metalizasyon uygulamaları ile paslanmaya ve zorlu yükleme operasyonlarına yıllarca meydan okuyor. Tırsan'ın ödüllü şasisi, mekanik uzama sistemi ile 20 ft'den 45 ft, 40ft high cube konteynere kadar tüm konteyner tiplerini ve 45ft swap bodyleri taşınmasına imkan sağlıyor.

SIFIR EMİSYON ÇAĞI

Fuarda lansmanı yapılan e-Buz Frigo, sektörde sürdürülebilirlik hedeflerini destekleyen en yeni Tırsan ürünü olarak dikkat çekti. Uluslararası Treyler Ödülü 2025 çevre kategorisi şampiyonu Thermoking-BPW aksamlarıyla donatılmış araç, Buz Frigo'un en yüksek izolasyon kapasitesi ile senede 4.000 litreye kadar diğer elektrik frigo araçlarına göre %35'e varan verimlilikle ilave yakıt tasarrufu sağlıyor. Sessiz çalışma özelliğiyle şehir içi taşımacılık için çevre dostu bir seçenek olan e-Buz Frigo, sürdürülebilir lojistik çözümlerine yönelik artan talebi karşılıyor.

ETKİLEYİCİ TANITIM DENEYİMİ

Ar-Ge gücü ve sektöre yön veren inovasyonlarıyla müşterilerinin rekabetçiliğini artırmaya devam eden Tırsan, fuarda Avrupa'nın en geniş ürün gamını ziyaretçilere inceleyebilmek için 360 derece dijital ikiz teknolojisini kullandı. Büyük bir dokunmatik ekran üzerinde sunulan bu yenilikçi çözüm, ziyaretçilere araçların dijital ikizleri üzerinden tüm detaylarıyla inceleme fırsatı sunarken, Tırsan'ın teknolojik yetkinliklerini ve vizyoner yaklaşımını bir kez daha gözler önüne serdi. Dijital ikiz teknolojisi, kullanıcıların Tırsan araçlarının özelliklerini ve avantajlarını yakından deneyimlemesine olanak sağladı.

TIRSAN GAZETESİ: BAŞARILARLA DOLU BİR YIL

Tırsan'ın son bir yılda yurt içi ve yurt dışındaki başarılı iş birliklerini özetleyen,



Tırsan'ın sürdürülebilirlik yatırımlarını ve Avrupa'nın en yüksek kapasite ve donanımına sahip Ar-Ge merkezlerini tanıtan özel yayını Tırsan Gazetesi, fuarda sektör paydaşlarından yoğun ilgi gördü. Bu yayın, Tırsan'ın sektördeki en verimli çözümlerini vurgulamanın yanı sıra, lojistik sektörünün geleceğine dair önemli bir vizyon sundu. Tırsan, Avrupa'nın en yüksek kapasiteli Ar-Ge merkezleriyle yenilikçi rolünü sürekli ileriye taşıyarak, çevreci, sürdürülebilir ve güvenilir treyler çözümleriyle sektörün geleceğine yön vermeye devam ediyor.



Ağır Yükün Güçlü İsmi Ekay & Aytaş'tan 7 TIRSAN Low-Bed Yatırımı

Güvenilir lider Tırsan, Türkiye ve Orta Asya'da proje taşımacılığının uzman firması Ekay & Aytaş Şirketler Grubu'na 7 adet low-bed teslim etti.

Tırsan Adapazarı Mega Kampüste gerçekleştirilen teslimat törenine Aytaş Global Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Dursun Yıldırım ve Tırsan Treyler Satış Yöneticisi Recep Öndal Demirci katıldı.

OPERASYONLARDA VERİMLİ VE DAYANIKLI

Aytaş Global Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Dursun Yıldırım, Tırsan treylerlerini tercih etme nedenlerini açıklarken şu ifadeleri kullandı: “Ürünlerin sağlamlığı, performansı, çok amaçlı kullanılabilirliği ve kullanım kolaylığı Tırsan'ı tercihimizde en büyük etken oldu. Avrupa'nın en düşük yükleme yüksekliği olan Low-loader ile en yüksek yükleri ekstra izne gerek olmadan taşıyoruz. Uzar Low-bedlerin deveboynundan yükleme, kademeli açılma, çıkarılabilir ara gezer gibi fonksiyonları ile her boyda ağır yükü pratik ve güvenle taşıyoruz. Zorlu operasyonlarımız için mükemmel olarak nitelendirdiğimiz bu araçlar, şirketimizin ağır hizmet sektöründe iddialı büyüme hedeflerine ulaşmasını desteklemektedir. Bu yatırım bizim için yeni başarıların başlangıcı olacaktır.

”Törende konuşma yapan Tırsan Treyler Satış Yöneticisi Recep Öndal Demirci, Aytaş Global Lojistik'in sektördeki güçlü büyüme hedeflerine dikkat çekerek şunları söyledi: “Bugün burada, müşteri ihtiyaçlarına uygun olarak geliştirilmiş, esnek ve dayanıklı çözümler sunan Low-bed ve Low-loader ürün grubumuzdan 7 Tırsan aracını Aytaş Global Lojistik'e teslim etmekten büyük mutluluk duyuyoruz. Müşterilerimizin güvenini kazanmak ve sektördeki başarılarına katkıda bulunmak bizim için büyük bir onur. İşbirliğimizin güçlenerek süreceğine inanıyoruz.”

Aytaş Global Lojistik, İstanbul, İzmir ve Ankara'daki depoları ve filosundaki 15 adet Tırsan treyler ile inşaat ve proje, iş makinelerinin yanı sıra ahşap ev gibi son kullanıcı taşımaları da gerçekleştiriyor. Şirket, Türkiye, Orta Asya, Azerbaycan ve Gürcistan gibi ülkelere uluslararası taşımacılar yapıyor.



TATKO Lastik, MAN TGE ile Filosunu Yeniliyor

Yüksek performans, düşük maliyet, güvenlik, yakıt tasarrufu ve üstün konfor özellikleri ile kısa sürede hafif ticari araç segmentinde premium markalar arasında yerini alan MAN TGE, üstün nitelikleri ile lider firmaların tercihi olmaya devam ediyor. Sahip olduğu üstün nitelikler ve sunduğu avantajlar nedeniyle MAN TGE'yi tercih eden son firma ise Türkiye'nin lider lastik şirketlerinden TATKO Lastik oldu. 1927 yılında kurulan ve çatısı altında bulunan LastikPark, HerLastik, LastikUstam ve Point-S gibi güçlü markalarla binek, ticari ve yol dışı lastikler alanında hizmet veren şirket, filosunu yenileme çalışmaları doğrultusunda MAN TGE yatırımı yaptı.

BÜYÜK ALIM

800'den fazla noktada hizmet veren Türkiye'nin en geniş bağımsız çok markalı perakende lastik zincirine sahip olan TATKO Lastik, bu yılki yatırımları kapsamında filosuna 6 adet MAN TGE 3.180 4X2 LH Paket 16.4m* Van ve 1 adet MAN TGE 5.180 4x2 16+1 koltuk kapasiteli aracı törenle teslim aldı. Şirket, lojistik operasyonlarını güçlendirme ve müşteri memnuniyetini artırma hedefleri doğrultusunda 2025 yılında 50 adet MAN TGE alımı daha planlıyor.

MAN'ın TopUsed İstanbul Tuzla tesislerinde düzenlenen teslimat törenine; TATKO Lastik adına şirketin Türkiye Depolar Müdürü Burçin Akkaş, İdari İşler Müdürü Tolga Işık, Teknik İşler Yöneticisi Tayfun Pandır ve Kıdemli Satınalma Uzmanı Nuri Kıran ile birlikte MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A. Ş. adına İstanbul Bölge Satış Koordinatörü Suat Sönmez, 2. El Satış Uzmanı Serhat Uygun, Mancı Kemal Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü A. Vahit Akkuş ve Mertsan Petrolleri A.Ş., Hafif Ticari Araçlar Satış Yöneticisi Derya Öztürk katıldı.

“BÜYÜME HEDEFLERİMİZLE UYUMLU”

MAN TGE'nin sunduğu avantajların büyüme hedefleriyle uyumlu olduğunu vurgulayan TATKO Lastik Teknik İşler Yöneticisi Tayfun Pandır, şunları söyledi: “TATKO Lastik olarak bir asra yaklaşan köklü geçmişimizin getirdiği tecrübe ile ticari ve yol dışı lastiklerde ülkemizin dört bir yanında müşterilerimize hizmet veriyoruz.



Müşterilerimize en kaliteli hizmeti en iyi şekilde sunmak için de araç filomuzu etkin bir şekilde kullanıyoruz. Yeni araç yatırımımızda ise özellikle sunduğu avantajlarla büyüme hedeflerimize katkı sunan MAN TGE'yi tercih ettik. MAN TGE, sağlam yapısı ve dayanıklılığı öne çıkan mekanik ve şasi güvenilirliği, mevcut araçlarla kıyasla sahip olduğu yüksek yakıt tasarrufu ve binek araçlarda sunduğu yüksek konfor ve gelişmiş ekipmanları sayesinde tercihimiz oldu. MAN TGE, aynı zamanda kendinizi güvende hissettiren ve konforuyla da rakipsiz bir araç. Bu yüzden de yeni yılda da filomuzu MAN TGE araçlarıyla yenilemeye devam etmeyi planlıyoruz.”

“BÜYÜME YOLCULUĞUNA ÖNEMLİ KATKILAR YAPACAKTIR”

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. İstanbul Bölge Satış Koordinatörü Suat Sönmez de şunları kaydetti: “TATKO Lastik, köklü geçmişi ve geniş hizmet ağıyla Türkiye'nin sektöründeki lider markalarından bir tanesidir. Böylesine güçlü ve tecrübeli bir şirketin, operasyonları için MAN TGE'yi tercih etmesinden büyük mutluluk duyduk. MAN TGE'lerin, üstün nitelikleri ile şirketin büyüme yolculuğuna önemli katkılar yapacağına inanıyoruz. Yeni araçların kendilerine hayırlı olmasını diliyoruz.”

Zemzem Turizm Filosunu 150 Adet Mercedes-Benz Sprinter Minibüs İle Genişletti

150 adetlik Mercedes-Benz Sprinter minibüs siparişi ile toplam araç filosunun yarısı hafif ticari araçlardan oluşan Zemzem Turizm'in araç filosu genişletildi.

Geniş filosuyla Antalya merkezli faaliyet gösteren Zemzem Turizm, personel taşımacılığı ve turizm alanlarında modern ve güvenilir hizmet sunma odaklı stratejisi doğrultusunda, hizmet kalitesini artırmak için yatırımlarını sürdürüyor. Son olarak filosunu 150 adet Mercedes-Benz Sprinter ile güçlendiren Zemzem Turizm'in hafif ticari araç filosunun tamamı Mercedes-Benz'den oluşuyor.

"ÇOK MUTLUYUZ"

Mercedes-Benz Hafif Ticari Araç Türkiye Satış Müdürü Serdar Yaprak ve Pazarlama ve Ürün Yönetimi Grup Müdürü Gökhan Yegin'in katılımıyla Antalya Hastalya Otomotiv'de gerçekleştirilen teslimat töreninde müşterilerine konforlu ve güvenilir hizmet vermek için Mercedes-Benz ile uzun süredir iş birliği içerisinde olduklarını vurgulayan Zemzem Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Yıldırım "Mercedes-Benz'in yüksek teknolojili, güvenli ve konforlu araçlarıyla müşterilerimizin bizden beklentilerini en iyi şekilde karşılıyoruz. Bugün teslim aldığımız 150 adet Mercedes-Benz Sprinter ile filomuzu daha da güçlendirdik. Zemzem Turizm olarak yaptığımız yatırımlarla verdiğimiz hizmeti üst düzeyde tutmaya özen gösteriyoruz. 2002 yılından bu yana Antalya'da faaliyet gösteriyoruz ve bölgedeki turizm sektörüne önemli katkıda bulunduk. Şirketimizin temel ilkeleri arasında yer alan müşteri memnuniyetini sağlamak amacıyla Mercedes-Benz ile yaptığımız uzun yıllara dayanan iş ortaklığımızdan dolayı çok mutluyuz" dedi.

BAŞARININ İSPATI

Mercedes-Benz Sprinter'ın Türkiye'de trafiğe çıktığı günden bu yana taşımacılık sektörünün en beğenilen ve tercih edilen araçlarından biri olduğunu belirten Mercedes-Benz Hafif Ticari Araç Türkiye Satış Müdürü Serdar Yaprak "Hafif ticari araç sektöründeki araç sahipleri ve sürücüler, araçlarının düşük

işletme maliyetleri ile yüksek yakıt verimliliği sunmalarına ve uzun ömürlü olmalarına öncelik veriyor. Mercedes-Benz olarak müşterilerimizin ihtiyaçlarını karşılayacak şekilde araçlarımızı kullanılacakları sektörlere uyarlıyor, özelleştirilebilir araç içi düzenlemeler ve donanımlar sunarak hem müşterilerimizin hem de yolcularının taleplerini karşılıyoruz. 1995 yılından beri modern hafif ticari araç segmentini tanımlayan, müşteri ve endüstriye özgü ihtiyaçlara uyum sağlayarak öne çıkan Sprinter ile ulaşımın konforlu, kaliteli ve güvenli şekilde gerçekleştirilmesini sağlıyoruz. Zemzem Turizm ile olan uzun süreli iş birliğimiz de araçlarımızın müşteri memnuniyetini sağlamada ne kadar başarılı olduğunu gösteriyor" şeklinde konuştu.



Scania'dan Talay Logistics'e 41 Adet Çekici

Talay Logistics sektördeki yatırımlarını genişleterek gücünü yükseltmeye devam ediyor.

Doğuş Otomotiv Scania Yetkili Satıcısı UCR Otomotiv tarafından Talay Logistics'e 41 adet Scania 500R çekici satışı gerçekleştirildi. Yeni araçlarının 11 adedini teslim alan firmaya diğer araçlar, 2025 yılının ilk çeyreğinde teslim edilecek. Teslimat törenine; Talay Logistics CEO'su Onur Talay, UCR Otomotiv firma sahipleri Ertuğrul Uçar, Mehmet Ali Uçar, Scania Pazarlama Müdürü Ömer Madazhoğlu, Scania Pazarlama Yöneticisi Özge Akıldız Yakan, Scania Bölge Satış Yöneticisi Tayfun Yılmaz katıldı.

VERİMLİLİK ÖN PLANDA

Talay Logistics adına yeni araçlarını teslim alan firma CEO'su Onur Talay, yaptığı değerlendirmede, bu stratejik adımın sektörde rekabet avantajlarını artıracağına dikkati çekerek, aynı zamanda müşterilerine sundukları lojistik çözümlerin daha hızlı ve verimli hale gelmesine katkı sağlayacağını söyledi. Talay, "Scania 500R tercihimizin en önemli sebebi, yakıt tasarrufu oldu. Bu yatırım ile sadece filomuzu genişletmekle kalmıyoruz.

Aynı zamanda sektördeki liderliğimizi daha da güçlendirme kararlılığımızı bir kez daha ortaya koyuyoruz. Yeni Scania çekicilerimiz ile operasyonel verimliliğimizi artırırken müşterilerimize sunduğumuz hizmetlerde fark yaratmaya devam edeceğiz" dedi.

GÜÇLER ARTACAK

UCR Otomotiv'i temsilen yaptığı açıklamada Ertuğrul Uçar ise Talay Logistics gibi gerçekleştirdiği başarılı operasyonlarla sektörün dikkat çeken markalarından olan bir iş ortağı ile kurdukları bu iş birliğinden duyduğu memnuniyeti dile getirerek "Scania olarak müşterilerimizin ihtiyaçlarına geniş ürün

gamımız ile cevap vermek istiyoruz. Düşük yakıt tüketimi, yüksek ikinci el değeri, sahip olduğu teknoloji ve performans ile rekabet güçlerini artıracaklarına inanıyoruz" dedi.



ARCLOG ve Renault Trucks İş Birliğini Güçlendiriyor

ARCLOG Lojistik, Renault Trucks ile 10 yılı aşkın süredir devam eden iş birliğini, 100 adet yeni Renault Trucks T 480 çekici teslimatıyla pekiştirdi.

Kurulduğu 2014 yılından bu yana Renault Trucks araçları kullanan ARCLOG Lojistik, yeni yatırımı ile filosunu yenilemeye ve güçlendirmeye devam ediyor. 100 adet Renault Trucks T 480 çekici alımıyla ARCLOG, sürdürülebilir iş birliklerinde kararlılığını gösteriyor.

YENİ YATIRIMLAR

ARCLOG filosunun Renault Trucks ile marka değişim sürecinin devam ettiğini belirten ARCLOG Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Fahrettin Arabacı, şirketin büyüme hedefleri ve filosunu güçlendirme yolundaki kararlılığını vurguladı. Arabacı; "ARCLOG, son 5 yıldır düzenli olarak yüzde 20-25 oranında büyüme kaydediyor. İstanbul'da ikinci şubemizi ve Edirne'de yeni şubemizi hizmete sunduk. Yüzde 40 otomotiv, yüzde 10 gıda, yüzde 10 makine sanayi olmak üzere farklı sektörlerde hizmet veriyoruz. Son dönemde profil, alüminyum ve kimya sektörlerinde de iş hacimlerimizi artırdık. Avrupa'daki taşımacılık faaliyetlerimizde

ise Çek Cumhuriyeti, Polonya, Macaristan ve Slovakya hatlarına ciddi yatırımlar yaparak organizasyonumuzu genişlettik. Bu doğrultuda araç parkımızı yine Renault Trucks çekiciler ile güçlendirmeyi tercih ettik" dedi. Renault Trucks Türkiye Başkanı Sebastien Delepine ise teslimat sırasında yaptığı açıklamada; "Sürdürülebilir büyüme hedefleri ve başarılı yatırımları ile ARCLOG, sektördeki örnek teşkil ediyor. Devam eden istikrarlı iş birliğimiz sayesinde ARCLOG'un gelecekteki başarılarının bir parçası olmaktan gurur duyuyoruz. Her zaman organizasyonunu ve hizmetlerini geliştiren ARCLOG Lojistik'in gelişmiş araçlarımız kadar satış sonrası hizmetlerimiz ile yanlarında olup çözüm ortaklığımızın sürdürülebilirliğini destekliyoruz. Koçasanlar Otomotiv'e de bu süreçteki eşsiz katkılarından dolayı teşekkür ederiz" şeklinde açıkladı.

YAKIT TASARRUFUNDA FARK YARATIYOR

Fahrettin Arabacı, Renault Trucks'ın yakıt tüketiminde gösterdiği tasarrufun artık sektörde kabul görmüş bir gerçek olduğunu belirtti; "Filomuzda kullandığımız Renault Trucks T 480 çekicilerimizi, aynı konfigürasyonlara sahip farklı araçlarımız ile kıyasladığımızda yakıt tüketimi farkını görüyoruz. Renault Trucks çekicilerimiz ile en az 2 puanlık tasarruf sağlıyoruz. Tabi ki bu araç tercihimizin arkasındaki önemli nedenlerden biri."



VERİMLİLİK ARTIŞI

ARCLOG, araçlarının bakımını Renault Trucks'ın Excellence Bakım Sözleşmesi ile yaparak operasyonlarının kesintiye uğramamasını sağlıyor. Bu bakım paketi, ön görülmeyen bakım-onarım risklerini azaltarak maliyet ve zaman tasarrufu sunuyor. Arabacı; "Araç alımlarımızda her zaman Excellence paketini tercih ediyoruz. Böylece düzenli planlamalar ile araçları kullandığımız sürece iş gücü, maliyet ve zaman tasarrufu sağlıyoruz. Öte yandan özmal filomuzu düzenli olarak yeniliyoruz. Filomuzda araç yaşımızı neredeyse 2 yıla düşürdük. Araçlarımız genç olsa da ikinci el değerlerini korumaya özen gösteriyoruz. Bu anlamda Renault Trucks satış sonrası hizmetlerinin ve Koçasanlar Otomotiv'in de büyük desteğini alıyoruz" diye belirtiyor.



Metalog'da Verimlilikten Taviz Yok

Güvenilir Lider Tırsan, Adapazarı Mega kampüsünde düzenlenen teslimat töreninde doğru yatırımlar ile büyüyen, uluslararası taşımacılığın uzman isimlerinden Metalog Lojistik'e 29 adet Tenteli Perdeli Multi Ride treyler teslim etti.

Otomotiv, yüksek teknoloji, perakende, tekstil ve FMCG taşımacılığı alanında uzmanlaşan Metalog Lojistik, Almanya, Belçika, Hollanda, Fransa, Çekya, Slovakya, Polonya, Litvanya ve Romanya gibi birçok ülkeye uluslararası taşımacılık yapmaktadır. Metalog Lojistik, uluslararası taşımacılıkta verimliliğini artırarak büyümeyi sürdürürken, filosunu yeni Tırsan Multi Ride treylerlerle güçlendirdi. Teslimat törenine Metalog Lojistik Kurucusu Abdurrahman Yılmaz, Tırsan Treyler Satış Koordinatörü Ertuğrul Erkoç ve Tırsan Treyler Satış Yöneticisi Recep Öndal Demirci katıldı.

HER ZAMAN GÜVEN VERİYOR

Metalog Lojistik Kurucusu Abdurrahman Yılmaz, törende yaptığı konuşmada Tırsan'ın güvenilirliğine dikkat çekerek iş birliğinden duyduğu memnuniyeti dile getirdi. Yılmaz, "Metalog Lojistik olarak, müşterilerimizin güvenli taşımacılık konusundaki hassasiyetinin farkındayız ve tüm süreçleri titizlikle yönetiyoruz. Tedarik zincirinden kaynaklanan kargo kayıplarını en aza indirmek amacıyla küresel güvenlik standartlarına uygun, üst düzey teknolojiyle donanımlı lojistik hizmetleri sunuyoruz. Tırsan, hali hazırda lojistik sektörünün ihtiyaçlarını en kaliteli uzun ömürlü kullanımı kolay araçlarıyla tam karşılıyor ayrıca değişen ihtiyaçlarımızı en

iyi şekilde karşılayan teknoloji yatırımları ve yenilikçi yaklaşımıyla gelecek için bize her zaman güven veriyor.

BAŞARILAR ARTACAK

Bugün, filomuza 29 adet daha Tırsan Perdeli Tenteli Multi Ride treyler ekleyerek iş birliğimizi daha da ileri taşımaktan büyük memnuniyet duyuyoruz. Tırsan'ın sağlam yapıya, esnek kullanıma ve uluslararası taşımacılık standartlarına sahip Tenteli Perdeli Multi Ride treylerleri, Metalog Lojistik'in operasyonlarını en güvenli şekilde yürütmesini sağlıyor. Kaliteli hizmet ve güvene dayalı bu iş birliğimizin, uluslararası taşımacılık alanındaki başarımızı artıracığına inanıyorum" ifadelerini kullandı. Tırsan Satış Koordinatörü Ertuğrul Erkoç ise yaptığı açıklamada, "Tırsan, her

zaman iş ortaklarıyla olan iş birliğini en ön planda tutmaktadır. Müşteri memnuniyeti, bu iş birliklerinin temelinde yatmakta ve sektörümüzün her yönden gelişmesine büyük katkı sağlamaktadır. Bugün teslimatını yaptığımız Tırsan Tenteli Perdeli Multi Ride treylerlerimiz, çift süspansiyon sistemi ve K-Fix yük güvenlik sistemi gibi operasyonel verimliliği en üst seviyeye çıkaran özelliklerle donatılmıştır. Bu treylerler, özellikle yük emniyeti ve esnek filo yönetimi açısından sektörde fark yaratıyor. Müşterilerimiz, bu araçların sağladığı güvenlik ve performans ile taşıma süreçlerinde her zaman en üst seviye verimlilik sağlıyor. Metalog Lojistik ile iş birliğimizin güçlenerek devam etmesini temenni ediyoruz" dedi.



AYS Lojistik "Yine Schmitz Cargobull" Dedi

Gerçekleştirdiği nakliye operasyonu modeliyle Türkiye'de özel bir alanda hizmet veren AYS Lojistik tercihinin yine Schmitz Cargobull'dan yana kullandı. Firma 6 adet daha Schmitz Cargobull Simple Varios treyler teslim aldı.

AYS Lojistik, bir diğer ismiyle "My Home Lojistik" müşterilerine uluslararası kapıdan-kapıya, yüksek güvenlik gerektiren özel eşya taşımalarında 2016 yılından bu yana garantili hizmet vermektedir. 22 adetlik filosundaki tamamı yeni, sıfır ve yüksek performanslı özel araçları ile sektörde öne çıkan AYS Lojistik başta Macaristan, Polonya, Çek Cumhuriyeti, Avusturya, Hollanda, Almanya, Belçika ve İngiltere'te yaptığı taşımacılıkla sektörde niş bir hizmet vermekte. Yeni teslim aldığı 6 adet Schmitz Cargobull Simple Varios treyler ile firma, evden eve uluslararası özel eşya taşımacılığına ek olarak aynı zamanda ilaç taşımacılığı ve narenciye taşımacılığı operasyonlarını da sürdürmektedir. Filosundaki tamamı özmal olan 22 adet yüksek performanslı çekici ile birlikte 9 adet frigorifik ve 13 adet tenteli olmak üzere toplam 22 adet Schmitz

Cargobull treyler bulunan AYS Lojistik firma sahibi Yasin Şimşek, Schmitz Cargobull'un Sakarya fabrikasında gerçekleşen törenle teslimat plaketini Schmitz Cargobull Batı Marmara Bölge Müdürü Emre Yaver'den teslim aldı. Törende yaptığı açıklamada AYS Lojistik firma sahibi Yasin Şimşek: "2025 yılında gerçekleşecek yeni Schmitz Cargobull

alımlarımızla da filomuzu büyütmeye devam edeceğiz. Schmitz ürünlerini tercih etmemizin başlıca sebepleri muadillerine göre daha hafif olması, operasyonel maliyetleri minimize etmesi, kullanım sonunda elimizde kalan 2. el değerinin yüksek olması, düşük yakıt tüketimi sağlaması, galvaniz ve kaynaklı şasi sistemidir." dedi.



Volvo Trucks, Euro NCAP'ten 5 Yıldız Aldı

Avrupa Yeni Otomobil Değerlendirme Programı Euro NCAP, ağır hizmet kamyonlarının güvenliğini ilk kez değerlendirdi.

Euro NCAP, ilk kamyon güvenliği değerlendirmesinde Volvo FH Aero ve Volvo FM modellerine en yüksek puanla 5 yıldız verirken, her iki model ayrıca City Safe Ödülü'nü de kazandı. Volvo Trucks Başkanı Roger Alm, "Bu olağanüstü sonuç, Volvo Trucks'ın güvenlik alanındaki lider konumunu teyit ettiği için beni gururlandırıyor. Güvenlik, bizim için temel bir değer ve marka mirasımızın temel taşıdır. Güvenlik, şirketimizin en başından beri bize rehberlik ediyor ve her yeni ürün lansmanında kamyonlarımızı daha da güvenli hale getiriyoruz" dedi.

KRİTERLERİ KARŞILIYOR

Euro NCAP'ın 5 yıldız derecelendirmesi, Volvo'nun sürücü desteği ve çarpışmadan kaçınma gibi kriterlerde mükemmel performans göstererek, sürücü ve diğer araçlar için trafik güvenliği sağladığı anlamına geliyor. Ayrıca her iki Volvo modeli de şehir trafiğinde savunmasız yayaları korumak için tasarlanan, Volvo'nun aktif güvenlik sistemlerinin iyi görüşü ve performansı sayesinde City Safe, yani şehir güvenliği olarak adlandırılan kriterleri karşılıyor. Volvo Trucks Trafik ve Ürün

Güvenliği Direktörü Anna Wrige Berling; "Bu ödül, kamyonlarımızla ilgili yürüttüğümüz sıfır kaza vizyonumuz, mevzuatın gerekliliklerinin ötesine geçmek için, güvenlik geliştirmedeki tutarlı çabalarımızın bir kanıtıdır. Euro NCAP derecelendirmeleri, müşterilere satın alma kararlarında rehberlik edecek ve araç üreticilerini, sürekli olarak güvenliği iyileştirmek için çalışmaya teşvik edecektir" dedi.



NEWSCOPE İLE TANIŞIN, MARKANIZI GELECEĞE TAŞIYIN!

197 ülkeyi kapsayan, 40 sosyal medya platformunu ve 152 milyon haber sitesini anlık olarak takip eden Newscope, markanızın geleceğine yön veriyor.



444 9 522

info@aptech.com.tr

AjansPressMT
AjansPress.Turkey

Entegre Lojistiğin Uzman İsmi Akkoç

“101 Kere TIRSAN” Dedi

Güvenilir lider Tırsan, entegre lojistik hizmetlerinde uzmanlaşmış Akkoç Lojistik’in 3 senelik planlı yatırımları kapsamında 101. aracını teslim etti.

Tırsan Adapazarı Mega Kampüs’te düzenlenen törenle, Akkoç Lojistik’e yeni araçların teslimatı gerçekleştirildi. Akkoç Lojistik, ‘Sınırları Sınırsız Hale Getirmek’ felsefi ve müşterileri sürekli daha iyi hizmetleri sunma hedefiyle, son üç yılda 11 adet Tırsan Buz Frigo ve 90 adet Tırsan Hafif Treyler olmak üzere toplam 101 Tırsan aracını filosuna ekledi. Teslimat törenine, Tırsan Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, Akkoç Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Doğan Akkoç, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Orhan Akkoç, Yönetim Kurulu Üyesi Arif Uğur ve Tırsan Satış Direktörü Özgür Ayçiçek ve katıldı. Törenin açılış konuşmasını yapan Çetin Nuhoglu, “Uzman ekiplerimizle müşterilerimizin rekabetçiliğini artırmak için çalışmalarımızı Avrupa’nın en yüksek test kapasite ve çeşitliliğine sahip 2 Ar-Ge merkezimizde sürdürüyoruz. Müşterilerimiz için geliştirdiğimiz çözümler ile hafta 1.5 patent üretiyoruz. Test merkezlerimizde ürünlerimizin ve üzerlerindeki her bir aksamın en zorlu koşullarda 10 sene tam performans göstermesi için sayısız test gerçekleştirdikten sonra müşterilerimize teslim ediyoruz. Müşterileri için en iyisini gerçekleştirme hedefinde olan Akkoç Lojistik ile sürdürdüğümüz uzun vadeli ve güvene dayalı iş birliğinden memnuniyet duyuyoruz. İşbirliğimizin daha uzun yıllar devam etmesini temenni ediyorum” ifadelerini kullandı.



EN ÜST DÜZEYDE KARŞILIYOR

Akkoç Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Doğan Akkoç ise yaptığı açıklamada, “Tırsan ile iş birliğimiz, son üç yılda büyük bir ivme kazandı. Tırsan’ın sunduğu yenilikçi çözümler ve verimliliğimizi en üst seviyeye çıkaran ürünleri, dayanıklılık ve performans kriterlerimizi en üst düzeyde karşılıyor. Tırsan Buz Frigo’nun hafifliği ve en yüksek izolasyon kapasitesi sayesinde operasyonlarımızda tam verimlilik sağlıyoruz. Tercih ettiğimiz Hafif Tenteli Perdeli treylerler sağlamlıkları ve uzun ömürlülükleri ile tüm zorlu operasyonlarımızda güvenilir bir performans sergiliyor.

Yatırım planlarımız kapsamında, filomuzdaki Tırsan treyler sayısı üç yılda 101’e ulaştı; bu vesileyle ‘101 kere maşallah’ diyerek Tırsan ile olan güçlü ortaklığımızın devamını temenni ediyoruz’ dedi. Akkoç Lojistik, 2004 yılından beri entegre lojistik çözümleri ile müşterilerine en üst seviyede hizmet veriyor. Karayolu, deniz yolu, hava yolu ve proje taşımacılığında deneyimli kadrosu ve proje planlamaya özeni ile tam zamanında hizmet sunuyor. Akkoç Lojistik yeni Tırsan araç yatırımları ile operasyonel verimliliğini ve hizmet kalitesini daha da artırmayı hedefliyor.

Çarıkçı Trans, İlk Wielton Treylerini Teslim Aldı

Bolu merkezli Çarıkçı Trans, ilk kez filosuna dahil ettiği 6 adet Curtain Mega Dropside Master Wielton treyleri, tesislerinde düzenlenen törenle teslim aldı.

Çarıkçı Trans’a yeni treylerleri Doğu Otomotiv Wielton Türkiye Satış ve SSH Müdürü Ozan Akbal, Wielton Bölge Satış Yöneticisi Can Okumuş, Wielton Teknik Destek ve Montaj Süreçleri Yetkilisi Mustafa Çokgiden tarafından Çarıkçı Trans firma sahibi Yasin Çarıkçı’ya teslim edildi.

UYGUN FİYAT YÜKSEK DONANIM

Sektörün ihtiyaçlarına yönelik yenilikçi çözümler sunmaya devam edeceklerini belirten Volkswagen Ticari Araç Satış Müdürü Harun Göktas, “Modellerimizin, bireysel kullanıcıların yanı sıra sektörün lider firmaları tarafından da tercih edilmesi, sektör dinamiklerini yakından izlememiz, sektörün ihtiyaç ve beklentilerine en uygun kalite ve donanımı sunmamızdan kaynaklanıyor” dedi. Törende Eker Süt Ürünleri adına bir konuşma yapan Operasyondan Sorumlu Genel Müdür

Yardımcısı Hamit Can, “Eker Süt, üretimden tüketicilerimizin sofrasına ulaşana kadar her süreçte en son teknolojiyi kullanan ve bu yönde kendisini sürekli yenileyen bir kuruluş. Bu anlayışımızı, Türkiye geneline yayılmış dağıtım ağıımıza da entegre ediyoruz. Teknolojiye ve kaliteye verdiğimiz önemi lojistik sürecimizde de önemseyeceğiz için Volkswagen Ticari Araç markasıyla birlikteyiz. Volkswagen Caddy modeli, teknolojisi ve güvenliğiyle Eker markasının anlayışını en iyi şekilde yansıtabilecektir.” dedi.





Yeni Fiat Scudo Ticaretin Yakışıklı Oyuncusu

Fiat, hafif ticari araç segmentindeki iddiasını yeni nesil 2025 Fiat Scudo ile bir kez daha ortaya koyuyor.

Hem elektrikli hem de dizel motor seçenekleriyle gelen bu araç, İşletmeler ve profesyoneller için özelleştirilmiş bir çözüm sunuyor. Test sürüşü deneyimimizden aldığımız izlenimleri ve özellikleri sizler için derledik.

DIŞ TASARIM VE PRATİKLİK

2025 Fiat Scudo, modern ve profesyonel bir çizgiye sahip. Özellikle şehir içinde dar sokaklarda kolay hareket edebilmesi için kompakt bir tasarımıyla öne çıkıyor. Bununla birlikte, geniş çift yanal sürgülü kapılar ve 180 derece açılabilen arka kapılar, yüklenme ve boşaltma işlerini son derece kolaylaştırıyor.

SÜRÜŞ PERFORMANSI NASIL?

Elektrikli Fiat Scudo, test sürüşünde sessiz ve akıcı sürüşüyle dikkat çekiyor. 100 kW (136 hp) güç sunan elektrikli model, 205 mil (yaklaşık 330 km) menzil sağlıyor. Günlük şehir içi kullanımları ve kısa mesafeli lojistik operasyonlar için ideal bir tercih. Dizel motor seçeneklerinde ise 1.5 ve 2.0 litrelik üniteler yer alıyor. Test ettiğimiz 2.0 litrelik motor, 150 hp güç ve 370 Nm tork sunarak, dolu bir yükte bile yeterli çekiş performansı sağladı.

Özellikle otoyol sürüşlerinde yakıt ekonomisi ve konforlu bir sürüş deneyimi sundu.

KABİNDE ÖNE ÇIKANLAR NELER?

Fiat Scudo'nun kabini, hem ergonomik hem de teknolojik açıdan etkileyici bir donanıma sahip. Yüksek oturma pozisyonu, geniş görüş açısı sağlarken, koltuklar uzun süreli sürüşlerde bile rahatlık sunuyor. Öne çıkan teknolojik özellikler şunlar: 7 inç dokunmatik ekran ve Apple CarPlay/Android Auto entegrasyonu, Adaptif hız sabitleyici, şerit takip asistanı ve otomatik acil frenleme gibi gelişmiş güvenlik sistemleri, Geri görüş kamerası ve park sensörleri.

GENİŞ YÜKLEME ALANI

2025 Fiat Scudo, ticari kullanıcıların öncelikli ihtiyacı olan geniş yükleme alanı konusunda son derece iddialı. Farklı gövde uzunluklarıyla sunulan araç, maksimum 6.6 metreküp yükleme hacmi ve 1.400 kg taşıma kapasitesi sağlıyor. Bu, hem büyük lojistik işletmeler hem de küçük esnaf için çok yönlü bir çözüm sunuyor. Ayrıca, "Moduwork" fonksiyonu sayesinde ön yolcu koltuğunu katlayarak ekstra yükleme alanı elde etmek mümkün.



Bu sayede uzun malzemelerin taşınması da oldukça kolaylaşıyor.

KİMLER ALMALI?

2025 Fiat Scudo, teknolojik donanımları, sürüş konforu ve geniş yükleme kapasitesiyle hafif ticari araç segmentinde dikkat çekici bir çözüm sunuyor. Elektrikli ve dizel motor seçenekleri, farklı işletme ihtiyaçlarına uygun çözümler sağlıyor.



KRONE TÜRKİYE'den DFDS'e 450 Adet Treyler Teslimatı

Avrupa'nın lider lojistik firmalarından DFDS, Türkiye'deki kara taşımacılığı filosunu genişletmek için KRONE ile önemli bir iş birliğine imza attı.

izmir Tire'deki KRONE fabrikasında gerçekleşen törene; DFDS İcra Kurulu Lojistikten Sorumlu Başkan Yardımcısı ve Akdeniz Lojistik İş Birimi Başkanı Martin Gade Gregersen, DFDS Başkan Yardımcısı ve Türkiye Lojistik Başkanı Jeppe Vestrup Skivild, KRONE Trailer International Genel Müdürü Semih Pala, KRONE Ticari Araçlar Genel Müdürü Kartal Erköy, KRONE Yetkili Satıcısı Heska Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Üyesi Hamdi Yüncü ve her iki şirketten yetkililer katıldı.

YENİLİKÇİ ÇÖZÜMLER SUNMAYA DEVAM

Tören sırasında konuşma yapan KRONE Trailer International Genel Müdürü Semih Pala, şu ifadeleri kullandı: "Alanlarında lider iki global firmanın iş birliğinin, bugün 450 araçlık teslimatla devam etmesinden büyük bir mutluluk ve gurur duyuyoruz. KRONE ve DFDS, yalnızca Türkiye'de değil, Avrupa'da da yıllardır güçlü bir ortaklık yürütüyor. DFDS'in operasyonlarına katkıda bulunmaya ve taşımacılık sektöründe yenilikçi çözümler sunmaya devam edeceğiz. Türkiye; deniz, kara ve demiryollarını birleştiren multimodal taşımacılık altyapısıyla, uluslararası ticaret yollarında kilit bir rol üstleniyor. Sanayi üretimi artan, ihracatı büyüyen Türkiye'nin ihracat taşımacılığı gücüne destek vermekten büyük bir mutluluk duyuyoruz. Bu iş birliği sayesinde, hem Türkiye'nin hem de global lojistik sektörünün gelişimine değer katmaya devam edeceğiz." KRONE Ticari Araçlar Genel Müdürü Kartal Erköy ise konuşmasında, Tire fabrikasında üretilen Mega Liner treylerlerin modern lojistik operasyonların ihtiyaçlarını karşılamak üzere tasarlandığını vurguladı: "Bugün gerçekleştirdiğimiz bu teslimat, KRONE'nin kalite ve müşteri odaklı yaklaşımının bir göstergesidir. DFDS, Türkiye'de kara taşımacılığına adım atarken yanlarında bulunmak bizim için mutluluk verici."

DFDS VE KRONE: GÜÇLÜ İŞ BİRLİĞİ

DFDS İcra Kurulu Lojistikten Sorumlu Başkan Yardımcısı ve Akdeniz Lojistik İş Birimi Başkanı Martin Gade Gregersen, KRONE ile gerçekleştirilen iş birliği hakkında şunları söyledi: "DFDS'in KRONE ile uzun yıllara dayanan bir iş birliği bulunuyor. DFDS olarak, KRONE treylerlerin kalitesine ve dayanıklılığına büyük bir güven duyuyoruz. Türkiye'de kara taşımacılığına giriş yapmamızın hemen ardından yaptığımız bu yatırım da iş birliğimizin sağlamlığını bir kez daha kanıtlıyor ve gelecekte de bunu geliştirmeyi hedefliyoruz." DFDS Başkan Yardımcısı ve Türkiye Lojistik Başkanı Jeppe Vestrup Skivild ise teslim töreninde şunları söyledi: "Bizim için öncelikli olan her zaman müşterilerimizin memnuniyeti ve sürdürülebilir yüksek hizmet kalitesi. Bu doğrultuda DFDS Türkiye Lojistik olarak, Avrupa pazarlarına ulaşmak isteyen Türk firmalarına daha hızlı



ve verimli hizmet sunmamızı sağlayacak yatırımları yapmaya kararlıyız. Treyler yatırımlarımız için, dayanıklılığından ve kalitesinden emin olduğumuz KRONE'yi tercih ettik. Gelişmiş lojistik altyapımız ve büyüyen filomuz sayesinde, hizmet kalitemizi yükselterek Türkiye'deki müşterilerimize sağladığımız desteği daha da artıracamız."





Kare kodu okutun,
tanıtım filmimizi izleyin!

Bu Gururu Birlikte Taşıyoruz

BusStore olarak, 2024 yılında ikinci el otobüs pazarında gösterdiğimiz başarı, bize duyduğunuz güvenin göstergesidir. Güçlü finansman seçeneklerimiz, geniş takas imkânlarımız ve satış sonrası hizmetlerimizle her zaman yanınızda olmaya devam ediyor, bu yolda birlikte ilerliyoruz, gittikçe büyüyüyoruz. Destüğünüz için teşekkürler.